

UNSO REFERENCE FILE COPY
PLEASE RETURN TO RM. D2-1402



МЕТОДОЛОГИЧЕСКИЕ ИССЛЕДОВАНИЯ Серия F № 39

**РУКОВОДСТВО
ПО НАЦИОНАЛЬНЫМ СЧЕТАМ
СЧЕТА ПРОИЗВОДСТВА:
ИСТОЧНИКИ И МЕТОДЫ**

ОРГАНИЗАЦИЯ ОБЪЕДИНЕННЫХ НАЦИЙ

ДЕПАРТАМЕНТ ПО МЕЖДУНАРОДНЫМ ЭКОНОМИЧЕСКИМ И СОЦИАЛЬНЫМ ВОПРОСАМ
СТАТИСТИЧЕСКОЕ БЮРО

МЕТОДОЛОГИЧЕСКИЕ ИССЛЕДОВАНИЯ Серия F № 39

**РУКОВОДСТВО
ПО НАЦИОНАЛЬНЫМ СЧЕТАМ
СЧЕТА ПРОИЗВОДСТВА:
ИСТОЧНИКИ И МЕТОДЫ**



ОРГАНИЗАЦИЯ ОБЪЕДИНЕННЫХ НАЦИЙ
Нью-Йорк • 1986

ПРИМЕЧАНИЕ

Условные обозначения документов Организации Объединенных Наций состоят из прописных букв и цифр. Когда такое обозначение встречается в тексте, оно служит указанием на соответствующий документ Организации Объединенных Наций.

ОБЩАЯ ОГОВОРКА

Употребляемые обозначения и изложение материала в настоящем издании не означает выражения со стороны Секретариата Организации Объединенных Наций какого-либо мнения относительно правового статуса страны, территории, города или района или их властей, или относительно делимитации их границ.

Встречающееся в заголовках таблиц название "страна или район" включает в себя страны, территории, города или районы.

ST/ESA/STAT/SER.F/39

ИЗДАНИЕ ОРГАНИЗАЦИИ ОБЪЕДИНЕННЫХ НАЦИЙ

В продаже под № R 86.XVII.11

ПРЕДИСЛОВИЕ

Статистическое бюро Секретариата Организации Объединенных Наций в настоящее время готовит серию руководств по источникам и методам сбора статистических данных, необходимых для системы национальных счетов Организации Объединенных Наций (СНС), в соответствии с вопросником по национальным счетам 1/. Эти руководства выйдут в серии "Руководство по национальным счетам". Подготовка руководств ведется с учетом текущего пересмотра стандартов СНС, проводимого Статистическим бюро в сотрудничестве с другими международными статистическими организациями. Поэтому пересмотр СНС, по результатам которого предполагается разработать к 1990 году новое издание СНС, не только позволит усовершенствовать стандарты для национальных счетов, но и доработать директивы для специалистов по национальным счетам, особенно в развивающихся странах в отношении источников и методов. В основе данного руководства лежит ныне действующая СНС. Она будет заменена новой по завершении пересмотра СНС. Случай, когда изменения уже находятся в стадии обсуждения, оговариваются в соответствующих разделах документа.

В настоящем документе дается описание источников и методов сбора данных о валовом внутреннем продукте как совокупной продукции различных производителей, а также как совокупного конечного потребления этой продукции. Здесь рассматриваются только данные в текущих ценах; вопросы исчисления валового внутреннего продукта и его элементов в постоянных ценах рассматриваются в отдельном издании "Руководство по национальным счетам в постоянных ценах" 2/. Теоретические вопросы в настоящем документе подробно не рассматриваются; читатели, интересующиеся этими вопросами, могут обратиться к упоминавшемуся выше основному документу по СНС. В таблицах вопросника по национальным счетам, к которым относится настоящий документ, в части I (таблица I.I, I.3 и I.10) - данные о составе валового внутреннего продукта, а также в таблицах в частях 2 и 4 дается более подробная классификация. Эти таблицы имеют основополагающее значение для анализа и планирования хозяйственной деятельности.

Настоящий документ разделен на четыре части. Первая часть - общее введение в вопрос. В ней даны важнейшие определения и классификации, дается обзор методологии составления национальных счетов, а также основных источников необходимых данных. Во второй части дается разбивка валового внутреннего продукта по видам деятельности, в третьей приводятся стоимостные компоненты валового внутреннего продукта и в четвертой - конечные расходы валового внутреннего продукта. В приложениях I-IV приводятся подробные классификации, которые упоминаются в тексте. В библиографии указаны публикации международных статистических органов по вопросам методологии и стандартов сбора статистических данных по национальным счетам.

Настоящее руководство было подготовлено Статистическим бюро Секретариата Организации Объединенных Наций при содействии Нэнси Рагглс, которая является консультантом Организации. Кроме того, много полезных советов и предложений дали и национальные специалисты и другие эксперты из многих стран мира. Статистическое бюро с признательностью отмечает эту большую помощь, послужившую конкретным вкладом в улучшение как формы, так и содержания данного руководства.

СОДЕРЖАНИЕ

	<u>Пункты</u>	<u>Стр.</u>
ПРЕДИСЛОВИЕ		iii
ЧАСТЬ ПЕРВАЯ. ОБЩИЙ ОБЗОР		
I. ЧТО ТАКОЕ ПРОДУКЦИЯ?	I - II	I
II. ОСНОВНЫЕ ВЗАИМОСВЯЗИ	I2 - 24	4
A. Производственные и стоимостные связи ...	I4 - 23	5
B. Взаимосвязь между доходами и расходами..	24	II
III. ОБЩИЕ ИСТОЧНИКИ И МЕТОДЫ	25 - 39	I2
A. Виды данных для национальных счетов	26 - 27	I2
B. Принцип базисных данных	28 - 30	I3
C. Источники базисных данных	31	I3
D. Источники ежегодных данных	32 - 34	I4
E. Методы экстраполяции	35 - 39	I5
ЧАСТЬ ВТОРАЯ. ВАЛОВОЙ ВНУТРЕННИЙ ПРОДУКТ: ПРОИЗВОДСТВЕННЫЙ МЕТОД		
I. ОПРЕДЕЛЕНИЯ И КЛАССИФИКАЦИИ ПРИМЕНITЕЛЬНО К ПРОИЗВОДСТВЕННОМУ МЕТОДУ	40 - 9I	I6
A. Классификация по видам деятельности	4I - 47	16
B. Единицы статистического учета примени- тельно к производственному методу	48 - 60	I8
I. Заведения производственных отраслей.	49 - 55	I9
2. Единицы типа заведений для произво- дителей государственных услуг	56 - 58	2I
3. Единицы типа заведений для учета производителей частных некоммерче- ских услуг	59 - 60	22
C. Определения производственного метода ...	6I - 9I	22
I. Валовой выпуск	62 - 77	22
2. Промежуточное потребление	78 - 87	27
3. Добавленная стоимость	88 - 9I	29

СОДЕРЖАНИЕ (продолжение)

	<u>Пункты</u>	<u>Стр.</u>
II. СЕЛЬСКОЕ ХОЗЯЙСТВО, ОХОТА, ЛЕСНОЕ ХОЗЯЙСТВО И РЫБОЛОВСТВО	92 - I85	30
A. Сельскохозяйственное производство	93 - I4I	3I
I. Содержание и общие замечания	93 - I00	3I
2. Основные источники	I0I - I08	33
3. Валовой выпуск	I09 - I36	36
4. Промежуточное потребление	I37 - I4I	43
B. Сельскохозяйственное обслуживание	I42 - I44	45
I. Содержание и общие замечания	I42	45
2. Валовой выпуск	I43	45
3. Промежуточное потребление	I44	45
C. Охота, ловля капканами и разведение дичи.	I45 - I5I	46
I. Содержание и общие замечания	I45	46
2. Валовой выпуск	I46 - I50	46
3. Промежуточное потребление	I5I	47
D. Лесное хозяйство и лесозаготовки	I52 - I68	47
I. Содержание и общие замечания	I52 - I54	47
2. Валовой выпуск	I55 - I64	48
3. Промежуточное потребление	I65 - I68	5I
E. Рыболовство	I69 - I85	52
I. Содержание и общие замечания	I69 - I72	52
2. Валовой выпуск	I73 - I8I	52
3. Промежуточное потребление	I82 - I85	55
III. ДОБЫЧА ПОЛЕЗНЫХ ИСКОПАЕМЫХ	I86 - 205	56
A. Содержание и общие замечания	I86 - I92	56
B. Валовой выпуск	I93 - 202	58
C. Промежуточное потребление	203 - 205	60
IV. ОБРАБАТЫВАЮЩАЯ ПРОМЫШЛЕННОСТЬ	206 - 233	6I
A. Содержание и общие замечания	206 - 2I0	6I
B. Основные источники	2II - 220	62
C. Валовой выпуск	22I - 228	65
D. Промежуточное потребление	229 - 233	67

СОДЕРЖАНИЕ (продолжение)

	<u>Пункты</u>	<u>Стр.</u>
У. ЭЛЕКТРИЧЕСТВО, ГАЗ И ВОДА	234 - 239	68
A. Содержание и общие замечания	234	68
B. Основные источники и методы оценки	235 - 239	68
VI. СТРОИТЕЛЬСТВО	240 - 266	69
A. Содержание и общие замечания	240 - 245	69
B. Валовой выпуск	246 - 261	71
C. Промежуточное потребление	262 - 266	75
VII. ОПТОВАЯ И РОЗНИЧНАЯ ТОРГОВЛЯ, РЕСТОРАНЫ И ГОСТИНИЦЫ	267 - 294	76
A. Оптовая и розничная торговля	268 - 286	76
I. Содержание и общие замечания	268 - 273	76
2. Валовой выпуск	274 - 282	78
3. Промежуточное потребление	283 - 286	80
B. Рестораны и гостиницы	287 - 294	81
I. Содержание и общие замечания	287 - 289	81
2. Валовой выпуск	290 - 293	82
3. Промежуточное потребление	294	83
VIII. ТРАНСПОРТ И СВЯЗЬ	295 - 327	83
A. Содержание и общие замечания	295 - 303	83
B. Валовой выпуск	304 - 322	85
C. Промежуточное потребление	323 - 327	89
IX. ФИНАНСИРОВАНИЕ, СТРАХОВАНИЕ И УСЛУГИ ПО НЕДВИЖИМЫМ ИМУЩЕСТВУ И КОММЕРЧЕСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ	328 - 384	90
A. Финансовые институты	329 - 340	91
I. Содержание и общие замечания	329 - 334	91
2. Валовой выпуск	335 - 339	92
3. Промежуточное потребление	340	93
B. Страхование и пенсионные фонды	341 - 353	94
I. Содержание и общие замечания	341 - 350	94
2. Валовой выпуск	351 - 352	96
3. Промежуточное потребление	353	96

СОДЕРЖАНИЕ (продолжение)

	<u>Пункты</u>	<u>Стр.</u>
C. Недвижимое имущество	354 - 375	97
1. Содержание и отдельные замечания	354 - 356	97
2. Валовой выпуск	357 - 373	98
3. Промежуточное потребление	374 - 375	I02
D. Услуги по коммерческой деятельности	376 - 384	I02
1. Содержание и общие замечания	376 - 378	I02
2. Валовой выпуск	379 - 383	I03
3. Промежуточное потребление	384	I04
X. КОММУНАЛЬНЫЕ, СОЦИАЛЬНЫЕ И ЛИЧНЫЕ УСЛУГИ	385 - 408	I04
A. Социальные и личные услуги, предоставляемые отраслям	386 - 402	I05
1. Содержание и общие замечания	386 - 393	I05
2. Валовой выпуск	394 - 401	I06
3. Промежуточное потребление	402	I08
B. Производители государственных и некоммерческих услуг	403 - 408	I09
1. Содержание и общие замечания	403 - 407	I09
2. Методы оценки	408	II0
ЧАСТЬ ТРЕТЬЯ. ВАЛОВОЙ ВНУТРЕННИЙ ПРОДУКТ: СТОИМОСТНЫЙ ПОДХОД		
I. ОПРЕДЕЛЕНИЯ И ОБЩИЕ ИСТОЧНИКИ ДЛЯ СТОИМОСТНОГО ПОДХОДА	410 - 453	III
A. Косвенные налоги	410 - 418	III
1. Содержание и общие замечания	410 - 414	III
2. Общие источники	415 - 418	II3
B. Субсидии	419 - 424	II5
1. Содержание и общие замечания	419 - 420	II5
2. Общие источники	421 - 424	II5
C. Потребление основного капитала	425 - 432	II6
1. Содержание и общие замечания	425 - 430	II6
2. Общие источники	431 - 432	II7
D. Вознаграждение работников	433 - 447	II8

СОДЕРЖАНИЕ (продолжение)

	<u>Пункты</u>	<u>Стр.</u>
I. Содержание и общие замечания	433 - 441	II8
2. Общие источники	442 - 447	I2I
E. Прибыль	448 - 453	I22
I. Содержание и общие замечания	448 - 449	I22
2. Общие источники	450 - 453	I23
II. ИСТОЧНИКИ И МЕТОДЫ РАСЧЕТОВ ПО ВИДАМ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ	454 - 547	I24
A. Сельское хозяйство, охота, лесное хозяйство и рыболовство	454 - 480	I24
I. Сельское хозяйство и сельскохозяйст- венные услуги	454 - 466	I24
2. Охота	467 - 470	I26
3. Лесное хозяйство и лесозаготовка	471 - 475	I27
4. Рыболовство	476 - 480	I29
B. Добыча полезных ископаемых	481 - 482	I30
C. Обрабатывающая промышленность	483 - 491	I30
I. Базисные оценки	483 - 484	I30
2. Ежегодные оценки	485 - 491	I3I
D. Электричество, газ и вода	492 - 494	I33
E. Строительство	495 - 504	I33
I. Базисные оценки	495 - 498	I33
2. Ежегодные оценки	499 - 504	I34
F. Оптовая и розничная торговля, рестораны и гостиницы	505 - 510	I35
I. Оптовая и розничная торговля	505 - 509	I35
2. Рестораны и гостиницы	510	I37
G. Транспорт, складское хозяйство и связь ..	5II - 5I6	I37
H. Финансирование, страхование, недвижимое имущество и услуги по коммерческой деятельности	5I7 - 528	I38
I. Финансовые учреждения	5I7 - 5I8	I38
2. Страхование	5I9	I39
3. Недвижимое имущество	520 - 522	I39
4. Услуги по коммерческой деятельности..	523 - 528	I4I

	СОДЕРЖАНИЕ (продолжение)	<u>Пункты</u>	<u>Стр.</u>
I.	Коммунальные, социальные и личные услуги	529-547	I42
I.	Социальные и персональные услуги предприятий 2. Государственные и частные некоммер- ческие услуги	529 - 533 534 - 547	I42 I43
ЧАСТЬ ЧЕТВЕРТАЯ. ВАЛОВОЙ ВНУТРЕННИЙ ПРОДУКТ: ПОДХОД, ОСНОВАННЫЙ НА ИСЧИСЛЕНИИ РАСХОДОВ			
I.	АНАЛИЗ ТОВАРНЫХ ПОТОКОВ	551 - 556	I47
II.	КОНЕЧНЫЕ ПОТРЕБИТЕЛЬСКИЕ РАСХОДЫ	557 - 618	I49
A.	Государственные конечные потребительские расходы	558 - 574	I49
I.	Содержание и общие замечания	558 - 566	I49
2.	Источники и методы оценки	567 - 574	I51
B.	Конечные потребительские расходы домашних хозяйств	575 - 6II	I54
I.	Содержание и общие замечания	575 - 594	I54
2.	Источники и методы оценки	595 - 6II	I6I
C.	Частные некоммерческие учреждения, обслу- живающие домашние хозяйства	6I2 - 6I8	I66
I.	Содержание и общие замечания	6I2 - 6I7	I66
2.	Источники и методы оценки	6I8	I68
III.	ВАЛОВЫЕ КАПИТАЛОВЛОЖЕНИЯ	6I9 - 673	I68
A.	Валовые вложения в основной капитал	620 - 66I	I68
I.	Содержание и общие замечания	620 - 636	I68
2.	Основные источники и методы оценки...	637 - 66I	I74
B.	Изменения запасов	662 - 673	I8I
I.	Содержание и общие замечания	662 - 665	I8I
2.	Источники и методы оценки	666 - 673	I82
IV.	ЭКСПОРТ И ИМПОРТ ТОВАРОВ И УСЛУГ	674 - 70I	I84
A.	Содержание и общие замечания	674 - 688	I84
B.	Источники и методы оценки	689 - 70I	I88
I.	Товары	689 - 692	I88
2.	Транспорт и связь	693 - 696	I89
3.	Расходы по страхованию	697	I90
4.	Прочие пункты	698 - 70I	I90

СОДЕРЖАНИЕ (продолжение)

Стр.

ПРИЛОЖЕНИЯ

I. Международная стандартная отраслевая классификация всех видов хозяйственной деятельности	I94
II. Классификация функций государственных органов	I98
III. Классификация функций частных некоммерческих органов, обслуживающих домашние хозяйства	201
IV. Классификация потребительских расходов домашних хозяйств	203
V. Классификация валовых вложений в основной капитал по видам товаров	212
VI. Классификация экспорта и импорта товаров и услуг...	215

ПЕРЕЧЕНЬ ТАБЛИЦ

I. Структура валового внутреннего продукта по видам хозяйственной деятельности	2
2. Составляющие затрат валового внутреннего продукта ..	3
3. Расходы по валовому внутреннему продукту	3
4. Классификация косвенных налогов	II2
5. Основные группы классификации функций государственных органов	I51
6. Конечные потребительские расходы домашних хозяйств..	I54
7. Классификация конечных потребительских расходов домашних хозяйств на внутреннем рынке	I59
8. Конечные потребительские расходы частных некоммерческих учреждений, обслуживающих домашние хозяйства	I67
9. Валовые вложения в основной капитал по видам товаров	I73
IO. Классификация изменений запасов	I82
II. Классификация экспорта и импорта товаров и услуг ...	I87

ПЕРЕЧЕНЬ СХЕМ

I. Сводная система оценки ВВП	7
2. Производственный и стоимостный методы измерения ВВП	9
3. Метод измерения ВВП по товарным потокам	I0
<u>Библиография</u>	22I

ЧАСТЬ ПЕРВАЯ. ОБЩИЙ ОБЗОР

I. ЧТО ТАКОЕ ПРОДУКЦИЯ?

1. В качестве Основной меры продукции, являющейся результатом хозяйственной деятельности в системе национальных счетов (СНС) Организации Объединенных Наций принят валовой внутренний продукт (ВВП). В настоящем томе Руководства по национальным счетам излагаются различные способы определения ВВП, а также некоторые источники и методы, которые могут быть использованы для этого. В настоящем томе не ставится целью рассмотрение связанных с этим концептуальных проблем или исчерпывающее объяснение структуры СНС. Эта задача решается в основной публикации Система национальных счетов. В настоящем томе используются определения, изложенные в Системе (и используемые в большинстве систем национальных счетов стран). Однако для облегчения восприятия излагаемого материала основные определения повторяются.

2. В первую очередь необходимо ответить на вопрос о том, что такая хозяйственная деятельность, поскольку она определяет, что включается в сферу системы национальных счетов. К хозяйственной деятельности, как не трудно догадаться, относятся те виды деятельности, результатом которых является производство товаров и услуг для продажи на рынке. Принято также считать, что деятельность правительенных органов в области государственного управления, поддержания правопорядка, здравоохранения, образования и социального обеспечения (а также деятельность в родственных областях, осуществляемая частными некоммерческими организациями) следует рассматривать в качестве хозяйственной, даже если их продукция не реализуется на рынке. Однако в связи с некоторыми другими видами нерыночной деятельности возникает проблема определения границ хозяйственной деятельности. Доля нерыночного производства в ВВП оценивается в рамках обзора СНС и после его завершения эта доля может несколько измениться. Пока, однако, за исключением услуг правительства и частных некоммерческих учреждений, в СНС не включаются товары и услуги, которые не учитываются в ВВП как рыночная продукция, если на рынке не продаются идентичные или весьма схожие товары. Например, ВВП включает строительство зданий домашними хозяйствами и предприятиями для своих собственных нужд и производство сельскохозяйственных продуктов и домашнего скота для потребления на ферме. Для таких видов деятельности на рынке обычно имеются весьма близкие аналоги. Однако СНС не включает неоплачиваемые услуги домохозяек и других членов домашнего хозяйства.

3. После определения границ хозяйственной деятельности ВВП можно вывести тремя способами (или их сочетаниями). При первом подходе рассматривается то, каким способом произведена продукция. Для этого определяется вклад каждого производителя в продукцию путем вычитания из общей стоимости его продукции стоимости товаров и услуг, приобретенных им у других производителей и потребленных при производстве его собственной продукции. Остаток представляет собой стоимость, добавленную рассматриваемым производителем; то, что потребляется в ходе производства, является промежуточным потреблением. Совокупная добавленная стоимость всех

производителей равняется, с внесением незначительных поправок, ВВП. Этот метод компиляции широко известен как производственный метод подсчета ВВП. Во втором подходе рассматриваются издержки производителя в рамках его собственного производства: вознаграждение, выплачиваемое работникам, косвенные налоги, амортизация основного капитала и отчисления в резервный капитал; совокупность этих элементов также дает добавленную стоимость. Этот метод часто называют подходом с точки зрения доходов, однако более точно его можно назвать стоимостной метод. Третий метод, известный как подход с точки зрения расходов, рассматривает окончательное использование продукции страны в частном и государственном потреблении, капиталовложениях и чистом экспорте; другими словами, он показывает, что происходит с продуктом после его производства.

4. Производственный и стоимостной методы могут использоваться для оценки вклада в ВВП производителей, занимающихся различными видами хозяйственной деятельности, например, для построения таблиц, подобных таблице I. Таблица I в основном соответствует таблице I.10 вопросника по национальным счетам. Таблица I с незначительными изменениями часто используется в качестве первой таблицы национальных счетов, разрабатываемой странами, только приступившими к созданию системы национальных счетов. Три корректива, приведенные в таблице, объясняются ниже (пункты 88-90).

Таблица I. Структура валового внутреннего продукта по видам хозяйственной деятельности

Вид хозяйственной деятельности	
I	Сельское хозяйство, охота, лесное хозяйство и рыболовство
2	Горнодобывающая промышленность
3	Обрабатывающая промышленность
4	Электричество, газ и вода
5	Строительство
6	Оптовая и розничная торговля, рестораны и отели
7	Транспорт, хранение и связь
8	Финансирование, страхование и услуги по недвижимому имуществу и коммерческой деятельности
9	Коммунальные, социальные и личные услуги
Всего	
Коррективы:	
Минус: комиссионные сборы банков	
Плюс: налог на импорт	
Плюс: налог на добавленную стоимость	
Итого: валовый внутренний продукт	

5. Информацию, собранную в рамках стоимостного метода можно также представить так, как показано в таблице 2, которая полностью соответствует таблице I.3 вопросника по национальным счетам. Таблица 2 включает те же элементы издержек производителя, что и таблица I, однако в таблице 2 они приводятся по типу затрат, а не по виду деятельности производителей.

Таблица 2. Составляющая затрат валового внутреннего продукта

Косвенные налоги, чистые
Уплаченные косвенные налоги
Минус: полученные субсидии
Потребление основного капитала
Вознаграждение, выплачиваемое резидентами-производителями
Резидентам - домашним хозяйствам
Домашним хозяйствам, не являющимися резидентами
Резервный капитал
Валовой внутренний продукт

6. Часть вторая настоящего руководства посвящена рассмотрению источников и методов составления таблицы I и ее более подробной разбивки по производственному методу. В третьей части рассматривается стоимостной метод и его использование для составления таблиц I и 2.

7. Составление ВВП по методу потребления позволяет построить таблицу, подобную таблице 3, которая полностью соответствует таблице I. I вопросника по национальным счетам. Сметы конечных расходов по ВВП могут быть получены двумя способами. Во-первых, путь произведенных товаров и услуг может быть прослежен по всему хозяйству от исходного производителя до конечного пользователя; этот метод известен как метод товарных потоков. Метод товарных потоков рассматривается в разделе I четвертой части.

8. С другой стороны, поступления и расходы различных участников экономической системы можно рассматривать непосредственно для определения расходов, которые являются конечными; такой метод часто называют непосредственной оценкой конечных расходов. Непосредственная оценка конечных расходов рассматривается в разделах II, III и IV части четвертой.

Таблица 3. Расходы по валовому внутреннему продукту

Конечные потребительские расходы государственных учреждений
Конечные потребительские расходы частных заведений
Домашних хозяйств
Частных некоммерческих учреждений, обслуживающих домашние хозяйства
Валовые капиталовложения
Прирост оборотного капитала
Валовые вложения в основной капитал
Жилищное строительство
Прочее строительство, освоение земель и т.д.
Прочее
Экспорт товаров и услуг
Минус: импорт товаров и услуг
Валовой внутренний продукт

9. Таблицы I, 2 и 3 тесно взаимосвязаны, и их взаимосвязь может оказаться весьма полезной для составителей национальных счетов, обеспечивая последовательность и полноту оценок. Эти взаимосвязи и основные рабочие таблицы, вытекающие из этих взаимосвязей, рассматриваются в следующем разделе.

10. В редких случаях в системе национальных счетов для получения полных и независимых оценок ВВП можно использовать все три метода. В развивающихся странах статистические данные по отечественному производству, импорту и экспорту часто являются более полными и более надежными, чем данные об издержках и расходах. В таких странах производственный метод широко используется для оценки производственных отраслей, а метод издержек – для услуг. Однако, по возможности, желательно использовать несколько методов не только в силу аналитической полезности показателей, но и для проверки обоснованности оценок.

II. Несмотря на то, что в принципе различные методы оценки ВВП эквивалентны, они не дают идентичных статистических результатов. Такие расхождения известны как статистические расхождения. В тех случаях, когда они значительны, следует стремиться улучшить качество исходных данных и внимательно проверить используемую для получения оценок методологию. Однако остаточные статистические расхождения должны быть видны; они дают пользователю ценную информацию о надежности показателей. Безусловно, в тех случаях, когда необходимо дать оценку какого-либо выделенного компонента, например, потребительских расходов, в случае использования метода потребления, или резервного капитала в случае использования стоимостного метода, очевидное статистическое расхождение будет отсутствовать. Статистическое расхождение скорее будет включено в выделенный элемент.

II. ОСНОВНЫЕ ВЗАИМОСВЯЗИ

I2. Для описания любой национальной системы учета и отчетности (будь то СНС или какая-либо другая система) необходимо определить специфические признаки или характеристики. Первый признак позволяет идентифицировать тех агентов, деятельность которых подлежит учету. В СНС они именуются субъектами системы, и к их числу относятся такие хозяйствственные единицы, как предприятия, государственные органы и домашние хозяйства. Второй признак определяет подлежащие учету действия таких субъектов. В СНС эти действия именуются операциями, и все операции сгруппированы по типовым видам, например выплаты вознаграждения работникам, расходы на конечное потребление и различные виды налогов. Последняя характеристика связана с уровнем обобщения, на котором следует представлять счета и получаемые агрегированные величины, служащие показателями экономической деятельности. В принципе, как один из крайних вариантов, можно вести счета по каждому отдельному хозяйственному субъекту. Другой крайностью было бы ведение счетов только по экономике в целом без какой-либо подразбивки. Промежуточное положение между этими двумя крайностями занимает вариант ведения счетов по группам родственных хозяйственных субъектов: например, по всем домашним хозяйствам или по всем предприятиям обрабатывающей промышленности.

I3. Классификация хозяйственных субъектов в СНС производится по двум принципам. Первая классификация, по виду хозяйственной деятельности, касается производственных подразделений, в которых главным образом принимаются производственные решения. В СНС каждый вид деятельности связан с определенным заведением, для которого характерно производство наиболее однородной номенклатуры товаров и услуг в одном месте; предполагается, что деятельность таких заведений является самоокупающейся, будь то производство товаров на сбыт или для собственного потребления. Для подробной классификации в данном случае используется структура Международной стандартной отраслевой классификации всех видов хозяйственной деятельности (МСОК) З/, а основными группами, между которыми проводится разграничение, являются а) отрасли производства товаров; б) производители государственных услуг, с) производители частных некоммерческих услуг для домашних хозяйств и д) услуги одних домашних хозяйств другим. Вторая классификация касается организационных подразделений и позволяет классифицировать субъектов хозяйственной деятельности, занимающихся принятием финансовых решений. Любая организационная единица является юридическим лицом, в состав которого может входить более одного заведения. В СНС признается существование пяти основных организационных секторов: а) нефинансовые предприятия, корпоративные и полукорпоративные; б) финансовые организации; с) органы государственного управления; д) частные некоммерческие организации, обслуживающие домашние хозяйства, и е) домашние хозяйства, включая частные некорпоративные нефинансовые предприятия. Классификация по видам деятельности позволяет оценить стоимостные компоненты ВВП и конечные расходы с точки зрения поступления товаров и услуг конечным потребителям. Организационная классификация необходима для непосредственной оценки конечных расходов на ВВП. В разделе А ниже рассматриваются производственные и стоимостные взаимосвязи на основе классификации производителей по видам деятельности. В разделе В дается краткая характеристика взаимосвязей между доходами и расходами по различным организационным секторам. Как уже отмечалось, определение методов оценки, основанных на взаимосвязях между доходами и расходами, выходит за рамки настоящего руководства.

A. Производственные и стоимостные связи

I4. В схеме I, которая представляет собой упрощенный вариант таблицы, именуемой в системе национальных счетов таблицей "затраты-выпуск", показываются производственные и стоимостные связи. Этот упрощенный вариант несколько отличается от приводимой в главе III Системы национальных счетов.

I5. В этой схеме показывается, каким образом различные виды вводимых в хозяйство ресурсов (перечисленные в строках этой схемы) проходят через различные отрасли экономики и приобретаются различными пользователями (перечисленными в столбцах). Схема разделена на три квадранта (четвертый квадрант остается незаполненным).

I6. В квадранте I (в верхнем левом углу) отражается промежуточное потребление производителей. В столбцах производители сгруппированы

по видам хозяйственной деятельности, которыми они занимаются. Слева по строкам перечисляются сгруппированные по видам товары и услуги, которые они закупают для использования в производстве. Ходя обозначение столбцов и строк этого квадранта одинаково, по содержанию они отличны. Не все сельскохозяйственные товары, например, производятся заведениями, включенными в категорию Сельского хозяйства, и, напротив, заведения, включенные в категорию Сельского хозяйства, могут заниматься производством товаров и услуг, включенных в другие категории. Заглавия столбцов относятся к заведениям в целом, классифицированным по основному виду деятельности. В строках же указываются товары и услуги, классифицируемые непосредственно по их характеру. В промежуточной итоговой строке, в нижней части этого квадранта, показывается общее промежуточное потребление производителей, занимавшихся каждым отдельным видом деятельности. В промежуточном итоговом столбце с правой стороны этого квадранта тот же общий показатель промежуточного потребления распределяется по видам товаров и услуг, из которых оно состоит.

17. В квадранте III (в нижнем левом углу) отражаются все остальные производственные затраты производителей (т.е. затраты, которые возникают не в результате закупок у других производителей). Эти прочие затраты являются составными элементами добавленной стоимости, перечисленными в таблице 2: косвенные налоги, потребление основного капитала, заработка плата и прибыль. Сумма показателей каждой строки этого квадранта, приводимая в итоговом столбце справа, соответствует показателям таблицы 2. Суммарные показатели каждого столбца, приводимые в итоговой строке внизу квадранта III, соответствуют показателям таблицы I. Общий итог по строке валовых затрат в нижней части схемы равен сумме всех производственных затрат и прибылей производителей, классифицированных по видам деятельности; эта сумма, естественно, обязательно равна суммарному показателю промежуточного потребления и добавленной стоимости. Таким образом, показатели таблицы I могут быть также рассчитаны путем вычетания показателей суммарной строки квадранта I "Промежуточное потребление", из показателей общей итоговой строки "Валовые затраты".

18. Наконец, в квадранте II (в верхнем правом углу) отражаются показатели конечного использования ВВП. Указанные в шапке диаграммы названия столбцов соответствуют категориям конечных расходов, которые приводятся в таблице 3. Слева построчно вновь дается классификация по видам товаров и услуг. Показатели итоговой строки в нижней части этого квадранта соответствуют показателям таблицы 3. В итоговом столбце с правой стороны этого квадранта показаны виды товаров и услуг, составляющих ВВП.

19. Показатели общего итогового столбца "Валовой выпуск" с правого края схемы соответствуют сумме промежуточных закупок производителей (приводимых в квадранте I) и конечных закупок других производителей (приводимых в квадранте II), классифицированных по видам товаров и услуг. Общий валовой выпуск, соответственно, равен общим валовым затратам.

Cinema I. Современное кино БИБЛИОГРАФИЧЕСКАЯ СПИСОК

20. Взаимосвязи, отраженные в схеме I, могут быть использованы для составления рабочих таблиц исчисления ВВП такой формы, которая в наибольшей степени удобна для сбора данных.

21. Схема 2 представляет собой рабочую таблицу, предназначенную для применения производственного и стоимостного методов. Первый столбец этой таблицы соответствует строке I6 схемы I; в нем отражается валовой выпуск (=валовые затраты) производителей по видам хозяйственной деятельности. Второй столбец соответствует строке I0 схемы I; в нем показывается промежуточное потребление этой же группы производителей. Разница между показателями столбцов I и 2 равна добавленной стоимости; эти показатели соответствуют показателям строки I5 схемы I. Остальные столбцы схемы 2 соответствуют строкам II-II4 схемы I; в них отражаются стоимостные элементы добавленной стоимости, которые также распределяются по видам хозяйственной деятельности производителей. Как и в схеме I, их можно суммировать либо по строкам, либо по столбцам для получения показателей таблицы I или таблицы 2.

22. Схема 3 представляет собой рабочую таблицу, предназначенную для применения при оценке конечных расходов, метода товарных потоков. Совокупное предложение товаров и услуг (по каждому виду) определяется в этой схеме в виде суммы отечественного производства и импорта. Тем не менее приводимые в ней показатели отличаются от показателей схемы I в одном весьма важном аспекте – в ней иначе учитываются транспортные и сбытовые издержки. В схеме I транспорт и торговля отражаются в качестве отдельных отраслей (соответственно общие разделы 7 и 6 МСОК). Таким образом, в колонке I0, например, общее промежуточное потребление сельскохозяйственных товаров и услуг равно общему объему поступлений сельскохозяйственных производителей. Стоимость транспортировки и распределения сельскохозяйственных товаров включена в промежуточные закупки у отраслей транспорта и распределения, разделы 7 и 6 МСОК. Тем не менее такая процедура, как правило, не удобна для оценки I, с учетом наличия данных, схема 3 составлена в другой форме. Данные о совокупном предложении, как правило, могут быть получены в таком виде, как они отражаются в схеме I, т.е. без транспортной и торговой наценки и только по отечественным производителям. Информация же по промежуточному и конечному использованию, как правило, может быть получена в ценах покупателей, учитывающих все наценки и охватывающих как внутреннее предложение, так и импорт. Поэтому в схеме 3 для получения показателей совокупного предложения каждого вида товаров и услуг внутреннее предложение суммируется с импортом, а для получения данных о распределении совокупного предложения по ценам, которые должны уплачивать за них покупатели, стоимостные показатели совокупного предложения суммируются с транспортными и торговыми наценками. Этот совокупный объем предложения затем распределяется между промежуточными и конечными потребителями. Метод товарных потоков позволяет проследить по столбцам данной рабочей таблицы ход потоков выпускаемой продукции и суммировать внутренний выпуск каждого вида товаров и услуг, во-первых, с аналогичным импортом, а затем с транспортными и торговыми издержками. Затем вычитываются товары и услуги, используемые для промежуточного потребления, и полученный показатель распределяется по различным конечным покупателям.

Схема 2. Производственный и стоимостной методы измерения ВВП

	Валовой выпуск	Промежуточное потребление	Добавленная стоимость				Всего, добавленная стоимость, созданная в
			Косвенные налоги, минус субсидии	Потребление основных фондов	Вознаграждение работников	Прибыль	
Виды хозяйственной деятельности	Сельское хозяйство, охота, лесное хозяйство и рыболовство						
	Добыча полезных ископаемых						
	Обрабатывающая промышленность						
	Электричество, газ и вода						
	Строительство						
	Оптовая и розничная торговля, рестораны и отели						
	Транспорт, хранение и связь						
	Финансирование, страхование и услуги по недвижимому имуществу и коммерческой деятельности						
	Коммунальные, социальные и личные услуги						
	Итого, элементы добавленной стоимости						

Схема 3. Метод измерения ВВП по товарным потокам

Совокупное предложение			Совокупное распределение товаров и услуг				
Валовой внутренний выпуск	Импорт	Торговые и транспортные наценки	Промежуточное потребление	Конечное потребление органов государственного управления	Частное конечное потребление	Валовые вложения в основной капитал	Экспорт
Импорт, СИФ	Импортные пошлины						
Сельское хозяйство, охота, лесное хозяйство и рыболовство							
Добыча полезных ископаемых							
Обрабатывающая промышленность							
Электроэнергия, газ и вода							
Строительство							
Товары и услуги	Оптовая и розничная торговля, рестораны и отели						
	Транспорт, хранение и связь						
	Финансирование, страхование, услуги по недвижимому имуществу и коммерческой деятельности						
	Коммунальные, социальные и другие услуги						

23. Такие рабочие таблицы являются схематичным представлением и должны быть приведены в соответствие с конкретными условиями каждой страны. Некоторые страны, возможно, не будут иметь всех необходимых данных для заполнения всех частей обеих рабочих таблиц, и для обеспечения полного охвата экономики, возможно, потребуется применение нескольких методов. С другой стороны, в тех случаях, когда соответствующие данные имеются, как правило, желательно обеспечить дополнительную детализацию. Для этих целей в СНС используются стандартные классификации; эти классификации рассматриваются в частях 2-4 и излагаются (в некоторых случаях в сокращенном виде) в приложениях. Страны, возможно, пожелают различными способами привести стандарты СНС в соответствие со своими собственными нуждами, однако при внесении подобных изменений необходимо обеспечить их последовательное применение во всей статистической системе. Для целей международной отчетности применение стандартов СНС является обязательным для обеспечения сопоставимости данных.

В. Взаимосвязи между доходами и расходами

24. Производственные и стоимостные взаимосвязи отнюдь не являются единственными взаимосвязями, которые могут оказаться полезными для лиц, занимающихся национальными счетами, даже в тех случаях, когда задача состоит лишь в измерении общего объема производства (ВВП). В таблице I показаны те ограничения, которые имеют, главным образом, технический характер, а именно то, что объем выпуска зависит от объема затрат и что выпуск можно использовать лишь в том объеме, в котором он был произведен. Тем не менее хозяйственные субъекты сталкиваются также с определенными ограничениями, связанными с доходами и расходами. Их общие поступления должны быть равны общему объему их расходов плюс сбережения. Оценку конечных расходов как на потребление, так и на накопление капитала зачастую легче всего провести на основе анализа общего объема доходов различных секторов и направлений их использования. В особенности это удобно в случае государственных органов управления, когда основным источником, как правило, является счет государственного бюджета в том или ином виде. Кроме того, на первых стадиях составления национальных счетов довольно часто показатели расходов домашних хозяйств на конечное потребление рассчитываются в качестве остатка в результате вычета из оценочной стоимости ВВП, получаемой на основе применения производственного и стоимостного методов, показателей прочих видов конечного использования. В тех случаях, когда это соответствует действительности, анализ доходов и расходов домашних хозяйств может оказаться весьма ценным средством повторной проверки. Если же оценочные показатели расходов на конечное потребление существенно превышают общие доходы домашних хозяйств, то они, например, требуют пересмотра. Тем не менее для обеспечения эффективности использования такого рода взаимосвязей между доходами и расходами требуется полный набор отраслевых счетов. Поскольку такого рода отраслевые счета крайне важны как для проведения расчетов, так и для аналитических целей, к их составлению следует приступить как можно раньше. Оценки, получаемые на основе применения методов, описанных в настоящем руководстве, следует рассматривать в качестве первого приближения, учитывая в то же время их неполноту.

III. ОБЩИЕ ИСТОЧНИКИ И МЕТОДЫ

25. В статистическом идеале имелись бы все необходимые для построения национальных счетов базисные данные, которые собираются так часто, как это необходимо, и настолько подробны, насколько это нужно. Однако ни одна страна не может себе позволить выделить ресурсы, необходимые для достижения этого; учитывая необходимость направления ограниченных ресурсов и в другие отрасли это было бы неоправданно. Поэтому в задачу специалиста по национальным счетам входит, с одной стороны, разработка эффективных путей планирования и осуществления программ сбора базисных данных и, с другой стороны, как можно более полное использование всех имеющихся данных. Этот второй аспект приобретает решающее значение в тех нередких случаях, когда специалисты по национальным счетам не контролируют и даже не могут оказывать достаточно большого влияния на программы сбора базисных данных. Суть построения национальных счетов заключается в интеграции: сведении воедино данных из многих разнообразных источников и организация их таким образом, чтобы они давали стройную картину всего хозяйства. Это требует настойчивости в поисках возможных источников данных, а также изобретательного и творческого их использования. Национальные счета в большей степени, нежели остальные отрасли статистики, являются творческим, а не рационально-научным предметом. Не найдется двух стран с одинаковыми условиями; а условия в любой стране не останутся неизменными в течение времени. Настоящее руководство может предлагать возможные варианты, а выбор должен сделать сам специалист по национальным счетам.

A. Виды данных для национальных счетов

26. Данные для национальных счетов собираются в ходе программ, главным образом, двух видов: первая программа данных собирается в ходе программ, разрабатываемых и организуемых статистическими бюро и другими учреждениями, главным образом для их использования в статистике. Вторая группа данных получается как побочный результат осуществления какой-либо административной функции: сбора налогов, регулирования и контроля импорта и экспорта, банковских операций или других отраслей; сбора стандартной бухгалтерской отчетности; осуществления проектов развития сельских районов и т.д.

27. Данные, специально собираемые для статистических целей, можно разрабатывать таким образом, чтобы они удовлетворяли определенным стандартам; могут делаться выборки, обеспечивающие сбор данных с заданными пределами ошибок. Можно составлять вопросы, соответствующие характеру необходимой конкретной информации. Такой вид сбора данных привычен для статистических бюро, и к нему статистики прибегают чаще всего. Но такой метод не дешев, и часто есть возможность найти другие не столь дорогостоящие источники, по крайней мере, некоторых данных, необходимых для национальных счетов. Данные по результатам деятельности административных органов редко полностью отвечают требованиям составления национальных счетов, и их всегда необходимо тщательно

изучать, чтобы удостовериться в том, что эти данные дадут значимые результаты. Однако эти данные, как правило, дешевы и зачастую имеются в избытке.

B. Принцип базисных данных

28. С учетом этих ограничений часто оказывается наиболее эффективным метод двухступенчатого использования статистических ресурсов. Через довольно большие промежутки времени собираются подробные данные с учетом их предполагаемого использования (которое, может быть, и часто, оказывается шире, чем просто составление национальных счетов), и на основе этих данных делаются "базисные" оценки. В период между базисными годами ряды показателей экстраполируются на основе менее подробных показателей динамики. При сборе новых базисных данных экстраполированные показатели за предшествовавшие годы проверяются и, при необходимости, корректируются.

29. Используемые для экстраполяции показатели должны для составления национальных счетов в текущих ценах отражать динамику стоимостных показателей, например продаж конкретных сельскохозяйственных культур или заработной платы. Однако чаще статистика располагает показателями количественных изменений: объема сбора сельскохозяйственных культур или численности работников. Поэтому, чтобы получить представление о динамике стоимостных показателей, необходимо сочетать такие количественные показатели с соответствующими показателями цен.

30. Решая вопрос о том, как часто необходимо собирать конкретный вид базисных данных, необходимо учитывать ряд факторов. Первостепенное значение имеют затраты и наличные ресурсы. Лишь немногие страны могут позволить себе крупные расходы чаще, чем раз в пять лет, и чаще всего такие данные могут собираться не чаще одного раза в десять лет. Однако также очень важно учитывать предполагаемую динамику измеряемых переменных. Данные по относительно стабильным секторам, например по сельским домашним хозяйствам, обеспечивающим продукцией лишь собственные нужды, требуется собирать реже, чем данные по быстро изменявшимся секторам, например, городскому строительству или новым отраслям промышленности. Для обеспечения надлежащей сбалансированности распределения имеющихся статистических ресурсов на разные нужды требуется тщательное планирование.

C. Источники базисных данных

31. Большая часть базисных данных собирается статистическими бюро в ходе организуемых ими переписей и обследований. Переписи, или полные инвентаризации, как правило, проводятся лишь для переписи населения и жилого фонда и лишь иногда для промышленных предприятий. Для большинства других областей проводятся выборочные обследования. Для целей получения базисных данных такие выборочные обследования, как правило, должны быть крупномасштабными, причем выборки должны быть научно обоснованными, чтобы они дали достаточно надежные данные с как можно более подробной детализацией. Особое значение при сборе базисных данных для

построения национальных счетов имеют обследования доходов и расходов домашних хозяйств, комплексные или многоцелевые обследования сельских районов, охватывающие как производство, так и потребление сельских домашних хозяйств, обследования заведений (носящие общий характер или по конкретным отраслям, например промышленности, сбыту или услугам), а также обследования структуры издержек, предназначенные для получения данных о структуре вводимых производителями ресурсов. Все такие обследования представляют собой компромисс между количеством обследуемых единиц и качеством информации, полученной из каждого источника. Целью же переписи является охват всей совокупности и выявление всех ее составляющих; и в ходе ее есть возможность задать лишь ограниченное число вопросов каждому обследуемому. С другой стороны, при обследовании структуры издержек заведений или структуры питания домашних хозяйств задачей является получение весьма подробных данных от каждого обследуемого, и их число может быть довольно ограниченным.

D. Источники ежегодных данных

32. Ряды показателей, используемых для экстраполяции базисных данных на последующие годы как правило собираются в ходе часто организуемых небольших обследований. Такими типичными обследованиями являются обследования занятости/безработицы, различных продаж, а также всех видов цен. Такие обследования могут проводиться ежеквартально, ежемесячно или даже еженедельно. Круг охватываемых такими часто проводимыми обследованиями вопросов, зачастую ограничен; они могут охватывать только городские районы (или даже столицу страны), или лишь некоторые отрасли промышленности. В этом случае для недостающих элементов необходимо искать другие показатели.

33. Для экстраполяции базисных оценок на последующие годы можно также использовать данные, получаемые от административных органов. К таким источникам относятся реестры регистрации коммерческих лицензий: рыбаков, ветеринаров, косметологов; различные виды налоговых документов: налоги на продажу, налоги на собственность, платы за коммерческую лицензию; разрешение на строительство; регистрационные книги школ и больниц; а также многие другие. Полезными данными также располагают такие частные или полугосударственные организации, как торговые ассоциации.

34. В некоторых случаях полученные от административных органов данные можно использовать непосредственно для ежегодных оценок. Чаще всего это бывают финансовые данные, а также нередко данные крупных предприятий, которые должны представлять годовые доклады либо в силу законов о стандартной бухгалтерской отчетности, либо в интересах регламентирования их деятельности. В некоторых странах пригодны для использования данные о подоходных налогах, по крайней мере для крупных заведений; а информацию о заработной плате можно получить из данных социального страхования. В большинстве стран имеются данные органов государственного управления, хотя они иногда поступают с большим опозданием и их нельзя использовать для ежегодных оценок.

E. Методы экстраполяции

35. Большинство систем экстраполяции опираются на один-два общих метода. По первому методу базовые данные корректируются на показатель динамики ряда индикаторных данных; по второму методу процентные изменения базисных данных применяются к обобщенным показателям более поздних периодов.

36. В тех случаях, когда необходимо экстраполировать базисный оценочный показатель всеобъемлющего характера на основе индикаторного показателя меньшего или иного охвата или полученного на основе несколько иной концепции, этот индикаторный показатель, как правило, используется для вычисления коэффициента динамики для базисного показателя на текущий год, а затем этот процентный корректив применяется для базисных данных. Если известны расхождения охвата базового показателя и экстраполятора, то иногда можно вносить корректив, учитывая эти расхождения, определяемый с привлечением дополнительной информации с других источников. Если же, например, экстраполятор касается лишь крупных компаний конкретной страны, а налоговые данные и данные регламентных органов указывают на более медленный рост небольших заведений, то темпы роста крупных фирм можно соответственно скорректировать в сторону понижения. Если ряд динамики отражает количественные, а не стоимостные показатели, то для получения стоимостного показателя в текущих ценах необходимо помножить базисный показатель также на коэффициент динамики цен.

37. Часто при экстраполяции возникает проблема несколько иного порядка. Могут иметься данные для построения на их основе более или менее точного совокупного годового показателя, однако недостаточные для его разбивки на элементы. Типичным примером этого является товарная структура промежуточного потребления. В этом случае зачастую принято считать, что процентные доли остаются с базисного года неизменными. Если из данных по ценам видно, что некоторые элементы возросли несколько более других, структурные соотношения базисного года могут корректироваться с учетом различий относительного движения цен.

38. Необходимо выделить один особый случай, когда динамический ряд показателей валового производства используется для экстраполяции динамики промежуточного потребления и добавленной стоимости исходя из того, что соотношение вводимых ресурсов и выпуска осталось с базисного года неизменным. Такая экстраполяция часто делается для относительно второстепенных отраслей, однако применительно к крупным отраслям она может дать результат весьма далекий от реальности.

39. При всех трех методах подсчета ВВП используются одни и те же общие источники и методы. В дальнейших разделах рассматриваются конкретные источники и методы оценки, показавшие свою пользуность для каждого элемента оценки.

ЧАСТЬ ВТОРАЯ. ВАЛОВЫЙ ВНУТРЕННИЙ ПРОДУКТ: ПРОИЗВОДСТВЕННЫЙ МЕТОД

I. ОПРЕДЕЛЕНИЯ И КЛАССИФИКАЦИИ ПРИМЕНЯТЕЛЬНО К ПРОИЗВОДСТВЕННОМУ МЕТОДУ

40. Как указывалось в Части первой, производственный метод подсчета ВВП предусматривает определение для каждого производственного заведения, стоимости произведенной им валовой продукции и стоимости промежуточных товаров и услуг, которые оно потребляет в процессе производства такой продукции, с целью определения добавленной стоимости как разницы между этими двумя показателями. Для удобства расчетов с целью проведения такой оценки заведения обычно группируются в категории по видам деятельности. Поэтому в начале Части второй приводится используемая в СНС стандартная классификация видов деятельности. Затем в данной части дается описание единиц статистического учета, необходимых для применения производственного метода, и определяются необходимые принципы, которые одинаковы для большинства видов деятельности. В последних разделах Части второй рассматриваются подходы, которые могут быть полезны для каждой группы видов деятельности. И хотя каждой стране необходимо будет адаптировать предлагаемые источники и методы с учетом своих собственных условий, статистических ресурсов и организационных структур, обзор методов, которые доказали свою пригодность в других условиях, зачастую оказывается весьма полезным.

A. Классификация по видам деятельности

41. Приводимая в таблице I классификация по видам деятельности представляет собой первый уровень Международной стандартной отраслевой классификации всех видов хозяйственной деятельности. В приложении I к настоящему тому эта классификация дается более подробно. Индексы для такой классификации были опубликованы Организацией Объединенных Наций, и в случае возникновения вопросов, касающихся деталей этой классификации, ссылку необходимо делать на данную публикацию 4/. В соответствии с вопросником по национальным счетам для некоторых таблиц необходимы данные самого общего уровня МСOK (кодируемые одним знаком), а для других - на следующем (двухзначном) уровне. В ряде таблиц в качестве одной из справочных статей следует указывать "ископаемые виды топлива и энергии"; эта статья включает категории 21, 22, 353 и 41 МСOK.

42. МСОК предназначена для удовлетворения потребностей в получении сопоставимых на международном уровне данных путем приведения к единому знаменателю различающихся национальных потребностей и возможностей. В этой связи она необязательно должна быть идентична классификации какой-либо одной отдельно взятой страны. В ней проводится разграничение видов хозяйственной деятельности, а) которые имеют значение практически для каждой страны или б) которые, хотя осуществляются и не во всех странах, играют существенную роль в мировой экономике. Она отражает характерную для многих стран структуру производства, т.е. метод объединения видов хозяйственной деятельности в производственных заведениях и их распределения по заведениям. Цель заключается в категоризации видов деятельности по аналогичным характеристикам и признакам. Искомые аналогии отражают такие показатели, как продукция, промежуточные и основные затраты на производство, а также его технология.

43. МСОК представляет собой классификацию видов хозяйственной деятельности, а не товаров и услуг или профессий. В частности, необходимо проводить четкое разграничение между классификацией заведений по основным видам хозяйственной деятельности и классификацией товаров и услуг. Заведения, относящиеся к конкретной категории МСОК, производят ассортимент товаров, характерных для данной категории, однако, кроме того, они могут производить и различные виды других товаров и услуг, которые для данной категории не характерны. И наоборот, товары и услуги, которые обычно производятся заведениями данной категории МСОК, также могут производиться, что нетипично, заведениями, отнесенными к другим категориям МСОК.

44. В МСОК не проводится различия по признаку вида собственности, типа экономической организации или характера функционирования. Заведения, занятые одним и тем же видом экономической деятельности, классифицируются в МСОК вместе независимо от того, являются ли они частью корпоративных, некорпоративных, государственных или некоммерческих предприятий. Аналогично этому, не проводится также различие и между традиционной и современной технологией или между деятельностью, осуществляющейся на предприятиях и в домашнем хозяйстве. Без учета этих принципов невозможно обеспечить сопоставимость данных разных стран, которые отличаются по методу распределения собственности в отношении заведений или же по степени экономического развития.

45. Для своих собственных нужд страны могут пожелать внести некоторые изменения в классификацию МСОК. Так, например, некоторые страны могут пожелать внести в перечень видов деятельности, относящихся к сельскому хозяйству, дополнительные показатели для разграничения между экспортными и прочими культурами или же между продукцией, производимой на крупных и на мелких земельных участках. Что касается обрабатывающей промышленности, то здесь может возникнуть необходимость объединения ряда категорий в силу недостаточности имеющейся информации. И наоборот, могут возникнуть особые обстоятельства, требующие выделения конкретных категорий в более подробной форме.

46. Для определенных целей национальной политики может также оказаться целесообразным сгруппировать заведения, занятые

конкретными ключевыми видами деятельности. Это обычно связано с различными способами группирования более подробных категорий МСОК. Например, некоторые страны сочли целесообразным выделить категорию "сахарной промышленности", включая выращивание сахарного тростника (МСОК III) и рафинирование сахара (МСОК 3II); или категорию "индустрии туризма", включая рестораны и гостиницы (МСОК 63), фирмы по прокату автомобилей (МСОК 7I16), магазины, обслуживающие главным образом туристов (МСОК 62) и некоторые транспортные фирмы (МСОК 7I); или категорию "нефтедобывающей промышленности", включая геологоразведочные работы (МСОК 83), бурение (МСОК 50), эксплуатацию трубопроводов (МСОК 7I) и нефтепереработку (МСОК 35). Однако для целей международной отчетности следует использовать стандартную форму МСОК.

47. В вопроснике по национальным счетам продукция производителей государственных услуг или производителей частных некоммерческих услуг для домашних хозяйств не классифицируется по видам деятельности. Лишь за весьма небольшим числом исключений все эти производители подпадают под категорию 9 МСОК, и попытки их дальнейшей классификации по видам деятельности редко бывают целесообразны. Классификация видов производителей в зависимости от цели или функций может быть более целесообразна для экономического анализа. Что касается производителей государственных услуг, то их классификация приводится в отдельном издании "Классификация функций государственных органов" 5/; резюме основных позиций приводится в приложении II ниже. Классификация частных некоммерческих производителей в зависимости от цели приводится в приложении III.

V. Единицы статистического учета применительно к производственному методу

48. В СНС различаются пять основных категорий хозяйственных субъектов в зависимости от способа их участия в производстве и использовании товаров и услуг. Сюда входят: а) производственные отрасли; б) производители государственных услуг; с) производители частных некоммерческих услуг для домашних хозяйств; д) услуги одних домашних хозяйств другим. Они могут осуществлять целый ряд различных видов экономической деятельности. Это верно не только для обычных коммерческих отраслей производства, но и для производителей государственных услуг, производителей частных некоммерческих услуг, а также для услуг, предоставляемых некоторыми домашними хозяйствами другим. Сбор статистических данных по видам деятельности основывается на понятии заведения, которое служит в качестве статистической единицы в том случае, когда в каком-либо одном месте осуществляется обычно несколько видов однородной производственной деятельности. Заведение может быть частью корпоративной или некорпоративной коммерческой организации и может находиться в собственности или под контролем частных лиц, частных некоммерческих учреждений или государственных органов. Единицы типа заведения необходимы для расчета ВВП по производственному методу, а иногда они полезны также для стоимостного метода. В нижеследующих разделах излагаются проблемы, связанные с выделением единиц типа заведения для отраслей производства, производителей

государственных услуг и производителей частных некоммерческих услуг. Для домашних хозяйств, оказывающих услуги другим домашним хозяйствам, единицы типа заведения не выделяются.

I. Заведения производственных отраслей

49. Основу отраслей производства составляют заведения, деятельность которых финансируется за счет продажи произведенных ими товаров и услуг на рынке по ценам, которые обычно должны покрывать издержки производства. Заведения должны, по возможности, быть ограничены максимально однородной совокупностью производственной деятельности, обычно осуществляющейся в одном месте. Реально возможный уровень однородности зависит от характера имеющихся данных, который, в свою очередь, зависит от установившейся практики учета. Для того, чтобы заведение могло рассматриваться как единица статистической отчетности, необходимо обеспечить возможность получения данных о его валовой продукции, занятости, всех промежуточных и прямых затрат на производство, а также о капиталовложениях. Затраты должны включать данные о затратах на вспомогательные виды деятельности такие, как управление и контроль, ремонт и техническое обслуживание, снабжение электроэнергией, водой и топливом, складское хозяйство, бухгалтерский учет, реклама, закупки и сбыт.

50. Обычно заведения наиболее легко поддаются классификации в тех случаях, когда различные виды деятельности, которыми занимается одно предприятие, осуществляются в различных местах - различные обрабатывающие предприятия, магазины, плантации или шахты. В этом случае многие виды соответствующей вспомогательной деятельности также осуществляются в этих местах. Функции головного управления, которые не могут быть переданы конкретным заведениям, можно, как правило, распределить пропорционально прямым затратам каждого подразделения или каким-либо иным разумным образом.

51. Тем не менее, существует ряд видов деятельности, в отношении которых выделение деятельности, осуществляющейся в одном месте, может оказаться практически нецелесообразным. Такие виды деятельности включают транспорт, строительство и зачастую связь и производство электроэнергии и газа. Предприятия, осуществляющие такого рода деятельность, нередко функционируют на обширной территории, и часто невозможно получить данные даже о прямых затратах в каждом месте функционирования. Аналогичные проблемы, хотя и не такие серьезные, могут возникнуть и в отношении такой деятельности, как оптовая торговля, обслуживание и финансы. В этих случаях, если целое предприятие осуществляет один вид деятельности, то в большинстве случаев оно может рассматриваться как одно заведение. Тем не менее, там, где большое значение имеют соображения регионального характера, статистические управления могут попытаться выделить дополнительные ресурсы, необходимые для выявления тех мест, где осуществляется подобная деятельность.

52. Значительные трудности часто возникают при классификации заведений в том случае, когда различные виды деятельности осуществляются в одном месте одним предприятием, а в счетах фирмы не проводится соответствующего разграничения между различными видами деятельности. В таких случаях любая попытка специалиста по статистике разбить такую деятельность по различным заведениям,

будет, вероятно, несколько произвольной, и все виды деятельности обычно рассматриваются как осуществляемые одним заведением. Такое смешанное заведение классифицируется как относящееся к тому виду деятельности, на который приходится наибольшая доля всей выпускаемой этим заведением продукции. Подобные случаи наиболее вероятны тогда, когда предприятия интегрируются по вертикальному принципу, производя свое собственное сырье или сбывая свою собственную продукцию.

53. Для некорпоративных предприятий единица типа заведения обычно аналогична единице типа предприятия. Хотя подобные заведения, находящиеся во владении единого собственника или группы собственников, могут иногда осуществлять более одного вида деятельности – например, выпускать продукцию и продавать ее в магазине, – обычно у них нет данных для разграничения различных видов деятельности по различным заведениям.

54. Промышленные отрасли должны включать государственные департаменты, заведения и аналогичные органы, занятые главным образом продажей таких товаров и услуг, которые зачастую производятся коммерческими предприятиями, хотя, в зависимости от политики, цены (или сборы), устанавливаемые на эти товары и услуги, могут и не покрывать полностью издержек производства. В соответствии с практикой, установившейся в Международном валютном фонде (МВФ), такие государственные отрасли часто называют "ведомственными предприятиями". Обычно те государственные ведомства и аналогичные подразделения, которые включаются в категорию промышленных отраслей, ограничиваются а) заведениями, продающими большую часть своей продукции закупщикам вне государственного сектора, однако в небольших масштабах и при объединении своих финансовых счетов со счетами своих головных учреждений в такой степени, что выделение их в качестве государственных предприятий затруднено; и б) вспомогательными государственными учреждениями, выпускающими товары и услуги такого типа, которые часто производятся частными коммерческими предприятиями, однако для использования другими правительственными учреждениями и ведомствами, а не для продажи широкому потребителю. Государственные предприятия и государственные корпорации, полностью или почти полностью принадлежащие и/или контролируемые государственными органами, называются государственными предприятиями. Там, где это возможно, они подразделяются на заведения и классифицируются по видам экономической деятельности.

55. Возникают определенные трудности при применении подобных критериев для выявления таких государственных ведомств и аналогичных подразделений, которые классифицируются в качестве отраслей производства. Это один из вопросов, изучаемых в настоящее время в ходе обзора СНС. Что касается мелкомасштабных единиц, сбывающих свою продукцию главным образом широкому потребителю, то их относят к государственному сектору именно в силу того, что данные для их выделения отсутствуют, и поэтому обычно бесполезно пытаться классифицировать их в качестве отдельных заведений. Что касается вспомогательных учреждений, выпускающих продукцию для других государственных подразделений, то здесь проблема заключается в выделении соответствующих единиц, подпадающих под такое обозначение. В настоящее время подавляющее большинство видов деятельности государственного сектора аналогично во многих отношениях деятельности, обычно осуществляющей коммерческими предприятиями, и очень часто

в этом случае одно государственное учреждение предоставляет услуги для другого. В одних случаях такого рода услуги компенсируются, а в других - нет; там, где имеет место компенсация, ее размер является зачастую довольно произвольным и почти никак не связан с рыночными ценами, устанавливаемыми на аналогичные услуги, предоставляемые коммерческими организациями. Совершенно неясно, следуют ли такую деятельность, осуществляющую одним учреждением для другого и в отношении которой выплачивается компенсация, рассматривать как отличную от аналогичных видов деятельности, осуществляемых без какой-либо компенсации или же учреждением для самого себя. В силу такой неопределенности нет общего мнения о том, какие виды деятельности следует включать в категорию государственных отраслей, и многие страны не выделяют заведения в эту категорию. Тем не менее, она может быть использована в том случае, когда специалист по статистике национальных счетов рассматривает цены, устанавливаемые на операции внутри государственного сектора, как реалистичные рыночные цены, и когда считается нецелесообразным классифицировать соответствующие заведения в качестве производителей государственных услуг или государственных предприятий.

2. Единицы типа заведений для производителей государственных услуг

56. Производители государственных услуг предоставляют обычные коммунальные услуги, осуществляют управление в государстве и проводят его экономическую и социальную политику. Как правило, они не продают свою продукцию по ценам, обеспечивающим покрытие затрат, хотя иногда они могут взимать плату (например, плату за пользование музеями) и продавать побочную продукцию (то есть продукцию, производимую в профессиональных учебных заведениях, публикации статистических учреждений, лесоматериалы из лесных заповедников). Затраты производителей государственных услуг в значительной степени покрываются самим правительством, и правительство считается конечным потребителем большей части производимых ими товаров и услуг. Не имеет значения, охватывается ли единица регулярным или дополнительным бюджетом, либо финансируется из внебюджетных фондов; для классификации единицы в качестве производителя государственных услуг значение имеет характер осуществляющей деятельности.

57. Данные по производителям государственных услуг должны классифицироваться по видам экономической деятельности, которой они занимаются, и по целям, которым они служат. В категорию производителей государственных услуг должны включаться статистические единицы типа заведений, которые максимально однородны как в отношении вида предоставляемых услуг, так и в отношении цели, которой они должны служить. В целом необходимо будет в качестве единиц типа заведений для производителей государственных услуг выбрать определенные виды государственных административных единиц.

58. Некоторые правительственные ведомства могут предоставлять один основной вид услуг, направленный на осуществление одной цели, и могут считаться одной статистической единицей. Другие органы правительства могут заниматься несколькими основными видами деятельности, направленными на выполнение одной задачи. В таком случае необходимо будет использовать в качестве статистических единиц подотделы органов, возможно бюро или секторы бюро, с тем чтобы

добиться достаточной степени однородности в отношении осуществляемого вида деятельности и выполняемой задачи.

3. Единицы типа заведений для учета производителей частных некоммерческих услуг

59. Как и производители государственных услуг, производители частных некоммерческих услуг предоставляют на некоммерческой основе социальные и коммунальные услуги для домашних хозяйств, причем эти услуги невозможно получить от других производителей. Для этих последних необходимо также, чтобы единицей типа заведения считалась единица, деятельность которой является в максимальной степени однородной. Однако среди частных некоммерческих производителей такая ситуация, когда целая организация занимается одним видом деятельности, встречается часто. Если дело обстоит иным образом, возможность классификации разных видов деятельности одной единицы как разных единиц будет зависеть от особенностей организации и управления данным учреждением и от того, каким образом ведется его отчетность.

60. Частные некоммерческие производители иногда занимаются побочной или вспомогательной коммерческой деятельностью, например, сдачей в аренду жилья, эксплуатацией ресторанов, издательским делом и продажей товаров, производимых в мастерских для инвалидов. В тех случаях, когда поступления от продажи продукции такой вспомогательной деятельности, как правило, покрывают связанные с этой деятельностью издержки, и когда такая деятельность составляет существенную часть программы учреждения, такая деятельность по мере возможности должна рассматриваться как деятельность отдельного заведения, с тем чтобы эти единицы можно было более адекватно классифицировать по видам деятельности. В некоторых случаях такая вспомогательная деятельность осуществляется в юридически отдельных корпоративных образованиях; в таком случае, безусловно, их классификационное отделение от материнских организаций не представляет никаких трудностей.

C. Определения производственного метода

61. Концепции валового выпуска и промежуточной продукции, необходимые для применения производственного метода, одинаковы для большинства видов деятельности. В настоящем разделе представлены общие определения; особые соображения представлены в разделах, касающихся каждого отдельного вида деятельности.

I. Валовой выпуск

62. Заведения могут распоряжаться своей продукцией либо путем продажи, обмена ее на рынке, либо использоваться для собственного потребления. Поскольку обстоятельства, с которыми связано использование товарной и нетоварной продукции, часто являются весьма различными, целесообразно рассмотреть эти два вида выпускаемой продукции отдельно.

a) Товарный выпуск

63. Валовой выпуск заведений, производящих для рынка, равен стоимости товаров и услуг, производимых ими за отчетный период.

Обычно он не равен стоимости их продаж за этот период. Это объясняется двумя причинами. Во-первых, что касается заведений, производящих товары, то некоторые товары, продаваемые за этот период, поступают из запасов, произведенных или закупленных для перепродажи в предыдущий период, а некоторые товары, производимые или закупаемые в течение этого периода, поступят на склады для продажи в последующие периоды. Во-вторых, как для заведений, производящих товары, так и для заведений, производящих услуги, некоторые виды продаж могут представлять собой подержанные товары, такие как станки, здания, суда или прочее оборудование, либо инструмент, который еще может быть использован, либо основной капитал на лом. Поскольку эти товары не произведены заведением, которое их продает, они не рассматриваются как часть валового выпуска данного заведения. Вместо этого поступления от их продажи вычитаются из закупок данным заведением подобных единиц в текущий период. Однако продажи лома и отходов, являющихся побочными продуктами процесса производства, включаются в валовой выпуск.

64. Товарный выпуск оценивается по ценам производителя, то есть по ценам, по которым данная продукция продается против немедленной оплаты наличными за вычетом разного рода скидок, в том месте, где продукция выходит за пределы заведения-производителя. Цена должна включать косвенные налоги, уплаченные непосредственно данным производителем, взимаемые либо с продукции (например, налоги на продажу, акцизные пошлины), либо в процессе производства этой продукции (например, налоги на рабочую силу, сборы с транспортных средств). Однако она не должна включать косвенные налоги, взимаемые на последующих этапах процесса производства, издержки по доставке покупателю или любые наценки сбытовиков, добавляемые на последующих этапах. Косвенные налоги определяются в части третьей, ниже. Изменение запасов конечной продукции оценивается по средним рыночным ценам за данный период, однако это обычно невозможно в отношении незавершенного производства, которое в этой связи оценивается по величине издержек.

б) Выпуск домашних хозяйств для собственного потребления

65. Масштабы производства домашних хозяйств для собственного потребления, особенно производства продукции сельского и рыбного хозяйства, весьма различны в разных странах. Такая деятельность в тех или иных масштабах осуществляется в странах, находящихся на всех уровнях экономического развития, однако особенно широко распространена она в сельских районах Африки, Латинской Америки, Азии и на малых островах Океании. В этих странах домашние хозяйства не только выращивают для себя продовольствие, но часто ремонтируют свои жилища, изготавливают для себя мебель, хранят собранные ими культуры, мелют зерно и осуществляют различные другие функции, выполняемые в промышленно развитых странах специализированными производителями. В целях обеспечения сопоставимости между странами, находящимися на разных уровнях развития, в СНС в концепции валового выпуска для собственного потребления, включается продукция такой некоммерческой деятельности, аналогичная товарам и услугам, снабжение которыми в промышленно развитых странах осуществляется через рынок.

66. Нетоварное производство домашних хозяйств для собственного потребления, которое в СНС предлагается всегда включать в ВВП, включает:

- а) продукцию растениеводства и животноводства;
- б) топливную древесину, строительный лес, тростники, травы и прочие лесные продукты снабжательства;
- с) рыбу, ракообразных и моллюсков, а также другие морские, озерные и речные продукты;
- д) отлавливаемых диких животных и птиц;
- е) доставку воды;
- ф) такие продукты, как мука, мясо, сушеная рыба, масло сливочное, перетощенное жидкое масло, сыр, вино, пиво, алкогольные напитки, растительное масло, одежду, корзины и мебель, изготавливаемые путем переработки продукции, включенной в пункты (а) – (д) выше;
- г) хранение этой продукции и ее доставку на рынок;
- х) услуги, связанные с жилищами, принадлежащими жильцам;
- и) прочие товары и услуги, которые производятся также для рынка.

67. Данный перечень отнюдь не является исчерпывающим. В тех случаях, когда другие виды некоммерческой деятельности домашних хозяйств имеют большое значение, их выпуск также должен включаться. Оно может включать, например, такую деятельность, как изготовление кирпичей или производство металлоизделий. Как правило, целесообразно оценивать производственную деятельность, осуществляющую лишь небольшим числом домашних хозяйств, однако во всех странах необходимо будет оценивать продукцию по пунктам (а) и (и), выше, а большинство развивающихся стран должно также будет включать пункты (б), (ф) и (и). Круг видов некоммерческой деятельности, которые должны включаться в ВВП, является одной из рассматриваемых в настоящее время тем.

68. Оценки некоммерческой деятельности должны проводиться отдельно от оценок рыночных операций в связи с одним и тем же видом экономической деятельности. Это целесообразно по многим причинам. Оценки товарных и нетоварных компонентов выпуска могут быть весьма различного статистического качества. Однако еще большее значение в большинстве стран, где выпуск для собственного потребления осуществляется в крупных масштабах, имеет различный характер функционирования этих двух компонентов. Обычно меры правительственной политики затрагивают лишь товарные компоненты выпуска. Сочетание оценок товарного выпуска с возможно более широкими оценками нетоварного выпуска часто совершенно иного состава могут привести к ошибочным выводам относительно результатов предлагаемой политики.

69. В СНС из валового выпуска исключаются товары и услуги, производимые в рамках домашних хозяйств, которые редко или никогда не

поступают на рынок. Таким образом из СНС исключаются услуги домохозяек и других членов семей в области ведения домашнего хозяйства, а также такая деятельность, как отдых и обучение. Однако в последние годы к учету такой деятельности проявляется значительный интерес, и был проведен ряд опытов по оценке ее объема. Хотя такой выпуск не включается в ВВП в соответствии с СНС, страны, возможно, пожелают оценивать их (в денежном или временном выражении) в качестве дополнительной информации.

70. Валовой выпуск товаров и услуг для собственного потребления по мере возможности должен оцениваться для включения в ВВП по ценам производителей для аналогичных товаров. Однако часто единственными известными ценами являются цены сельского или даже городского рынков, и в связи с этим возникает вопрос, должны ли они приводиться к ценам "франко-фермы" путем вычета оценочных затрат на доставку и торговых наценок. Этот вопрос более подробно рассматривается в части второй. В тех случаях, когда функции перевозки и торговли традиционно осуществляются специализированными производителями, часто возможно произвести такую корректировку. Однако часто продукцию на местный рынок привозят и продают на нем члены семьи производителя, и в таких случаях цены, получаемые на этом рынке, должны рассматриваться как цены производителя, занимающегося сельскохозяйственной, транспортной и торговой деятельностью.

71. Имеются также другие случаи, когда производство за счет собственных средств включает два или более видов деятельности, определяемых в СНС, и возникает вопрос, в какой степени эти отдельные виды деятельности должны различаться в счетах. Это может иметь место, например, в переработке сырья. В большинстве случаев пытаться выделять чисто сельскохозяйственную деятельность из деятельности, которая при осуществлении коммерческим предприятием рассматривалась бы как обработка, не очень целесообразно в отношении деятельности по самообеспечению товарами. Это особенно справедливо в отношении производства и переработки продукции животноводства, однако может относиться и к другой деятельности по производству и переработке продовольствия. Такая деятельность, когда она осуществляется фермерскими домашними хозяйствами, имеет мало сходства с большинством промышленных процессов. Таким образом, полная цепь деятельности, конечным итогом которой является производство продовольствия для собственного потребления, может классифицироваться по основной группе I МСОК (сельское хозяйство, охота, лесное хозяйство и рыболовство).

c) Валовые вложения в основной капитал без привлечения внешних источников

72. Производство основного капитала производителями для собственного использования может осуществляться в крупных масштабах как в развивающихся, так и в развитых странах. Все такое производство включается в валовой выпуск. Основной капитал включает не только сооружения, но и инструмент, приборы, тару и подобные товары, предполагаемый срок службы которых составляет не менее одного года. Одной из главных проблем здесь является надлежащее определение соответствующих заведений. В тех случаях, когда возможно выделить деятельность по строительству, например, от другой деятельности заведения, целесообразно считать, что такой деятельностью

занимается отдельное заведение, которое можно отнести к строительной отрасли, а не к отрасли материинского заведения.

73. Однако часто такое разделение нереально и нежелательно, особенно в условиях производства предметов первой необходимости. В качестве примера данной проблемы можно рассмотреть случай строительства семьей фермера дома, скажем, в сельском районе Африки. Члены семьи могут изготавливать жерди и собирать тростник для кровли (МСОК 1), рить глину (МСОК 2), формовать и обжигать кирпичи (МСОК 3) и, наконец, ставить каркас (МСОК 5). Возможно выделение каждой из этих операций и составление счетов, в которых показывалось бы, что члены семьи продают произведенные ими лесоматериалы, камень и глину, а также кирпич самим себе как строителям,

однако это было бы крайне надуманным разделением. Валовой выпуск был бы завышен за счет условных продаж продукции семьей самой себе, последовательно выступающей в качестве лесозаготовителей, каменотесов, изготовителей кирпича и строителей. Кроме того, счета давали бы неверную картину сельского строительства, исказая данные о степени специализации и технологического развития. На практике члены семьи в ходе работы неоднократно меняют разные виды деятельности, и вся вспомогательная деятельность направлена на одну цель — постройку дома. Поэтому здравый смысл требует, чтобы в счетах отражалась эта направленная на результат деятельность, и не следует предпринимать никаких попыток оценки вспомогательной деятельности отдельно. Таким образом, валовой выпуск в сельском строительстве должен оцениваться по стоимости сооружаемых домов.

74. Основной капитал, производимый собственными силами, следует по мере возможности оценивать по ценам производителей аналогичных товаров, продаваемых на рынке. Однако получение информации о рыночных ценах на аналогичные товары часто может быть затруднено. В таких обстоятельствах этот капитал следует оценивать по издержкам, включая косвенные или накладные расходы, но не включая никаких элементов прибыли. В проектах развития общин, когда группа лиц сотрудничает в сооружении жилищ, дорог, мостов и т.д., и их труд не оплачивается, условная заработка плата должна по возможности включаться в стоимость проекта. Условно начисляемая заработная плата может оцениваться как произведение числа человеко-часов, отработанных по проекту, и среднего вознаграждения за человеко-час сельскохозяйственных работ в данном месте.

d) Прочее нерыночное производство

75. Валовая продукция производителей государственных услуг не продается. Соответственно она не может исчисляться в рыночных ценах и должна быть объектом альтернативного подхода. В СНС этот подход предполагает определение издержек по производству продукции, т.е. определение суммы промежуточного потребления товаров и услуг, компенсации работникам, а также износа основного капитала и (в соответствующих случаях) косвенных налогов. Эти компоненты расходов рассматриваются в разделе X части второй и в части третьей.

76. Валовая продукция производителей частных некоммерческих услуг для домашних хозяйств определяется тем же образом, что и валовая продукция производителей государственных услуг, и по тем же причинам.

77. Товары и услуги, которые производители производят и предоставляют своим работникам бесплатно или по сниженным ценам в виде

оплаты труда натурой, включаются в их валовое производство. Стоимость этих товаров и услуг определяется по ценам производителей на аналогичные продаваемые ими товары, при наличии таких цен; если же этих цен нет, то она определяется издержками производства, включая накладные расходы без учета прибыли.

2. Промежуточное потребление

78. Промежуточное потребление охватывает товары кратковременного пользования и услуги, которые приобретаются производителями и используются в процессе производства. К товарам кратковременного пользования относятся товары, предназначаемые для использования в течение до одного года. Однако иногда в счетах производителей в качестве товаров кратковременного пользования также могут представляться и небольшие недорогостоящие орудия труда и другие подобные товары длительного пользования, и учесть этот момент не всегда будет представляться возможным.

79. Товары и услуги, приобретенные для промежуточного потребления, оцениваются по ценам покупателей. Эти цены представляют собой цены на товары и услуги, действующие на рынке в момент и в месте осуществления торговой операции с покупателем. Они включают в себя расходы по транспортировке товаров из заведения производителя к заведению покупателя, а также любые расходы, связанные с оптовым или розничным сбытом. Цены на товары, используемые для промежуточного потребления, в принципе должны определяться на момент их начала производственного процесса, однако осуществить это на практике может оказаться сложной задачей, особенно в тех случаях, когда потребляемые товары приобретаются большими партиями через нерегулярные промежутки времени. Промежуточное потребление обычно определяется путем вычитания изменения запасов сырья и материалов из общего объема их закупок за соответствующий период. Проблемы оценки изменения запасов подробно рассматриваются в части четвертой.

80. Следует отметить, что для целей национальных счетов толкование концепции промежуточного потребления несколько шире, чем в Международных рекомендациях по промышленной статистике 6/, где эта концепция включает в себя только сельскохозяйственные и промышленные вводимые ресурсы. Для оценки же промежуточного потребления в рамках национальных счетов концепция переписи должна включать стоимость непромышленных услуг, оказанных другими производителями.

81. Проведение различия между промежуточным потреблением и вознаграждением работников, конечным потреблением домашних хозяйств и валовыми вложениями в основной капитал сопряжено с рядом проблем практического плана. Некоторые из этих проблем рассматриваются в нижеследующих пунктах.

а) Промежуточное потребление и вознаграждение работников

82. Коммерческие заведения часто учитывают как промежуточное потребление товары и услуги, приобретенные ими для предоставления

своим работникам бесплатно или по сниженным ценам в качестве дополнительных льгот или вознаграждения натурой. В этих случаях стоимость таких товаров и услуг должна исключаться из промежуточного потребления и добавляться к вознаграждению работников (и потребительским расходам домашних хозяйств). То же самое следует делать и с расходами, связанными с жилыми помещениями, которыми владеет наниматель и которые он предоставляет бесплатно или по сниженным ценам своим работникам. В случаях, когда им взимается какая-либо плата, вознаграждение работников в натуральной форме (и потребительские расходы домашних хозяйств) должно включать только чистые отчисления (после вычета фактических сумм, выплаченных работникам). Такой подход представляется уместным, однако, лишь в тех случаях, когда соответствующие товары и услуги используются исключительно работниками. Отчисления на охрану здоровья, медицинское обслуживание и обеспечение досуга и отдыха, которые производятся прежде всего за счет нанимателя, например, регулярные медицинские обследования, создание условий для занятий спортом и т.д., должны оставаться в рамках статьи промежуточного потребления.

83. Точно также может оказаться необходимым внесение обратных корректировок в случае, если работники обязаны в соответствии с договором осуществлять покупки, которые в национальных счетах должны рассматриваться как промежуточное потребление нанимателя; например, в соответствии с некоторыми контрактами требуется, чтобы работники имели собственные инструмент и рабочую одежду. Стоимость приобретаемых орудий труда и одежды следует вычитать из окладов и заработной платы соответствующих работников (и из потребления домашних хозяйств) и, в зависимости от предполагаемого срока их службы, добавлять к промежуточному потреблению или капиталовложениям нанимателя.

б) Промежуточное потребление и потребление домашних хозяйств

84. Путевые расходы, расходы на развлечения и отдых и другие аналогичные расходы, которые несут работники в связи с выполнением работы для своего нанимателя и которые возмещаются нанимателем, следует рассматривать как расходы на промежуточное потребление. Однако расходы на поездки на работу и другие аналогичные расходы классифицируются как потребительские расходы домашних хозяйств, а не как промежуточное потребление, даже если они содержат в себе элементы, позволяющие говорить о расходах, связанных с выполнением работы. Такой подход используется потому, что соответствующие расходы, как правило, зависят от решений работников, несущих эти расходы, а не от решений их нанимателей.

с) Промежуточное потребление и капиталовложения

85. В СНС мелкий ремонт классифицируется как промежуточное потребление, а капитальный ремонт – как капиталовложения. При таком разграничении могут возникнуть серьезные практические трудности. Отчасти они объясняются тем, что между мелким и капитальным ремонтом в большинстве бухгалтерских счетов не проводится какого-либо четкого различия, а отчасти тем, что здесь преобладают случаи смешанного ремонта. В целом, как правило, мелкий ремонт включает в себя работы по ликвидации поломок и замене деталей основного оборудования, претерпевшего износ, в то время как основной капитальный ремонт включает в себя работы, предпринимаемые с целью продления срока эксплуатации основного капитала или существенного

увеличения его производительности. В соответствии с этим правилом полная замена канализационной системы жилого здания, например, представляет собой капитальный ремонт, а ликвидация утечек - мелкий ремонт.

86. Любые расходы по текущей обработке насаждений или лесов, или на эксплуатации шахт и нефтяных скважин включаются в промежуточное потребление. Однако расходы по расчистке и мелиорации земель, ирригационным работам, расширение участков разработок и шахт, бурение нефтяных скважин, а также разбивку и культивацию новых участков плодово-ягодных посадок до того момента, как они начнут приносить урожай, рассматриваются как расходы на приобретение основного капитала.

87. Расходы на рекламу, изучение рынка и связи с потребителями, призванные повысить репутацию деловых подразделений, рассматриваются как промежуточное потребление. Расходы на общие исследования, разработки и изыскательскую деятельность, либо преследующие конкретные коммерческие цели, например, разведку полезных ископаемых, разработку новых видов продукции или совершенствование производственных процессов; либо на более общие цели, например, фундаментальные научные исследования, в нынешней СНС также включаются в промежуточное потребление, даже если они и могут быть капитализированы в счетах коммерческих подразделений. Такой подход объясняется тем, что нельзя с полной определенностью сказать о том, что подобные расходы принесут конкретные выгоды, а также тем, что при их рассмотрении в качестве расходов на приобретение основных фондов могут возникнуть серьезные проблемы с определением стоимости и оценки амортизации. В настоящее время, однако, в рамках пересмотра СНС рассматривается возможность внесения некоторых изменений в этот подход; это объясняется тем, что в некоторых видах деятельности (например, добыча нефти) разведка и освоение представляют собой непрерывный процесс, результаты которого как правило предсказуемы, и тем, что эта деятельность относится к разряду необходимых капитальных затрат, производимых до того, как можно будет наладить производство.

3. Добавленная стоимость

88. При оценке ВВП по производственному подходу добавленная стоимость для каждого вида деятельности исчисляется путем исключения промежуточного потребления из объема валовой продукции для данного вида деятельности. Добавленная стоимость для всех видов деятельности суммируется для определения объема валового национального продукта для экономики в целом. Однако при расчете ВВП необходимо вносить следующие три корректива, как это показано в таблице I. Здесь имеются в виду начисленные сборы за банковское обслуживание, импортные пошлины и чистый налог на добавленную стоимость. Эти корректизы являются одним из элементов промежуточного потребления по экономике в целом, однако их трудно отнести к конкретным потребляющим единицам и, таким образом, распределить по конкретным видам деятельности.

89. Начисленный сбор на банковское обслуживание более подробно рассматривается во второй части в контексте вопроса о финансовых услугах. Наличие этой статьи объясняется тем, что банки и другие

финансовые учреждения, как правило, получают компенсацию за предоставленные ими услуги в виде процентов, что рассматривается в СНС как плата за продажу соответствующей услуги или как один из видов производственных издержек. Стоимость этого обслуживания соответственно относится на счет промежуточного потребления всех производителей как группы. Поскольку она не распределяется по производителям в различных видах деятельности, ее необходимо исключать как корректив к совокупной добавленной стоимости.

90. Импортные пошлины, как и любые другие налоги, являются частью закупочной цены товаров и услуг, приобретаемых для промежуточного потребления. Однако поскольку считается, что они взимаются с иностранных, а не с местных производителей, распределить их по видам деятельности не представляется возможным.

91. Налоги на добавленную стоимость можно распределить по видам деятельности, и некоторые страны делают это. Однако, учитывая, что эта форма косвенного налогообложения имеет важнейшее значение в странах - членах Европейского экономического сообщества, для обеспечения международной сопоставимости было бы целесообразно принять рекомендации Сообщества по данному вопросу. Подробный анализ этого подхода содержится в публикации Сообщества, посвященной Европейской системе счетов (ЕСС) 7, к которой следует обращаться в случаях, когда эта форма налогообложения имеет важное значение. Для оценки добавленной стоимости в ЕСС применяется чистый показатель налога на добавленную стоимость: возмещенный налог на добавленную стоимость купленных товаров вычитается из величины налога на добавленную стоимость, выплаченного каждым производителем. Чистый объем налога на добавленную стоимость по хозяйству в целом фиксируется в качестве уточнения к суммарной добавленной стоимости, как это делается в таблице I; добавленная стоимость по отдельным видам деятельности регистрируется за вычетом всех налогов на добавленную стоимость. Подобный же подход используется в вопроснике по национальной отчетности. В странах, не имеющих подобной формы налогообложения, в этой поправке, естественно, необходимости нет.

II. СЕЛЬСКОЕ ХОЗЯЙСТВО, ОХОТА, ЛЕСНОЕ ХОЗЯЙСТВО И РЫБОЛОВСТВО

92. Данная группа включает в себя все заведения, относящиеся к разделу I МСОК. Эти виды деятельности охватывают сельскохозяйственное производство (группа III МСОК), сельскохозяйственное обслуживание (группа II2 МСОК), охоту, ловлю дичи капканами и разведение дичи (группа II3 МСОК), лесное хозяйство и лесозаготовки (подраздел I2 МСОК) и рыболовство (подраздел I3 МСОК). При проведении разграничений между этими видами деятельности, а также при определении их отличия от обрабатывающей промышленности, транспорта и т.д. часто возникают трудности. Некоторые из этих проблем

рассматриваются ниже в связи с каждой группой. Затем в каждом разделе рассматриваются источники и методы, характерные для этой группы.

A. Сельскохозяйственное производство

I. Содержание и общие замечания

93. К сельскохозяйственному производству относятся выращивание полевых культур, фруктов, орехов, семян, саженцев деревьев (за исключением лесных деревьев), овощей и цветов, чая, кофе, какао и каучука; животноводство и производство молока, шерсти, меда и т.д. Часто сельскохозяйственное производство сочетается с лесным хозяйством, охотой или рыболовством. Фермеры могут дополнять свои доходы с помощью рыболовства для своего собственного потребления или для продажи; фермеры часто владеют лесозаготовительными участками, прилегающими к их сельскохозяйственным угодиям и разрабатывают их; фермеры также часто занимаются охотой и ловлей. Возможность и желательность разграничения этой деятельности рассматривается ниже в связи с каждым видом вспомогательной деятельности.

94. Валовое производство сельскохозяйственных культур за отчетный период должно включать в себя стоимость убранных в течение этого периода культур, которые были а) проданы (за деньги или путем товарообмена), б) использованы для выплаты в натуральной форме заработной платы рабочим и служащим, с) потреблены в собственном домашнем хозяйстве фермера или д) отнесены к запасам. Валовое производство животноводства и продуктов животноводства за отчетный период отражает стоимость скота, поступившего на бойню или для экспорта, стоимость таких продуктов животноводства, как молоко, яйца и шерсть и стоимость физического изменения (увеличение или сокращение) поголовья скота в течение данного периода с учетом, при необходимости, соответствующей поправки на импорт скота. К валовому производству продуктов животноводства, в принципе, не должны относиться мясные продукты. Мясо является продуктом пищевой промышленности, и этот вопрос рассматривается в разделе IV. Однако в случае производства мяса для собственного потребления на фермах, очевидно, нецелесообразно пытаться провести разграничение между производством мяса и животноводством.

95. В СНС в качестве отчетного периода используется календарный год. Однако в большинстве стран статистические данные по сельскому хозяйству регистрируются на основе сельскохозяйственного года, который часто – особенно в южном полушарии – не совпадает с календарным годом. В этой связи необходимо вводить соответствующие поправки для пересчета данных на основе не сельскохозяйственных, а календарных лет. Часто имеются месячные или по крайней мере квартальные данные о производстве продуктов животноводства, однако такие данные о производстве сельскохозяйственных культур или о затратах на сельское хозяйство обычно отсутствуют. Одна из возможностей подсчета данных за календарный год заключается в использовании усредненных данных за предыдущий и последующий сельскохозяйственные годы, которые охватывают данный календарный год. Общий объем производства растениеводства может также подсчитываться за календарный год, в течение которого проводится уборка большинства

культур. Этот метод используется Продовольственной и сельскохозяйственной организацией Объединенных Наций (ФАО) для составления статистики по производству продукции растениеводства. Если уборка урожая выпадает главным образом на первый календарный год, входящий в раздробленный сельскохозяйственный год, метод, используемый ФАО, обеспечивает приблизительное соответствие между затратами и результатами в течение одного и того же отчетного года, поскольку затраты также осуществляются в этом же календарном году. Однако если уборка урожая выпадает главным образом на второй календарный год раздробленного сельскохозяйственного года, невозможно установить никакой технической взаимосвязи между затратами и результатами в течение отчетного периода. Процедуры, используемые при пересчете данных о производстве на основе не сельскохозяйственных, а календарных лет, следует отразить в сносках, с тем чтобы лица, использующие эти данные, располагали информацией относительно того, зарегистрированы ли результаты производства и соответствующие затраты в течение одного и того же или различных календарных лет.

96. В целом, определение сельскохозяйственного земельного владения, которое используется в сельскохозяйственной статистике и переписях сельского хозяйства, соответствует определению заведения, которое содержится в СНС. Стандартное определение земельного владения подразумевает всю землю, которая используется целиком или частично для сельскохозяйственного производства и обрабатывается в качестве единой технической единицы одним лицом, самостоятельно или совместно с другими лицами, независимо от права собственности, юридической формы, размера или месторасположения 8/. К сельскохозяйственным владениям также относятся заведения, занимающиеся животноводством и производством продуктов животноводства, даже если они не имеют земельных участков и расположены в городских районах.

97. В некоторых странах все земледельческие и животноводческие владения рассматриваются в качестве составной части единого "национального фермерского хозяйства". Продажа сельскохозяйственными владениями продуктов, которые поступают для промежуточного потребления на других сельскохозяйственных владениях, не включается в этом случае в валовой объем производства и промежуточное потребление сельского хозяйства. Такой подход может упростить проблемы проведения оценки, хотя по-прежнему необходимо оценивать а) валовой объем производства сельскохозяйственных товаров, реализованных не для промежуточного потребления в самом сельском хозяйстве и б) промежуточное потребление товаров и услуг, получаемых от других отраслей. Недостаток подхода, основанного на концепции национального фермерского хозяйства, заключается в том, что информация, содержащаяся в национальных счетах по валовому объему производства и промежуточному потреблению не может быть согласована с данными, получаемыми в результате сельскохозяйственных переписей или обследований, которые обычно касаются отдельных владений. По этой причине предпочтительно использовать, по возможности, в качестве статистической единицы в национальных счетах по сельскому хозяйству отдельные владения. Однако, как будет отмечено ниже, оценка на основе сельскохозяйственного владения как статистической единицы не всегда практически осуществима, и может возникнуть необходимость в других подходах.

98. В ходе оценки валового выпуска сельскохозяйственного производства следует учитывать ряд особых факторов. Во-первых, в валовой выпуск не включаются сельскохозяйственные культуры на корню. Суммы, получаемые для продажи сельскохозяйственных культур на корню, подлежащих поставке в момент уборки урожая, следует рассматривать скорее в качестве финансовых авансов, а не текущих продаж; после осуществления поставки регистрируется факт продажи и аванс погашается. Во-вторых, как и в случае любых других видов деятельности в СНС в валовой выпуск не включаются такие культуры, которые убираются и используются в целях промежуточного потребления на этом же владении за тот же отчетный период, как, например, сено и зерно, идущие на корм скоту. Однако в развивающихся странах обычно нет данных, позволяющих сделать такое исключение, и в этой связи может оказаться необходимы включать в валовой выпуск общий объем собранных культур, а также стоимость семян, фуражи и т.д., которые были выращены на этом же владении за отчетный период в целях промежуточного потребления.

99. В валовой выпуск следует включать осуществляемые за свой счет строительство и перестройку зданий, дорог или колодцев и расширение виноградников, плодовых садов и т.д. до того, как они станут плодоносящими. Однако, если можно провести разграничение, следует относить такие виды деятельности к строительству, а не сельскому хозяйству. Для этого необходимо располагать возможностью оценивать не только валовой выпуск строительства, но и объем соответствующего промежуточного потребления.

100. В валовой выпуск следует также включать определенные виды простой обработки, производимой на фермах. К ним главным образом относится простейшая обработка основных продовольственных культур - лущение риса, сушка кассавы, шелушение земляных орехов, обмолот пшеницы и т.д. К ним также относится переработка товарных культур на плантациях (таких как копра, чай, кофе и какао) и других сельскохозяйственных товаров на фермах (таких, как переработка молока в масло и сыр, изготовление вина из винограда или сахара и патоки из сахарного тростника). Такие виды деятельности на фермах в значительной степени отличаются от обычной обработки и не требуют какой-либо специализации работников. В этих случаях создание специализированных заведений для их обработки может оказаться довольно искусственным. Для того чтобы провести такую работу, необходимо как минимум получить информацию о количестве переработанных материалов и о норме затрат на единицу переработанного товара. При отсутствии такой информации результаты переработки следует классифицировать в качестве составной части валового выпуска продукции сельского хозяйства. Это особенно касается продукции, выпускаемой для собственного потребления.

2. Основные источники

101. К основным источникам, используемым для оценки сельскохозяйственного производства и его стоимости, относятся сельскохозяйственные переписи, выборочные обследования домашних хозяйств и исследования режимов питания, обзоры управления фермами, обследования крупных и средних ферм, специальные обследования мелких ферм, обследования поголовья скота, доклады советов по сбыту, кооперативов и крупных заводов, статистика по сельскохозяйственным

культурам и по ценам, уплаченным и полученным фермерами. Полезной может также оказаться информация, собираемая в ходе переписи населения, в результате составления статистики промышленного производства, внешней торговли и т.д. Этот перечень не является исчерпывающим, и некоторые из перечисленных источников могут заменять друг друга. Вместо сельскохозяйственных переписей могут использоваться крупномасштабные выборочные обследования. Комплексные всеобъемлющие ежегодные обследования сельского хозяйства могут заменить выборочные обследования крупных и небольших ферм.

а) Сельскохозяйственные переписи

102. Сельскохозяйственные переписи представляют собой крупномасштабные статистические мероприятия, причем немногие страны располагают возможностями проводить их чаще, чем приблизительно один раз в десять лет. Основная цель таких переписей заключается в том, чтобы собрать по возможности наиболее полные данные по основным аспектам сельского хозяйства по базовым годам, которые станут основой текущих выборочных обследований. Тем не менее использование данных, собранных в ходе таких переписей, может оказаться нецелесообразным для оценки валового выпуска сельскохозяйственного производства и затрат на него. Иногда они содержат информацию о посевных и убранных площадях под различными культурами, а информация об объемах убранных культур ограничивается лишь наиболее важными культурами или вообще отсутствует. Дополнительные данные об урожайности на единицу посевных площадей или плодовых деревьев можно получить с помощью мелкомасштабных выборочных обследований, проводимых в связи с переписями. Данные о поголовье скота, содержащиеся в сельскохозяйственных переписях, часто ограничиваются поголовьем каждого имеющегося вида, иногда с разбивкой по возрастным группам.

б) Крупномасштабные выборочные обследования сельского хозяйства

103. Крупномасштабные выборочные обследования сельского хозяйства являются альтернативным средством сбора базовых данных о сельскохозяйственной деятельности. С целью ограничения объема работ по сбору и обработке данных такие обследования могут ограничиваться лишь крупными и средними владениями. Они могут проводиться либо независимо, либо в ходе многоцелевых обследований сельских районов, имеющих целью сбор основных данных о всех ключевых аспектах, характеризующих сельское население, таких как состав домашних хозяйств, занятость, потребление, землепользование и т.д.

104. К охватываемым аспектам могут относиться а) площади, занятые под различные сельскохозяйственные культуры и выделяющие сок или плодоносящие деревья, б) урожайность сельскохозяйственных культур и плодовых деревьев, в) потребление домашними хозяйствами продуктов питания (собственного производства и покупных), д) суммы, уплаченные за приобретенные продукты питания и предметы промежуточного потребления, относящиеся к продукции сельскохозяйственного производства, е) количество проданных товаров и поступления от продажи и ж) использование основного капитала и право собственности на него. В отношении продукции животноводства возможен сбор информации не только об имеющемся поголовье птицы и лошадей, крупного рогатого скота, свиней, коз, овец и т.д. с разбивкой по возрастным группам,

но также и о количестве проданных, купленных и убойных животных для своего собственного потребления и о количестве проданных основных продуктов животноводства. Такие выборочные обследования могут также содержать информацию в количественном и стоимостном выражении о распределении продукции, например, для реализации через управления по сбыту, для целей продажи на местном рынке или для собственного потребления. Возможно получение информации о таких элементах промежуточного потребления, как корм для животных, удобрения, инсектициды, топливо и электроэнергия, сдача механизмов в наем и страхование, а также информации о количестве и видах сельскохозяйственного оборудования и о капиталовложениях.

c) Обследования экономики и организации сельскохозяйственного производства

I05. Часто наилучшим источником надежных основных данных о промежуточном потреблении продукции сельскохозяйственного производства являются обследования экономики и организации сельскохозяйственного производства, которые также известны под названием выборочных обследований доходов и расходов фермерских хозяйств. Такие обследования проводятся на базе стандартных бухгалтерских счетов, которые ведутся по выборочной совокупности хозяйств и сочетаются с периодическими опросами в течение отчетного периода. Для получения точной и надежной информации их необходимо тщательно планировать и осуществлять, и поэтому для проведения обследований и опросов требуется наличие развитой организационной структуры и подготовленного персонала.

I06. В результате высоких затрат относительно крупномасштабные выборочные обследования доходов и расходов фермерских хозяйств могут проводиться лишь через значительные промежутки времени, скажем, через пять или десять лет. Они должны давать относительно подробные и надежные оценочные данные относительно промежуточного потребления в течение базисных лет, а также служить основой проведения ежегодных оценок в остальные годы с использованием неполных данных. Базисные обследования могут проводиться с целью сбора данных в стоимостном и количественном выражении о каждом основном элементе промежуточных издержек на единицу посевных и обрабатываемых площадей в отношении полевых культур, на дерево или куст в отношении фруктов и ягод, на единицу поголовья скота и на трактор или единицу другого сельскохозяйственного оборудования в отношении топлива и запасных частей. Данные о таких затратах будут полезны сами по себе для оценки эффективности сельскохозяйственных владений, различающихся по размерам, видам, месторасположению и т.д.

d) Вспомогательные обследования

I07. Небольшие фермерские хозяйства часто не охватываются ни крупномасштабными выборочными обследованиями, ни обследованиями экономики и организации сельскохозяйственного производства. В этом случае для получения базовых данных желательно по возможности проводить отдельные периодические выборочные обследования этих небольших фермерских хозяйств. Однако для проведения таких обследований необходимы относительно крупные ресурсы в плане денежных средств и персонала статистических бюро, поскольку они охватывают большое число фермерских хозяйств и для них характерно отсутствие систематического бухгалтерского учета.

е) Другие источники

108. Несомненно, страны располагают более всеобъемлющими и детальными базисными данными по тем годам, когда они проводят переписи и крупномасштабные выборочные обследования сельского хозяйства, чем по другим годам. Имеющаяся статистическая информация по другим годам может поступать из разнообразных разрозненных источников, включая основные данные о валовом объеме производства ведущих сельскохозяйственных культур, которые собираются министерствами сельского хозяйства, об объемах продаж советам по сбыту, данные об экспорте и оценки внутреннего потребления, получаемые на основе обследования домашних хозяйств. Могут поступать текущие данные о закупке сельскохозяйственных товаров крупными оптовыми торговцами сельскохозяйственных продуктов, бойнями и перерабатывающими предприятиями. Эти источники могут использоваться для экстраполяции более всеобъемлющих оценок сельскохозяйственного производства за годы проведения сельскохозяйственных переписей или крупномасштабных выборочных обследований на другие годы. Оценки объема промежуточного потребления в те годы, когда не проводятся переписи, иногда основываются на соотношениях, установленных в ходе самых недавних специальных обследований структуры издержек. От крупных производителей или на основе статистики об импорте может также поступать определенная информация о торговле удобрениями, пестицидами и т.д. Эти разрозненные источники информации детально рассматриваются ниже в связи с конкретными видами готовой продукции.

3. Валовой выпуск

а) Сельскохозяйственные культуры

109. Обычно наиболее целесообразно производить оценку валового объема производства большинства сельскохозяйственных культур путем оценки отдельно количественных и ценовых показателей.

и) Количество

110. Непосредственная информация об объеме производства должна охватывать по возможности как можно больше сельскохозяйственных культур. Количество убранных полевых культур может быть получено в результате умножения посевных площадей или, желательно, площадей убранных угодий на данные об урожайности единицы площадей каждого вида сельскохозяйственных культур, которые можно почертнуть из материалов ежегодных выборочных обследований сельского хозяйства. Подобные же процедуры можно использовать в отношении плодоносящих деревьев. Если сельскохозяйственные обследования не охватывают второстепенные культуры или фрукты и овощи, иногда можно произвести отдельную оценку по этим позициям на основе данных, получаемых в результате обследований домашних хозяйств.

III. Желательно производить оценку распределения валового объема производства сельскохозяйственных культур по различным конечным и промежуточным потребителям, причем не только в силу того, что информация о распределении необходима сама по себе, но и поскольку эта оценка послужит для проверки данных, поступающих от производителей. Сочетание этих двух подходов - т.е. со стороны

производителей и потребителей – применяется для всестороннего использования всей имеющейся информации и проведения максимально полной оценки распределения валового объема производства земледелия: а) среди советов по сбыту, кооперативов и крупных фабрик, б) для продажи на местном рынке, с) для собственного потребления и д) для использования в качестве семенного фонда или фуража для животных на фермах в течение текущего или последующих периодов времени.

II2. Во многих развивающихся странах созданы советы по сбыту всех основных сельскохозяйственных культур и, в частности, тех, которые поступают главным образом на экспорт. Советы располагают данными о количественном и стоимостном объемах продаж, произведенных через эти советы. Обычно также относительно легко получить информацию о количестве и стоимости сельскохозяйственных культур, закупленных кооперативами и крупными фабриками. Эти источники обычно представляют достаточно надежную информацию, а их закупочные цены в максимально возможной на практике степени близки к ценам производителей. Эти цены могут содержать элемент транспортных расходов, но он обычно чрезвычайно мал, и ненесообразно вводить на него какую-либо поправку, поскольку в любом случае она будет довольно произвольной. Если цены таких производителей не включают стоимость мешков или других контейнеров, необходимо произвести их оценку отдельно и включить их в валовой объем производства и промежуточного потребления сельского хозяйства.

II3. Оценка внутреннего потребления продукции земледелия может также основываться на обследованиях потребления в домашних хозяйствах. Иногда также может производиться оценка валового объема производства овощей и фруктов и таких второстепенных товарных культур, как цветы и ароматические травы, на основе данных о потреблении на душу населения, полученных в результате обследований домашних хозяйств, желательно в разбивке на городские и сельские домашние хозяйства. Если овощи или фрукты выращиваются на сезонной основе, годовое потребление на душу населения рассчитывается путем умножения ежедельного потребления на душу населения на число недель, в течение которых они поставляются. Общий годовой объем внутреннего потребления может быть затем рассчитан путем умножения годового показателя на душу населения на численность населения.

II4. Если производится косвенная оценка валового объема производства с помощью данных о потреблении, необходимо пересчитать объем потребленных переработанных продуктов в объем непереработанных продуктов: потребленное количество риса в валовой объем производства риса-сырца, потребленное количество шелущенных земляных орехов в валовой объем производства неочищенных орехов и т.д. Обычно сельскохозяйственные эксперты могут с этой целью рассчитать коэффициенты перевода. В качестве показателя могут также использоваться коэффициенты перевода, установленные ФАО. Потребуется также введение поправок на экспорт или импорт, а также, возможно, на промежуточные потребности перерабатывающих отраслей.

II5. В валовой объем продукции земледелия не следует включать потери при уборке урожая. Потери после уборки урожая культур, но во время того же отчетного периода, в течение которого они были убраны, следует включать в объем производства, но засчитывать их в объем промежуточного потребления отраслей, перерабатывающих сельскохозяйственную продукцию, и/или оптовой и розничной торговли в

в зависимости от того, когда были понесены такие потери. Однако если такие потери превышают норму, например, в результате чрезвычайных происшествий, их следует рассматривать в качестве потерь капитала, а не промежуточного потребления. Может иметься возможность произвести приблизительный расчет нормальных потерь на основе мелкомасштабного исследования соответствующих пропорций, характерных для различных сельскохозяйственных культур, которым обычно наносится ущерб или которые уничтожаются в ходе уборки урожая, подготовки поставок или во время хранения. Потери хранящейся продукции земледелия за отчетные периоды, следующие после того периода, когда она была произведена, следует в принципе рассматривать как потери капитала. Однако на практике вряд ли удастся провести разграничение между потерями, относящимися к хранящимся продуктам земледелия, которые были собраны в текущем отчетном периоде, и к тем запасам, которые были собраны ранее, за исключением случаев, когда объем последних значителен, а потери также велики.

II6. С точки зрения статистики часто необходимо уравнивать валовой объем производства с поставками, подразумевая, что отсутствуют какие-либо потери или изменения в запасах. При этом следует учитывать, что любая позиция, образовавшаяся в виде остатка, будет содержать все ошибки, связанные с игнорированием потерь и изменений в запасах. Например, данные, полученные от советов по сбыту и т.д., отражают действительные поставки, точно так же, как и оценки собственного потребления, полученные на основе обследований домашних хозяйств. Если затем объем продаж на местном рынке определяется как остаток после вычета из данных о валовом производстве, полученных в результате выборочных обследований поставок для других целей, все потери, вошедшие в данный валовой объем производства, а также все изменения в запасах, найдут отражение в этом остатке.

ii) Цены

II7. Во многих развивающихся странах организация сбыта сельскохозяйственной продукции страдает существенными недостатками. Фермеры могут использовать разнообразные каналы распределения: торговлю на самой ферме, на рынках окрестных сел, оптовую и розничную торговлю, а также продажу экспортных культур сбыточным организациям. В этих условиях, для того чтобы получить цены, приближающиеся к ценам производителей, необходима информация о каналах сбыта, которые используются в отношении различных культур и других продуктов сельского хозяйства, а затем в принципе следует вывести средние цены в соответствии с действительными каналами сбыта: цены производителей на ферме или на сельских рынках и цены фермеров, если они продают свою продукцию непосредственно через посредников оптовикам, кооперативам и сбытовым организациям. Если фермеры сами обеспечивают транспортировку и распределение, то не имеет смысла и нецелесообразно пытаться выделить компоненты торговли и транспорта; следует использовать цены производителей в момент продажи своей продукции, независимо от того, где и на какой основе осуществляется продажа.

II8. Однако определить цены на сельских рынках часто чрезвычайно сложно. Цены на конкретный товар могут колебаться от прилавка к прилавку и в течение дня на одном и том же рынке. В этой связи желательно использовать любые другие приемлемые цены, с тем чтобы не полагаться на сельские рыночные цены.

I19. Сложно также взвешивать цены для получения средней по всей стране и за весь год. В идеале цены следует взвешивать по количеству товаров, проданных производителями в каждом районе и в течение каждого сезона, через каждый канал сбыта. На практике вряд ли удастся получить такие детальные данные о торговле. Если большая часть каждой культуры производится (т.е. собирается урожай) в течение относительно короткого периода времени и в ряде четко определенных районов, а затем продается через какой-либо единственный канал сбыта, например через совет по сбыту, можно произвести приемлемый расчет средних национальных цен как средних цен производителей, зарегистрированных в основных земледельческих районах в момент пика сезона уборки урожая и взвешенных по выращенным в каждом районе количествам. Часто оказывается, что продажи, которые осуществляются в других районах, не следует учитывать в расчетах, поскольку сельскохозяйственные культуры продаются либо торговыми посредниками, а не производителями, либо лишь в небольших количествах; продажи, которые осуществляются в другие сроки, включают в себя издержки на хранение, которые, строго говоря, не являются составной частью сельскохозяйственного производства.

iii) Выпуск продукции для собственных потребностей

I20. В большинстве развивающихся стран фермеры производят огромный ассортимент сельскохозяйственных культур для собственного потребления, и на практике нецелесообразно производить точные расчеты по каждому виду. Однако относительно небольшое число сельскохозяйственных культур – возможно десяток – обычно составляет подавляющую часть выпуска продукции для собственных потребностей, и следует стремиться получить достаточный объем данных о количестве и ценах по этим позициям.

I21. Обычно нет возможности ежегодно проводить обследования домашних хозяйств в таком объеме и такой сложности, которые необходимы для надлежащей оценки потребления сельскохозяйственных культур для собственных нужд. В целом они используются для сбора базисных данных, а оценки за текущий год выводятся путем экстраполяции потребления на душу населения за базисный год с использованием определенного индекса роста численности сельского населения. Эта процедура логически оправдана, так как имеющиеся данные указывают на то, что собственное потребление на душу сельского населения остается практически постоянным. Однако экстраполяция с учетом показателей темпов роста численности населения показывает лишь основную тенденцию, а выпуск продукции для своих собственных потребностей в течение любого конкретного года зависит от климатических факторов.

I22. За исключением крайне неурожайных лет, уровень собственного потребления всех сельскохозяйственных культур, вместе взятых, может оставаться достаточно постоянным, но ассортимент продуктов подвержен значительным колебаниям. В большинстве африканских стран, например, фермеры выращивают кассаву, урожай которой убирается лишь в том случае, когда наблюдается недостаток таких предпочтаемых культур, как маис или рис. Введение поправки на ежегодное колебание объема производства различных культур для собственного потребления следует в идеале основывать на непосредственной оценке годового производства сельскохозяйственных культур, но во многих странах такие данные не собираются, и они редко являются достаточно надежными. Обычно национальная статистическая организация вынуждена производить более или менее субъективную оценку

этих ежегодных колебаний с использованием данных об импорте и экспорте продуктов питания, колебаниях розничных цен, закупок официальными советами по сбыту и отчетов общего характера должностных лиц, занимающихся вопросами сельского хозяйства и здравоохранения или местных административных органов.

123. В рамках СНС продукция земледелия, которая выращивается фермерами для собственного потребления, оценивается по соответствующим ценам производителей. При расчете ВВП, как правило, желательно, чтобы цены, используемые для оценки стоимости сельскохозяйственной продукции для собственного потребления, отражали действительные торговые сделки. Если на практике фермеры продают какую-либо конкретную сельскохозяйственную культуру на розничных рынках, то для оценки данной культуры можно использовать розничные рыночные цены без введения каких-либо поправок. Нет смысла вычитать расчетные компоненты торговых или транспортных издержек, с тем чтобы определить чистую цену сельскохозяйственных производителей на культуру, которая не продается непосредственно на территории хозяйства. При отсутствии розничных рыночных цен возможно придется производить оценку объема производства для собственного потребления на основе любых цен, которые используются для определения стоимости доли продукции, поступающей на рынок.

124. Часто возникают вопросы относительно переработки пищевых продуктов, производимой домашними хозяйствами для собственного потребления, включая такие виды деятельности, как помол кукурузы, шеницы и ячменя, лущение и полирование риса, сушка бананов и корнеплодов, выжимка растительных масел и изготовление таких напитков, как пиво и арака. Наиболее сложное решение, которое необходимо принять в этой связи, касается разграничения деятельности, которую следует относить к сельскохозяйственному производству, и обычной домашней деятельности, представляющей собой составную часть приготовления пищи. Здравый смысл указывает на то, что эти продукты следует учитывать на том этапе переработки, на котором они обычно поступают на местный рынок. Если зерно продается немолотым, и помол является обычной деятельностью по приготовлению пищи в домашних хозяйствах на ферме, а также за ее пределами, то следует учитывать именно объем производства зерна по местным рыночным ценам на зерно. Но если широко распространена продажа муки, то следует учитывать цены на муку. Вопрос о том, целесообразно ли выходить за эти рамки и пытаться отнести стоимость переработанных продуктов питания частично к сельскому хозяйству и частично к обрабатывающей промышленности, зависит от местных условий и возможностей получения соответствующих данных, но в большинстве случаев ответ на этот вопрос будет, вероятно, отрицательным. Если же рассматриваемый продукт может потребляться лишь в переработанном виде, производить такое подразделение на два вида деятельности незадесообразно.

б) Скот

и) Количество

125. Полные данные по видам и возрастам скота, находящегося на сельскохозяйственных участках, имеют ключевое значение для оценки поголовья, поставляемого на бойню и на экспорт, а также для оценки изменений поголовья различных видов животных. Такие данные о наиболее важных видах скота могут собираться в ходе инвентаризаций скота или крупномасштабных выборочных обследований. Ежегодные

статистические данные о поголовье скота могут также поступать от органов налогообложения и ветеринарного надзора и министерства сельского хозяйства. Однако в ходе таких обследований часто не учитывается птицеводство.

I26. Если ежегодно предоставляются данные о поголовье скота в хозяйствах, эту статистику, а также данные о внешней торговле скотом можно использовать для оценки чистого роста поголовья скота в результате отечественного производства. (Потери в результате стихийных бедствий следует рассматривать как уменьшение капитала, а не как фактор, учитываемый при расчете изменений поголовья скота).

I27. Однако во многих развивающихся странах данные о поголовье скота получаются лишь на основе сельскохозяйственных переписей, которые могут проводиться приблизительно один раз в 10 лет. В этом случае ежегодные данные об изменении поголовья скота следует экстраполировать с учетом показателей воспроизводства, убоя и экспорта. Изменения поголовья каждого вида скота в течение данного года в результате отечественного производства можно рассчитать путем умножения числа ежегодных живорождений на единицу поголовья (уровень воспроизведения) на общее поголовье скота в конце предыдущего года за вычетом числа экспорттированных животных и числа животных, поступивших на бойню в текущем году. Информацию о естественном уровне воспроизведения каждого вида скота можно получить в ветеринарной службе.

I28. В результате ежегодных выборочных обследований сельского хозяйства и специальных обследований поголовья скота иногда можно рассчитать число животных, поступивших на бойню, на экспорт и забитых для своего собственного потребления. Если такой источник информации отсутствует, общее число животных, поступивших на бойню, можно оценивать как определенный процент от общего поголовья каждого вида скота - коэффициент "отбора". Ежегодные коэффициенты отбора зависят от местных условий. Они также могут в значительной степени колебаться от года к году в зависимости от наличия фуража, поступлений на рынок импортного мяса и т.д. Некоторые страны применяют следующие коэффициенты отбора: 7-9 процентов для крупного рогатого скота и 20-25 процентов для овец и коз; в каждом конкретном случае соответствующие уровни можно определить на основе мелкомасштабных обследований или консультаций с сельскохозяйственными экспертами. Информация о численности забитого на продажу скота может поступать от представителей скотобоен, советов по сбыту и ветеринарных инспекторов, а в качестве остатка можно получить численность скота, забитого для собственного потребления.

I29. Если нет других источников информации, в некоторых случаях делается допущение о том, что поголовье скота, забитого как для продажи, так и для собственного потребления, равно числу выделанных и невыделанных шкур, а эти данные рассчитываются на основе экспортной статистики. Однако если нет информации о доле выделанных и невыделанных шкур, которые используются самими фермерами или не поступают на экспортный рынок по другим причинам, этот метод чрезвычайно ненадежен, и в этой связи им следует пользоваться лишь в крайнем случае.

ii) Цены

I30. Цены, используемые при оценке скота, должны максимально приближаться к ценам производителей. Наиболее часто используются

следующие цены: а) средние цены аукционов, б) цены, устанавливающие крупнейшими бойнями на крупный рогатый скот, и местные рыночные цены на другие виды скота, рассчитанные сельскохозяйственными представителями и с) средние цены, получаемые фермерами при продаже на первичных рынках. В большинстве стран цены на скот в значительной степени колеблются от одного района к другому, и в этой связи следует производить оценки отдельно для каждого основного района производства. Для сбора информации о поголовье, поступившем на продажу через различные торговые каналы, и о ценах на различных этапах может потребоваться проведение исследований каналов сбыта.

131. Если имеются цены на крупный рогатый скот, закупаемый бойнями, можно использовать эти цены (после введения при необходимости поправок на торговую наценку) при оценке убоя скота на продажу и для собственного потребления. Могут устанавливаться различные цены для таких категорий качества, как "отборный", "стандартный" и "торговый" сорта и для городских и сельских скотобоен. Стоимость крупного рогатого скота, забитого для собственного потребления, может, например, оцениваться на основе средневзвешенного значения цен на стандартный и торговый сорта. В большинстве случаев нет смысла вводить поправки к ценам на овец и свиней в зависимости от их сорта, за исключением тех случаев, когда известно, что цены, устанавливаемые мелкими фермерами на местных рынках ниже закупочных цен боеи. Может потребоваться привлечение других источников информации, таких, как обследования домашних хозяйств или проверки на месте, для получения расчетных цен при убое верблюдов и т.д. для собственных нужд. В отношении птицы можно использовать местные рыночные цены.

132. В большинстве стран статистические данные о ценах имеются лишь в отношении продаж взрослых животных, причем обычно при их продаже на бойню. Поэтому они слишком завышены для стоимостной оценки прироста поголовья в целом, включая и молодых животных. Могут вводиться произвольные поправки на основе предположения, что средняя цена на поголовье в целом составляет определенную долю, скажем 60 процентов от средней первичной рыночной цены. Данный показатель зависит от соотношения зрелых и молодых животных, величину которого можно определить на основе мелкомасштабных исследований или в результате консультации с сельскохозяйственными экспертами.

с) Продукты животноводства

133. Стоимость продуктов животноводства обычно определяется на основе произведенного количества и соответствующих среднегодовых цен.

134. Данные о количестве и стоимости проданного молока могут поступать с молочных ферм и других молокозаводов, а данные о продаже других продуктов животноводства, таких как шерсть и яйца, можно получать в торговых организациях. С другой стороны, оценку валового объема производства продуктов животноводства можно производить с использованием данных о поголовье различных видов скота и среднего выхода молока, яиц, шерсти и т.д. на единицу поголовья. Например, для того чтобы определить общий объем производства коровьего молока с помощью этого метода, сначала необходимо определить общее поголовье стада. Затем можно предположить, что коровы составляют определенную процентную долю, обычно менее 50 процентов от общего

поголовья, и что в любой данный момент молоко дает определенная доля коров, скажем, одна треть. Министерство сельского хозяйства, ветеринарные службы и т.д. могут предоставить данные о средней удойности. Производство яиц можно оценить путем умножения расчетной яйценоскости, установленной сельскохозяйственными специалистами, на расчетное поголовье зерной птицы. Оценку производства яиц можно также проводить на основе статистических данных о потреблении с использованием информации, поступающей в результате обследований бюджетов домашних хозяйств или обследований режимов питания. Если оценка основывается на данных о потреблении, следует добавить расчетное число яиц, используемых для увеличения поголовья. Такие яйца могут составлять значительную часть - от 30 до 50 процентов - от общего числа производимых яиц. В валовой объем производства таких продуктов животноводства, как яйца и молоко, не следует включать потери этих продуктов, которые происходят до их поступления в продажу.

135. Для оценки продуктов животноводства следует использовать цены производителей. Наиболее близкими к ценам производителей будут закупочные оптовые цены на молоко, устанавливаемые основными молокозаводами, цены, предлагаемые основными управлениями по сбыту на различные продукты, или экспортные розничные цены на выделанные и невыделанные шкуры.

136. Отдельные оценки производства за собственный счет продуктов животноводства можно производить либо на основе обследований домашних хозяйств, либо путем умножения численности населения, проживающего на ферме, на расчетный коэффициент собственного потребления различных продуктов животноводства на душу населения. Иногда в результате выборочных обследований доходов и расходов фермерских хозяйств можно получить подробные данные о стоимости и количестве молока, яиц, шерсти и т.д., которые были проданы или потреблены самими фермерами. Обзоры режимов питания могут содержать данные о потреблении произведенных в домашних условиях пищевых продуктов.

4. Промежуточное потребление

137. Данные, полученные в результате мелкомасштабных выборочных обследований доходов и расходов фермерских хозяйств, а также в результате базовых опросов могут послужить основой для ежегодной оценки промежуточного потребления в сельскохозяйственных районах. Если данные обследований отсутствуют, следует использовать косвенные методы. Оценку объема различных издержек можно проводить на базе данных о соотношении издержек и основного капитала, получаемых в результате базовых или специальных обследований. Так, например, количество используемых на единицу посевных площадей семян, инсектицидов и удобрений в течение базисных лет можно умножать на посевную площадь в текущем году; количество фуража на единицу скота можно умножить на поголовье скота в текущем году; количество топлива на трактор можно умножать на число тракторов, использованных в текущем году, и т.д. При использовании этого метода, возможно, потребуется включать в промежуточное потребление (а также в валовой объем производства) семена, фураж и т.д., которые производятся и используются на той же ферме за отчетный период, а не использовать хотя, согласно содержащемуся в СНС определению, эти позиции не учитываются. Стоимостную оценку рассчитанных таким образом объемов различных предметов промежуточного потребления следует производить с использованием текущих данных о ценах покупателей, получаемых от розничных торговцев или кооперативов производителей.

I38. Если применяется отчетность за календарный год, можно использовать данные о семенах, удобрениях, пестицидах и т.д. в отношении тех сельскохозяйственных культур, урожай которых собирается в следующем году. Стоимость этой продукции, будь то приобретенной или произведенной самостоятельно, следует в принципе относить к промежуточному потреблению за отчетный период, в течение которого она в действительности используется, хотя это не всегда возможно. В зависимости от используемых методов сроки поступления данных о промежуточном потреблении и объеме производства могут не совпадать. Однако при отсутствии резких изменений в функционировании хозяйств или изменений в погоде такие отклонения будут невелики.

I39. Данные об общем объеме промежуточного потребления, полученные на основе выборочных обследований сельского хозяйства следует по возможности проверять с помощью информации из других источников. Например, расходы на удобрения и инсектициды можно проверять по поставкам за счет импорта и отечественного производства, пересчитаны по ценам покупателей, а оценки объема закупок семян можно проверять по данным основных поставщиков.

I40. Если непосредственная оценка промежуточного потребления невозможна, такая информация об отечественном производстве и импорте товаров и услуг может использоваться в качестве единственного источника. Оптовые фирмы или кооперативы производителей сельскохозяйственной продукции могут поставлять информацию о стоимости проданных удобрений, инсектицидов и фуража, нефтяные компании – о поставках фермерским хозяйствам топлива, энергетические компании – о электроснабжении, компании по изготовлению мешков – о продаже тары, а министерства сельского хозяйства – о искусственном осеменении и других второстепенных факторах. Оценки ветеринарных служб могут основываться на информации о числе ветеринаров, умноженном на их ориентировочный средний доход с учетом добавочной доли расходов на медикаменты и другие материалы. Размер расходов на такой малый сельскохозяйственный инвентарь, как мотыги, грабли, косы и т.д., можно определять на основе статистических данных от импорте и отечественном производстве с учетом торговой и транспортной наценки, а также количества инвентаря, проданного несельскохозяйственным потребителям. Расходы на запчасти и обслуживание механизмов можно рассчитать путем умножения ориентировочного числа механизмов на усредненную стоимость запасных частей и обслуживания для каждого типа механизмов. Расходы на аренду тракторов, принадлежащих владельцам, не относящимся к сектору сельского хозяйства, можно рассчитать на основе поступающей из министерства сельского хозяйства информации о числе оплаченных тракторо-часов и величине издержек в расчете на один тракторо-час.

I41. Структура промежуточного потребления сельского хозяйства зависит от технического уровня производственного процесса. Механизированное сельскохозяйственное производство требует запасных частей, ремонта и обслуживания механизмов и расхода горюче-смазочных материалов. Поскольку во многих странах наряду с механизированными в разной степени хозяйствами имеются немеханизированные хозяйства, для целей оценки полезно классифицировать их на современные и традиционные хозяйства или крупные и прочие хозяйства. Желательность

и целесообразность такой процедуры несомненно зависит от наличия статистической информации и степени сочетания различных методов производства.

B. Сельскохозяйственное обслуживание

I. Содержание и общие замечания

I42. К сельскохозяйственному обслуживанию относятся услуги, предоставляемые сельскому хозяйству за вознаграждение или по контракту. К этим услугам относятся борьба с вредителями и болезнями, уборка урожая, сортировка и упаковка сельскохозяйственных культур, искусственное осеменение и предоставление сельскохозяйственного оборудования и услуг соответствующих операторов. В сельскохозяйственное обслуживание не включается сдача в аренду сельскохозяйственного оборудования без операторов (МСОК 833), ветеринарные услуги (МСОК 933), а также транспортировка сельскохозяйственных продуктов (МСОК 71).

2. Валовой выпуск

I43. Данные об общем валовом объеме сельскохозяйственных услуг иногда собираются в ходе переписей и обследований заведений. Ценными источниками информации также являются ежегодные доклады государственных или полугосударственных учреждений и кооперативов, основным видом деятельности которых является предоставление сельскохозяйственных услуг. Оценку результатов деятельности принадлежащих государству единиц можно осуществлять на основе данных, содержащихся в отчетах государственных учреждений или предоставляемых непосредственно этими единицами. Однако в большинстве случаев потребуется проводить специальные обследования, по крайней мере для базовых лет, с тем чтобы охватить весь ассортимент продукции заведений, отнесенных к этому виду деятельности. Нехарактерная продукция имеет важное значение в силу сезонности таких основных видов деятельности, как прокат сельскохозяйственных механизмов с предоставлением услуг операторов этого оборудования, сортировка табака, упаковка фруктов и т.п. Вне сезона эти же заведения могут заниматься такими несельскохозяйственными видами деятельности, как строительство, лесоводство и транспорт. Если имеются оценки только по базовым годам, ежегодные расчеты можно экстраполировать на основе информации об изменениях занятости и заработной платы рабочих и служащих.

3. Промежуточное потребление

I44. Обычно для получения данных о промежуточном потреблении заведений по оказанию сельскохозяйственных услуг необходимо проводить специальные выборочные обследования по базисным годам. Оценки, касающиеся других лет можно основывать на том предположении, что соотношение затрат и результатов осталось неизменным после базисного года: соответствующий показатель по каждому виду промежуточного потребления за базисный год применяется к объему производства в текущем году для получения оценки промежуточного потребления по ценам базисного года, а затем эта оценка пересчитывается по соответствующему индексу цен для получения информации о промежуточном потреблении в текущих ценах.

С. Охота, ловля капканами и разведение дичи

I. Содержание и общие замечания

I45. Спортивная охота не относится к разделу охоты, ловли и разведения дичи, хотя с практической точки зрения, возможно, придется учить, частично или целиком и этот вид охоты. Как было отмечено выше, охота и ловля дичи часто сочетаются с сельским хозяйством, и в этом случае трудно отделить эти виды деятельности от собственно сельского хозяйства. Такое разграничение целесообразно лишь в случаях, когда охота играет важную роль и имеются данные о стоимостном и физическом объемах данного вида деятельности.

2. Валовой выпуск

I46. Оценку стоимости валового объема охоты и ловли дичи капканами иногда можно основывать на данных о числе отловленных животных, а также информации о соответствующих ценах. Большинство правительств стремятся регулировать охоту по крайней мере на наиболее важные виды дичи, и контролирующие учреждения иногда производят ежегодные оценки числа убитых животных на основе числа выданных лицензий. Обычно такие официальные оценки нуждаются в поправке на браконьерство или неконтролируемую охоту. В зависимости от местных условий может оказаться необходимым в значительной степени увеличить объем лицензионного отстрела, о котором сообщают контролирующие учреждения. Поправка в сторону повышения может быть сделана после сопоставления с данными об импорте патронов и торговле шкурами животных. Для учета отлова мелких животных и насекомых обычно необходимо производить определенные непосредственные обследования. Данные о бюджете домохозяйств и обследования режимов питания могут использоваться для оценки потребления улиток, лягушачьих лапок и т.д. Можно также произвести оценку охоты на мелких животных на основе затрачиваемого в среднем времени. В этом случае объем охоты выражается в часах, а не в числе животных, и потребуется также оценивать среднее количество добычи в час или в день.

I47. Установленное число убитых животных можно перевести в количество выпущенного мяса и шкур, стоимость которых можно затем определить по ценам на дичь на сельских рынках или по оптовым ценам на эти продукты при их продаже торговым посредникам. Если нет данных о ценах на мясо дичи, можно использовать цены на такие сопоставимые продукты, как баранье или козье мясо.

I48. Значительная часть продукции, получаемой в результате охоты и ловли, потребляется самими охотниками, и обычно чрезвычайно сложно получить данные об этой части валового объема производства. Однако в ходе выборочных обследований доходов и расходов домашних хозяйств целесообразно включать конкретные вопросы, касающиеся охоты для собственного потребления.

I49. В принципе стоимость добычи отдельных лиц, занимающихся спортивной охотой, следует исключать из валового объема охоты, а расходы на оборудование, боеприпасы и т.д. следует рассматривать в качестве расходов на потребление домашними хозяйствами. На практике в результате отсутствия определений и данных сложно провести разграничение между спортивной охотой и охотой в коммерческих целях, включая собственное потребление. Однако правительственные учреждения, выдающие

лицензии на охоту, иногда могут представлять информацию, которая позволяет исключить по крайней мере организованную коммерческую спортивную охоту из общего объема этой деятельности.

I50. Разведение дичи относится главным образом к деятельности государственных организаций. Эту деятельность следует рассматривать в качестве государственного компонента сельскохозяйственных услуг лишь в том случае, если она осуществляется на коммерческой основе; в противном случае ее следует классифицировать в качестве деятельности производителей государственных услуг. Информация, необходимая для оценки валового объема производства, должна содержаться в отчетах соответствующих учреждений.

3. Промежуточное потребление

I51. К промежуточному потреблению продукции охоты и ловли относятся главным образом боеприпасы, ремонт и обслуживание охотничьего оружия и, иногда, транспортных средств; стоимость охотничьего оружия, которое не используется для спортивной охоты, следует относить к валовым вложениям в основной капитал, а не к промежуточному потреблению. Поставщиками могут предоставлять информацию о ценах покупателей на некоторые из этих предметов. Однако удовлетворительную информацию об общей структуре издержек этого вида деятельности можно получить лишь в результате проведения специальных выборочных обследований. Поскольку нецелесообразно проводить такие обследования на ежегодной основе, текущую оценку промежуточного потребления охоты и ловли можно производить путем экстраполяции данных за базисный год посредством показателей по таким предметам, как охотничий патроны, или можно предположить, что соотношение между издержками и результатами остается неизменным. Ежегодная информация о промежуточном потреблении в рамках деятельности правительства по разведению дичи обычно содержится в государственной отчетности или в ежегодных отчетах учреждений, отвечающих за эту деятельность.

D. Лесное хозяйство и лесозаготовки

I. Содержание и общие замечания

I52. К основному объему производства лесного хозяйства и лесозаготовок относится срубленный лес, переработанный в хлысты и доставленный лесозаготовительными заведениями покупателям лесоматериалов. Лесохозяйственные заведения занимаются также рядом дополнительных нехарактерных видов деятельности. К ним, в частности, относятся расчистка и облесение лесосек лесозаготовительными и лесохозяйственными учреждениями, которые следует относить к строительству за свой собственный счет; эту деятельность следует регистрировать в национальных счетах на момент ее осуществления. К этой категории следует также отнести питомники лесных деревьев и заведения, занимающиеся главным образом предоставлением таких лесохозяйственных услуг, как маркировка и обмер леса и лесопосадки и их сохранение, а также другие виды строительной деятельности за свой собственный счет, осуществляемые на лесохозяйственных участках. Однако стоимость прироста древостоя в настоящее время не считается составной частью валового объема производства лесного хозяйства или прироста запасов лесоматериалов, хотя в последнее время такой подход

пересматривается. Независимых предпринимателей, которые занимаются перевозкой лесоматериалов, но не занимаются их заготовкой, следует относить к разделу транспорта, а не лесного хозяйства и лесозаготовок.

I53. Лесозаготовка, включая перевозку хлыстов, может осуществляться совместно с деятельностью лесопильных и целлюлозных заводов и других перерабатывающих заведений, а отчеты соответствующих предприятий могут не содержать полных раздельных данных. Если такие данные отсутствуют, данное предприятие следует классифицировать в соответствии с тем видом деятельности (лесозаготовка или обработка материалов), который по оценкам обеспечивает большую долю добавленной стоимости.

I54. К лесохозяйственной деятельности также относятся сбор дикорастущих ягод, фруктов, семян и покос трав; углежжение и вырубка леса без его дальнейшей обработки на дрова или в строительных целях. Во многих развивающихся странах, особенно в Африке, сбор дикорастущих ягод, корнеплодов и т.п. является довольно важным видом деятельности в плане как затрачиваемого времени, так и вклада в удовлетворение потребностей в продуктах питания.

2. Валовой выпуск

I55. Наилучшими источниками текущих оценок валового выпуска лесоводческих хозяйств являются ежегодные выборочные обследования лесозаготовительных заведений и домашних хозяйств, занимающихся главным образом лесоводством. Такие обследования должны охватывать валовой выпуск - как в стоимостном, так и в количественном выражении - лесоматериалов различных типов, топливной древесины и древесного угля и также по мере возможности собираемых некультивируемых материалов, таких как каучук, смолы и т.д. Выборочные обследования должны также включать строительство за счет собственных средств и промежуточное потребление, включая стоимость закупленных материалов, запчастей, топлива и стоимость административных услуг и объема различных видов потребляемого топлива. В качестве основы для подобных выборочных обследований следует использовать результаты лесохозяйственных переписей, которые можно было бы проводить каждые 5-10 лет. Такие переписи, как правило, дают информацию по крайней мере о площади лесосек и объеме древостоя, а иногда - и о выпуске различных видов лесоматериалов. Данные, получаемые в результате проведения лесохозяйственных переписей в отношении общей площади лесосек или валового производства лесоматериалов, могут использоваться в качестве контрольных показателей при подготовке относительных оценок, основанных на результатах ежегодных выборочных обследований.

I56. Довольно часто данные о текущем сельскохозяйственном производстве предоставляются лесохозяйственными управлениями на основе ежемесячных или ежеквартальных сообщений, поступаемых от областных сотрудников, концессионеров или владельцев лесопильных заводов. Такие статистические данные могут включать информацию об объеме основной лесной продукции, например, лесоматериалов, топливной древесины, производимой для продажи, целлюлозы и спичечного кряжа, круглых лесоматериалов и древесного угля. В ежегодные статистические данные по лесному хозяйству иногда включают также данные о побочных лесных изделиях, таких как изделия из бамбука, растительный клей и смолы, а также собираемая топливная древесина. В эти обследования могут

также включать данные об оптовых ценах на основные изделия, а также о занятости и строительстве в этой отрасли промышленности.

I57. Оценка валового выпуска каждого вида лесоматериалов должна отражать средние цены производителей. Поскольку цены отличаются по различным районам страны, средние показатели предпочтительно взвешивать, исходя из стоимости валового выпуска в каждом районе. Иногда цены на лесоматериалы и кряж согласовываются для конкретного периода времени в результате переговоров между организациями производителей и покупателей; в этом случае информация о ценах вполне доступна. В других случаях может быть использована информация об оптовых ценах, полученная в местах доставки кряжа, или о закупочных ценах, полученная на производственных предприятиях или собранная на уровне строительных подрядчиков. Все эти данные о ценах должны по возможности корректироваться с учетом торговых и транспортных наценок, с тем чтобы получить приблизительные величины в отношении цен производителей, когда сбыт и транспортировка кряжа не являются частью операций лесозаготовительных предприятий.

I58. В тех случаях, когда статистические данные о ежегодном производстве отсутствуют или являются неполными, косвенные оценки валового выпуска основных видов лесной продукции могут быть основаны на данных о закупке такой продукции для ее использования в горнодобывающей промышленности, в обрабатывающей промышленности, строительстве и т.д., а также по импорту и экспорту. Оценки использования лесоматериалов и других основных лесопродуктов самими производителями для строительства за счет собственных средств могут основываться на специальных базовых обследованиях, если используемые объемы считаются достаточно большими. Соотношения между объемом основных лесопродуктов, используемых для строительства за счет собственных средств, и объемом лесопродуктов, выделяемых для применения в других направлениях, в течение года, к которому относятся базисные обследования, наряду с ежегодными оценками других видов использования лесопродуктов могут служить в качестве основы для ежегодных оценок тех объемов, которые используются для строительства за счет собственных средств.

I59. Оценки валового выпуска в производстве древесного угля можно также осуществлять на основе учета потребления. Объем древесного угля, используемого для потребления в домашних хозяйствах, может основываться на объеме потребления в расчете на каждое домашнее хозяйство в городских и сельских районах согласно выборочным обследованиям потребления в домашних хозяйствах, помноженном на общее число домашних хозяйств, которые, как предполагается, используют древесный уголь. В развивающихся странах в это число часто будут входить все сельские домашние хозяйства и определенная доля городских домашних хозяйств в зависимости от местных условий. Эти цифры могут быть экстраполированы с помощью индекса, отражающего изменения в количестве домашних хозяйств, использующих древесный уголь. При расчете этого индекса необходимо учитывать ежегодную миграцию из сельских в городские районы. Объем древесного угля, используемого в промышленности – в тех случаях, когда этот объем считается довольно значительным, – может определяться на основе статистических данных, касающихся промышленного производства. Объем экспортируемого древесного угля найдет свое отражение в статистических данных по внешней торговле. При определении стоимости выпуска могут быть использованы цены на древесный уголь в торговых центрах в сельских и городских районах.

I60. Иногда можно основывать оценки валового производства побочных изделий на информации об арендной плате и плате по контрактам, выплачиваемой правительству за право использовать лесные ресурсы для производства этих изделий. Вероятно, необходимо корректировать эти оценки в сторону повышения на определенный процент с учетом неполноты сведений. Стоимость выпуска побочных изделий может быть определена по розничным ценам на ближайших рынках.

I61. Можно также делать оценки валового выпуска побочных изделий лесообрабатывающей промышленности на основе потребления. Например, оценки валового производства топливной древесины и плодов дикорастущих деревьев и ягод для потребления в самих домашних хозяйствах могут быть основаны на данных, полученных в результате проведения выборочных обследований потребления домашних хозяйств. Данные о потреблении таких изделий в каждом домашнем хозяйстве или расчете на душу населения, полученные в результате проведения этих обследований можно помножить на общее количество домашних хозяйств или лиц, для того чтобы получить приблизительные данные в отношении валового выпуска. Получаемые таким образом базисные годовые оценки могут быть экстраполированы с помощью индекса роста численности населения.

I62. Во многих развивающихся странах топливная древесина составляет основную часть побочных изделий лесообрабатывающей промышленности. В тех районах, где не проводились выборочные обследования потребления домашних хозяйств в сельской местности, специалисты по национальным счетам могут делать обоснованные предположения в отношении количества связок или брикетов топливной древесины, ежегодно потребляемой каждым домашним хозяйством. Затем для получения общего произведенного объема топливной древесины эти цифры умножаются на число домашних хозяйств в сельской местности. В тех случаях, когда топливная древесина продается на ближайших сельских рынках, при определении стоимости выпуска могут использоваться цены на каждую связку или брикет на этих рынках. Еще одним методом определения стоимости собираемой топливной древесины является применение ставок заработной платы в сельских районах к показателю среднего объема времени, которое потребовалось для поисков топливной древесины.

I63. Капиталообразование за счет собственных средств на лесосеках и лесозаготовках, как, например, строительство лесозаготовительных предприятий и дорог, осуществляющееся за счет самой отрасли, также является частью валового выпуска. Оценки такого строительства за счет собственных средств могут быть основаны на ежегодных обследованиях или на данных, собираемых организациями производителей. В случае отсутствия другой информации данные в отношении строительства за счет собственных средств на государственных лесозаготовках и лесосеках, которые, как правило, имеются у государственных учреждений, занимающихся этим видом деятельности, могут быть использованы в качестве основы для оценок общего объема строительства за счет собственных средств на основе соотношения между общей площадью лесосек и их частью, находящейся в ведении государства. Как и в других видах деятельности, где целесообразно проводить оценки строительства отдельно от других видов деятельности лесных и лесозаготовительных хозяйств, необходимо выделять отдельные строительные предприятия и относить их к строительству. Однако в тех случаях, когда это нецелесообразно, строительные операции следует относить к лесной и лесозаготовительной деятельности.

I64. Оценки выпуска других нетипичных изделий лесного хозяйства, а также оценки деятельности заведений, занимающихся обслуживанием лесной промышленности, и лесных питомников за базисные годы могут основываться на результатах специальных обследований. В целях экстраполяции соотношение между типичными и нетипичными изделиями можно брать постоянным или же использовать характерные показатели выпуска некоторых из этих изделий.

3. Промежуточное потребление

I65. Промежуточное потребление в лесной промышленности охватывает такие статьи, как семена и молодые деревья, топливные масла, смазочные материалы, корма и другие расходы по содержанию тяглового скота, материалы для ремонта и эксплуатации зданий и дорог, инструменты и запасные части, а также оплата работ по контрактам и других услуг. Промежуточное потребление, связанное с содержанием лесосек, относится к трактам в целом, а не конкретно к тем участникам трактов, которые в настоящее время подвергаются вырубке. Поэтому валовой выпуск и промежуточные затраты лесозаготовок могут не совпадать. Это не будет иметь серьезного характера до тех пор, пока темпы разработки лесосек будут оставаться сравнительно постоянными.

I66. Наилучшими источниками данных о промежуточном потреблении являются выборочные обследования лесозаготовок и домашних хозяйств, основной деятельностью которых является лесоводство. В тех случаях, когда подобные обследования проводятся сравнительно редко, соотношения между затратами и результатами, полученные в ходе проведения подобных обследований, могут быть использованы для экстраполяции промежуточного потребления в другие годы.

I67. В странах, где правительство владеет всеми или значительной частью лесов и эксплуатирует их, данные о промежуточном потреблении в основных видах деятельности в области лесоводства, получаемые из счетов органов государственного управления или непосредственно от правительственных лесоводческих хозяйств, можно, как предполагается, применять и к отрасли в целом. Однако дополнительные оценки, основанные на соотношениях между затратами и результатами и полученные в результате проведения специальных обследований, можно делать в отношении таких видов деятельности, как углежжение, выпуск побочных изделий лесного хозяйства, а также содержание лесных питомников и охрана лесов, что не осуществляется правительством и имеет совершенно иную стоимостную структуру.

I68. В тех случаях, когда техника и тягловый скот используются совместно сельскохозяйственными и лесоводческими предприятиями, общее промежуточное потребление, связанное с их использованием, может быть распределено между двумя видами деятельности с учетом времени, в течение которого техника и тягловый скот используется в каждом из них. В тех случаях, когда такие же предприятия ведут дела и в сельском, и в лесном хозяйстве, однако регистрируют технику или тягловый скот в качестве основного капитала лишь в одной из отраслей промышленности, условно начисленная рента должна в принципе определяться за их использование в другой отрасли по рыночным ставкам, фактически выплачиваемым за аналогичные услуги. Однако в большинстве случаев делать подобные оценки нецелесообразно.

E. Рыболовство

I. Содержание и общие замечания

I69. Рыболовство включает лов рыбы, китов или тюленей, сбор морских водорослей, губок, морских ракушек, жемчуга, устриц и моллюсков в океанах, морях, озерах, реках, на рисовых чеках и в рыбных хозяйствах. Сюда также входит переработка рыбопродуктов на борту рыболовецких судов и специальных плавучих рыбозаводов, как, например, соление и заморозка. Выпуск необходимо регистрировать на момент выгрузки улова на сушу. В стоимость производителя улова следует включать расходы рыбных хозяйств по хранению до доставки продукции первому покупателю. Сюда входят также услуги по обеспечению лова рыбы, предоставляемые на договорной основе или за отдельную плату. По возможности сюда не следует включать спортивную рыбную ловлю. Как указывалось выше, рыболовство иногда объединяют с сельским хозяйством, и в подобных случаях, по-видимому, разграничения проводить трудно.

I70. К рыболовству относится рыболовство в прибрежных водах, входящих в национальную территорию страны, или же в районах, где эта страна обладает исключительным правом на освоение морских ресурсов в силу какого-либо международного соглашения. Сюда также входит улов рыбы местных хозяйств, осуществляющих лов в международных водах. Операции в международных водах следует рассматривать как часть операций страны, с экономикой которой они наиболее тесно связаны; при этом можно руководствоваться такими критериями, как флаг регистрации, страна образования предприятия и место жительства владельцев или большинства владельцев с судов. Ввиду недавнего увеличения прибрежных вод некоторыми странами, включая исключительные экономические зоны до 200 км, в настоящее время правила, касающиеся места жительства, пересматриваются.

I71. Платежи, получаемые за предоставление права лова в реках и озерах, не следует включать в валовой выпуск рыболовства. Если платежи получают владельцы земли, расположенной вдоль берегов рек или озер, то они считаются земельной рентой; если платежи получает правительство или частные некоммерческие организации, то они классифицируются как лицензионные платежи.

I72. Строительство и ремонт рыболовецких судов за счет собственных средств и строительство помещений, причалов и т.д. за счет собственных средств рыболовецкими хозяйствами будет, как правило, в практических целях включаться в валовой выпуск рыболовства, хотя в тех случаях, когда можно проводить разграничения, это следует делать.

2. Валовой выпуск

I73. Переписи в области рыболовства довольно часто проводятся каждые 5-10 лет в странах, где рыболовство является одной из основных отраслей, и, как правило, содержат информацию о занятости (которая иногда систематизируется по таким категориям, как неоплачиваемые работающие члены семьи, лица наемного труда, самостоятельные хозяйства и владельцы или по таким категориям, как рыбаки, команды рыболовецких судов и другие рабочие), рыболовных снастях, площади прудов для разведения рыбы и другие данные, касающиеся структуры этой

отрасли. Желательно, чтобы подобные обследования включали также информацию о количестве и стоимости валового выпуска и о затраченных средствах.

I74. В странах, где рыболовство играет важную роль, целесообразно также осуществлять сбор достаточно подробных ежегодных статистических данных по крайней мере о наиболее крупных предприятиях этой отрасли или же о всех рыболовецких судах свыше определенного тоннажа. Собираемые данные могут включать численность получивших лицензии рыбаков, число лиц, занимающихся работами на прудах для разведения рыбы, тоннаж рыболовецких судов по типу такелажа, объем улова коммерческих рыболовецких судов по видам, а также площадь прудов для разведения рыбы и стоимость улова из них. В тех случаях, когда ежегодные данные подобного типа отсутствуют, базовые статистические данные, как правило, содержат по крайней мере некоторую информацию о количестве доставленных на берег основных видов рыбы и о средних ценах производителей. В ежегодных докладах торговых или сбытовых организаций также довольно часто содержатся данные о количестве доставленных на сушу наиболее важных видов морской рыбы. Информация о выпуске и затратах наиболее крупных предприятий китобойной промышленности также включаются в специальные статистические данные, которые необходимы в целях контроля за числом китов, отлавливаемых в соответствии с международными соглашениями.

I75. В тех случаях, когда ежегодные статистические данные о рыболовстве касаются лишь крупномасштабного коммерческого рыболовства, валовой выпуск мелких предприятий может оцениваться на основе среднего улова каждого рыбака или рыболовецкого судна и предполагаемого количества рыбаков или рыболовецких судов, занимающихся мелкомасштабным ловом рыбы. Средний выпуск может определяться с помощью специальных обследований, выборочных проверок или информации, предоставляемой ассоциациями рыбаков. Мелкие рыболовные хозяйства могут располагать лишь одним или несколькими судами. Обычно ведутся регистры, по которым можно классифицировать рыболовецкие суда по тоннажу и такелажу. В противном случае систематизированные или разрозненные данные о валовом выпуске могут классифицироваться по тоннажу рыболовецких судов и виду такелажа и используются в увязке с регистрационными данными для оценки общего валового выпуска.

I76. Данные о валовом улове рыбы и других продуктов рыболовного промысла во внутренних водах могут быть иногда получены от сбытовых организаций или собраны путем проведения специальных выборочных обследований. Если подобная информация отсутствует, то ежегодные оценки могут быть основаны на данных о среднем валовом улове в расчете на каждого рыбака с учетом числа рыбаков, занимающихся рыбным промыслом во внутренних водах. Средний валовой улов в расчете на каждого рыбака можно получить с помощью базовых переписей, специальных обследований, выборочных проверок, из данных торговых ассоциаций, государственных органов, занимающихся вопросами рыболовства, и т.д. Оценки валового улова рыбы в прудах могут быть основаны на данных о площади различных видов прудов и информации о среднем валовом улове на каждую единицу площади. Возможные источники информации о среднем валовом улове в расчете на каждую единицу площади аналогичны источникам данных о среднем улове в расчете на каждого рыбака, занимающегося промыслом во внутренних водах.

I77. Во многих странах рыболовство находится в ведении правительственные учреждений, которые в рамках их процедуры по контролю делают

оценки в отношении ежегодного улова рыбы, и эти данные довольно часто служат основой для оценок валового улова и добавленной стоимости. Качество подобных данных различно в зависимости от значения традиционных методов рыболовства, и в тех случаях, когда значительная часть общего улова доставляется на берег мелкими предпринимателями, из-за занижения данных необходимо, вероятно, вносить корректизы в официальные оценки.

I78. В тех случаях, когда данные об общем улове рыбы собирают не на регулярной основе, проводить оценку общего количества рыбы, доставляемого на берег, косвенно на основе данных о потреблении рыбы или информации о числе и видах используемых рыболовецких сетей. Например, можно предположить, что потребление на душу населения осталось постоянным после последнего проведения выборочного обследования потребления домохозяйств. Общие данные за базовые годы можно затем экстраполировать посредством темпов роста населения. Подобные косвенные методы оценки рекомендуются лишь для тех стран, в которых рыболовство имеет сравнительно небольшое значение.

I79. По крайней мере часть рыбы, отловленной для собственного потребления, не включается в данные, касающиеся доставленного на сушу улова. Большая часть рыбы, потребляемой самими домашними хозяйствами, отлавливается мелкими коммерческими рыболовецкими судами или отдельными лицами, осуществляющими лов рыбы главным образом для собственного потребления. Оценки лова рыбы для собственного потребления могут основываться на информации, получаемой в рамках обследования расходов домашних хозяйств, или на данных, которые собирают местные органы власти. Данные, полученные в результате обследования домашних хозяйств, могут использоваться для оценки потребления в целях удовлетворения собственных потребностей за базисный год, а данные за текущий год могут быть получены, если предположить, что потребление в расчете на одного человека или на одну семью остается неизменным.

I80. Улов второстепенных рыбопродуктов, как, например, жемчуг, моллюски, устрицы и морские водоросли, а также нетипичных продуктов рыболовной промышленности, как правило, не охватывается текущей статистикой по рыболовству. Оценки валового улова второстепенных продуктов могут быть основаны на информации оптовиков, занимающихся данными продуктами, или местных рыболовных учреждений или же на информации о численности лиц, занимающихся этими видами деятельности согласно переписям населения или обследованиям занятости с учетом предполагаемого улова в расчете на человека. Оценки стоимости производства нехарактерных продуктов хозяйственной деятельности, таких как транспортные услуги, оказываемые рыболовецкими судами, и производство рыболовецкой оснастки, судов и средств разгрузки для личного использования могут быть основаны на информации, которая предоставляется местными рыболовецкими учреждениями.

I81. Сбыт рыбопродуктов является в большинстве стран специализированным видом деятельности. Рыбаки, как правило, продают свой улов оптовым торговцам на специальных рыбных рынках, и поэтому сравнительно легко определить цены производителей для каждого вида рыбы. Во многих странах оптовые цены или цены товара, выгруженного на берег, как правило, регистрируются должностными лицами, занимающимися вопросами рыболовства, и эти цены могут быть использованы непосредственно при определении стоимости рыбы, продаваемой на местных рынках или используемой для личного потребления. В тех случаях,

когда цены на выгруженные на берег пресноводные виды рыбы неизвестны, можно использовать розничные цены на ближайших рынках с учетом транспортных издержек и издержек сбыта продукции в том случае, если эта продукция поставляется другими. Используемые цены следует взвешивать таким образом, чтобы учитывались различия в цене при различном использовании продукции и между различными рынками. Необходимо собирать данные о ценах несколько раз в течение года, поскольку цены меняются в зависимости от сезона ловли рыбы.

3. Промежуточное потребление

I82. Оценку данных о структуре затрат в рыболовной промышленности предпочтительно производить отдельно для подклассов на основе вида используемого рыболовецкого оборудования, вида и тоннажа рыболовецких судов и в зависимости от того, осуществляется ли рыбная ловля в прибрежных водах, в открытом море или во внутренних водоемах. Структура внутреннего потребления зависит в значительной степени от уровня механизации, и поэтому, возможно, следует проводить оценку промежуточного потребления отдельно для лова рыбы, осуществляемого на основе механизации и традиционных методов. Рыболовство для личного потребления, как правило, осуществляется с помощью традиционного такелажа, и здесь потребляется лишь небольшое количество промежуточных товаров. То же самое относится к сбору жемчуга, морских водорослей и других второстепенных продуктов. Промежуточное потребление в рамках этих традиционных видов деятельности может оцениваться как совокупная доля валового выпуска, получаемого в результате проведения обследований среди ограниченного числа рыбаков.

I83. Основными статьями промежуточного потребления при механизированном лове рыбы являются расходы на нефтепродукты, запасные части для судов и их оборудование, рыболовецкий такелаж, приманка и лед, а также страховка, связь и другие услуги. Рыболовные сети, как правило, включаются в промежуточное потребление на том основании, что средняя продолжительность срока службы какой-либо сети составляет менее 12 месяцев. В промежуточное потребление входят также упаковочные материалы, соль, сахар, специи и химические вещества, используемые для обработки продуктов на борту рыболовецких судов и плавучих рыбозаводов. В тех случаях, когда рыболовство осуществляется совместно с сельским хозяйством, могут возникнуть проблемы в плане распределения промежуточного потребления некоторых статей, как, например, топливо и услуги, между двумя этими отраслями. Довольно часто единственным практическим решением этих проблем является распределение промежуточного потребления в таком же соотношении, что и выпуск сельскохозяйственных продуктов и продуктов рыболовства в рамках совместной деятельности.

I84. Некоторые базисные обследования рыболовства дают информацию о промежуточном потреблении в рамках отрасли, которая может быть использована в качестве основы для экстраполяции на последующие годы с помощью количественных показателей и показателей цен. Например, тоннаж рыболовецкого флота может быть использован в качестве показателя тенденций в области ремонта и эксплуатации флота, а валовой улов различных видов рыбы может быть использован для топлива, эксплуатации рыболовецкого такелажа и расходов на приманку и запасные части для рыболовецких судов. Элементы индекса оптовых

цен, которые явно могут применяться к основным статьям промежуточного потребления, взвешенные на основе доли этих статей в общем промежуточном потреблении, могут быть использованы в качестве показателей цены.

185. В странах, в экономике которых рыболовство играет важную роль, довольно часто проводятся специальные ежегодные обследования доходов и расходов в домашних хозяйствах рыбаков, в ходе которых собирается отдельная информация о расходах, связанных с их торговлей. Результаты подобных обследований могут использоваться при оценке промежуточного потребления товаров, указанных для рыболовства в целом, путем применения отношения расходов промежуточного потребления к валовому выпуску на основании данных обследования к общей валовой продукции рыболовства. Что же касается китобойного промысла, который, как правило, имеет довольно крупные масштабы, то текущие данные о промежуточном потреблении можно получать непосредственно от предприятий, занимающихся этим промыслом.

III. ДОБЫЧА ПОЛЕЗНЫХ ИСКОПАЕМЫХ

A. Содержание и общие замечания

186. Добыча полезных ископаемых включает заведения, которые классифицируются в группе 2 МСОК. Сюда входит добыча и подготовка для дальнейшей переработки таких твердых видов полезных ископаемых, как уголь и металлические руды, жидких видов полезных ископаемых, таких как сырая нефть, и газообразных полезных ископаемых, как, например, природный газ. Сюда включаются шахты и открытые разработки, карьеры и скважины, а также все вспомогательные виды деятельности, связанные с обогащением металлических руд и предварительной обработкой другого сырья в целях сбыта.

187. Добыча полезных ископаемых, осуществляемая домашними хозяйствами для их собственных нужд, также должна включаться в валовой выпуск, независимо от того, используется ли занимающимся этой деятельностью домашним хозяйством весь объем добываемых ископаемых или же какая-то часть реализуется на рынке.

188. Подготовка участков для добычи полезных ископаемых, а также аналогичные работы, проводимые другими заведениями, на договорной основе или за плату, классифицируются как строительство. Если имеется надлежащая информация об аналогичной деятельности, осуществляющей самими горнодобывающими заведениями, то эту деятельность следует также классифицировать как строительство. Разведка природных ископаемых на договорной основе рассматривается не как горнодобывающая деятельность, а как деловые услуги. Разведку и разработку, осуществляющую добывающими заведениями, также следует выделять особо и классифицировать как деловые услуги в тех случаях, если об этом имеется соответствующая информация. Следует производить оценку и внутренних сделок между строительными и добывающими заведениями и горнодобывающими заведениями предприятия в целом. Подобные сделки следует оценивать по ценам производителей на ту же продукцию, если она продается на рынке, или - если невозможно найти аналогичную продукцию - по издержкам.

189. Поскольку места добычи полезных ископаемых довольно часто расположены в весьма отдаленных районах, компании могут иметь свои собственные школы, больницы и предоставлять другие услуги и даже могут производить основные потребительские товары для своих сотрудников. По возможности подобной деятельностью должны заниматься отдельные заведения, которые классифицируются по соответствующим категориям, даже если данные товары и услуги предоставляются сотрудникам как заработка плата и оклады натурой.

190. Хотя электроэнергия, вырабатываемая горнодобывающими предприятиями - в тех случаях, когда она продается, - должна в принципе выделяться и классифицироваться как производство электроэнергии, на практике это, как правило, сделать невозможно, поскольку отдельные данные по промежуточному потреблению в этом виде деятельности получить невозможно. В этом случае вырабатываемая электроэнергия включается в валовой выпуск горнодобывающей промышленности, и все промежуточные товары, используемые горнодобывающими предприятиями, включая те товары, которые потребуются при производстве электроэнергии, будут затем включаться в промежуточное потребление горнодобывающей промышленности. Хотя большая часть электроэнергии, производимой горнодобывающими предприятиями, как правило, потребляется самими этими предприятиями, небольшая часть этой электроэнергии может продаваться. В таком случае эта часть электроэнергии, вырабатываемой горнодобывающими заведениями, должна прямо включаться в их валовой выпуск и реализованную продукцию.

191. Розлив в тару родниковой и минеральной воды относится не к добыче полезных ископаемых, как обрабатывающей промышленности. Дробление и размельчение скальных пород для производства гравия классифицируются как карьерные работы в тех случаях, когда это осуществляется подразделениями, основной деятельностью которых являются карьерные работы, однако относятся к обрабатывающей промышленности, если эти работы осуществляются подразделениями, не занимающимися карьерными работами. Использование трубопроводов следует включать в транспорт. Однако распределение природного газа следует включать в электро-, газо- и водоснабжение.

192. Вертикальная интеграция добывающей промышленности с обрабатывающей, например, сочетание добычи железной руды с производством чугуна в чушках или стальных заготовок, или же добычи нефти с ее переработкой, может вызвать значительные трудности при проведении отдельных оценок деятельности по добыче и переработке. Тем не менее необходимо стремиться проводить между ними различие, поскольку очень важно иметь отдельные данные по добывающей и обрабатывающей промышленности страны. Основные трудности, возникающие здесь, связаны с оценкой продукции добывающей промышленности и распределением общих накладных расходов между горнодобывающими и обрабатывающими заведениями. При определении стоимости продукции горнодобывающей промышленности рыночные цены могут быть заменены специально оговоренными фактическими ценами продажи, причем этой практике следуют многие страны. Накладные расходы, которые точно можно целиком отнести либо на счет обрабатывающей, либо добывающей промышленности, следует распределять подобным образом, а остальные могут быть распределены между ними пропорционально таким показателям, как стоимость их соответствующего валового выпуска или численность непосредственно занятых лиц. Аналогичные проблемы могут возникнуть в тех случаях, когда осуществляется вертикальная интеграция производства камня, гравия или песка карьерным способом со

строительством дорог и другими строительными работами. Если в некоторых случаях все-таки невозможно разделить заведения компаний, осуществляющих вертикальную интеграцию, все их производство следует классифицировать по той деятельности, на которую приходится основная часть производственных затрат.

В. Валовой выпуск

193. Как правило, о добыче на экспорт нефти, меди, олова и т.д. в странах, где подобная деятельность играет важную роль, имеется достаточно информации. Счета занимающихся этой деятельностью компаний, которые зачастую велики по размерам и являются либо государственными, либо иностранными, содержат практически всю информацию, необходимую для национальных счетов. В тех случаях, когда сами счета недоступны для статистиков, оценки могут быть основаны на докладах, получаемых в связи со сбором роялти правительственными учреждениями, которые контролируют добывающую промышленность. Эти доклады обычно содержат подробную информацию о количестве и стоимости выпуска и реализованной продукции, промежуточном потреблении по виду товаров и услуг, а также добавленной стоимости. В отношении государственных горнодобывающих заведений информация, как правило, содержится в публикуемых счетах или может быть получена непосредственно от правительственных учреждений, занимающихся вопросами добычи полезных ископаемых. Однако обычно подобных счетов и данных о добыче полезных ископаемых, которая ведется в мелких масштабах, нет.

194. Ежегодные обследования горнодобывающей промышленности могут давать довольно подробную информацию по всем горнодобывающим заведениям выше определенного размера, например, по заведениям, где имеется не менее 50 работников, а иногда и по выборке небольших заведений с числом работников, например, от 20 до 49 человек. Собираемая информация может касаться количества и стоимости по ценам производителей выпуска различной продукции горнодобывающей промышленности, определенных статей промежуточного потребления, а также выплачиваемой заработной платы и окладов. В тех случаях, когда ежегодные обследования не проводятся, для получения практически аналогичной информации за базисные годы можно ограничиться более редкими обследованиями.

195. Как правило, выпуск крупных горнодобывающих компаний включает лишь несколько видов продукции. Поскольку эта продукция довольно часто практически полностью идет на экспорт, альтернативным источником информации в отношении объема выпускаемой продукции являются статистические данные по внешней торговле.

196. Поэтому основная проблема при оценке общего объема продукции горнодобывающей промышленности заключается в разработке метода, позволяющего охватить и продукцию мелких заведений. Если имеются результаты обследований за базисные годы, которые содержат более подробную информацию по сравнению с ежегодными обследованиями, то общий валовой выпуск конкретной продукции горнодобывающей промышленности в базисные годы может быть экстраполирован на следующие годы пропорционально изменениям в валовом выпуске этой продукции заведениями, которые были охвачены при проведении ежегодных обследований. Для этого надо допустить, что самые мелкие заведения, которые не охватываются обследованиями в базисные годы, не производят этих

видов продукции. Это допущение может быть вполне обоснованным, поскольку самые мелкие заведения горнодобывающей промышленности - это зачастую главным образом песчаные, каменные или гравийные карьеры. Однако было бы желательно проводить специальные выборочные обследования этих мелких горнодобывающих заведений и карьеров с интервалами в 5-10 лет. Эти обследования можно было бы сочетать с аналогичными выборочными обследованиями мелкомасштабной обрабатывающей промышленности. После этого экстраполяция результатов обследования может быть основана на ежегодных данных о численности населения и занятости.

197. В тех случаях, когда собираемые данные о выпуске касаются лишь основной продукции горнодобывающей промышленности, оценки валового выпуска второстепенных изделий могут быть получены путем проведения обследований, охватывающих небольшое число наиболее типичных заведений. Можно также проводить довольно всеобъемлющую оценку валового выпуска продукции горнодобывающей промышленности, которая классифицируется по группам сырьевых товаров на основе данных о промежуточном потреблении такой продукции обрабатывающей промышленностью и строительством в сочетании с данными по экспорту и импорту.

198. Вполне возможно, что для получения ежегодных оценок валового выпуска песка, камня и гравия необходимо будет использовать подобные косвенные методы. Например, можно предположить, что эта продукция используется лишь для строительства, и, если имеются удовлетворительные данные о промежуточном потреблении этой продукции строительством, то их можно использовать в качестве показателя валового выпуска. Иногда, вероятно, придется прибегать к более приближенным методам, например, делать предположения в отношении среднего выпуска в расчете на каждого рабочего и умножать эту цифру на число рабочих, занятых на работах в песчаных, каменных и гравийных карьерах, а данные об этом можно получить из результатов переписи населения или обследований в области занятости.

199. Когда оценка валового выпуска горнодобывающей промышленности производится на основе ежегодных обследований заведений, вероятно, целесообразно осуществлять проверку этих результатов путем сопоставления их, например, с данными по экспорту в случае такой продукции, как золото, алмазы и сырая медь, которые практически не используются внутри страны, или же с административной документацией министерств горнодобывающей промышленности. Однако сопоставление с данными об экспорте драгоценных металлов и камней, вероятно, не даст эффективных результатов в странах, где в больших масштабах осуществляется контрабанда.

200. Валовой выпуск руд металлов следует оценивать по цене самой добычи. Цена руды на выходе из шахты может быть получена в результате обследования отдельных добывающих предприятий или из счетов горнодобывающих компаний. Цены производителей на алмазы и другие драгоценные камни довольно часто отражают стоимость некоторой предварительной обработки. Обе эти цены, а также прошлые цены заведений на песок, камень и гравий могут быть также получены в результате проведения выборочного обследования заведений. В тех случаях, когда эта продукция доставляется покупателям самими производителями, цены, если это практически осуществимо, следует

корректировать с учетом некоторых элементов транспортных расходов, включаемых в эти цены, а стоимость транспортных услуг должна определяться отдельно и включаться в транспорт. Однако это может быть нецелесообразно в случае мелких предприятий, когда может быть использована фактическая продажная цена.

201. Конкретные проблемы возникают при определении цен, которые должны использоваться при оценке выпуска сырой нефти. В большинстве развивающихся стран производство сырой нефти контролируется государством и довольно часто принадлежит государству. Государственные продажные цены, предпочтительно рассчитанные как средневзвешенный показатель цен, определенных для различных покупателей, являются самым близким приближением к цене производителей на сырую нефть. Существует также рыночная цена при продаже за наличные с немедленной доставкой, которая часто значительно отличается. Однако рыночные цены с немедленной поставкой при продаже за наличные, как правило, не подходят в этой связи, поскольку они обычно распространяются лишь на небольшую часть выпуска.

202. Что же касается природного газа, то цены производителей здесь могут отсутствовать. Поэтому их, возможно, придется определять косвенным образом путем вычета сбытовых издержек из цены доставки или цены покупателя.

C. Промежуточное потребление

203. Информацию о промежуточном потреблении крупно- и мелкомасштабных горнодобывающих заведений довольно часто можно получить из счетов компаний, из докладов, представляемых агентствам, занимающимся вопросами регулирования деятельности в этой области, или из ежегодных обследований горнодобывающей промышленности. В обследованиях за базисные годы довольно часто содержится информация о некоторых мелких заведениях. Соотношение между промежуточным потреблением заведений, охватываемых обследованиями в базисные годы и ежегодными обследованиями за те же годы, может быть использовано при оценке промежуточного потребления всех, за исключением самых мелких горнодобывающих заведений, в период между базисными годами. Соотношения между затратами и выпуском в базисные годы могут также использоваться для оценки промежуточного потребления в последующие годы по отдельным сырьевым товарам с целью получения приблизительного валового выпуска по ценам базисного года, а затем эти данные можно пересчитать в текущие цены с помощью соответствующих индексов цен.

204. В отношении промежуточного потребления самых мелких предприятий, как правило, непосредственной информации нет. Эти оценки могут быть основаны на соотношении между промежуточным потреблением и валовым выпуском, получаемом в результате проведения выборочных проверок или благодаря другой разрозненной информации. Однако результаты, скорее всего, будут довольно условными, и, вероятно, целесообразно допускать, что промежуточное потребление этих заведений незначительно.

205. В СНС расходы на разведку считаются частью промежуточного потребления. Однако довольно часто в счетах компаний эти расходы выделяются отдельной статьей. Поэтому необходимо перевести расходы

на разведку в текущие счета и включить их в промежуточное потребление. Для получения надлежащих данных от соответствующих компаний, возможно, потребуются прямые обследования. И наоборот, в тех случаях, когда горнодобывающие компании включают в текущие расходы издержки на строительство шахт для добычи полезных ископаемых и другие связанные с освоением расходы, необходимо исключать эти суммы из промежуточного потребления.

IУ. ОБРАБАТЫВАЮЩАЯ ПРОМЫШЛЕННОСТЬ

A. Содержание и общие замечания

206. В обрабатывающую промышленность входят заведения, которые классифицируются в рамках МСОК по группе З. Обрабатывающая промышленность определяется как механическое или химическое преобразование неорганических или органических веществ в новые продукты, независимо от того, выполняется ли эта работа машинами с механическим приводом или вручную, осуществляется ли это на заводе или на дому рабочего и продаются ли эти продукты оптом или в розницу. Сборка компонентов на предприятиях, как, например, сборка автомобилей или электронного оборудования, сборка и установка механизмов или оборудования на заведениях потребителей, а также ремонт механизмов и оборудования, принадлежащих другим производителям на договорной основе также классифицируются как обрабатывающая промышленность. Однако если сборка и установка механизмов и оборудования осуществляются в качестве услуги, связанной с продажей соответствующих товаров, она включается в деятельность продавца, которым может быть либо обрабатывающая промышленность, либо оптовая торговля. Заведения, специализирующиеся на установке крупных предметов бытового назначения, таких как холодильники, стиральные машины и сушилки, включаются, согласно классификации, в предприятия по ремонту. Предприятия по производству монет, которые выпускают монеты, а иногда и бумажные деньги, по классификации относятся к обрабатывающей промышленности, а не к производителям государственных услуг. Сборка на местах изготовленных заводским способом комплектных частей в здания и другие виды строительства, например, строительство мостов и железнодорожных путей, классифицируются как строительство.

207. Проблемы могут возникнуть в связи с проведением разграничения между обрабатывающей промышленностью и сельскохозяйственной деятельностью, если обработка сельскохозяйственных продуктов происходит на фермах или плантациях. Если трудно отделить обработку от сельскохозяйственной деятельности или если обработка осуществляется в мелких масштабах, то ее можно не исключать из сельского хозяйства. Однако обработку, которая обычно выполняется до того, как продукты поступают из сельскохозяйственных или рыболовных хозяйств, например, отбор и упаковка фруктов или же замораживание, соление или филетирование рыбы, всегда следует рассматривать как часть деятельности этих подразделений.

208. Базисные и ежегодные обследования обрабатывающей промышленности довольно часто дают информацию о продаже и закупках изделий, которые не подвергаются какой-либо обработке, а продаются в том же

виде, в каком они и покупаются. Торговые наценки на эти изделия следует рассматривать как нетипичный продукт обрабатывающей промышленности, если эта деятельность не может быть оформлена как самостоятельные сбытовые операции. Мелкое строительство за счет собственных средств также является нетипичным результатом деятельности обрабатывающей промышленности. Крупное строительство за счет собственных средств, по которому могут быть получены отдельные данные как в отношении выпуска, так и в отношении затрат, следует рассматривать в качестве отдельного вида деятельности и относить к строительству.

209. Любая обработка текстиля, продовольствия, одежды, полезных ископаемых и т.д. в принципе должна включаться в обрабатывающую промышленность. Например, добавленная стоимость в результате убоя скота должна быть включена в пищевую промышленность, а валовой выпуск и промежуточное потребление пищевой промышленности должны отражать стоимость забитого скота. Данные, необходимые для разграничения между переработкой и производством переработанного сырья, как правило, имеются в отношении продукции, продаваемой на рынке, поскольку продукция, которая должна пройти переработку, обычно закупается обрабатывающей промышленностью у производителей сырья. Однако в отношении производства предметов первой необходимости в сельских районах, где как сырье, так и готовые переработанные продукты производятся и потребляются одним и тем же подразделением, нет смысла пытаться проводить разграничение между этими двумя видами деятельности. Добавленная стоимость и валовой выпуск объединенной деятельности должны быть отнесены к той отрасли промышленности, которая в наибольшей степени содействовала образованию добавленной стоимости.

210. Аналогичные проблемы могут возникнуть в тех случаях, когда происходит сочетание операций по обработке и торговых операций, предшествующих сбыту продукции. Например, розничную продажу хлебобулочных изделий пекарями следует, в принципе, рассматривать как нетипичный элемент обрабатывающей промышленности. Для этого необходимо было бы сделать отдельные оценки стоимости для производителя хлебобулочных изделий и оценки предоставленных услуг в связи с их продажей. Однако поскольку на практике в булочных не ведутся счета таким образом, чтобы можно было проводить различие между этими двумя видами деятельности, то здравый смысл подсказывает, что общую продажную стоимость этих изделий следует рассматривать как продукт деятельности обрабатывающей промышленности.

B. Основные источники

211. Весьма важным средством контроля за обрабатывающей промышленностью являются промышленные справочники или регистры. В подобных справочниках указываются все обрабатывающие заведения и делается ссылка на те предприятия, частью которых они являются. В промышленные справочники часто включаются такие ключевые показатели, как занятость, объем выпуска, потребление электроэнергии и т.д., которые могут быть использованы для корректировки общих показателей выборочных обследований или для учета тех, кто не представил данные как по заведениям, так и предприятиям. Таким образом, промышленный регистр служит основой как для полных переписей, так

и для выборочных обследований. Они также полезны при корректировке данных, получаемых от предприятий, для заведений, что необходимо для использования производственного подхода при определении ВВП. Связь между классификациями по видам производственной деятельности на основе предприятий и заведений может быть установлена, если имеется какой-либо промышленный справочник или аналогичный источник, в котором указаны заведения, принадлежащие каждому предприятию, и их размер. Каждое заведение должно пройти перекрестную классификацию с учетом его производственной деятельности и основной деятельности его головного предприятия. Подобная перекрестная классификация позволяет распределить данные по каждому виду категории деятельности предприятий среди видов категорий деятельности заведений.

212. Подобный промышленный справочник является главным образом хранилищем текущей информации о наличии, создании и прекращении деятельности обрабатывающих заведений и предприятий из всех имеющихся источников. Сюда входят налоговые органы, администраторы любых органов социального обеспечения, учреждения, занимающиеся вопросами регулирования и отвечающие за конкретные отрасли промышленности, министерства промышленности и труда, наниматели; ассоциации, муниципальные органы власти и другие источники.

213. Переписи в области обрабатывающей промышленности проводятся в некоторых развивающихся странах регулярно каждые 5-10 лет или же нерегулярно. Охват таких переписей заведений неодинаков. Менее подробная информация может быть собрана о мелких заведениях, на которых занято менее десяти или пяти работников, или заведениях с активами или товарооборотом ниже определенного уровня. В рамках подобных обследований необходимо стремиться охватывать обрабатывающую промышленность в городских районах как можно полнее, однако в целях сокращения расходов могут быть использованы методы стратификации выборки. В подобные выборки следует включать все крупные и большинство средних заведений, с вероятностью, пропорциональной их масштабам. В сельских районах можно охватить лишь крупные заведения, поскольку трудно определить местонахождение мелких подразделений; однако подобные подразделения могут иногда охватываться обследованиями домашних хозяйств.

214. В отношении крупных заведений информацию можно собирать о а) объеме продаж, классифицируемому по видам товаров; б) расходах на промежуточное потребление, классифицируемых по i) виду материалов и поставок, ii) виду топлива, iii) электричеству, iv) подрядным работам, ремонтным работам и материально-техническому обеспечению по договору; с) занятости по категориям работников; д) заработной плате по категориям работников и по окладам, жалованию, другим вознаграждениям и материальным льготам. Помимо этого может быть получена довольно подробная информация о валовом приросте основного капитала, а также о фондах. В отношении более крупных заведений довольно часто можно осуществлять проверку некоторых ответов при обследовании, используя информацию, которая приводится в публикуемых счетах.

215. Важную роль в обрабатывающей промышленности развивающихся стран могут играть мелкие заведения. Собирать по этим заведениям столь же подробную информацию, как и по крупным, нецелесообразно.

Обычно общие данные можно получить лишь в отношении продаж, промежуточного потребления и валовых вложений в основной капитал, а иногда, возможно, и по заработной плате и окладам в денежной форме и натурой.

216. В немногих развивающихся странах имеются ресурсы, необходимые для проведения переписи заведений на регулярной основе. До начала переписи заведений необходимо убедиться, что ресурсов хватит для ее завершения. Если проект, связанный с проведением переписи, не будет доведен до конца, то впustую будут потрачены значительные ресурсы. К сожалению, именно так и обстояло дело в некоторых случаях.

217. В некоторых странах ежегодные обзоры обрабатывающей промышленности охватывают более крупные заведения обрабатывающей промышленности, на которых, в зависимости от условий отдельных стран, может работать 10-50 или более работников. В ходе ежегодных обзоров следует собирать такую же информацию (хотя иногда и менее подробную) и использовать такие же виды классификации деятельности и товаров, как в базисных обзорах или переписях. Если включены все крупные заведения обрабатывающей промышленности, то ежегодные обзоры будут, как правило, охватывать значительную часть общего объема продукции обрабатывающей промышленности, причем зачастую это составляет 80 и более процентов. Иногда при отборе заведений для включения в ежегодные обзоры используются особые категории, как, например, возможности их роста или ключевая роль отрасли, их роль "первоходцев" или их особое положение, на основании которого они пользуются особым покровительством правительства.

218. Весьма важно, чтобы ежегодные обзоры проводились тщательно и подкреплялись последующими мероприятиями, с тем чтобы можно было получить как можно более достоверную информацию. Необходимо, в частности, стремиться к тому, чтобы доля заведений, не приславших ответы, не слишком сильно колебалась в различные годы. Данные обзоров, в которых доля ответивших значительно колеблется, трудно сопоставлять, и они могут дать неверное представление. Поскольку в большинстве случаев закон требует от заведений предоставлять информацию, то, если исчерпаны все другие средства для сбора данных, можно прибегнуть к правовым санкциям. Если по какой-либо причине прямую информацию получить невозможно, то оценки следует делать на основе любой имеющейся информации.

219. Важную роль в обрабатывающей промышленности многих развивающихся стран играют государственные предприятия. Основными источниками данных по этим предприятиям являются а) информация, предоставляемая непосредственно соответствующими компаниями самостоятельно либо в ходе ежегодных обзоров обрабатывающей промышленности; б) счета крупных предприятий, как, например, сталелитейные заводы или текстильные фабрики, муниципальные пивоваренные заводы и скотобойни; и с) счета муниципалитетов, отвечающих за работу государственных предприятий, которые не представляют самостоятельные счета.

220. Через каждые 5-10 лет можно проводить специальные выборочные обзоры для сбора информации о сельских или традиционных мелкомасштабных производствах. Эти обзоры можно ограничивать несколькими вопросами о продажах и стоимости затрат на производство, и их

можно проводить по районам. Нет смысла расходовать на такие обзоры большие средства, если известно, что в традиционном секторе производится лишь небольшая часть валовой продукции обрабатывающей промышленности. Другими источниками информации об этом виде обрабатывающей промышленности являются демографические обзоры, обследования доходов и расходов домохозяйств и обследования занятости.

С. Валовой выпуск

221. Если проводятся ежегодные выборочные обследования и базисные обзоры с более широким охватом, валовой выпуск заведений, охваченных базисными обзорами, можно экстраполировать на последующие годы на основании динамики роста валового выпуска по ценам производителей в заведениях, включенных в ежегодные обзоры. Если проводятся также специальные базисные обзоры более мелких заведений, то можно допустить, что их доля в валовом выпуске остается неизменной. Экстраполяцию следует делать с как можно более подробной разбивкой по видам деятельности и товарным группам. Экстраполяция на основании подробных товарных групп облегчит распределение валового выпуска среди различных видов потребления, если для оценки конечного потребления будет использован метод товарных потоков.

222. Если ежегодные обзоры обрабатывающей промышленности не проводятся, то можно экстраполировать данные по общему объему валового выпуска за базисные годы по каждому виду группы деятельности с помощью рядов по занятости или, желательно, продолжительности рабочего времени, полученных на основании ежегодных выборочных обследований занятости по видам экономической деятельности. Для того чтобы обследования занятости можно было использовать для этой цели, они должны быть максимально всеобъемлющими. Ряды динамики занятости, включая работающих владельцев и неоплачиваемых работающих членов семей, больше подходят для экстраполяции валового выпуска, чем ряды, в которые включены только оплачиваемые работники, поскольку в небольших заведениях на работающих владельцев и неоплачиваемых работающих членов семей приходится значительная доля общей численности рабочей силы. Однако зачастую имеющиеся статистические данные по занятости относятся только к оплачиваемым работникам. Конечно, экстраполяция по товарным группам невозможна, если в качестве показателя используется занятость. Если оценки значительно отличаются друг от друга, то для тех годов, которые приходятся на период между двумя базисными обследованиями, оценки, основанные на экстраполяции без использования годовых обзоров, следует заменить оценками, основанными на экстраполяции, как только получены данные второго базисного обследования.

223. Точность экстраполяции, в основе которой лежит занятость, можно повысить с помощью соответствующей поправки на изменения в производительности. В основу такой поправки можно положить экстраполяцию темпов изменения объема валового выпуска продукции в расчете на работника или на рабочее время, отработанное в период между двумя самыми последними переписями. Если это невозможно, то в основу приблизительных оценок роста производительности в расчете на работника или на отработанное рабочее время можно положить информацию, полученную от лиц с техническими знаниями по соответствующим видам деятельности.

224. Данные по общему объему валового выпуска, полученные с помощью таких показателей, как занятость или отработанное рабочее время, с поправками на изменения в производительности или без них, выражаются в ценах базисного года и должны быть переведены в текущие цены с помощью индексов цен, применяемых к различным видам деятельности. Если индексов цен, относящихся к продукции конкретных отраслей обрабатывающей промышленности нет, то можно использовать тот компонент индекса цены производителей, который больше всего подходит к данной отрасли.

225. Иногда для экстраполяции объема валового выпуска продукции обрабатывающей промышленности используются индексы промышленного производства. Однако часто такие индексы составляют только для широких групп видов деятельности, и предназначены они главным образом для того, чтобы дать представление о суммарной месячной или квартальной динамике. Обычно они основаны на информации, полученной на основании небольшой выборки крупных заведений. Данные, полученные в результате ежегодных обзоров обрабатывающей промышленности, как правило, являются более подробными и поэтому больше подходят для национальных счетов.

226. В странах, где не проводятся ни базисные, ни ежегодные обзоры обрабатывающей промышленности, можно тем не менее сделать необходимые оценки для значительной части деятельности в обрабатывающей промышленности на основании других источников. Так, например, довольно достоверные данные о валовом выпуске государственных предприятий, классифицируемых по видам деятельности и товарным группам, можно, как правило, получить из их счетов. Кроме того, на основании законов о лицензировании, регулирующих законов или законов о деятельности компаний налоговым или другим правительенным органам должны представляться доклады об операциях корпораций и других крупных частных предприятий. Если заведения, обрабатывающие сырье, экспортят большую часть своей продукции, то можно использовать данные по внешней торговле. Полезную информацию о соответствующей деятельности и товарах могут представить торговые ассоциации. Эти источники можно использовать для экстраполяции и в странах, где имеются данные базисных обследований. В этих случаях данные базисных обследований можно использовать для оценки поправок, которые делают для этих источников.

227. Для крупных заведений обрабатывающей промышленности часто можно использовать опубликованную отчетность или доклады, представляемые соответствующим министерствам. Особенно это справедливо в отношении государственных предприятий, где необходимые данные можно получить из их отчетов или из правительственных счетов.

228. Конечно, проведение разграничения между производительной деятельностью домохозяйств, которые сами ведут свои счета и их деятельность как потребителей связано с серьезными статистическими трудностями. Иногда обследования доходов и расходов домохозяйств включают данные по статьям, производимым для собственного потребления, и соответствующим расходам. Однако обычно домохозяйствам очень трудно представить отдельные данные по различным видам их деятельности, и необходимо все взвесить, прежде чем решить как поступить.

D. Промежуточное потребление

229. Обзоры в базисные годы и ежегодные обзоры обрабатывающей промышленности, если они проводятся, дают информацию о промежуточном потреблении с разбивкой по его основным элементам для крупных заведений. Оценку промежуточного потребления заведений, не охваченных такими обзорами, можно производить либо с помощью обследований на месте или разрозненной информации, либо путем простого предположения, что их промежуточное потребление аналогично промежуточному потреблению охваченных обзором заведений обрабатывающей промышленности в аналогичной категории деятельности.

230. Расходы на рекламу, телефонную и телеграфную связь, бухгалтерский учет, а также правовые и другие консультативные услуги зачастую в переписях и обзорах обрабатывающей промышленности не учитываются. Поэтому оценки по этим статьям могут базироваться на специальных обзорах, на счетах компаний или на административных записях. Изредка можно проводить специальные обзоры, и можно допускать, что полученные в ходе таких обзоров соотношения затрат остаются неизменными в периоды между проведением обзоров.

231. Проблемы могут возникнуть при разработке товарной классификации промежуточного потребления обрабатывающей промышленности, которая используется для национальных счетов, потому что классификация, которая приводится в ответах отдельных заведений, зачастую не является единообразной и поскольку используются широкие категории затрат, как, например, "потребляемые инструменты", "упаковочные материалы", "запасные части для установок, механизмов и транспортных средств" и "прочие расходы". Разбивка этих общих статей по более конкретным товарным категориям должна основываться на дополнительной информации, получаемой в ходе специальных обзоров, или на информации, получаемой от заведений, которые приводят более подробные классификации по соответствующим статьям.

232. В промежуточное потребление производственных единиц предприятий следует включать соответствующую долю расходов, которые несут центральные административные управления и другие центральные вспомогательные подразделения, как, например, расходы на ведение учета, рекламу, ремонт и эксплуатацию, транспортные и складские расходы. При распределении этих расходов между различными подразделениями могут возникнуть проблемы статистического характера. Информация, которая позволила бы точно распределить эти расходы между различными подразделениями предприятия, как правило, отсутствует, и зачастую необходимо распределять эти расходы на основе валового выпуска, занятости или известных элементов промежуточного потребления соответствующих подразделений.

233. В промежуточное потребление следует включать полуфабрикаты, металлом и отходы, приобретаемые одним заведением у другого, но не полуфабрикаты, производимые и подвергающиеся дальнейшей обработке одним и тем же заведением. Эти полуфабрикаты следует также исключать из валового выпуска соответствующих заведений. Затраты на производство полуфабрикатов будут, конечно, включаться в промежуточное потребление.

У. ЭЛЕКТРИЧЕСТВО, ГАЗ И ВОДА

А. Содержание и общие замечания

234. Электро-, газо- и водоснабжение охватывает заведения, классифицированные в общем разделе 4 МСОК. В него включаются выработка, передача и распределение электроэнергии главным образом на продажу, производство газа на газовых заводах, распределение природного и искусственного газа и производство и распределение пара и горячей воды, если это делается главным образом в целях продажи. Водоснабжение в развивающихся странах зачастую является одним из видов деятельности центральных или местных государственных органов или корпораций. В тех случаях, когда водоснабжение входит в функции государства и осуществляется бесплатно, его следует относить к государственным услугам и не включать в данный раздел. В то же время следует учитывать снабжение питьевой водой на коммерческой основе, за которую взимается плата приблизительно в размере полных затрат. Однако эксплуатацию ирригационных систем следует относить к сельскому хозяйству. В тех случаях, когда электроэнергиярабатывается для собственного потребления заведениями, занимающимися каким-либо другим видом деятельности, такое электроснабжение следует рассматривать отдельно, если для этого имеется необходимая информация. При отсутствии такой информации эти данные можно не выделять из данных по заведению-потребителю.

В. Основные источники и методы оценки

235. Предприятия, занимающиеся производством и распределением электроэнергии, газа и воды, зачастую либо принадлежат государству, либо жестко контролируются государственными органами. По всей вероятности, возможно получать данные о валовом выпуске и промежуточном потреблении непосредственно из докладов и отчетов государственных предприятий или от государственных регулирующих органов. Поскольку частные предприятия, занимающиеся производством и распределением электроэнергии и газа, как правило имеют крупные размеры и их число невелико, должна иметься возможность получать информацию об их валовом выпуске и промежуточном потреблении непосредственно от этих предприятий.

236. Кроме того, иногда информация о валовом выпуске и промежуточном потреблении газа, электроэнергии и о производстве и распределении воды собирается по данным общих переписей и обследований заведений, которые могут производиться либо ежегодно, либо через более продолжительные промежутки времени. Эти источники могут использоваться вместо счетов и отчетов предприятий. Использование последних, однако, предпочтительнее, поскольку они, как правило, должны содержать более свежие и подробные данные по сравнению с промышленными переписями и обследованиями.

237. В годовых отчетах предприятий, производящих электроэнергию, газ и воду, промежуточное потребление часто показывается одной суммой или с разбивкой лишь по нескольким позициям. Нередко для получения классификации по товарным группам потребуется проведение специального анализа платежных документов предприятий.

238. Стоимость природного газа, покупаемого компаниями, занимающимися его распределением, следует включать в их промежуточное потребление. Если заведение, занимающееся распределением природного газа, одновременно производит (добывает) его, данные по выпуску и промежуточному потреблению в результате такой объединенной деятельности должны распределяться между горнодобывающей промышленностью и производством электроэнергии, газа и воды. При отсутствии отдельной информации о промежуточном потреблении каждой из этих групп ту часть, которую нельзя отнести к той или иной группе, возможно, придется распределять между ними пропорционально их относительным долям в валовом выпуске.

239. Данные о валовом выпуске и промежуточном потреблении корпораций, осуществляющих водоснабжение городских районов, могут быть получены из их отчетов. Иногда эта информация может содержаться в годовых переписях или обследованиях заведений. В стоимость транспортировки воды насосами или из колодцев в сельских районах можно оценивать на основе затрат времени и альтернативного использования затрат на рабочую силу.

VI. СТРОИТЕЛЬСТВО

A. Содержание и общие замечания

240. Строительство включает заведения, классифицированные в общем разделе 5 МСОК. К их числу относятся главным образом генеральные и специализированные подрядчики, основным видом деятельности которых является выполнение подрядных строительных работ. Генеральные подрядчики берут на себя выполнение полных проектов. Специализированные подрядчики занимаются выполнением лишь части работ по строительству таких, как окраска, прокладка водопроводной сети, установка оборудования для кондиционирования воздуха, экскаваторные работы и сооружение фундаментов или ремонт конструкций. Специализированные подрядчики могут работать по субподряду генерального подрядчика или по подряду непосредственно организации, осуществляющей конкретный строительный проект.

241. В развивающихся странах на долю строительства за счет собственных средств приходится значительная часть всей строительной деятельности. Это справедливо не только для строительства жилищ и сооружений на фермах, но и для большей части строительной деятельности других видов. Строительная деятельность, осуществляемая производителями, классифицированными в других категориях МСОК, включается в данную группу в том случае, если можно выделить отдельные заведения для охвата таких видов деятельности, причем имеется информация как о стоимостном объеме их валового выпуска, так и об их издержках; в тех случаях, когда произвести такое подразделение невозможно, такие виды строительной деятельности включаются в валовой выпуск осуществляющих их заведений. То же самое справедливо для деятельности правительства в области строительства: эти виды деятельности включаются в данную группу лишь в том случае, если можно установить для них отдельные единицы заведений. Во многих странах правительства играют важную роль в строительстве. Строительство, осуществляемое государственными строительными предприятиями, рассматривается в настоящем разделе; те же работы, которые ведутся непосредственно производителями

государственных услуг рассматриваются в разделе X ниже. Классификация видов строительной деятельности, осуществляющей единицами, отнесенными к предприятиям государственных департаментов, находится в настоящее время в стадии рассмотрения.

242. В структуру валового выпуска строительной промышленности включаются здания различных типов, дороги, дамбы, насыпи для железных дорог, спортивные площадки, энергосистемы и сети связи, бассейны, землечерпальные работы и удаление подводных скал, забивка свай, дренажные работы и освоение земли, а также ремонтные услуги, включая текущий ремонт зданий и дорог. В строительство, однако, не включается выпуск сборных домов; этот вид работ отнесен к обрабатывающей промышленности. В значительной мере выпуск продукции строительства состоит из, по существу, уникальных проектов. Поскольку ценовая структура данной продукции весьма разнообразна, желательно, если это реально осуществимо, классифицировать строительные заведения по категориям согласно виду строительных работ, которые являются основным видом их деятельности. В зависимости от организационной структуры и имеющихся данных, категории могут формироваться по конечной продукции, такой, как жилые здания, электростанции и дороги, или по профессиям субподрядчиков, выполняющих строительные работы, например, это могут быть электрики, водопроводчики, штукатуры, маляры, каменщики, плотники, дорожные строители.

243. Номенклатура продукции строительной промышленности может существенно меняться год от года. Одним из относительно стабильных компонентов является жилищное строительство, которое зависит от таких факторов, как прирост и движение населения, хотя доля жилых зданий, сооружаемых с целью продажи, отражает также уровень деловой активности. Однако строительство новой крупной дороги или железнодорожной линии, текстильной фабрики или чугунолитейного завода в небольшой стране может за один год кардинально изменить структуру продукции строительной промышленности. Поэтому важно, по мере возможности, выделять такие новые проекты и рассматривать их в качестве отдельных компонентов строительной промышленности.

244. Период осуществления строительных проектов, как правило, относительно продолжителен, и работы, начатые в один отчетный период, весьма часто переносится на следующий или несколько последующих периодов. В СНС стоимостной объем выполненных работ рассматривается в качестве конечной продукции строительной промышленности и классифицируется в качестве валовых вложений в основной капитал, даже если конкретный объект не завершен. Такой подход, однако, не применяется в системе баланса материального продукта (СМП) 9/ - системе национальной отчетности, принятой в странах централизованного планового хозяйства, где незавершенное строительство рассматривается в качестве товарно-материальных запасов до пуска объекта в эксплуатацию. Вопрос о классификации незавершенного строительства изучается в настоящее время в рамках нынешнего рассмотрения СНС. Проведение различия между завершенными и незавершенными объектами строительства облегчает аналитическую работу, и Вопросник по национальным счетам предусматривает такое различие. Для этого в свою очередь требуется ведение отчетности о товарно-материальных запасах по незавершенным объектам строительства.

245. Деятельность строительной промышленности, характерную для других видов экономической деятельности, как, например, производство бутового камня, гравия, кирпича и цемента, следует по возможности относить к отдельным заведениям; если это невозможно, такое производство должно классифицироваться в качестве нехарактерной продукции строительных предприятий, если ее продают другим предприятиям. В том случае, если подобная нехарактерная продукция используется самим строительным предприятием в качестве материалов, ее не следует включать в валовой выпуск. Затраты на производство промежуточных материалов – но не сами промежуточные материалы – следует относить к затратам предприятий. Однако любая часть промежуточного выпуска, которая переносится на следующий отчетный период в качестве запасов, должна включаться в валовой выпуск строительной промышленности в качестве нехарактерной продукции.

B. Валовой выпуск

246. Идеальным источником данных по валовому выпуску строительной промышленности являются всеобъемлющие переписи или репрезентативные выборочные обследования, охватывающие всю строительную деятельность или ее основную часть, включая строительство за счет собственных средств. Подобные всеобъемлющие обследования проводятся в некоторых странах для базисных лет, однако они, как правило, отсутствуют на ежегодной основе. Кроме того, деятельность в строительной промышленности зачастую включается в проводимые через продолжительные промежутки времени обследования предприятий, которые охватывают все основные отрасли и в которых могут содержаться базисные данные о валовом выпуске, промежуточном потреблении, затратах на рабочую силу и т.д. Лучшие из таких обследований охватывают все предприятия в строительстве, иногда даже включая строительство за счет своих собственных средств, однако в большинстве случаев в них включаются лишь единицы, превышающие определенный размер. Кроме того, для более мелких единиц зачастую собираются менее подробные данные, чем для более крупных.

247. В некоторых странах готовятся ежегодные обзоры на базе обследования выборочных совокупностей единиц, занимающихся строительной деятельностью. Эти обследования могут охватывать все виды строительной деятельности, все частные единицы или только крупные частные единицы. Информация, собираемая в ходе ежегодных обследований, обычно аналогична той, которую получают в результате проведения переписей или нерегулярных обследований, однако зачастую она носит менее подробный характер.

248. В том случае, если информацию получают непосредственно от подрядчиков, всегда существует опасность дублирования, поскольку подрядчики отдают работы в субподряд другим подрядчикам. С тем чтобы избежать этого, необходимо просить опрашиваемых лиц отдельно указывать стоимость любых работ, отданных в субподряд.

249. Информация о государственном строительстве обычно может быть получена от соответствующих министерств.

250. Строительство за счет своих собственных средств часто не включается в обследования строительной деятельности, и в силу этого

информация о таком строительстве должна получаться из других источников. Иногда информация о строительных работах за счет своих собственных средств имеется в обзорах вложений в основной капитал. Данные о жилищном строительстве за счет своих собственных средств зачастую содержатся в оценках жилищного строительства, основанных на разрешениях на строительство, и в информации соответствующих правительственные департаментов и ипотечных банков. Дополнительные данные можно получать из переписей жилищного сектора или переписей населения, а также из материалов обследований расходов домашних хозяйств.

251. В тех случаях, когда имеются базисные оценки, составленные на основе обследований, проводимых через продолжительные промежутки времени, можно экстраполировать валовой выпуск строительной промышленности с помощью количественных показателей по каждому виду произведенных строительных работ, таких, например, как площадь построенных жилищ и протяженность дорог или железнодорожных линий, готовых к эксплуатации. Вместе с тем в ряде случаев трудно найти подходящий количественный показатель для отдельных видов продукции отрасли строительства, как, например, для работ, связанных с электроэнергетикой, сооружением дамб, и портовых работ. В случае сложных строительных проектов такого типа может возникать необходимость использования количественных или стоимостных показателей, основанных на затратах материалов и рабочей силы, однако предпочтительнее пользоваться годовыми данными о стоимости выполненных работ, которые собираются посредством проведения выборочных обследований объектов или строительных подрядчиков. Иногда имеются индексы цен на презентативную продукцию в строительной отрасли. При их отсутствии приходится использовать индексы цен на строительные материалы, а также индекс заработной платы и окладов.

252. Если в годовых обзорах валового выпуска крупных единиц строительной промышленности имеются прямые оценки, то на базе данных об изменении занятости на мелких единицах, а также информации об изменении цен за период с базисного по текущий год можно экстраполировать базисные оценки валового выпуска мелких единиц. В таких экстраполяциях делается допущение о том, что производительность труда на мелких единицах остается неизменной. Лучшие результаты могут быть получены путем корректировки изменений занятости с учетом соответствующих изменений в объеме выпуска на одного занятого на самых мелких единицах, охватываемых ежегодными обследованиями.

253. Оценки годового выпуска в жилищном строительстве зачастую проводят непосредственно на базе информации, представляемой с целью получения разрешений на строительство. В ней обычно содержатся данные об ожидаемой стоимости построенных жилищ или затратах на их строительство, а также сроки предполагаемого начала и завершения работ. Зачастую также имеются ежемесячные статистические данные о количестве фактически построенных жилищ. Приблизительные оценки завершенного жилищного строительства за каждый период могут производиться путем распределения стоимости законченных жилищ каждого типа по отчетным периодам с учетом времени, обычно необходимого для сооружения таких жилищ. Следует по возможности принимать во внимание тот факт, что трудовые и материальные затраты не могут равномерно распределяться по периоду строительства жилища, поскольку во многих странах строительство является сезонным видом деятельности. Нередко в разрешениях на строительство занимается

ожидаемая стоимость зданий на момент завершения работ, и в силу этого требуются корректировочные коэффициенты для внесения соответствующих поправок. Эти корректировочные коэффициенты могут основываться на результатах обследований объектов и должны, безусловно, применяться лишь в отношении фактических использованных разрешений на строительство.

254. Стоимостной объем жилищного строительства можно также оценить путем экстраполирования данных за базисные годы с помощью индексов физического объема и цен. Индексы физического объема могут основываться на данных о площади жилищ различных типов, сооружаемых в течение данного года, оценка которых производится по данным ежемесячных сообщений о разрешениях на строительство или статистическим данным о завершенном строительстве. Индексы цен можно рассчитывать на базе непосредственной информации о ценах на различные виды типовых жилищ или на строительные материалы, а также о заработной плате рабочих и служащих в строительной промышленности. Можно также использовать информацию о финансировании строительства жилых зданий, получаемую от финансовых учреждений или из данных обследований продажной стоимости новых жилищ.

255. В целях выявления предполагаемых владельцев различных объектов могут также использоваться административные отчеты по разрешениям на строительство, а основных подрядчиков можно идентифицировать путем опроса владельцев. Затем статистические данные об осуществлении проектов можно получать от основных подрядчиков на ежегодной основе или через более короткий промежуток времени. Эти статистические данные должны дополняться обследованиями мелких подрядчиков и субподрядчиков, которые осуществляют работы непосредственно для владельцев. Кроме того, при использовании данного метода информацию о нехарактерной продукции строительной промышленности, возможно, придется получать с помощью проведения специальных обследований. Административную информацию о разрешениях на строительство можно также использовать в целях выявления строительства за счет своих собственных средств, после чего осуществляется сбор данных непосредственно от единиц, осуществляющих такие строительные проекты.

256. В качестве альтернативного пути вместо проведения обследований, объектом которых являются единицы, выпускающие строительную продукцию, информацию можно получать от ее покупателей. В целях сбора статистических данных о вложениях в строительство можно использовать отчеты центральных и местных органов власти и ежегодные обзоры производства и распределения продукции горнодобывающей и обрабатывающей промышленности и электроэнергетики, которые, как правило, охватывают значительную часть валового выпуска строительной отрасли за исключением жилищного строительства. Информация о количестве и стоимости сооруженных жилищ может быть получена от государственных департаментов, занимающихся вопросами жилищного строительства в стране (зачастую таковым является министерство жилищного строительства). Полезными могут быть и статистические данные об ипотечных ссудах, выдаваемых банками или строительными обществами. Оценки строительства жилищ за счет своих собственных средств могут производиться на базе данных переписи жилищного фонда, переписи населения или, в отдельных случаях, обследования потребления в домашних хозяйствах. Дополнительная информация может быть получена путем проведения выборочных проверок.

257. Информация о затратах на различные виды строительства, помимо сооружения и ремонта жилых зданий, иногда собирается путем использования материалов ежегодных или проводимых через более длительные промежутки времени обследований затрат на основной капитал. Кроме того, данные о вложениях в основной капитал с разбивкой, в рамках которой строительство показывается отдельно, как правило, содержатся в ежегодных или проводимых через более длительные промежутки времени обследованиях заведений горнодобывающей промышленности, обрабатывающей промышленности, сферы распределения и транспорта. Вместе с тем обследования заведений обычно не охватывают сельское и лесное хозяйство, рыболовство и отрасли сферы услуг. В валовой выпуск строительной промышленности не следует включать стоимость юридических, архитектурных и технических услуг, оплачиваемых непосредственно будущими владельцами.

258. Выпуск строительной промышленности можно также косвенно оценить с использованием метода товарного потока. Этот подход обсуждается ниже в четвертой части.

259. Строительная деятельность в сельских районах в значительной мере представляет собой сооружение за счет своих собственных средств домов на фермах, скотных дворов и амбаров, а также строительство заборов, рытье канав и т.д. При этом нередко используется мало покупных материалов. Часто применяются собираемые материалы, такие как жерди, трава, листья, глина, и работы производятся собственными силами или с помощью соседей на взаимной основе. Стоимость валового выпуска строительной деятельности за счет своих собственных средств можно оценивать по фактическим затратам на покупные материалы плюс условно начисляемые издержки на рабочую силу, расчет которых делается с учетом числа затраченных человеко-часов и средней зарплаты неквалифицированных работников, занятых в сельском хозяйстве в данной области. Хотя, как правило, нецелесообразно пытаться оценить стоимость собираемых материалов, следует условно начислять стоимость рабочего времени, затраченного на сбор таких материалов.

260. Во многих развивающихся странах деятельность по оказанию самопомощи имеет весьма важное значение. Системы самопомощи могут охватывать строительство домов для учителей, школ, детских садов, медицинских и молодежных центров, спортивных площадок, систем водоснабжения, акведуков, рыбоводных прудов и мест водопоя для скота, а также ирригационные проекты, террасирование почвы и лесопосадки. Нередко информация о количестве безвозмездно работающих лиц или о числе отработанных ими часов отсутствует, и вследствие этого невозможно начислить соответствующие издержки на рабочую силу. Оценочные данные относительно ожидаемого соотношения издержек на рабочую силу и стоимости покупных материалов иногда можно получить от подрядчиков или министерств, занимающихся вопросами общественных работ или жилищного строительства. В противном случае, если оценка стоимости готовой продукции не может быть произведена путем сравнения с другими аналогичными объектами, валовой выпуск такого вида деятельности придется оценивать лишь по стоимости оплаченного труда и покупных материалов.

261. В то время как в переписях и обзорах, как правило, содержится информация о классификации характерной продукции строительной отрасли по виду товара, нехарактерная продукция, если эти данные

вообще включаются, обычно показывается одной строкой. В этой связи для получения информации о выпуске нехарактерной продукции с разбивкой по виду товара следует осуществлять сбор дополнительных данных по выборочной совокупности хозяйственных единиц. Если нет оснований считать, что товарная структура такой продукции существенно меняется со временем, упомянутые выборочные обследования можно проводить через продолжительные интервалы, например через каждые 5-10 лет. Нехарактерной продукцией могут быть транспортные услуги, оказываемые самими строительными заведениями, производство кирпичей и т.д. Изменения объема выпуска нехарактерной продукции могут отличаться от изменений объема выпуска характерной продукции или уровня занятости. Если нехарактерная продукция выпускается в крупных размерах и при этом не потребляется в рамках того же заведения на протяжении того же отчетного периода, следует собирать дополнительную текущую информацию об объеме и структуре такой продукции, по крайней мере по самым крупным производителям.

C. Промежуточное потребление

262. Самым хорошим источником данных для оценки промежуточного потребления в строительстве являются ежегодные или базисные обзоры структуры издержек, проводимые на основе обследования выборочной совокупности заведений. При отсутствии возможности получения таких данных можно предусмотреть, чтобы анкеты, используемые при проведении переписей или других реже проводимых обследований, содержали вопросы о структуре промежуточного потребления в каждой подгруппе деятельности, квалифицированной по виду выпуска (жилищное строительство и т.д.) и виду подрядчика (окрасочные работы, слесарно-водопроводные работы и т.д.). В ежегодных обзорах заведений содержится, как правило менее подробная информация о промежуточном потреблении, и в случае необходимости при составлении оценок для базисного года можно делать допущение о том, что показатель соотношения между объемом промежуточного потребления и валовым объемом выпуска по каждому виду строительной деятельности остается неизменным в интервале между обзорами за базисные годы или меняется в соответствии с динамикой, наблюдаемой при проведении ежегодных мелкомасштабных обследований.

263. Мелкие единицы строительной промышленности зачастую не охватываются ежегодными обследованиями, но могут включаться в оценки за базисные годы. В таком случае можно допускать, что величина промежуточного потребления в расчете на единицу стоимости валового выпуска или на одного занятого равняется этому показателю, полученному при проведении обследований в базисном году. При использовании показателей в расчете на одного занятого получаемые оценки промежуточного потребления следует корректировать с учетом роста текущих цен с помощью соответствующих индексов цен. В отдельных случаях более хорошие результаты можно получить, основываясь на экстраполяции изменений соотношений затрат и выпуска для самых мелких единиц, охватываемых ежегодными обследованиями; можно допускать, что изменения соотношений показателей для единиц, включаемых только в обследования за базисные годы, аналогичны соответствующим показателям для самых мелких единиц, охватываемых ежегодными обследованиями.

264. В обследованиях строительной промышленности товарная структура промежуточного потребления обычно указывается лишь по самым важным позициям, а остальная часть промежуточного потребления относится к одной или нескольким крупным категориям. По своему содержанию такие остаточные группы могут существенно различаться по тем или иным видам строительной деятельности. Эти обширные категории можно подразделить на отдельные компоненты по каждому виду строительной деятельности с использованием специальных выборочных обследований или другой дополнительной информации, получаемой, например, из обзоров структуры издержек за базисные годы. Такое подробное распределение промежуточного потребления необходимо производить только для базисных лет, поскольку можно ожидать, что в краткосрочном плане соотношения затрат и выпуска будут оставаться приблизительно неизменными. Операция распределения данных по группам облегчается, если ее производить поэтапно, т.е. если остаточные товарные группы вначале делить на более узкие группы, максимально однородные по своему составу, а затем уже эти группы делить по возможности на товары. До распределения данных по группам следует вычесть платежи субподрядчикам и закупки товаров с целью перепродажи.

265. Как в ежегодных, так и в проводимых через более продолжительные промежутки времени обследованиях строительной промышленности зачастую отсутствует информация о промежуточном потреблении услуг. В этой связи для охвата этих позиций требуются отдельные выборочные обследования, проводимые в базисные годы. Оценки за базисные годы можно экстраполировать, допуская, что показатели отношения каждой позиции по услугам к валовому выпуску остаются неизменными.

266. Оценки промежуточного потребления в строительстве в сельской местности лучше всего получать путем проведения специальных обследований или путем включения соответствующих вопросов в анкеты при проведении многоцелевых обследований домашних хозяйств по вопросу стоимости потребляемых материалов. Обследования такого рода обычно проводятся только в базисные годы. Экстраполировать оценки за базисные годы чрезвычайно трудно из-за отсутствия соответствующих данных, однако в качестве экстраполяторов иногда используют косвенные показатели, такие, как данные об изменениях численности сельского населения, а также индексы цен на строительные материалы.

УII. ОПТОВАЯ И РОЗНИЧНАЯ ТОРГОВЛЯ, РЕСТОРАНЫ И ГОСТИНИЦЫ

267. В настоящем разделе рассматриваются заведения, деятельность которых отнесена к общему разделу 6 МСОК. Раздел 6 включает оптовую торговлю (61), розничную торговлю (62), рестораны (631) и гостиницы (632).

A. Оптовая и розничная торговля

I. Содержание и общие замечания

268. Данная группа охватывает услуги, включаемые в торговую накидку, которую следует добавить к стоимости товаров по ценам производителей, с тем чтобы получить их стоимость для конечного покупателя. В силу этого оценки, производимые для данной группы, играют важную роль при применении метода товарного потока.

269. Оптовая торговля охватывает единицы, которые покупают новые и подержанные товары и перепродают их без переработки предприятиям розничной торговли, промышленным и торговым потребителям, учреждениям или профессиональным организациям или другим предприятиям оптовой торговли. Сюда также включаются агенты, покупающие или продающие товар, и отдельные сбытовые филиалы и бюро предприятий обрабатывающей и горнодобывающей промышленности, при условии, что они приобретают право собственности на товары, операции с которыми они совершают, а не только принимают заказы, которые подлежат выполнению за счет непосредственных поставок с заводов-производителей или рудников. Оптовые торговцы часто производят компоновку и сортировку товаров в крупные партии, распаковку, переупаковку и перераспределение товаров в мелкие партии, а также рефрижирование и доставку товаров или их установку на месте. В эту группу также включаются сбытовые советы и аналогичные единицы, действующие под руководством государственных или кооперативных организаций. В то же время аренда промышленных машин и оборудования или их сдача в аренду относится не к оптовой торговле, а к группе деловых услуг.

270. Крупных оптовых торговцев обычно можно отделить от крупных розничных торговцев, однако более мелкие единицы, которые занимаются и тем и другим видом деятельности, зачастую не способны представлять информацию отдельно по каждому из них. Операции по оптовой торговле также часто осуществляются заведениями обрабатывающей промышленности, сферы электро- и газоснабжения и строительства. За исключением тех случаев, когда такие операции носят крупные размеры, отдельные данные о валовом выпуске и промежуточном потреблении в связи с ними, как правило, отсутствуют.

271. Розничная торговля охватывает единицы, которые в основном покупают и перепродают без переработки новые и бывшие в употреблении товары для личного или домашнего потребления. Большая часть розничных торговцев приобретают право собственности на продаваемые ими товары. В эту группу включаются заведения, которые главным образом занимаются прокатом товаров для личного или домашнего пользования, за исключением заведений, занимающихся прокатом оборудования для развлечений или отдыха, например лодок и каноэ, велосипедов и верховых лошадей, которые относятся к сфере личных услуг, или прокатом автомобилей, которые относятся к сфере транспорта. Услуги по ремонту и установке оборудования, оказываемые заведениями, основным видом деятельности которых является розничная торговля, включаются в валовой выпуск розничной торговли.

272. Розничная торговля повсеместно сочетается с другими видами деятельности. Если деятельность предприятий питания сочетается с розничной торговлей, данные об указанных двух видах деятельности лишь в редких случаях могут сообщаться отдельно, и такое заведение в целом следует классифицировать по тому виду деятельности, на который приходится большая часть его валового выпуска. Часто также встречается сочетание розничной торговли с деятельностью предприятий обрабатывающей промышленности или с оказанием личных услуг. Например, изготовление обуви на заказ часто производится наряду с продажей обуви без ее дополнительной обработки, а ремонт часов, радио и т.д. нередко осуществляется розничными торговыми точками, продающими аналогичные товары. Как правило, невозможно рассматривать такую неторговую деятельность, как деятельность, осуществляющуюся отдельным заведением, и обычно она классифицируется вместе с

розничной торговлей, поскольку последняя почти всегда является более крупным компонентом. Единицы оптовой и розничной торговли также могут оказывать транспортные услуги; если их рассмотрение в качестве оказываемых отдельным заведением не представляется возможным, валовой выпуск такой транспортной деятельности включается в торговлю.

273. Валовой выпуск заведений, занимающихся оптовой и розничной торговлей, определяется иным образом, чем аналогичный показатель для заведений, занимающихся другими видами деятельности. Он равняется их валовой торговой прибыли, т.е. разнице между стоимостью товаров, купленных для перепродажи, и поступлениями от их продажи за минусом стоимости товаров, пошедших в отходы или уничтоженных по другим причинам в период между покупкой и продажей. Промежуточное потребление состоит лишь из товаров и услуг, необходимых для функционирования данного торгового заведения, таких как упаковочные материалы, электроэнергия, арендная плата, канцелярские товары и очистительные материалы. Оно не включает товары, купленные с целью перепродажи. По возможности валовой выпуск нехарактерной продукции, такой, как собственные готовые изделия или транспортные услуги, следует исключать при подсчете валовой прибыли, но добавлять в качестве отдельной продукции оптовой и розничной торговли.

2. Валовой выпуск

274. Большая часть данных, необходимых для составления базовых оценок валового выпуска оптовой и розничной торговли, содержится в переписях предприятий распределительной сферы. На практике такие переписи обычно представляют собой крупномасштабные выборочные обследования, поскольку полностью охватывать все заведения, занимающиеся оптовой и розничной торговлей, слишком дорого (и совершенно не нужно). Такие обследования должны охватывать все крупные предприятия, относительно обширную выборочную совокупность средних и небольшую выборочную совокупность мелких предприятий. Важно, однако, чтобы такие обследования являлись всеобъемлющими в том смысле, чтобы при их проведении не была бы полностью выпущена ни одна сфера оптовой или розничной торговли. Поскольку обследования такого типа дороги и требуют крупных затрат людских ресурсов и оборудования, они могут проводиться лишь через продолжительные интервалы, например каждые пять или десять лет.

275. Если в данных переписей предприятий распределительной сферы не проводится различия между закупками товаров с целью перепродажи и промежуточным потреблением или содержится недостаточная информация о товарной структуре промежуточного потребления, желательно проводить для базовых лет обследования структуры издержек презентативной выборочной совокупности предприятий. В силу различий в структуре издержек на различных типах предприятий оптовой и розничной торговли и в характере оказываемых ими услуг целесообразно собирать данные отдельно по ряду подгрупп данной отрасли, таких, например, как а) объединенная подгруппа оптовой и розничной торговли, размеры которой могут быть весьма существенными во многих развивающихся странах; б) торговля основными экспортными и импортными товарами, такими как нефть, с выделением оптовых и розничных операций; с) оптовая торговля всеми другими товарами и д) розничная торговля всеми другими товарами.

276. Достаточно подробную информацию можно получить от крупных предприятий, что позволит произвести оценки размеров валовой торговой прибыли с разбивкой не только по товарным группам, но и по типам покупателей – например, розничная торговля, производители, правительство или домашние хозяйства. Могут также собираться данные о валовом выпуске нехарактерной продукции, включая продажу готовых изделий собственного производства и транспортных услуг, которые невозможно выделить в качестве отдельных заведений. Вместе с тем данных, собираемых по мелким единицам, может оказаться достаточно лишь для оценки их совокупной валовой прибыли. При отсутствии подробной информации по мелким единицам можно допускать, что структура их валового выпуска аналогична структуре валового выпуска самых мелких из более крупных заведений. Полезно, однако, проводить специальные обследования крупной группы, включающей смешанные предприятия оптовой и розничной торговли, с целью получения данных о продажах с разбивкой по видам покупателей, методам платежа и товарным группам.

277. На ежегодной основе минимальным требованием является получение данных о продажах торговых предприятий различных видов. Предпочтительно, чтобы эти данные собирались при проведении выборочных обследований, охватывающих все виды торговцев, и классифицировались по виду торговой деятельности и по товарным группам.

278. Для экстраполяции оценок торговой прибыли за базисные годы могут использоваться показатели общего объема продаж, если эти показатели основаны на данных о репрезентативной выборочной совокупности торговых точек, включая киоски, торговцев в разнос, коммивояжеров и т.д. Хотя публикуемые показатели не всегда можно классифицировать по виду торговой деятельности, в некоторых случаях имеются непубликуемые материалы, которые позволяют сделать такую классификацию. В целях классификации годовых продаж по товарным группам товарная структура продаж в базисном году может корректироваться, с тем чтобы отразить изменения в структуре предложения товаров за счет внутреннего производства и импорта за период с базисного года по текущий. При осуществлении таких корректировок полезными могут оказаться выборочные проверки и специальные обследования крупных репрезентативных торговых фирм.

279. Некоторые ежегодные выборочные обследования торговых заведений охватывают лишь крупные единицы, но содержат подробные данные о структуре продаж этих единиц с разбивкой по видам торговой деятельности. При наличии годовой статистики занятости данные об объеме продаж мелких заведений, не охватываемых ежегодными обследованиями, можно экстраполировать для каждого вида торговой деятельности, допуская, что изменение в объеме продаж в расчете на одного занятого аналогично этому показателю для самых мелких заведений, охватываемых ежегодными обследованиями.

280. При отсутствии других данных в целях экстраполяции базисных оценок совокупных объемов продаж оптовой и розничной торговли можно использовать данные о занятости в сочетании с индексами цен оптовой и розничной торговли.

281. При отсутствии непосредственной информации об объемах продаж оптовых и розничных торговцев можно использовать для приблизительных оценок этих объемов данные ежегодных оценок предложения групп

товаров и средних процентных показателей прибыли. При этом один из методов заключается в составлении максимально исчерпывающего перечня, охватывающего предложение всех товаров, проходящих через каналы оптовой и розничной торговли, и затем применении к оценкам предложения приблизительных процентных показателей прибыли. Товары, на которые распространяется торговая прибыль, производятся в сельском хозяйстве, горнодобывающей и обрабатывающей отраслях промышленности, а также могут импортироваться или экспортироваться. Размеры валовой прибыли могут определяться либо на основе данных недавней переписи предприятий сферы распределения, если таковые имеются, либо на базе мелкомасштабных выборочных обследований или посредством выборочных проверок. Это позволит получить оценки объемов продаж по каждой товарной группе, суммирование которых даст приблизительную цифру совокупного объема продаж оптовой и розничной торговли. Величина применяемых показателей прибыли будет зависеть от того, какой этап распределения проходит товар, и от характера товаров, в связи с чем расчеты следует производить отдельно по группам оптовых и розничных торговцев, продающих различные товары. Полнота получаемых с помощью этого метода оценок зависит от степени охвата статистики предложения, на которой основаны эти оценки. При этом должны включаться как товары, продаваемые через обычные торговые каналы, так и через различного рода киоски, торговцами в разнос, коммивояжерами и т.д. Вместе с тем следует учитывать те товары, которые не проходят каналы торговли, поскольку они потребляются производителями или продаются непосредственно конечным покупателям.

282. В экстраполяциях, основанных на данных об объемах продаж, делается допущение о том, что процентные показатели прибыли остаются неизменными с момента последних базисных оценок. Такое допущение, как правило, реалистично для краткосрочных периодов, однако следует принимать меры для обновления данных о прибылях на региональной основе, по крайней мере каждые пять лет. При отсутствии новых базисных данных следует, как минимум проводить мелкомасштабные проверки.

3. Промежуточное потребление

283. По сравнению с объемом закупок товаров в целях перепродажи стоимостной объем промежуточного потребления оптовой и розничной торговли весьма невелик. Он включает главным образом закупки оберточных и упаковочных материалов, канцтоваров, конторского и складского оборудования, арендную плату за складские помещения и платежи за телефон, электроэнергию и т.д. В рамках СНС не производится условное начисление арендной платы за деловые помещения, занимаемые владельцем. Вместо этого использование таких помещений, автоматически отражается в добавленной стоимости и валовой прибыли пользующихся ими предприятий.

284. В силу небольших размеров промежуточное потребление оптовой и розничной торговли зачастую при проведении переписи предприятий сферы распределения не показывается отдельно от закупок товаров в целях перепродажи. В таком случае необходимо получать базисные данные о промежуточном потреблении из других источников, каковым, например, является мелкомасштабное обследование репрезентативных

заведений. Полезно классифицировать данные по числу достаточно однородных подгрупп оптовой и розничной торговли, поскольку размеры и структура промежуточного потребления могут различаться по отдельным группам. Например, оптовые торговцы, занимающиеся насыпными товарами, такими как зерно или рис, нуждаются в более крупных складских помещениях, чем торговцы, занимающиеся электронным оборудованием. Кроме того, арендная плата, представляющая собой существенный компонент промежуточного потребления, как правило, повышается с увеличением размера заведения, а средний размер заведений в рамках различных подгрупп торговли неодинаков. В том случае, если валовой выпуск оценивается для определенного числа подгрупп торговли, промежуточное потребление следует оценивать по тем же подгруппам.

285. В годовых обзорах различных видов торговли редко содержится информация о промежуточном потреблении. В этом случае обычно делается допущение о том, что соотношение затрат и выпуска остается стабильным на протяжении периода с момента последней базисной оценки. Желательно по возможности корректировать полученные с помощью этого метода оценки промежуточного потребления с целью учета относительных изменений цен на различные компоненты промежуточного потребления. Для этого процентное распределение промежуточного потребления по товарным группам может корректироваться с помощью показателя отношения изменения индекса цен для каждой товарной группы к среднему изменению совокупного индекса цен. В качестве индексов цен может использоваться наиболее близко соответствующий компонент индекса цен производителей, или они могут оцениваться по базовым данным о ценах, которые собираются для подсчета этого индекса.

286. Если отсутствуют надлежащие данные переписи или обследования даже для базисного года, получить приемлемые оценки промежуточного потребления оптовой и розничной торговли чрезвычайно трудно. Весьма приблизительные оценки можно произвести, применяя к валовому выпуску соотношение, полученное из данных мелкомасштабных обследований или даже выборочных проверок. Определенную информацию о крупных заведениях можно почерпнуть из регулярных отчетов компаний или из типовых отчетов, составляемых в соответствии с постановлениями о государственной отчетности.

B. Рестораны и гостиницы

I. Содержание и общие замечания

287. В данную категорию включены две подгруппы: рестораны, кафе и прочие предприятия общественного питания (МСОК 631) и гостиницы, пансионаты и прочие сдаваемые внаем жилые помещения (МСОК 632).

288. Подгруппа ресторанов, кафе и других предприятий общественного питания охватывает главным образом заведения, продающие готовую пищу и напитки для немедленного потребления, включая буфеты и киоски с прохладительными напитками. Включены также рестораны на железных дорогах и других видах транспорта, работающие как отдельные предприятия, а также столовые и буфеты на предприятиях, в учреждениях и клубах, о которых можно представить отдельную отчетность. В то же время рестораны, эксплуатируемые совместно со сдаваемыми внаем жилыми помещениями, отнесены к подгруппе гостиниц, пансионатов и прочих сдаваемых внаем жилых помещений.

289. Подгруппа гостиниц, пансионатов и прочих сдаваемых внаем жилых помещений охватывает предоставление за вознаграждение жилого помещения независимо от того, идет ли речь о предприятиях общего пользования или предприятиях, которыми пользуются только члены той или иной организации. Сюда же относятся и сдаваемые внаем жилые помещения, эксплуатируемые клубами и предприятиями, если эти виды деятельности можно выделить в виде отдельных заведений.

2. Валовой выпуск

290. Валовой выпуск по группе ресторанов и гостиниц включает поступления от приготовления и продажи пищи и напитков и от платежей за сдаваемые внаем жилые помещения и т.д. В случае, если оценки делаются отдельно для ресторанов и гостиниц, валовой выпуск по каждому из указанных двух видов деятельности зачастую будет охватывать продукцию, типичную для другого вида деятельности, по которому отдельные данные отсутствуют.

291. Рестораны и гостиницы иногда охватываются при проведении переписей предприятий сферы распределения, однако чаще они включаются во всеобъемлющие обзоры заведений сферы услуг, которые проводятся через продолжительные промежутки времени. Информация по ресторанам и гостиницам, собираемая при проведении обследований сферы услуг, обычно отличается меньшей полнотой по сравнению с данными, собираемыми при проведении переписи предприятий сферы распределения, однако такие обследования могут все же давать ценные базисные данные.

292. В странах, где важную роль играет туризм, могут проводиться отдельные обследования гостиничной отрасли. Полезными являются также мелкомасштабные базисные обследования доходов и инвестиций ограниченного числа представительных единиц в отрасли ресторанов и гостиниц. Чрезвычайно трудно получить данные, которые можно было бы использовать в качестве основы для надежных оценок по множеству широко представленных во многих странах мелких баров, кафе и прочих предприятий общественного питания, а также меблированных комнат и пансионов. Вместе с тем определенное число таких единиц следует учитывать при проведении любого выборочного обследования ресторанов и гостиниц.

293. В тех случаях, когда имеются оценки валового выпуска за базисный год, для их экстраполяции можно использовать текущие показатели. В основе таких показателей может лежать число человеко-дней, прожитых в гостиницах, уровень занятости в сфере гостиничных и ресторанных услуг и оплата туристских, гостиничных или аналогичных специальных сборов. Такие экстраполяции должны делаться с максимальной степенью подробности, насколько это позволяют базисные оценки. Например, в случае гостиниц следует в максимально возможной степени применять отдельные показатели соответственно к сдаче внаем жилых помещений и к ресторанным услугам. Также желательно по возможности применять отдельные показатели к любой деятельности в сфере розничной торговли заведений, основным видом деятельности которых является предоставление услуг в сфере общественного питания. Если экстраполяции делаются главным образом с помощью количественных показателей, получаемые оценки в неизменных ценах

следует пересчитывать в текущие цены с помощью возможно более соответствующих индексов цен. Указанные индексы цен могут строиться на основе базовых данных о ценах, собираемых для подсчета индекса цен на потребительские товары.

3. Промежуточное потребление

294. Промежуточное потребление гостиниц и ресторанов включает арендную плату, закупки канцелярских принадлежностей и т.д., закупки продовольствия и напитков, очистителей, белья и т.д. Данные о промежуточном потреблении гостиниц и ресторанов и его структуре, как правило, приходится собирать с помощью обзоров структуры издержек или специальных выборочных обследований, поскольку в переписях предприятий сферы распределения или услуг такие данные обычно отсутствуют. Структура затрат в указанных видах деятельности существенно различается по отдельным подгруппам. В этой связи желательно производить оценки за базисные годы для возможно более однородных подгрупп с их максимальной разбивкой.

УIII. ТРАНСПОРТ И СВЯЗЬ

A. Содержание и общие замечания

295. Общий раздел 7 включает наземный транспорт (7II), водный транспорт (7I2), воздушный транспорт (7I3), услуги, относящиеся к транспорту, включая хранение (7I9) и связь (720). Помимо последней подгруппы они представляют собой услуги, которые входят в транспортную наценку, необходимую для перевода показателей выпуска, выраженных в ценах производителей, в цены покупателей. В данном разделе рассматриваются только предприятия, услуги которых продаются по ценам, близким к полной стоимости. Некоторые услуги в этой области предоставляются государством бесплатно или по ценам, не отражающим издержки; предоставляющие указанные услуги хозяйствственные единицы классифицируются в качестве производителей государственных услуг.

296. Наземный транспорт охватывает перевозку пассажиров и грузов по железным и автомобильным дорогам, включая такси, специальные автобусы и гужевые транспортные средства; трубопроводный транспорт; такие вспомогательные услуги, как эксплуатация оборудования терминалов, платные дороги, мосты, тунNELи и автомобильные стоянки; прокат железнодорожных вагонов, автомобилей, грузовиков без водителей и оборудования терминалов. Услуги, связанные с вагонами-ресторанами и спальными вагонами в железнодорожных поездах, включаются в том случае, если они не предоставляются независимыми единицами. Тем не менее рестораны и гостиницы, эксплуатируемые железнодорожными компаниями, классифицируются в качестве ресторанов и гостиниц. Железнодорожные и автомобильные паромы входят в категорию вседного транспорта. Предоставление неотложной медицинской помощи относится к медицинским, стоматологическим и другим услугам в области здравоохранения. Строительство за счет собственных средств, модификация и капитальный ремонт железнодорожных путей, туннелей, мостов, дорог, автомобильных стоянок и т.д. следует отнести к категории строительства, если можно выделить связанные с ними расходы. Торговые и промышленные предприятия нередко

обладают собственным парком грузовых автомобилей; эти грузовые единицы следует относить к категории наземного транспорта, если их затраты и выпуск могут быть выделены из затрат и выпуска их головных предприятий.

297. Водный транспорт включает океанские, каботажные и внутренние перевозки пассажиров и грузов, а также такие вспомогательные услуги, как эксплуатация и техническое обслуживание каналов, пирсов, доков и связанного с ними оборудования; лоцманская служба; погрузка и разгрузка судов; спасение потерпевших бедствие судов и грузов; и фрахтование судов.

298. Частью водного транспорта является эксплуатация паромов в морских и прибрежных водах для перевозки железнодорожных поездов, автомобилей или пассажиров. Деятельность метеорологических судов следует относить к категории научно-исследовательских институтов. Предприятия, занимающиеся главным образом подъемом затонувших судов для их разборки, ремонта или перестройки, следует классифицировать в качестве предприятий обрабатывающей промышленности. Строительство за счет собственных средств, перестройку и капитальный ремонт пирсов, доков, навигационных сооружений и каналов следует выделять из водного транспорта и включать в категорию строительства, если по указанным видам деятельности может представляться отдельная отчетность.

299. Воздушный транспорт включает пассажирские и грузовые перевозки, эксплуатацию аэропортов, аэронавигационного оборудования и прокат самолетов. Перестройку и капитальный ремонт самолетов и аэропортов, включая работы за счет собственных средств, следует выделять и классифицировать в качестве промышленного производства и строительства соответственно, если по указанным видам деятельности может представляться отдельная отчетность.

300. Связанные с транспортом услуги включают такие виды деятельности, как экспедирование грузов, услуги бюро путешествий, маклеров по фрахтованию судов и самолетов, а также эксплуатацию складского оборудования в качестве независимых услуг. Отделы доставки и склады, эксплуатируемые предприятиями из других сфер деятельности для собственных потребностей, следует включать в соответствующие виды деятельности. Нанимающие транспорт учреждения следует включать в категорию наземного, водного или воздушного транспорта соответственно.

301. Связь включает эксплуатацию оборудования, обеспечивающего обслуживание населения в области связи посредством почты, проводной связи и радио. Сюда включаются также услуги по обмену отдельными посланиями или их записи. Студии и станции общего радио- и телевещания, однако, исключаются из категории связи и входят в категорию культурно-развлекательного обслуживания. Строительство за счет собственных средств и ремонт телефонных и телеграфных линий и прочего оборудования связи следует, по возможности, относить к строительству.

302. Если предприятие осуществляет перевозки железнодорожным, автомобильным, воздушным, водным или трубопроводным транспортом в пределах национальной территории двух или более стран и является

совместной собственностью правительства указанных стран, доля каждой участвующей страны в общем объеме дохода предприятия, являющегося совместной собственностью, может базироваться на соотношении общего числа пассажиро- и тонно-километров перевозки, отправная точка которой находится в рамках национальной территории каждой из этих стран. Показатели пассажиро-километров и тонно-километров могут комбинироваться путем взвешивания средней стоимости пассажиро- и тонно-километра. Промежуточное потребление, приписываемое каждой из этих стран, должно включать расходы, которые фактически имели место в пределах данной страны, плюс долю расходов общего головного учреждения, центральной ремонтной мастерской и прочих текущих эксплуатационных расходов, исчисленных пропорционально доле страны в общем объеме валовых поступлений.

303. Предприятия, занимающиеся воздушными и водными перевозками между странами и не являющиеся совместной собственностью соответствующих государств, следует рассматривать в качестве хозяйственных единиц-резидентов данной страны или стран, резидентам которой или которых принадлежат акции данного предприятия. Если эти акции являются собственностью резидентов двух или более стран, валовой выпуск и промежуточное потребление следует относить на долю каждой из этих стран пропорционально количеству акций, принадлежащих ее резидентам.

В. Валовой выпуск

304. Нерегулярные обследования предприятий могут быть источником базисных данных о валовом выпуске по каждому виду услуг для всех типов предприятий, кроме самых мелких транспортных предприятий и предприятий связи. Предприятия можно классифицировать по основным видам деятельности, таким как автомобильные перевозки, водные перевозки, а также хранение и складирование. Полученная информация, как правило, ограничивается общим валовым выпуском каждого предприятия, хотя в некоторых странах были проведены выборочные обследования, в результате которых собраны базисные данные о промежуточном потреблении и добавленной стоимости.

305. Важную роль в области перевозок и связи играют государственные предприятия. Почтовые услуги неизменно обеспечиваются государством. Во многих странах железнодорожные и воздушные перевозки, а также телефонная и телеграфная связь осуществляются государственными учреждениями. Пирсы, доки, связанное с ними оборудование и каналы могут также являться государственной собственностью и эксплуатироваться государственными учреждениями. Если оказание услуг связано с взиманием платы, указанными видами деятельности в большинстве случаев занимаются государственные предприятия. Крупные государственные предприятия могут действовать также вместе с частными в области автомобильных, морских и каботажных перевозок. Государственные предприятия, в ведении которых находятся транспортные учреждения и учреждения связи, как правило, публикуют ежегодные отчеты, включающие финансовые данные. В некоторых случаях сведения о их доходах и расходах включаются в отчеты местного или центрального правительства, и если имеется необходимость в дополнительной информации, то ее можно получить у ответственных государственных органов. В некоторых странах государственные железнодорожные или местные учреждения обеспечивают пассажирские и грузовые перевозки посредством автобусов или грузовиков; сведения о валовом выпуске по указанным видам

деятельности должны быть легкодоступными в отчетах железнодорожных и местных учреждений.

306. Частные железнодорожные и воздушные компании, а также учреждения связи являются, как правило, крупными предприятиями, которые либо публикуют ежегодные отчеты, либо от них требуется заполнение ежегодных отчетов о доходах и расходах для представления государственным органам. В этих источниках должны указываться все сведения, необходимые для определения валового выпуска.

307. Вспомогательные услуги в сфере перевозок также обычно предлагаются государственными или крупными частными предприятиями. Большая часть данных, необходимых для расчета валового выпуска вспомогательных услуг для водного транспорта, таких как эксплуатация и обслуживание пирсов и доков, может быть получена у портовых властей. Местные отделения иностранных судоходных компаний также предоставляют вспомогательные услуги водному транспорту. Данные о деятельности крупных отделений можно получить при помощи вопросника, а валовой выпуск небольших отделений можно рассчитать, исходя из того же соотношения между их расходами на рабочую силу и валовым выпуском, что и у крупных отделений. Их издержки на рабочую силу определяются на основе сведений, содержащихся в ежегодных обзорах занятости и заработной платы. При помощи аналогичного метода можно оценить валовой выпуск местных отделений иностранных авиакомпаний. Сведения о доходах и расходах аэропортов в тех случаях, когда они являются коммерческими предприятиями, могут быть получены из документации отвечающего за их деятельность государственного органа. Валовой выпуск аэропортов состоит главным образом из сборов за использование взлетно-посадочной полосы аэропорта, аренды оборудования терминалов и аналогичных сборов с пользователей.

308. Как правило, невозможно сразу получить информацию, необходимую для оценки ежегодных данных по валовому выпуску автомобильного и водного транспорта действующего на небольшие расстояния. В этой связи необходимо из целого ряда источников вывести ежегодную серию показателей, которыми можно пользоваться при экстраполировании базисных данных.

309. Один из подходов заключается в использовании данных о числе транспортных средств и судов, классифицированных по размеру на основе лицензионных регистров, в сочетании с данными, полученными путем проведения мелкомасштабных обзоров или обследований валового выпуска в расчете на транспортную единицу, классифицированную по размеру, или на одного занятого. По возможности следует включать также оценочные данные по гужевым транспортным средствам, если последние играют важную роль. Если в течение короткого промежутка времени маловероятны значительные изменения стоимости валового выпуска в расчете на одну транспортную единицу, специальные обзоры можно проводить не ежегодно, а приблизительно с трехлетними перерывами. Для экстраполирования валового выпуска пассажирских перевозок частными автобусами и такси можно умножить показатель количества находящихся в эксплуатации транспортных средств, взятый из официальных документов, на показатели стоимости проезда в автобусах и такси.

З10. При другом подходе к автомобильному транспорту в первую очередь рассчитываются средние расходы на рабочую силу для различных видов транспортных средств, например, автобусов, такси, машин коммунального хозяйства, миниавтобусов и грузовиков, путем умножения средней заработной платы операторов каждого вида транспортного средства, данные о которой получены из ежегодных выборочных обзоров занятости и заработной платы, на предполагаемое среднее количество операторов на одно транспортное средство. Соотношения между валовым выпуском и расходами на рабочую силу для каждого вида транспортного средства, полученные из последнего базисного годового обследования наземного транспорта, могут использоваться затем для расчета валового выпуска на одно транспортное средство. Путем умножения на количество транспортных средств каждого вида, полученное из официальных документов, и прибавления упомянутых результатов можно получить предварительный подсчет валового выпуска автомобильного транспорта.

З11. Как правило, весьма трудно получить достоверные данные, по которым можно оценить валовой выпуск водного транспорта, действующего на небольшие расстояния. Тем не менее, можно получить данные от учреждений морского флота о количестве и тонnage дау, одномачтовых каботажных судов, джонок, небольших грузовых судов и аналогичных судов, курсирующих в прибрежных водах. Те же учреждения могут предоставить также оценочные данные о количестве членов экипажа и приблизительные данные о средней заработной плате одного члена экипажа. Паромные перевозки внутренним водным транспортом иногда обеспечиваются железными дорогами, и данные о валовом выпуске могут, таким образом, быть получены из отчетов железнодорожных компаний.

З12. Еще одним важным источником информации о транспортных услугах являются ежегодные статистические данные о перевозках, получаемые, как правило, при помощи обзоров перевозок. Эти статистические данные включают обычно количество пассажиро- и тонно-километров, перевезенных железнодорожным, автомобильным, водным или воздушным транспортом, число телеграфных отправлений и телеграмм, а также количество установленных телефонных точек.

З13. Статистические данные о перевозках, как правило, поступают гораздо быстрее отчетов компаний, и если трудно получить отчеты предприятий, обеспечивающих государственные перевозки, или если отчеты становятся доступными спустя значительное время, предпочтительным может оказаться использование статистических данных о перевозках для экстраполирования базисных оценок общего объема валового выпуска по различным видам перевозок. Статистика перевозок обычно включает все перевозки железнодорожным, автобусным, воздушным и другим транспортом, но при этом в ней весьма редко проводится разграничение либо по размерам предприятий, либо между государственными и частными перевозчиками. В этой связи эти данные невозможно использовать при экстраполировании валового выпуска только для небольших и средних предприятий.

З14. Статистические данные о перевозках следует собирать отдельно по грузовым и пассажирским перевозкам железнодорожным, автомобильным, воздушным и водным транспортом. Показатели объема перевозки грузов по каждому виду перевозчиков следует классифицировать по расстоянию перевозки и виду товаров. Показатели объема пассажирских перевозок по возможности следует классифицировать в

соответствии с классом обслуживания и средней продолжительностью поездки.

З15. Для перевода показателей объема в текущие цены требуются взвешенные индексы цен по каждому виду перевозок. Указанные индексы необходимо выводить из сведений о грузовых и пассажирских тарифах, классифицированных так же, как и показатели объема. Для расчета транспортных наценок с применением метода товарного потока необходимы также фрахтовые ставки, классифицированные по виду товаров и среднему расстоянию перевозки.

З16. Статистику перевозок можно использовать также при составлении прямых ежегодных оценок валового выпуска транспорта в том случае, когда отсутствуют какие-либо базисные данные. При этом методе следует собрать данные не только о количестве пассажиро- и тонно-километров, перевезенных железнодорожным, автомобильным, водным или воздушным транспортом, и количестве телеграфных отправлений и посланных телеграмм, но также о стоимости указанных услуг, классифицированных в соответствии с основными факторами, в зависимости от которых меняется указанная стоимость. Плата за проезд пассажира на расстояние в один километр меняется в зависимости от класса обслуживания и расстояния поездки, в то время как фрахтовые ставки различны в зависимости от вида перевозчика, типа товара, объема товарной партии и расстояния перевозки.

З17. Как правило, невозможно учесть все указанные факторы. Тем не менее следует, как минимум, допускать различие тарифов по каждому классу обслуживания для пассажирского транспорта и по группам аналогичных товаров, а также расстоянию грузовых перевозок. Веса, применяемые для условного расчета средних пассажирских и грузовых тарифов, должны быть пропорциональны оценочным пассажиро-километрам, которые были пройдены при оказании каждого вида обслуживания, для пассажирского транспорта и широким категориям товаров, а также расстоянию грузовых перевозок.

З18. В большинстве стран связанные с перевозками услуги представляются, главным образом, частными компаниями. Тем не менее в некоторых странах по поручению правительства специальные агентства, действующие в качестве государственных предприятий, резервируют рейсы и проводят очистку от пошлин. Сведения о валовом выпуске указанных агентств можно получить в соответствующем государственном учреждении. В случае отсутствия достоверных сведений по указанным учреждениям при обследованиях предприятий целесообразно осуществлять специальные выборочные обследования частных бюро путешествий по базисным годам; показатели, которые могут быть использованы при экстраполировании их валового выпуска применительно к текущим годам, могут быть получены из ежегодных обзоров более крупных агентств. Можно собирать также ежегодные сведения о валовом выпуске более крупных фирм, занимающихся складированием и хранением; валовой выпуск меньших по размеру фирм в этой области можно рассчитать путем применения коэффициентов отношения валового выпуска к оплате служащих в более крупных фирмах, если имеются сведения о занятости и средней заработной плате.

З19. Если хозяйствственные единицы, обеспечивающие обслуживание в области связи, такие как почта, телеграф и телефонные станции, принадлежат государству или управляются частными компаниями, годовые

сведения о валовом выпуске различных видов услуг связи, как правило, имеются в их финансовых отчетах. Тем не менее классификация по виду обслуживания, которая содержится в указанных отчетах, может быть недостаточно подробной для целей национальных счетов, и для получения более подробных сведений могут потребоваться специальные базисные обследования. Оценочные данные за базисный год можно экспонировать применительно к текущим годам при помощи таких показателей, как количество телефонных разговоров, разделенных на междугородние и местные, или количество отправленных телеграмм, писем и почтовых посылок, умноженное на соответствующие индексы цен. Индексы цен должны быть основаны на тарифах по каждому виду обслуживания в области связи, взвешенных пропорционально процентному распределению стоимости различных видов обслуживания в области связи в течение базисного года.

320. В некоторых странах важную роль в системе связи играют частные службы посыльных, доставки посылок и срочной почтовой доставки. Сведения об их деятельности можно получить из тех источников, что и информацию об аналогичных транспортных компаниях. Некоторые из них являются крупными и публикуют отчеты. В то же время многие из них невелики и принадлежат частным лицам, и рассматривать их необходимо так же, как и перевозки на небольшие расстояния. Действительно, зачастую трудно провести границу между транспортом и связью, когда одни и те же учреждения обеспечивают функционирование электронных средств связи, доставку писем, посылок и крупных партий грузов, и необходим определенный критерий для включения подобных учреждений в соответствующую категорию МСОК.

321. В отчетах транспортных компаний и компаний связи необходимо указывать данные о валовом выпуске организаций, занимающихся строительством за счет собственных средств, когда указанные виды деятельности относятся к категории транспорта и связи, поскольку невозможно определить их затраты. При отсутствии данных, позволяющих сделать прямые оценки строительной деятельности небольших предприятий за счет собственных средств, можно предположить, что строительство за счет собственных средств в целом не имеет большого значения для указанных небольших предприятий.

322. Целесообразно сопоставить оценки валового выпуска услуг в области транспорта и связи с оценками подобных услуг потребителем. Например, оценки платы за проезд пассажиров на небольшие расстояния наземным и водным транспортом можно сопоставить с результатами обследований расходов домашних хозяйств. Оценки доходов от перевозки почты различными видами грузоперевозчиков можно сопоставить со сведениями из отчетов почтовых служб. Кроме этого, в некоторых случаях закупки товаров для перепродажи оцениваются в обзорах оптовой и розничной торговли по ценам фоб на складе продавца, а выплаченный фрахт рассматривается в качестве отдельного пункта промежуточного потребления. Если фрахт классифицируется по виду перевозчика, эти сведения могут быть полезными при оценке валового выпуска различных видов транспортных услуг.

С. Промежуточное потребление

323. Для получения данных о структуре расходов, не публикующих отчетов небольших компаний могут потребоваться специальные выборочные обследования по базисным годам. Указанные обследования

должны охватывать перевозки гужевыми транспортными средствами в тех случаях, когда эти перевозки имеют большое значение. Иногда бывает невозможно охватить все виды перевозок в одном обзоре, и может оказаться необходимым проведение отдельных обследований, например, таксомоторных компаний и бюро путешествий. Если в обследованиях не учитываются все учреждения, оценки промежуточного потребления учреждений, не охваченных в рамках каждой подгруппы промышленности, могут проводиться исходя из предположения о том, что соотношения затраты-выпуск те же самые, что и для небольших учреждений в рамках каждой подгруппы, которые включены в указанные обзоры.

324. Для государственных и крупных частных транспортных предприятий и предприятий связи ежегодные данные о промежуточном потреблении, классифицированные по широким группам товаров и услуг, как правило, могут быть получены из тех же отчетов, что и данные о валовом выпуске. Прямые обследования представительной группы указанных предприятий могут дать информацию, которую можно использовать для более подробной оценки этой классификации. Можно предположить, что детальное процентное распределение промежуточного потребления по группам товаров и услуг одинаково для всех учетных единиц, занимающихся аналогичной деятельностью.

325. Ежегодные оценки могут также осуществляться путем экстраполирования оценок за базисный год. Для этого тенденции движения стоимости промежуточного потребления могут быть определены из ежегодных выборочных обзоров или проверок на местах, или из данных торгово-промышленных ассоциаций предприятий, занимающихся эксплуатацией автобусов, являющихся судовладельцами и операторами судов, эксплуатирующих трубопроводы и т.д.

326. Некоторые важные статьи промежуточного потребления транспортных учреждений, такие как дизельное топливо для локомотивов и судов, бензин для автобусов, такси, лодок, могут косвенно оцениваться на основе приблизительных сведений о среднем пробеге, среднем расходе в литрах на один км или морскую милю и текущей цене данного топлива.

327. Соотношения затраты-выпуск, полученные из нерегулярных базисных обзоров, могут также использоваться для составления годовых оценок. В соотношения затраты-выпуск необходимо вносить поправки, связанные с изменением относительных цен, если они были существенными после проведения обзора за базисный год.

IX. ФИНАНСИРОВАНИЕ, СТРАХОВАНИЕ И УСЛУГИ ПО НЕДВИЖИМОМУ ИМУЩЕСТВУ И КОММЕРЧЕСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

328. В данном разделе рассматриваются учреждения, классифицированные в общем разделе 8 МСОК. В него входят финансовые институты (81), страхование и пенсионные фонды (82), недвижимое имущество (831) и услуги по коммерческой деятельности (832). Ряд видов экономической деятельности, включенных в эту группу, создает особые проблемы при определении валового выпуска и добавленной стоимости для целей национальных счетов.

A. Финансовые институты

I. Содержание и общие замечания

329. Финансовые институты включают три подгруппы: кредитные учреждения, прочие финансовые учреждения и финансовые услуги. Кредитные учреждения охватывают центральный банк, коммерческие банки и сберкассы, а также другие банки, которые принимают перечисляемые по чеку вклады, используемые также для осуществления платежей или выдаваемые по запросу. Сберегательные банки, не принимающие переводимые по чеку вклады, включены в категорию прочих финансовых институтов наряду со строительными компаниями и ссудно-сберегательными ассоциациями, учреждениями сельскохозяйственного кредита, банками промышленного развития, учреждениями, занимающимися переучетом векселей, учреждениями личного кредитования, кредитными посредниками и маклерами, траст-компаниями, инвестиционными компаниями, маклерами по операциям с ценными бумагами и товарами, дилерами и страхователями. Финансовые услуги охватывают дилеров, торгующих иностранной валютой, хозяйственные единицы, занимающиеся, главным образом инкассированием чеков и обменом или сдачей в аренду депозитных сейфов, кредиторов и ломбарды, биржи ценных бумаг, товарные биржи и биржи металлов, исследования в области инвестирования и оказание консультативных услуг, услуги по котировке акций, а также агентов по арендным и патентным операциям, дилеров и страхователей.

330. Может возникнуть сомнение относительно того, следует ли относить конкретную государственную финансовую операцию к категории государственного учреждения или производителей государственных услуг. В целом хозяйственные единицы, которые занимаются главным образом финансовыми операциями на рынке, т.е. принимают обязательства и финансовые требования к другим лицам, следует классифицировать в качестве государственных учреждений. Государственные кредитные учреждения, обладающие законными полномочиями приобретать обязательства государственных и прочих финансовых институтов, следует рассматривать в качестве государственных учреждений, даже несмотря на то, что они фактически несут ответственность только перед государственными органами. С другой стороны, производителями государственных услуг считаются государственные сберегательные учреждения, фонды которых автоматически переходят на балансы государственных органов или в обеспечение специальных выпусков ценных бумаг по государственной задолженности, и государственные кредитные органы, которые могут получать свои фонды только у государства. Монетные дворы, т.е. учреждения по выпуску новых монет и печатанию бумажных денежных знаков, исключаются из категории финансовых институтов и относятся к категории промышленного производства.

331. Могут также возникнуть проблемы разграничения классификации частных учреждений, занимающихся обменом валюты или кредитованием, а также другими видами деятельности, такими как розничная торговля или услуги бюро путешествий. Хотя возможно наличие отдельных данных о сборах, взимаемых за обмен денег или кредитование, невозможным бывает выделение соответствующей доли общего промежуточного потребления совместного предприятия по каждому из его видов деятельности. В таком случае совместная деятельность может быть отнесена к основному направлению работы.

332. Лишь незначительная часть доходов банков и аналогичных финансовых институтов поступает от сборов за услуги, оказанные их клиентам. Большая часть их дохода образуется за счет взимания более высокой процентной ставки за предоставленные кредиты по сравнению с той, которая выплачивается их вкладчикам. Если бы указанные учреждения рассматривались в качестве прочих заведений, а их валовой выпуск измерялся суммой сборов за предоставленные услуги, то в таком случае они имели бы отрицательный резервный капитал и во многих случаях также негативную добавленную стоимость. Тем не менее в СНС считается, что в дополнение к прямым операциям, которыми занимаются банки, они оказывают также косвенные услуги своим вкладчикам и заемщикам в качестве компенсации за использование фондов вкладчиков. Таким образом, помимо фактически полученных сборов за прямые услуги валовой выпуск указанных единиц включает условно рассчитанный сбор за банковское обслуживание. Условно рассчитанная плата за обслуживание определяется косвенной стоимостью предоставления услуги и равна превышению процентной ставки и дохода от денежных средств, полученных в результате вкладов, над выплачиваемым по вкладам процентом. По мере возможности при таком условном расчете следует исключать процент, полученный от инвестирования собственных средств, однако это редко удается сделать.

333. В некоторых случаях государство переводит денежные средства государственным или частным финансовым учреждениям, с тем чтобы они могли сохранять свои процентные ставки ниже рыночного уровня. При оценке условных сборов указанных финансовых учреждений за обслуживание эти переводы следует включать в полученный процент. В СНС данные переводы не рассматриваются в качестве субсидий (которыми они считались бы в других областях деятельности), поскольку процентный доход не считается доходом от продажи услуги.

334. Условный сбор за банковское обслуживание представляет собой условно рассчитанный доход банков и условный элемент промежуточного потребления для предприятий и правительства, а также окончательного потребления для домашних хозяйств, пользующихся банковскими услугами. Тем не менее, поскольку весьма трудно сделать привязку условно рассчитанного сбора за банковское обслуживание к конкретным пользователям, в СНС производится вычитание записанного одной строкой общего условно рассчитанного сбора за банковское обслуживание из общей суммы добавленной стоимости, как это сделано в таблице I части первой. Этот подход обсуждается, однако, при пересмотре СНС и в будущем может быть изменен.

2. Валовой выпуск

335. Данные, необходимые для оценки валового выпуска (фактических и условно рассчитанных сборов за обслуживание) центрального банка, коммерческих банков, сберегательных банков и банков развития, в большинстве стран публикуются в статистике, ежегодно составляемой контрольными финансовыми органами. Как правило, имеются также опубликованные отчеты по всем государственным кредитно-денежным учреждениям и крупным частным коммерческим и сберегательным банкам.

336. В некоторых странах значительная часть банковской деятельности осуществляется отделениями иностранных банков. В соответствии с общими принципами СНС указанные отделения необходимо рассматривать в качестве учреждений-резидентов их стран пребывания, и в этой

связи их валовой выпуск и промежуточное потребление следует отнести к данной стране. Иногда возникают трудности при оценке условно рассчитанных сборов за обслуживание отделениями иностранных банков, поскольку может отсутствовать информация, позволяющая определить доход от имущества, полученный по средствам, вложенным в каждое отделение. Тем не менее общая сумма вкладов отделения банка будет известна. Если также имеется возможность получить данные об общей сумме вкладов и общей сумме дохода от имущества основной компании в целом, можно определить для каждого отделения долю общего дохода от имущества, равную его доле в общей сумме вкладов.

337. Могут потребоваться специальные обзоры для получения данных о частных финансовых институтах, таких, как учреждения по переучету векселей и кредитные учреждения, учреждения личного кредитования, посредники по кредитным операциям и маклеры, траст-компании, инвестиционные компании, маклеры, занимающиеся операциями с ценными бумагами и товарами, дилеры и страхователи. Для использования в качестве выборочной основы, как правило, имеется регистр соответствующих финансовых институтов. Данные о деятельности указанных финансовых учреждений можно получить также из сведений о подоходном налоге.

338. Трудно также получить статистические данные о таких других видах финансовых услуг, как услуги маклеров по операциям с иностранной валютой и кредиторов. В некоторых случаях определенная информация о финансовых услугах может включаться в переписи заведений или обзоры сферы обслуживания по базисным годам. Тем не менее в большинстве стран требуются специальные обследования для получения необходимых данных по другим видам финансового обслуживания.

339. Частью валового выпуска финансовых учреждений является также арендная плата, получаемая за жилые помещения и иные строения, принадлежащие банкам и другим учреждениям, эксплуатацию которых невозможно выделить и отнести к категории операций с недвижимым имуществом. Выпуск нехарактерных продуктов, таких как арендная плата, может иметь весьма существенное значение для банков, и его следует оценивать при помощи отдельных обследований, если указанные статьи отсутствуют в статистических данных финансовых учреждений.

3. Промежуточное потребление

340. Промежуточное потребление финансовых учреждений включает арендную плату, общие административные расходы, такие как расходы на канцелярские принадлежности и оборудование, оплата телефона, страховое обслуживание, обработка данных, а также мелкий ремонт и содержание помещений и оборудования. В случае включения в выпуск таких нехарактерных продуктов, как аренда собственности, промежуточное потребление будет охватывать связанные с этим ремонтно-эксплуатационные расходы. Промежуточное потребление центрального банка включает расходы на приобретение новых монет и бумажных денежных знаков. В статистических данных, публикуемых контролирующими деятельность банка органами, обычно отсутствует подобная классификация указанных расходов, и в этой связи необходимо проводить дополнительные обследования по крайней мере по базисным годам.

В. Страхование и пенсионные фонды

I. Содержание и общие замечания

341. Одной из тем, рассматриваемых в текущем обзоре СНС, является подход к страховым компаниям и пенсионным фондам. Ниже приводится обзор применительно к настоящей СНС; в некоторых из рассматриваемых обзоров дается в значительной степени упрощенный подход к указанным учреждениям.

342. Страховые компании включают страхователей, занимающихся страхованием жизни, страхованием от пожара, морским страхованием, страхованием от несчастного случая, страхованием от болезней, страхованием против дефектов правового титула, страхованием финансового обязательства, страхованием на случай травмы, страхованием от финансовых потерь, связанных со злоупотреблениями служащих компаний; страховых агентов и маклеров; организации, обслуживающие страховые компании; консультантов держателей полисов; и агентства, определяющие выплачиваемую по страховому полису сумму. Сюда включены также независимые пенсионные программы, созданные с целью обеспечения дохода определенных групп служащих при выходе на пенсию.

343. В СНС не вся сумма страховых взносов рассматривается в качестве валового выпуска. Напротив, предполагается, что взносы, выплачиваемые при страховании от несчастного случая и страховании жизни, в также взносы в пенсионные фонды, состоят из трех элементов: а) взноса за страховое обслуживание; б) платы за риск и с) в случае некоторых видов страхования жизни, существенного элемента накопления, причем лишь взнос за страховое обслуживание считается валовым выпуском. В этой связи необходимо разделять взнос за обслуживание и другие элементы уплачиваемых взносов.

344. Для страны в целом плата за риск осуществления страхования от несчастного случая в течение определенного периода считается равной сумме платежей по претензиям в течение этого периода с учетом чистого резерва на обеспечение неистекшего риска, и, таким образом, сбор компаний по страхованию от несчастного случая за обслуживание равен разнице между общей суммой полученных взносов и скорректированных выплат по страховому полису. В СНС сбор за обслуживание по конкретному виду страхования от несчастного случая распределяется между различными категориями держателей полисов пропорционально валовым взносам, которые они выплатили в течение отчетного периода, исходя из того, что предоставленные услуги зависят от уплаченных взносов. Плата за обслуживание, начисляемая производителям услуг, становится частью их промежуточного потребления.

345. Рекомендуемый в СНС подход к страхованию от несчастного случая может применяться лишь к страховому обслуживанию, предоставляемому производителями-резидентами. Отделения и филиалы иностранных страховых компаний, находящиеся в данной стране, считаются производителями-резидентами, при этом жители страны могут также страховаться непосредственно в иностранных страховых компаниях. Это особенно важно для морского и авиационного страхования. Применение к национальным страховым операциям подхода, рекомендованного в СНС в отношении указанных видов страхования, является нецелесообразным, поскольку невозможно получить сведения о полученных взносах

и выплатах по претензиям всех страховых компаний-нерезидентов, которые могут быть связаны с такими операциями. В подобном случае уплаченные взносы за вычетом полученных страховых возмещений рассматриваются в качестве импорта услуг. Такой подход соответствует подходу, рекомендованному для платежного баланса IO/.

346. В области страхования жизни в СНС считается, что общая плата за обслуживание при страховании жизни по стране в целом равна разнице между суммой полученных взносов и суммой а) выплаченного страхового возмещения, б) чистой прибавки к страховым резервам и с) процентов, полученных по указанным резервам. Страховые резервы включают как запасные резервы на случай обеспечения выплат по страховому риску и элементы накопления, связанные с полисами страхования жизни. В некоторых случаях определение страховых резервов и процента по этим резервам может оказаться невозможным, однако если имеются данные по чистому приросту фондов страхования жизни за вычетом процента, который компании по страхованию жизни определяют для указанных фондов, на основании указанных сведений можно проводить оценочные расчеты. Фонды страхования жизни представляют собой резервы, предназначенные для застрахованных лиц, и помимо страховых резервов включают резервы на случай непредвиденных расходов.

347. В развивающихся странах большинство или все страховые фирмы являются отделениями иностранных компаний, и весьма трудно получить какие-либо сведения о том, какие страховые резервы или резервы страхования жизни выделяются сообразно полученным взносам. Маловероятно также получение указанных данных из центральных контор этих компаний. При подобных обстоятельствах валовой выпуск отделений иностранных страховых компаний может быть приравнен к понесенным расходам, а именно: сумме промежуточного потребления, заработной платы служащих, потребления основного капитала и резервного капитала, образованного путем отчислений из прибылей, если эти данные имеются.

348. Пенсионные фонды могут быть организованы частными или государственными нанимателями или совместно нанимателями и служащими, или профсоюзами, профессиональными ассоциациями, а также обществами с общими интересами и другими видами объединений. Для включения в категорию 82 МСОК программы пенсионного обеспечения должны отвечать двум условиям. Во-первых, у них должен быть независимый фонд, который его управляющие могут инвестировать по своему усмотрению. В том случае, если какой-либо фонд отсутствует и наниматели выплачивают пенсии из своих общих поступлений, или если фонд составляет часть резервов нанимателя или автоматически вкладывается в ценные бумаги нанимателя, данную программу пенсионного обеспечения следует рассматривать в качестве составной части предприятия-нанимателя. Во-вторых, эта программа не должна быть связана с действующей в стране системой социального страхования. Программы пенсионного обеспечения, являющиеся частью системы социального страхования общества в целом или его значительной части и контролируемые государственными органами, относятся к категории производителей государственных услуг.

349. В СНС сбор пенсионных фондов за обслуживание равен административным расходам указанных фондов (определенным в качестве суммы их затрат, то есть промежуточного потребления, заработной платы служащих и снабжения основного капитала).

350. В тех случаях, когда национальные компании по страхованию жизни и пенсионные фонды являются совместными предприятиями, в качестве показателя их валового выпуска могут быть приняты общие административные расходы по совместному управлению. Совместный выпуск может быть поделен между компаниями по страхованию жизни и пенсионными фондами пропорционально полученным страховыми взносами и взносами в пенсионный фонд. Это означает, что валовой выпуск или условно рассчитанная плата за осуществление операций по страхованию жизни будет оцениваться в качестве суммы их затрат или административных расходов.

2. Валовой выпуск

351. В статистике, полученной государственными регулирующими и контрольными органами, как правило, сообщаются сведения, необходимые для оценки условно начисленных сборов компаний, занимающихся страхованием от несчастного случая и страхованием жизни, за обслуживание. В ней также нередко приводятся сведения о стоимости побочной продукции компаний, например, аренды жилых помещений и других зданий. В случае, если подобная статистика отсутствует или в ней не включены все необходимые подробные сведения, необходимо проводить специальные обследования. Данные об отделениях иностранных компаний можно получить путем их непосредственного опроса. Как правило, данные, необходимые для оценки условно начисленных сборов за обслуживание, можно найти в отчетах указанных фондов.

352. Валовой выпуск по другим видам страховой деятельности, таким, как услуги страховых агентов и маклеров, равен их доходу от продажи услуг. Ежегодные сведения о доходе указанных единиц можно получить из специальных обследований или очередных ежегодных обследований служащих и работающих не по найму лиц. Многие страховые агенты занимаются различными видами предпринимательской деятельности, и страхование может даже не являться их основным занятием. В этой связи желательно получить сведения о распределении их общего дохода по различным видам осуществляющей ими деятельности, таким как фрахтование, импорт и операции с недвижимым имуществом, с тем чтобы отнести их к тому виду деятельности, который является для них основным.

3. Промежуточное потребление

353. Промежуточное потребление страховых компаний состоит главным образом из расходов на аренду, канцелярские товары и оборудование, связь, дорожные и аналогичные услуги, мелкий ремонт и обслуживание. Данные о текущих расходах обычно поступают из тех же источников, что и сведения, необходимые для оценки валового выпуска. Если необходимы подробные сведения о структуре промежуточного потребления (например, для анализа товарного потока), дополнительную информацию можно получить путем проведения специальных обследований, рамки которых могут быть ограничены несколькими крупными учреждениями.

С. Недвижимое имущество

I. Содержание и отдельные замечания

354. Операции с недвижимым имуществом включают аренду, использование и эксплуатацию нежилых и жилых зданий, разметку и превращение территории в строительные площадки, а также эксплуатацию жилой недвижимости и промышленного парка, деятельность агентов по недвижимому имуществу, маклеров и управляющих, занимающихся арендой, приобретением, продажей, управлением и оценкой недвижимого имущества по контракту или на гонорарной основе. Во многих странах значительная часть аренды и эксплуатации недвижимого имущества осуществляются в качестве вспомогательной деятельности единиц, отнесенных к другим видам деятельности. Владельцы гостиниц, меблированных комнат и иных жилых единиц не включены в категорию операций с недвижимым имуществом, а отнесены к категории гостиниц, хотя теоретически трудно провести границу между жилым домом и гостиницей. На практике различие может зависеть от количества и характера предоставляемых услуг, особенно наличия горничных и ресторанныго обслуживания.

355. В СНС эксплуатация занимаемых владельцами жилищ включена в категорию операций с недвижимым имуществом. Жильцы-владельцы считаются фиктивными единицами, которые производят обслуживание дома для собственного потребления. В число занимаемых владельцами жилищ входят дома, части зданий и квартиры, принадлежащие члену домашнего хозяйства, занимающего данную единицу. Жильцы не платят какой-либо фиксированной платы за пользование подобными помещениями, но вместо этого несут эксплуатационные расходы, выплачивают проценты, налоги и т.д. Эксплуатация занимаемых владельцами нежилых зданий рассматривается, однако, не в качестве деятельности в сфере недвижимого имущества, а как дополнительная деятельность занимающих данные здания отраслей. Таким образом, услуги, связанные с использованием занимаемых владельцами нежилых зданий, находят отражение в валовом выпуске и промежуточных расходах заведений, которым они принадлежат и которые их занимают.

356. Валовой выпуск владельцев недвижимого имущества состоит из валовой арендной платы, которую они получают в результате аренды принадлежащего им недвижимого имущества, включая условно рассчитанную плату за занимаемые владельцами жилища, за исключением занимаемых владельцами нежилых зданий. Валовая арендная плата должна включать все виды платежей за использование недвижимого имущества и соответствующие услуги, такие как платежи за газ, электричество и телефон, если последние включены в арендную плату. Валовой выпуск заведений, которые осуществляют руководство недвижимым имуществом, организуют продажу и покупку, делают оценки и т.д. по поручению других лиц, состоит из гонораров или комиссионных отчислений, которые они получают за подобные услуги. Гонорары и комиссионные отчисления за раздел и подготовку к эксплуатации недвижимого имущества по поручению других лиц также включаются в валовой выпуск операций с недвижимым имуществом. Тем не менее доходы от прироста капитала в результате продажи недвижимого имущества необходимо исключить.

2. Валовой выпуск

357. Для большинства стран будет трудно провести оценку валового выпуска операций с недвижимым имуществом ввиду отсутствия необходимых данных. Одна из основных причин указанных трудностей заключается в том, что недвижимое имущество сдается в аренду не только единицами, которые специализируются в этой области, но также частными некоммерческими учреждениями, коммерческими заведениями, которые относятся к другим категориям групп деятельности, и домашними хозяйствами. В этой связи трудно составить всеобъемлющий регистр всех единиц, занимающихся арендными операциями. В силу данной сложности оценки базисного года по общему объему аренды обычно получают косвенным образом путем использования данных о жилищном фонде из переписей населения и строений или обследований в сочетании с данными в среднем размере арендной платы, которые можно получить либо из тех же обследований или обзоров расходов домашних хозяйств. При экстраполировании оценок базисного года могут использоваться статистические данные о строительстве и разрешениях на строительство в сочетании со статистикой арендной платы.

358. Сведения о количестве и характеристиках жилищных единиц и ежемесячной или годовой арендной плате за арендуемые единицы могут быть получены из переписей или выборочных обследований жилищ, проводимых либо независимым образом или в связи с переписями населения. При классификации данных могут использоваться такие характеристики, как вид сооружения, в котором расположены квартиры, количество комнат и наличие таких удобств, как туалеты и ванные комнаты, вода, кухонное оборудование и освещение. Необходима также классификация данных в соответствии с географическим расположением.

359. Если данные об арендной плате не включены в переписи и обзоры жилищного фонда, для базисных оценок можно использовать сведения из обследований расходов домашних хозяйств. Чтобы это стало возможным, важно использовать одинаковую классификацию и определения в обзорах расходов домашних хозяйств и жилищ с тем, чтобы в указанных двух обследованиях были собраны сведения о средней арендной плате и фонде однотипных жилищ.

360. Оценки арендной платы по базисному году за нежилые здания могут основываться на специальных обследованиях или сведениях, собранных для административных целей, таких как оценки налога на недвижимое имущество. После этого необходимо, однако, проявить внимательность, чтобы избежать включения занимаемых владельцами нежилых строений. В случае отсутствия какой-либо иной информации при оценке валового выпуска жилых зданий можно также использовать данные из оценок налога на недвижимое имущество. В некоторых случаях в указанных источниках невозможно провести различия между жилыми и нежилыми зданиями и можно провести лишь комбинированные оценки. Оценки налога на недвижимое имущество обеспечат данные о стоимости имущества, после чего можно осуществить расчет арендной платы, используя соотношения между рыночными показателями стоимости имущества и арендной платы.

361. Подобные базисные оценки арендной платы охватывают общий фонд жилых и нежилых зданий. Значительная доля указанной арендной платы будет получена единицами, для которых операции с недвижимым

имуществом не являются основным направлением деятельности. По мере возможности, арендную деятельность соответствующих единиц следует отнести к категории отдельного заведения и классифицировать в качестве операций с недвижимым имуществом. Для этого необходимо, однако, отнести соответствующую часть общего промежуточного потребления единицы к арендной деятельности, а это обычно бывает невозможным. В этой связи арендная плата, включенная в валовой выпуск единиц, для которых недвижимое имущество не является основным направлением деятельности, должна оцениваться и вычитаться с тем, чтобы получить размер арендной платы, полученной в результате операций с недвижимым имуществом. Иногда данные об арендном доходе этих единиц можно получить из их отчетов. При отсутствии каких-либо подобных данных оценки могут базироваться на обследовании ограниченного числа заведений в сферах деятельности или в секторах, которые традиционно арендуют жилую и нежилую площадь в качестве дополнения к своей основной деятельности, таких как страховые компании, некоммерческие учреждения и крупные торговые компании. Долю арендной платы в общем объеме валового выпуска обследованных заведений можно использовать при оценке арендной платы, полученной всеми единицами, отнесенными к той же категории деятельности или сектору, что и обследованные заведения.

362. Как правило, данные об условно рассчитанной арендной плате за занятые владельцами жилища не запрашиваются при проведении переписей или обзоров жилищного фонда, за исключением тех случаев, когда некоторые квартиры в строении арендуются, а другие заняты владельцами. Часто, однако, задаются вопросы о том, занимают ли домашние хозяйства свое помещение бесплатно или выплачивают лишь часть арендной платы, а также проживает ли в жилище его владелец или нет.

363. Иногда арендную плату за занятые владельцами жилища в базисные годы можно условно рассчитать по данным переписей и обследований жилищного фонда о ежемесячной или ежегодной арендной плате за аналогичные виды жилищ в сочетании с данными о количестве занятых владельцами жилищ каждого вида.

364. В случае отсутствия данных о рыночной арендной плате за аналогичные виды жилищ может возникнуть необходимость расчета условно начисленной арендной платы за занятые владельцами жилища, исходя из различных показателей, которые в сумме составляют валовую арендную плату. Сюда входит сناшивание основного капитала, процент с общей рыночной стоимости жилища, расходы на ремонт и содержание, взносы за страхование от пожара и иных несчастных случаев, а также налоги на недвижимое имущество. Если имеются данные о средней стоимости строительства жилищ в течение ряда лет и среднем сроке службы жилищного фонда, для оценки снашивания основного капитала можно использовать метод перманентной инвентаризации (который рассматривается в части четвертой). Обследования расходов домашних хозяйств могут дать сведения о выплатах процентов по залоговым, а ипотечные банки или строительные общества могут предоставить данные о доминирующих ставках. Для оценки средней доли стоимости занимаемых владельцами жилищ, строительство которых финансируется ими самими, могут потребоваться специальные обследования. Для расчета условно начисленного процента на капитал жильцов-владельцев может применяться доминирующая ставка процента по залоговым. С другой стороны, вместо отдельного расчета, выплачиваемого

по закладным процента и процента на капитал домовладельцев к общей стоимости занимаемого владельцами жилища могут применяться доминирующие процентные ставки по закладным. Выплата закладных в отличие от процентов по закладной представляет собой финансовую операцию, а не эксплуатационный расход; в этой связи ее не следует включать в условно рассчитанную арендную плату за занимаемые владельцами здания. Обзоры расходов домашних хозяйств также представляют собой основной источник для оценки ремонтно-эксплуатационных расходов, хотя можно пользоваться также сведениями, поступающими от агентов по недвижимому имуществу, управляющих жилыми домами. Нередко от страховых компаний поступают данные о доле страхования жилищ в общей сумме взносов за страхование от пожаров и других несчастных случаев. Эти данные можно сочетать с данными о доле общего числа занимаемых владельцами жилищ из последней переписи или обследования жилищного фонда для оценки доли всей платы за обслуживание при страховании от несчастного случая, которую следует отнести к занимаемым владельцами жилищам. Данные о налогообложении жилищ могут быть получены из отчетов государственных учреждений и распределены между занимаемыми владельцами и арендуемыми жилищами в соответствии с их относительным количеством и стоимостью.

365. В случае самостоятельно построенных домов в сельской местности валовая арендная плата будет состоять лишь из снашивания основного капитала и ремонтно-эксплуатационных расходов.

366. Аренду участков следует, в принципе, исключать из условно начисленной арендной платы за занимаемые владельцами жилища и рассматривать в качестве элемента дохода от имущества. В большинстве случаев, однако проведение отдельных расчетов арендной платы за земельный участок нецелесообразно.

367. Условно рассчитанная плата за квартиры, расположенные в занимаемых владельцами зданиях, часть которых сдается в аренду жильцам, а часть используется для деловых целей, по возможности следует приравнивать к рыночной арендной плате, взимаемой за аналогичные жилища. Если сделать это невозможно, арендную плату за эти здания в целом можно рассчитать на основе расходов и разделить между помещениями, занимаемыми псд учреждения и квартиры пропорционально используемой площади.

368. Валовой выпуск недвижимого имущества необходимо включать также условно рассчитанную арендную плату за квартиры, которые принадлежат нанимателям и предоставляются служащим бесплатно или по сниженной стоимости. Оценки условной валовой арендной платы могут производиться аналогично расчетам для занимаемых владельцами жилищ.

369. Базисные оценочные расчеты валового выпуска других услуг, относящихся к операциям с недвижимым имуществом, таких как услуги агентов по недвижимому имуществу и маклеров, следует по возможности проводить на основе данных специальных выборочных обследований. В случае их отсутствия косвенные оценки этого валового выпуска можно делать на основе данных о количестве работающих не по найму лиц и нанимателей, занятых главным образом в сфере недвижимого имущества, взятых из обследований занятости, переписей населения или официальных регистров в сочетании с оценками валового выпуска в расчете на одно заведение, полученными из статистики подоходного налога и аналогичных данных.

370. Ежегодные обзоры операций с недвижимым имуществом, как правило, отсутствуют. Для городских районов ежегодные экстраполяции базисных оценок арендной платы за жилые здания (разделенных на арендуемые и занимаемые владельцами жилища) и арендуемые нежилые здания могут основываться на изменениях жилого фонда или площади указанных зданий или арендной платы. Экстраполированные оценки следует делить на арендную плату, получаемую заведениями, относящими к категории операций с недвижимым имуществом, и арендную плату, получаемую хозяйственными единицами, включенными в прочие группы видов деятельности, исходя из пропорциональных соотношений в базисный год. Соотношения базисного года могут использоваться также для распределения арендной платы за жилые строения между арендуемыми жилищами и жилищами, занятymi владельцами.

371. Строительная статистика, записи о предоставлении разрешений на строительство и аналогичные контрольные меры могут послужить источником ежегодных данных о количестве новых зданий или их площади. Оценки количества или площади снесенных или иным образом исключенных из числа действующих зданий могут быть основаны на данных страховых компаний или документах по учету налога на имущество. В некоторых случаях оценки исключенных из жилищного фонда зданий основаны на оценках жилищного фонда по типу и году строительства, а также предположениях относительно ожидаемого срока службы каждого вида зданий.

372. Данные об изменениях арендной платы за жилищные единицы различных видов нередко имеются в официальной статистике, в то время как данные об изменениях арендной платы за нежилые здания обычно приходится собирать отдельно. Отмеченные изменения арендной платы за жилища могут быть условно перенесены на аналогичные занимаемые владельцами жилища в той же местности. Если базисные оценки условно рассчитанной арендной платы за нанимаемые владельцами жилища производятся на основе данных об элементах валовой арендной платы, следует, по возможности, отдельно экстраполировать каждый элемент. Расходы по текущему обслуживанию и содержанию могут быть экстраполированы при помощи показателей стоимости расходов на рабочую силу и строительные материалы, исходя из предположения о том, что объем использованной рабочей силы и материалов остается неизменным. Данные об изменениях налогов на собственность обычно получают из официальных документов. Изменения процентной ставки могут быть определены исходя из изменений процентных ставок в сочетании с изменениями стоимости жилищ. В этой связи требуется оценка изменений стоимости недвижимого имущества. Можно предположить, что процентные изменения условно рассчитанной платы за услуги при страховании от пожара и других несчастных случаев в занимаемых владельцами жилищах аналогичны изменениям платы за эти же услуги в сфере операций с недвижимым имуществом в целом.

373. Ежегодные оценки валового выпуска других видов услуг в сфере операций с недвижимым имуществом следует по возможности основывать на ежегодных выборочных обследованиях указанных заведений. В случае отсутствия таких обследований, ежегодные оценки, например, базисные, могут быть основаны на числе работающих не по найму лиц и нанимателей, занятых в данной сфере, полученном из текущих обследований занятости или государственных лицензионных учреждений торговых ассоциаций, в сочетании со сведениями о среднем валовом выпуске в расчете на одно предприятие, полученными из

статистики о подоходном налоге, документации торговых ассоциаций и в результате проверок на местах.

3. Промежуточное потребление

374. В переписях или обзорах жилищного фонда, как правило, отсутствуют данные, которые могут быть использованы для оценки промежуточного потребления занятых владельцами жилищ. Базисные данные можно найти в обзорах расходов домашних хозяйств. Если в них не дается классификация расходов по достаточно подробным группам товаров и услуг, потребуются специальные маломасштабные выборочные обследования для получения данных о товарном составе промежуточного потребления. Подобные обзоры должны охватывать представительную выборку различных видов жилищ; в качестве основы можно было бы использовать последнюю перепись или обследование жилищного фонда.

375. Промежуточное потребление в других видах операций с недвижимым имуществом включает ремонтно-эксплуатационные расходы арендуемых зданий (жилых и нежилых); арендную плату за служебное помещение; сравнительно недорогие канцелярские товары и оборудование; мелкий ремонт и обслуживание оборудования, служебных зданий и транспортных средств; услуги в области связи и прочие услуги, а также путевые расходы. Оценки базисного года по указанным расходам могут быть основаны на структуре расходов или специально проведенных обследованиях выборочной совокупности представительных заведений. Желательно также осуществлять базисные ежегодные оценки на основе специально проведенных выборочных обзоров. Особенно это касается промежуточного потребления, связанного с эксплуатацией жилых и нежилых зданий, поскольку указанные расходы являются значительными и могут подвергаться значительным ежегодным колебаниям. В случае невозможности проведения ежегодных выборочных обследований, базисные данные могут быть экстраполированы, исходя из предположения о том, что соотношения затраты-выпуск остаются неизменными при постоянных ценах. Для проведения оценок в постоянных ценах в соответствии с текущим курсом могут быть использованы индексы цен, которые максимально приближены к различным элементам промежуточного потребления. Экстраполяции следует проводить отдельно хотя бы для арендуемых жилых зданий, арендуемых нежилых зданий и других сфер деятельности, поскольку товарный состав их промежуточного потребления весьма различен.

D. Услуги по коммерческой деятельности

I. Содержание и общие замечания

376. Услуги по коммерческой деятельности включают юридическое обслуживание и услуги государственных нотариальных контор; услуги по составлению отчетности, проведению ревизий и бухгалтерские услуги; обработку данных и услуги по осуществлению расчетов; услуги в области проектно-конструкторских работ, архитектуры, разработки, испытания и другие технические услуги; рекламу, оформление витрин, коммерческий дизайн и исследование рыночной конъюнктуры; обеспечение безопасности; и другие услуги по коммерческой деятельности, не включенные в другие категории. Для включения в данный раздел указанные услуги должны предоставляться на гонорарной или договорной

основе. Классификация аналогичных услуг, предоставляемых служащими хозяйственных единиц, занимающихся машиностроением, строительством, оптовой и розничной торговлей и т.д. дается не в этом разделе, а по основной деятельности соответствующих единиц.

377. Прокат и аренда машин и оборудования без операторов также включены в данную категорию. Тем не менее аренду сельскохозяйственного и строительного оборудования с операторами следует относить к категории сельского хозяйства и строительства соответственно. Прокат и аренда транспортного оборудования (включая автомобили) классифицируются в качестве транспорта; прокат одежды, мебели и большей части других личных или домашних товаров относится к категории розничной торговли; прокат прогулочных судов, лыж и аналогичных товаров для отдыха классифицируется в качестве услуг в области развлечений и отдыха, не включенных в другие категории.

378. В некоторых случаях трудно бывает решить, следует ли рассматривать ремонтную мастерскую, имеющую пункт розничной торговли, в качестве независимого заведения или неотъемлемой части заведения розничной торговли. Примерами являются услуги по ремонту автомобилей, оказание которых сочетается с продажей бензина, масла и покрышек или продажей новых автомобилей, или услуги по ремонту электрооборудования в розничных магазинах, торгующих электротоварами. Критерием выделения ремонтных услуг в качестве отдельных заведений в подобных случаях должна являться возможность получения отдельных данных о затратах и выпуске ремонтных услуг. Подобное разделение, как правило, невозможно на практике, и все данное заведение следует классифицировать в соответствии с той деятельностью, вклад которой в валовой выпуск является наибольшим.

2. Валовой выпуск

379. Виды деятельности, включенные в эту категорию, имеют разнородный характер, и по ним можно получить небольшое количество сведений. Некоторые полезные данные могут быть собраны в ходе общих переписей или обследований заведений. Однако полученные при подобных переписях или обследованиях данные часто относятся лишь к общим валовым поступлениям и количеству занятых лиц, разделенных по принципу статуса занятости. Это не обеспечивает необходимой основы для оценок в рамках национальных счетов валового выпуска заведений, предоставляющих более одного вида услуг, и необходимые для базисных оценок данные можно наилучшим образом получить путем специальных обследований частных обслуживающих заведений. Дополнительные обследования необходимы для получения данных о валовом выпуске нехарактерных продуктов, когда известно, что они играют важную роль.

380. При отсутствии переписей или обследований заведений базисные оценки валового выпуска заведений, оказывающих услуги по коммерческой деятельности, могут основываться на данных о количестве занятых лиц из переписей населения или широкомасштабных обследований рабочей силы на заведениях в сочетании с данными о валовом выпуске на одно занятое лицо, полученными из специальных обследований ограниченного числа заведений. В случае отсутствия иной информации для оценки валового выпуска указанных отраслей могут использоваться данные о подоходном налоге с их валовых поступлений; в случае недостаточного количества данных о валовых поступлениях и неполного охвата следует вносить соответствующие поправки.

Корректировка по охвату может осуществляться путем сопоставления количества заведений, заполняющих декларации о подоходном налоге, с количеством лицензированных или зарегистрированных единиц подобного типа.

381. Базисные оценки валового выпуска работающих не по найму лиц следует, по возможности, основывать на специальных выборочных обследованиях их валового дохода, используя в качестве базы последние обследования населения или занятости. Для оценки валового выпуска каждой категории работающих не по найму лиц может быть использован средний валовой доход в расчете на одно работающее не по найму лицо в каждом виде услуг, умноженный на число работающих не по найму лиц, полученное из официальных документов или крупномасштабных обследований рабочей силы или переписей населения.

382. Если проведение подобных выборочных обследований представляется невозможным, приблизительные оценки валового выпуска могут быть получены путем умножения количества работающих не по найму лиц в рамках каждой категории, полученного из переписи населения или обследований занятости, на средний валовой доход одного работающего не по найму лица, данные о котором получены из документов о подоходном налоге или небольших обследований, результатов проверок на местах или данных профессиональных ассоциаций самостоятельно занятых лиц.

383. Экстраполяция оценок валового выпуска за базисный год может быть основана на показателях занятости или, что предпочтительнее, количестве человеко-часов, данные о которых получены из ежегодных обследований занятости. До приведения этих оценок в соответствие с действующими величинами могут использоваться показатели дохода одного служащего, полученные из статистики заработной платы, или при отсутствии такой статистики, доход в расчете на одно заведение, данные о котором берутся из статистики подоходного налога или маломасштабных обследований.

3. Промежуточное потребление

384. В большинстве случаев требуется проведение специальных обследований за базисные годы для получения достоверных данных о составе промежуточного потребления отраслей обслуживания, рассматриваемых в данном разделе, хотя в структурных обследованиях общих расходов могут содержаться данные по некоторым из них. Промежуточное потребление услуг по коммерческой деятельности состоит, главным образом, из расходов на канцелярские товары, аренду, связь и перевозки. Экстраполяция оценок за базисный год нередко основывается на предположении о том, что соотношение затраты-выпуск оставалось неизменным. Поправки в связи с изменениями относительных цен по различным статьям промежуточного потребления следует, по возможности, вносить на основе отдельных показателей цен для каждого элемента.

X. КОММУНАЛЬНЫЕ, СОЦИАЛЬНЫЕ И ЛИЧНЫЕ УСЛУГИ

385. В данном разделе речь идет о а) заведениях частных и государственных предприятий, классифицированных в общем разделе 9 МСОК, и б) производителях государственных и частных некоммерческих услуг.

В Вопроснике по национальным счетам не содержится требование о классификации государственной и некоммерческой деятельности по отдельным видам, однако такие заведения обычно занимаются деятельностью, включенной в общий раздел 9 МСОК. Как уже отмечалось, вместо дальнейшей классификации государственных и некоммерческих услуг по виду деятельности в СНС предусматривается функциональная разбивка связанных с ними расходов; подобные классификации приводятся в приложениях II и III, ниже.

A. Социальные и личные услуги, предоставляемые отраслями

I. Содержание и общие замечания

386. Перечисленные здесь услуги включают услуги в области образования и здравоохранения, услуги в области организации отдыха и культуры, услуги по ремонту, услуги прачечных, а также химчистка и крашение и прочие личные услуги. Сюда включены также услуги одних домашних хозяйств другим. В настоящем разделе рассматриваются только заведения частных и государственных предприятий. Школы, больницы, службы социального обеспечения, службы в области организации отдыха и культуры, исследовательские и научные учреждения, находящиеся в ведении государственных или некоммерческих организаций, не включены в данный раздел, за исключением тех учреждений, где взимается плата, непосредственно предназначенная для покрытия по возможности всех издержек производства без какого-либо субсидирования.

387. Услуги в области образования охватывают частные коммерческие учебные заведения всех типов, а также работающих не по найму преподавателей. Сюда включены музыкальные, танцевальные и художественные школы, а также автошколы. Государственные учебные заведения, включая государственные начальные и средние школы, университеты и т.п., классифицируются как производители государственных услуг, если они не взимают плату, размеры которой приблизительно равны их полным издержкам.

388. Медицинские, стоматологические и другие услуги в области здравоохранения и ветеринарии включают частные коммерческие заведения, а также работающих не по найму лиц, оказывающих медицинские, стоматологические и другие услуги в области здравоохранения и ветеринарии. В настоящее время все эти заведения включаются в данную категорию, даже если домашние хозяйства, покупающие их услуги, получают полное возмещение в рамках государственного плана медицинского страхования. Тем не менее, в рамках обзора СНС такой подход пересматривается.

389. Услуги в области организации отдыха и культуры охватывают частные коммерческие заведения и работающих не по найму лиц в области производства, проката и демонстрации кинофильмов, радио- и телевещания, театрального искусства и других услуг в рамках индустрии развлечений и организации досуга, таких, например, как эксплуатация танцевальных залов и студий, ипподромов, цирков, а также проведение спортивных мероприятий. В данную категорию включены также писатели, композиторы и другие представители свободных профессий. Тем не менее, когда аналогичные услуги предоставляются общественными

и спортивными клубами для своих членов, эти клубы классифицируются как некоммерческие организации, обслуживающие домашние хозяйства.

390. Услуги в области ремонта включают заведения, которые специализируются на ремонте автотранспортных средств; бытовой техники, оборудования и предметов домашнего обихода, а также других потребительских товаров. Сюда включен также ремонт обуви и других изделий из кожи, однако ремонт одежды и изделий из ткани личного или хозяйственного назначения классифицируется как услуги прачечных и т.д. В рамках этой отрасли классифицируются также ремонтные услуги, предоставляемые заведениями, занятыми, главным образом, розничной торговлей.

391. Прачечные и услуги прачечных, а также химчистка и крашение охватывают функционирование механических и ручных прачечных, сухую химчистку и ремонт изделий из ткани личного или домашнего обихода.

392. Разнообразные личные услуги включают парикмахерские и косметические салоны, фотостудии, туристические агентства, похоронные бюро, кладбищенские службы и прочие личные услуги, такие как чистка обуви, хиромантия, бюро по обеспечению сопровождения, гадание и брачные агентства.

393. Домашние услуги охватывают лиц, которые предлагают за плату свои услуги другим домашним хозяйствам. Они выполняют функции управляющих, распорядителей, поваров, дворецких, уборщиков, камердинеров, служанок, седелок, компаньонок и горничных. Лица, выполняющие аналогичные функции в коммерческих заведениях, таких как гостиницы и рестораны, и лица, работающие в заведениях, которые предоставляют персонал для обслуживания особых мероприятий или на договорной основе, рассматриваются не как домашняя прислуга, а скорее как служащие соответствующих заведений. Заведения, которые на договорной основе предоставляют услуги уборщиков, садовников и аналогичные услуги, классифицируются как коммерческие службы.

2. Валовой выпуск

394. Различные виды деятельности, включенные в данную категорию, можно подразделить на три группы: а) заведения, служащие которых занимаются подобной деятельностью, б) лица, работающие не по найму, и с) домашняя прислуга.

395. Если у более крупных заведений, предоставляющих такие услуги, имеются счета, то ежегодный объем валового выпуска может быть рассчитан путем умножения среднего показателя валовых поступлений из расчета на одного работника, в заведениях, где имеются счета, на общее число работников согласно государственным реестрам лицензий или другим административным документам. Если численность работников неизвестна, то можно использовать показатель количества заведений, однако в этом случае следует делать поправку на относительное число заведений, не предоставляющих отчетность. Желательно проводить такие расчеты раздельно для каждого вида заведений, например, для начальных, средних школ, университетов и общеобразовательных заведений, профессионально-технических училищ, больниц, частных

лечебниц, санаториев, психиатрических больниц и домов для умалишенных, кинотеатров и театров. По возможности следует также производить отдельные расчеты в отношении городских и сельских районов.

396. В случае отсутствия счетов базисные расчеты валового выпуска по каждому типу услуг могут быть сделаны путем умножения средних значений валовых поступлений из расчета на одну единицу, полученных в результате проведения мелкомасштабных выборочных обследований или же на основе документации о подоходном налоге, на количество заведений. Если используются данные о подоходном налоге, то в этом случае следует делать поправку на отсутствие полной отчетности, например, путем сопоставления данных о доходах, полученных с помощью статистики подоходного налога, с непосредственной информацией, представленной выборочной группой заведений.

397. Если ежегодная отчетность отсутствует, однако с помощью крупномасштабных обследований сделаны расчеты по базисному году, то такие расчеты могут быть экстраполированы с помощью соответствующих ценовых и количественных показателей. Репрезентативные и однородные показатели следует, если это практически осуществимо, использовать для каждого основного вида услуг, предоставляемых каждым типом заведения. Получение однородных показателей особенно затруднено для школ и больниц. Услуги, предоставляемые школами, отличаются не только в зависимости от типа школы, но и от уровня и характера обучения. Больницы предоставляют самые разнообразные услуги, включая амбулаторное и стационарное лечение различных заболеваний, проведение операций, лабораторных анализов и рентгеновского обследования и лечения. Входная плата за посещение кинотеатров, театров и спортивных сооружений также зависит от качества и характера мероприятия, расположения мест и т.п.

398. Единственными количественными показателями, которые могут быть получены в отношении услуг в области образования, является число учащихся или количество учебных часов для каждого уровня или типа школы. Имеющиеся в наличии для каждого типа больниц количественные показатели могут относиться к числу получивших медицинскую помощь амбулаторных и стационарных больниц или к количеству пациентов или коек в стационаре. Что касается услуг по организации отдыха, то здесь часто используется такой показатель, как количество реализованных билетов. Ошибки, возникающие в результате применения таких экстраполяторов, будут зависеть от количества изменений, произошедших за период после базисного года в структуре различных видов предоставляемых услуг. Проблема, связанная с применением соответствующих количественных показателей, гораздо более подробно рассматривается в Руководстве по национальным счетам в постоянных ценах II/.

399. Индексы цен, используемые для получения показателей стоимости из экстраполированных количественных данных, должны представлять собой, по возможности, средневзвешенные цены на различные виды услуг, оказываемых в рамках каждого вида деятельности по обслуживанию. Такие средневзвешенные значения должны быть пропорциональны валовому выпуску в течение базисных лет различных видов услуг, предоставляемых в рамках каждого вида деятельности. Тем не менее, часто приходится использовать менее надежные показатели цен. Такие показатели могут относиться только к одному или

нескольким различным видам предоставляемых услуг, таким, например, как средний размер платы за обучение в отношении каждого типа школы, средняя стоимость однодневного пребывания в стационаре в отношении каждого типа больницы или средняя цена билета, если речь идет о кинотеатрах, театрах и других заведениях по организации досуга и развлечений.

400. Что касается лиц, работающих не по найму, то базисные расчеты валового выпуска могут основываться на специальных выборочных обследованиях валовых поступлений с использованием в качестве исходных данных результатов последних переписей населения или обследований занятости. Средний показатель валовых поступлений из расчета на одно лицо, работающее не по найму в рамках каждого вида обслуживания, может быть умножен на число лиц, работающих не по найму в рамках каждого вида деятельности, данные о чем можно получить из государственных реестров или же по результатам крупномасштабных обследований рабочей силы или переписей населения. Если проведение таких выборочных обследований практически неосуществимо, то средний показатель валовых поступлений из расчета на одно лицо, работающее не по найму, может быть выведен из данных о подоходном налоге или же на основе информации, полученной в результате проведения мелкомасштабных исследований и выборочных проверок или же данных, предоставленных профессиональными ассоциациями.

401. Что касается домашней прислуги, то здесь валовой выпуск равен размеру выплат. В переписи населения и обследовании рабочей силы зачастую включают данные об общем количестве лиц, работающих по найму в домашних хозяйствах, и рассчитанное по базисному году общее число домашней прислуги может быть экстраполировано на текущие годы путем использования данных об общем количестве работающих по найму в домашних хозяйствах, полученных в результате проведения текущих обследований рабочей силы. В некоторых странах для домашней прислуги устанавливается минимальный уровень заработной платы, и нанимающие их домашние хозяйства обязаны, в соответствии с законом, обеспечивать свою домашнюю прислугу социальным страхованием; такая информация может быть использована для расчета ставок заработной платы. В качестве альтернативы вопрос о среднем уровне вознаграждения домашней прислуги может быть включен в обследование домашних хозяйств, охватывающие репрезентативную выборку населения. Во многих развивающихся странах семьи иностранцев, например дипломатов или персонала, работающего в рамках технического сотрудничества, нанимают значительное количество домашней прислуги и оплачивают их труд по более высоким ставкам, чем домашние хозяйства резидентов. В этой связи результаты обследования домашних хозяйств нерезидентов следует табулировать отдельно.

3. Промежуточное потребление

402. В большинстве случаев для получения информации о промежуточном потреблении заведений, предоставляющих частные услуги, и лиц, работающих не по найму, которые включены в настоящий раздел, необходимо проведение специальных обследований для базисных лет. Структура промежуточного потребления будет весьма отличной в отношении различных видов услуг. Что касается школ, то здесь важными компонентами будут такие показатели, как аренда помещений, ремонт и

материально-техническое обеспечение, оборудование, учебники и канцелярские принадлежности. Для писателей, гадалок и частных репетиторов промежуточное потребление будет незначительным, в то время как для частных врачей и стоматологов этот показатель может быть довольно высоким, учитывая обеспечение медикаментами и материалами профессионального назначения, аренду помещений и канцелярские товары. В этой связи желательно получить информацию о структуре затрат для представительных единиц каждого вида обслуживания. Экстраполяция расчетов по базисному году зачастую основана на допущении о том, что соотношение затраты-выпуск остается постоянным.

В. Производители государственных и некоммерческих услуг

I. Содержание и общие замечания

403. Производители государственных услуг занимаются такими видами деятельности, как государственное управление, оборона, санитарные и аналогичные услуги, услуги в области образования, управление исследовательскими и научными учреждениями, медицинское и ветеринарное обслуживание и социальное обеспечение. В настоящем руководстве, главным образом в частях третьей и четвертой, кратко излагаются проблемы, связанные с учетом такой деятельности. Более подробное обсуждение этих проблем будет приведено в подготавливаемом к выпуску томе серии "Handbook" ("Справочник") по проблеме счетов государственного сектора.

404. В системе СНС валовой выпуск производителей государственных услуг определяется как величина, равная стоимости ее производства, т.е. сумме промежуточного потребления товаров и услуг, выплат служащим, потребления основного капитала и сумме выплачиваемых косвенных налогов, если таковые взимаются. Такое определение валового выпуска было принято в силу того, что лишь незначительная доля выпуска этих производителей идет в продажу, причем зачастую по ценам, установленным произвольно. Добавленная стоимость, созданная такими производителями, равна валовому выпуску за вычетом промежуточного потребления товаров и услуг, т.е. суммы выплат служащим, потребления основного капитала и выплачиваемых косвенных налогов, если таковые взимаются.

405. Валовой выпуск производителей государственных услуг состоит из трех компонентов: а) осуществляемые государственными департаментами за счет собственных средств вложения в основной капитал (строительство и производство оборудования) там, где эти виды деятельности не подразделяются на отдельные заведения, б) сбыт товаров и услуг и с) услуги, произведенные для собственного потребления. Услуги, произведенные для собственного потребления, определяются в качестве остатка путем вычитания первых двух пунктов из всего объема валового выпуска. Доля продажи товаров и услуг обычно невелика; сюда входят такие статьи, как продажа продовольствия и напитков и публикация и сбыт книг и открыток в тех случаях, когда такие виды деятельности нельзя классифицировать в качестве отдельных заведений. Иногда, тем не менее, такой сбыт иностранным правительствам осуществляется в крупных масштабах. Остаток - услуги, произведенные для собственного потребления, - переносятся целиком в качестве расходов правительства на конечное потребление.

406. Производители частных некоммерческих услуг для домашних хозяйств являются "некоммерческими" органами в том смысле, что они предоставляют услуги домашним хозяйствам либо бесплатно, либо по ценам, которые не предназначены для покрытия всех расходов на оказание таких услуг; и являются "частными" в том смысле, что их деятельность в основном финансируется за счет взносов домашних хозяйств или других неправительственных источников; и они представляют собой службы для домашних хозяйств в отличие от таких служб, как торговые ассоциации, которые оказывают услуги в основном частным предпринимателям и финансируются ими. Обычно осуществляемая ими деятельность входит в раздел 93 МСОК "Социальное обслуживание и относящиеся к этой области услуги общественного характера" или 94 МСОК "Отдых и культура". По соображениям практического характера частные некоммерческие учреждения, в которых работает менее двух наемых служащих на полной ставке, относят к категории домашних хозяйств; в результате этого в счета не включается выпуск местных спортивных и общественных клубов и добровольных ассоциаций, которые весьма популярны во многих странах, однако добавленная стоимость которых весьма незначительна.

407. Валовой выпуск производителей частных некоммерческих услуг определяется в СНС так же, как и валовой выпуск производителей государственных услуг, причем по тем же самым причинам. Поскольку большая часть выпуска этих подразделений не продается, необходимо найти альтернативу рыночной цене. В СНС стоимость произведенной ими продукции определяется на основе расчета затрат на ее производство, т.е. суммы промежуточного потребления товаров и услуг, выплат служащим, потребления основного капитала и выплачиваемых чистых косвенных налогов, если таковые взимаются. Подобно производителям государственных услуг, услуги частных некоммерческих учреждений для своего собственного потребления определяются как остаток после вычета из валового выпуска осуществленных за счет собственных средств вложений в основной капитал и проданных товаров и услуг.

2. Методы оценки

408. С учетом метода оценки валового выпуска государственных и частных некоммерческих организаций, добавленная стоимость этих производителей не может быть определена непосредственно с помощью подхода с точки зрения производства. Методы оценки структуры созданной ими добавленной стоимости будут рассмотрены в части третьей, а их промежуточное потребление - в части четвертой.

ЧАСТЬ ТРЕТЬЯ. ВАЛОВОЙ ВНУТРЕННИЙ ПРОДУКТ; СТОИМОСТНОЙ ПОДХОД

409. Как отмечалось в части первой, стоимостной подход оценки валового внутреннего продукта предполагает суммирование стоимостных компонентов добавленной стоимости по всем производственным заведениям страны. К таким стоимостным компонентам относятся чистые косвенные налоги, потребление основного капитала, заработка пла-та и прибыль. Как показано в схемах I и 2 в части первой, эти стоимостные компоненты могут суммироваться либо по видам расходов для составления таблицы, подобной таблице 2 в части первой, либо по видам деятельности для составления таблицы, подобной таблице I. В некоторых широко распространенных источниках данных, как правило, даются оценки одного компонента по всем видам деятельности, в то время как в других источниках обычно приводятся оценки для не-скольких (или всех) компонентов по одному виду деятельности. На практике специалисты по национальным счетам обычно будут стремить-ся одновременно использовать оба вида источников, с тем чтобы вос-пользоваться всеми имеющимися данными и, где это возможно, обеспе-чить перекрестную проверку. Поэтому часть третья составлена сле-дующим образом. В разделе I приводятся стоимостные компоненты до-бавленной стоимости и анализируются источники и методы оценки по каждому стоимостному компоненту, единые для большинства видов дея-тельности. В свою очередь в разделе II рассматриваются источники и методы оценки по отдельным видам деятельности с уделением осо-бо внимания тем из них, которые применимы к каждому виду деятель-ности.

I. ОПРЕДЕЛЕНИЯ И ОБЩИЕ ИСТОЧНИКИ ДЛЯ СТОИМОСТНОГО ПОДХОДА

A. Косвенные налоги

I. Содержание и общие замечания

410. Косвенные налоги представляют собой такие обязательные выпла-ты заведений государственным органам или международным организаци-ям, которые эти заведения рассматривают в качестве элемента своих издержек производства. К их числу относятся налоги, взимаемые в связи с производством, реализацией, закупкой или использованием товаров и услуг. Они включают также импортные пошлины. Вместе с тем они не включают прямые налоги, которыми облагаются доходы или имущество предприятий. (Прямые налоги конечно же входят в добав-ленную стоимость, однако как часть чистой прибыли и, следователь-но, прибыли в целом). Характерными примерами в данном случае явля-ются импортные и экспортные пошлины, акцизные сборы, налоги на продажи, налоги на развлечения, налоги на тотализатор, коммерче-ские лицензии и гербовые сборы. Налоги на недвижимое имущество и на земельную собственность классифицируются как косвенные налоги, за исключением тех случаев, когда они рассматриваются в качестве административного метода для установления и взимания подоходных налогов. В категорию косвенных налогов входят также налог на

добавленную стоимость, использование наемной рабочей силы и основного капитала, а также сборы за лицензии на автомашины, прием экзаменов по вождению и выдачу водительских удостоверений, паспортные сборы и сборы в аэропортах, сборы за судебные и другие подобные услуги, если они выплачиваются производителями.

4.II. Перечень основных видов косвенных налогов приводится в таблице 4. В этой таблице в целом повторяется предлагаемая в публикации МВФ Government Finance Statistics классификация, которая неизначительно изменена в соответствии с требованиями СНС 12/.

Таблица 4. Классификация косвенных налогов

I	Налоги на предпринимательский фонд заработной платы или на рабочую силу
2	Имущественные налоги
3	Текущие налоги на недвижимое имущество, выплачиваемые предпринимателями
4	Налоги на финансовые операции и операции с основным капиталом
5	Другие текущие имущественные налоги, выплачиваемые предпринимателями
6	Внутренние налоги на товары и услуги
7	Общие налоги на продажи с оборота или на добавленную стоимость
8	Акцизные сборы
9	Прибыли фискальных монополий
I0	Налоги на определенные услуги
II	Коммерческие и профессиональные лицензии
I2	Налоги на автомашины, выплачиваемые предпринимателями
I3	Другие налоги в связи с использованием или разрешением на использование товаров или осуществлением деятельности
I4	Другие налоги на товары и услуги, выплачиваемые предпринимателями
I5	Налоги на международную торговлю или операции
I6	Импортные пошлины
I7	Экспортные пошлины
I8	Прибыли экспортирующих или импортирующих монополий
I9	Прибыль от валютных операций
20	Налоги на валютные операции
21	Другие налоги на международную торговлю и операции
22	Прочие косвенные налоги
23	Гербовые сборы
24	Прочие налоги, не включенные в другие категории, выплачиваемые предпринимателями
25	Административные сборы и комиссионные платежи, взимаемые с предпринимателей
26	Все косвенные налоги

4I2. Отдельным государственным предприятиям по закону предоставлено право на монополию на производство или продажу некоторых видов товаров и услуг и разрешено устанавливать цены сверх их издержек производства. Эти "фискальные монополии" обычно производят или продают только один вид продукции, например, алкогольные напитки, табачные изделия, спички или соль. Если прибыль таких фискальных монополий имеет постоянный характер и извлекается в течение длительных периодов времени и если она регулярно переводится государственным органам и становится частью государственных доходов, то можно предположить, что она является одним из средств, с помощью которого государственные органы мобилизуют общие доходы и, таким образом, должна рассматриваться как косвенный налог.

4I3. Определение того, являются ли некоторые выплаты государственным органам косвенными налогами или выплатами за товары или услуги может быть сопряжено с некоторыми проблемами. Большинство выплат, производимых заведениями государственным органам, будут классифицироваться как налоги. Соответствующие расходы следует рассматривать как выплаты за товары и услуги лишь в том случае, если имеется очевидная связь между этими расходами и приобретением того или иного вида товаров и услуг и если решение произвести выплаты является добровольным. Такая ситуация возможна, например, в тех случаях, когда имеется альтернативный неправительственный источник такого же или подобного вида продукции. Поэтому приобретение государственных публикаций не является налогом, а приобретение коммерческих лицензий является налогом.

4I4. Косвенные налоги следует, по возможности, регистрировать на тот момент, когда они подлежат выплате. Обязательства в отношении выплаты косвенных налогов, как правило, возникают на определенном четко установленном этапе процесса производства или продажи товаров и услуг. При получении данных относительно косвенных налогов от производителей эти данные зачастую относятся именно к таким моментам времени. В то же время данные о косвенных налогах, полученные от налоговых властей, как правило, регистрируются в момент получения выплат. В принципе данные в таких случаях должны корректироваться с учетом того, когда соответствующие суммы подлежали оплате. Этот вопрос более подробно рассматривается в издании справочника по статистике государственного сектора, который вскоре будет опубликован. Наиболее важным положением этого справочника является рекомендация об использовании в счетах выплачивающих предприятий и в счетах государственных органов одних и тех же сроков регистрации.

2. Общие источники

4I5. Данные о косвенных налогах, как правило, могут быть получены от государственного учреждения, отвечающего за сбор налогов. Часто они классифицируются примерно так же, как и в классификации МВФ, приведенной в таблице 4, и специалист по национальным счетам бывает вынужден разделять их на прямые и косвенные налоги и исключать любые выплаты, классифицируемые в качестве закупок товаров и услуг. При этом необходимо также учитывать и проблему момента регистрации, рассмотренную в предыдущем пункте.

4I6. Данные прибыли фискальных монополий, как правило, могут быть получены непосредственно от соответствующих предприятий или от учреждений, в ведении которых они находятся. Когда такие прибыли непосредственно поступают в государственный доход (что является необходимым условием классификации этих предприятий как фискальных монополий) соответствующие данные, как правило, могут быть получены также и от налоговых или фискальных властей.

4I7. Данные по косвенным налогам, получаемые из государственных источников, как правило, не классифицируются по видам деятельности заведений, выплачивающих налог, вследствие чего, если требуется разбивка по видам деятельности, необходимо найти другие методы распределения совокупного объема налогов по отдельным плательщикам. Налоги со всех видов продаж могут быть распределены по видам деятельности, за которые они были собраны, пропорционально объему произведенных продаж. Как правило, такие налоги взимаются лишь с розничных торговцев, однако иногда ими облагаются также и предприятия сферы услуг. Часть имущественных налогов в некоторых случаях можно учитывать в качестве прямых налогов, поскольку они рассматриваются исключительно как административная процедура обложения подоходным налогом. Для того чтобы выяснить, так ли это, следует обратиться за консультацией к налоговым властям. Имущественные налоги, не входящие в эту категорию, могут быть отнесены к таким категориям, как операции с недвижимым имуществом, владельцы жилых зданий, владельцы нежилых зданий, включенные в другие отрасли, и владельцы земли за счет использования данных о средних налоговых ставках и подлежащей налогообложению стоимости различных видов недвижимой собственности. Налоги на развлечения могут быть распределены по видам мероприятий пропорционально валовому выпуску различных видов услуг в этой области и действующим налоговым ставкам. Налоги на заработную плату могут быть распределены по видам деятельности на основе показателей фонда заработной платы по каждому виду деятельности и средних налоговых ставок. Другие виды косвенных налогов могут быть распределены по группам видов деятельности на основе данных производственной статистики или на основе проведения периодических специальных обследований с целью получения информации о размерах и структуре таких налогов, выплачиваемых по каждой группе видов деятельности. Оценки, полученные в результате таких обследований, могут быть экстраполированы на текущие годы с учетом информации об изменениях налоговых ставок с учетом текущих данных производственной статистики.

4I8. Особая проблема оценки возникает при распределении сборов за выдачу водительских удостоверений, паспортных и судебных сборов и сборов в аэропортах, поскольку в соответствии с СНС эти сборы рекомендуется учитывать в качестве косвенных налогов, если они выплачиваются производителями. (В то же время аналогичные выплаты домашним хозяйствам рассматриваются как прямые налоги; по определению домашние хозяйства не могут выплачивать косвенных налогов, поскольку они не являются производителями. Поэтому, если домашним хозяйствам принадлежат некорпоративные предприятия, может возникнуть необходимость в вынесении несколько произвольного суждения о том, производятся ли эти выплаты в деловом или личном качестве). Характер этих выплат не дает какой-либо возможности выяснить, как они распределяются между домашними хозяйствами и производителями. Однако появляется возможность распределить

совокупные показатели по каждому виду сборов, приводимые в государственных счетах, между домашними хозяйствами и производителями на основе информации от органов, взимающих эти сборы. Рассчитанная таким образом сумма сборов, выплачиваемых производителями, затем может быть распределена по группам видов деятельности на основе информации торговых ассоциаций или представительных заведений в каждой соответствующей группе.

B. Субсидии

I. Содержание и общие замечания

419. Субсидии представляют собой дотации по текущему счету, которые частные предприятия и государственные корпорации получают от государственных органов и которые являются дополнением к поступлениям производителей сверх доходов от реализации своей продукции. Эти средства не являются частью рыночной стоимости выпускаемой продукции, однако могут быть использованы для покрытия части издержек на ее производство. Таким образом они оказывают противоположное по сравнению с косвенными налогами воздействие, и в сводных таблицах полученные субсидии обычно вычитаются из суммы выплаченных косвенных налогов, что дает "чистый" показатель выплаченных косвенных налогов. Субсидии могут основываться на стоимости произведенных, экспортированных или потребленных товаров, стоимости рабочей силы или земли, использованных в производстве, или на порядке организации и функционирования производства. Переводы государственных органов некорпоративным государственным предприятиям для покрытия текущих потерь, возникших ввиду того, что в соответствии с проводимой политикой они продают товары и услуги по ценам ниже себестоимости также рассматриваются в качестве субсидий. Производители государственных и частных некоммерческих услуг, согласно определению, не могут получать субсидий. Субсидии не включают переводы государственных органов частным заведениям в целях инвестирования или для компенсации ущерба или потерь основного и оборотного капитала; такие переводы рассматриваются как переводы капитала.

420. Регистрация субсидий должна производиться на дату, когда они подлежат выплате, что часто не совпадает с системой государственного учета на основе кассовых операций. Если данные о субсидиях собираются у производителей, то такие данные, как правило, учитываются в момент, когда субсидии подлежали выплате. Однако если подобная информация предоставляется налоговыми органами, а это является более распространенной практикой, корректировка сроков может вызвать определенные трудности. Как и в случае косвенных налогов главным соображением здесь является последовательность: субсидии должны учитываться на одну и ту же дату как для плательщика, так и получателя.

2. Общие источники

421. Информация о субсидиях, выплачиваемых с целью воспрепятствовать повышению цен на конкретные товары и услуги, как правило, содержится в государственных счетах, и обычно оказывается достаточной для того, чтобы распределить субсидии по группам видов деятельности. При этом необходимо учитывать тот факт, что некоторые

субсидии могут выплачиваться только по конкретным видам использования того или иного товара. Иногда, например, субсидируется лишь экспорт, а не использование того или иного вида продукции внутри страны.

422. Особой разновидностью такого рода субсидирования являются случаи, когда управления по сбыту или другие аналогичные организации платят производителям, у которых они осуществляют закупки, более высокую цену по сравнению с ценой, по которой они могут продать продукцию на данном рынке. Это может привести к возникновению текущих потерь, и переводы таким организациям для покрытия этих потерь следует рассматривать как субсидии. Информация о соответствующих суммах должна содержаться либо в государственных счетах, либо в счетах управлений или организаций-получателей.

423. Субсидии, которые предоставляются на основе используемой рабочей силы, также, как правило, отдельно отражаются в государственных счетах, хотя иногда они могут быть классифицированы вместе с инвестиционными дотациями. Инвестиционные дотации следует рассматривать как переводы капитала, и поэтому их следует выделять, с тем чтобы отдельно отразить выплаты субсидий. Позволяющая это сделать информация, как правило, может быть получена от соответствующих государственных властей.

424. Субсидии, предоставляемые в форме поощрительных премий (за выполнение производственных или экспортных заданий, за уничтожение определенных видов животных, рассматриваемых в качестве сельскохозяйственных вредителей и т.д.), также, как правило, могут быть идентифицированы в государственных счетах. В этих случаях характер премии обычно будет указывать на вид деятельности, к которой ее следует отнести.

C. Потребление основного капитала

I. Содержание и общие замечания

425. Оценка потребления основного капитала в СНС позволяет устанавливать стоимость основного капитала, используемого в производстве в текущий период. Потребление основного капитала не следует путать с выбытием или списанием основного капитала. "Полное использование" довольно трудно зафиксировать, поскольку чаще всего происходят в лучшем случае лишь незначительные физические изменения в соответствующих активах. Активы используются полностью в том смысле, что они имеют определенный срок эксплуатации и со временем этот срок истекает.

426. Для обеспечения соответствия с оценкой других операций в национальных счетах потребление основного капитала оценивается по восстановительной стоимости. Это означает, что фиксируемое ежегодно потребление основного капитала является соответствующей частью текущей восстановительной, а не первоначальной или балансовой стоимости основного капитала.

427. Для оценки потребления основного капитала широко используются самые различные методы. Простейшим из них является метод равномерного начисления, в соответствии с которым потребление основного капитала равномерно распределяется в течение всего ожидаемого наиболее экономичного срока службы. Все применяемые методы требуют наличия оценки рыночной восстановительной стоимости соответствующих активов и оценки ожидаемого срока их службы. В рамках существующей СНС ожидаемые сроки службы основного капитала определяются с учетом возможности обычного случайного ущерба (включая страхуемые риски, например, пожар и хищение), однако без учета возможности непредсказуемых стихийных бедствий, таких как землетрясения, ядерные взрывы и войны. Если основной капитал уничтожается в результате подобных стихийных бедствий, или же если он выбывает до истечения ожидаемого срока службы в результате непредвиденного устаревания, снижение стоимости основного капитала рассматривается как потеря капитала, а не как его потребление. Этот последний режим учета было предложено распространить на все виды случайного ущерба, включая "обычный" ущерб с точки зрения экономики в целом; в настоящее время этот вопрос рассматривается в рамках пересмотра СНС. Если это предложение будет принято, такая корректива может изменить выбор ожидаемых сроков службы основного капитала.

428. Потребление основного капитала должно исчисляться для большинства видов основного капитала производителей. Однако на практике произвести такую оценку в отношении мелиорации земель, лесосек, виноградников, а также в отношении рабочего, племенного и молочного скота может оказаться невозможным.

429. В СНС не предлагается оценивать потребление основного капитала для таких государственных активов, как дороги, мосты, дамбы, плотины и другие подобные объекты. Это объясняется тем, что такие подобные активы рассматриваются как имеющие практически неограниченный срок службы при надлежащем уходе. Тем не менее, если считается, что при данном объеме фактического обслуживания такие активы все же будут иметь определенный ограниченный срок службы, расчет потребления капитала необходимо производить и в отношении этих активов. Кроме того, в последние годы стало очевидно, что такие активы со временем устаревают, как бы хорошо не обеспечивалось их эксплуатационное обслуживание. Если амортизационных отчислений по активам, стоимость которых фактически падает, не производится, при списании таких активов необходимо будет учесть потерю капитала.

430. Потребление основного капитала в СНС не охватывает истощения природных ресурсов. Такое истощение можно было бы учитывать, но в таком случае потребовалось бы включать изменения в общих запасах природных ресурсов в показатели валового выпуска. В рамках пересмотра СНС рассматривается соответствующий режим учета новых и истощения старых месторождений.

2. Общие источники

431. Данные о потреблении основного капитала, исчисляемые предприятиями по своим активам и обычно именуемые "амортизационными отчислениями", как правило, публикуются в отчетности предприятий, однако такие оценки, как правило, основываются на показателях первоначальной стоимости или стоимости приобретения активов (хотя сейчас эта практика начинает меняться). В периоды быстрого изменения

цен показатели первоначальной стоимости могут существенно отличаться от показателей восстановительной стоимости, необходимых для национальных счетов, поэтому для составления национальных счетов, вероятно, проще будет рассчитать потребление основного капитала на основе оценок восстановительной стоимости основного капитала, чем вносить необходимые поправки на амортизацию первоначальной стоимости. Для этого прежде всего необходимо определить текущую восстановительную стоимость всех зданий и оборудования. Текущая восстановительная стоимость в данном случае представляет собой восстановительную стоимость в ценах, действующих на конец отчетного периода. Оценки основного капитала могут основываться либо на результатах обследований средств производства за базисные годы, либо, что получило более широкое распространение, на использовании метода перманентной инвентаризации. При использовании метода периодических обследований необходимо производить сбор информации о видах используемых средств производства, времени их приобретения и их первоначальной стоимости. Затем потребуются данные о движении цен на средства производства с момента их приобретения, с тем чтобы получить базисную оценку стоимости этих средств производства по издержкам замещения их выбытия в год обследования. Базисная оценка может обновляться на основе информации о средней продолжительности срока службы различных видов средств производства, изменений их цен и оценок новых валовых вложений в основной капитал. При использовании метода перманентной инвентаризации необходимо располагать данными о капиталовложениях за длительный период времени. Этот метод предусматривает использование оценок срока службы каждой категории активов и данных о ежегодных расходах для оценки общей остаточной стоимости основного капитала в базисном году. Затем потребуется аналогичная информация о ценах, как и при использовании метода периодических обследований, с тем чтобы скорректировать стоимость этих активов для получения показателей восстановительной стоимости на текущий год. Подробно метод перманентной инвентаризации описан в ряде недавно изданных публикаций, к которым следует обращаться 13/.

432. Информацию о восстановительной стоимости основного капитала необходимую для того чтобы перевести счета учтенных показателей амортизационных отчислений на основу восстановительной стоимости, получить, вероятно, будет трудно, однако эта корректировка является важной и ее нужно попытаться осуществить. Поскольку такая корректировка может оказаться сложной и при этом может быть допущена значительная статистическая погрешность, необходимо также предоставить информацию об учтенных, амортизационных отчислениях, произведенных коммерческими фирмами, а также четко изложить последовательность ее корректировки.

D. Вознаграждение работников

I. Содержание и общие замечания

433. Вознаграждение работников состоит из а) заработной платы и окладов наличными и в натуре, б) взносов нанимателей за своих работников в общественные фонды социального обеспечения и в частные системы социального обеспечения работников, и с) взносы нанимателей за своих работников в частные пенсионные фонды, в фонды пособий многодетным семьям, страхования от болезней и от несчастных случаев, страхования жизни и другие аналогичные фонды. Для этих целей работниками

считываются все лица, занятые в деятельности производственных подразделений (включая служащих вооруженных сил), за исключением владельцев некорпоративных предприятий и членов их семей, не получающих вознаграждения. Определение того, в каких случаях лица, оказывающие услуги домашним хозяйствам, например по уборке, уходу за садом и по уходу за детьми, являются независимыми владельцами своих собственных заведений, а в каких случаях они являются членами домашних хозяйств, которые они обслуживают, может оказаться сложной задачей. В решении этого вопроса следует исходить из особенностей общественных институтов соответствующей страны. Если представители такого обслуживающего персонала фактически не рассматриваются в качестве членов домашних хозяйств, то их обычно следует относить к категории независимых предпринимателей.

434. Вознаграждение работников как компонент добавленной стоимости может выплачиваться как резидентам, так и нерезидентам, например, иностранным и сезонным рабочим, а также другим лицам, которые находятся в стране менее одного года. Таким образом, этот показатель отличается от вознаграждения работников, получаемого домашними хозяйствами резидентов; последний показатель включает суммы, получаемые домашними хозяйствами резидентов за работу за границей, но не учитывает вознаграждение работникам, выплачиваемое производителями-резидентами работникам-нерезидентам. В малых странах различие между этими двумя категориями может быть весьма существенным.

435. Заработка плата наличными является основным элементом вознаграждения работников. Все выплаты, получаемые работниками непосредственно за свою работу, в том числе любые выплаты, получаемые работниками за выполнение особых обязанностей, следует включать в заработную плату. Эти суммы должны учитываться до вычета собственных взносов работников в фонды социального страхования, выплат подоходного налога и т.д. Заработка плата включает комиссионные вознаграждения, выплачиваемые работникам заведений, чаевые официантам и водителям такси, вознаграждения директорам, гонорары священнослужителям, специальные или очередные премии и надбавки на дорогоизнну. Оплата праздничных дней, отпусков по болезни и других периодов кратковременного отсутствия на работе включается в заработную плату, если она осуществляется нанимателем непосредственно. Выходное пособие учитывается в тех случаях, когда оно не включает платежей в счет пенсионных прав. В то же время любые возмещения, получаемые работниками за путевые расходы, расходы на развлечения и прочие расходы, понесенные в связи с коммерческими операциями своего нанимателя, должны исключаться из их заработной платы и учитываться в промежуточном потреблении данного заведения. В заработную плату не следует также включать расходы работников на рабочие инструменты, оборудование и спецодежду, которые они в соответствии с контрактом должны приобретать за счет средств получаемого ими вознаграждения.

436. В показатели заработной платы в натуре следует включать чистые расходы нанимателей на товары и услуги, которые предоставляются работникам бесплатно или по сниженным ценам и которыми работники пользуются исключительно как потребители обычно вне производства. К этой категории относится продовольствие, жилье и обычная одежда. Заработка плата в натуре часто играет исключительно важную роль в развивающихся странах. Фермеры, например, часто

выплачивают своим работникам часть вознаграждения в форме сельскохозяйственных продуктов, а для работников плантаций, шахт и т.д. предоставляется бесплатное жилье, создаются субсидируемые предприятия общественного питания и магазины, где они могут купить товары по сниженным ценам. Если в кафетериях заведения работникам предоставляется питание по сниженным ценам, снижение цены должно учитываться в их заработной плате в натуре. Если наниматели представляют своим работникам жилье бесплатно или по сниженным ценам, то в этом случае сумма, на которую арендная плата ниже рыночной ставки, должна быть включена в заработную плату, если только жилые помещения не представляются работнику прежде всего из соображений удобства для нанимателя. Размещение в казармах военного персонала рассматривается как отвечающее скорее интересам нанимателя, а не работников, однако жилье для семей на военных базах включается в заработную плату в натуре. Вместе с тем расходы нанимателей, отвечающие одновременно их собственным интересам и интересам их работников не должны включаться в заработную плату в натуре. В качестве примера можно привести расходы нанимателей на обеспечение соответствующих условий на производстве, на медицинские осмотры, спортивные и другие сооружения для отдыха, а также возмещение путевых расходов и расходов на развлечения, спецодежду, инструменты и оборудование, которые были понесены работниками. В заработную плату в натуре включается также обеспечение военного обмундирования, однако гражданская форма и другая спецодежда в этот показатель не входят; такой подход основывается на том, что ношение военной формы возможно и вне службы, тогда как гражданская форма, как правило, в это время не используется.

437. Товары и услуги, предоставляемые работникам в чрезвычайных ситуациях, например, в случае пожара или наводнения, не должны включаться в вознаграждение работников, а скорее рассматриваться в качестве даров.

438. Взносы нанимателей на цели социального страхования представляют собой взносы за работников в фонды социального страхования, создаваемые государственными властями для обеспечения выплат по социальному страхованию для всего или большинства населения. Взносы по социальному страхованию не включают выплаты государственных органов как нанимателей в пенсионные фонды, предназначенные только для собственных работников и их иждивенцев. Эти выплаты классифицируются как взносы в пенсионные фонды.

439. Взносы нанимателей в другие фонды социального обеспечения включают взносы нанимателей в частные фонды, резервы и другие специальные программы выплаты пособий многодетным семьям, пособий по временному увольнению и выходных пособий, пособий в связи с утратой трудоспособности и отпуском по беременности, пенсий и т.п. В эту категорию включаются также выплаты государственных органов как нанимателей в фонды, созданные в интересах их работников, независимо от того, контролируются ли эти фонды работниками или доверенными лицами, советами или комиссиями, выступающими от их имени, или же создаются государственными органами или каким-либо другим нанимателем и полностью находятся под контролем нанимателя с точки зрения определения размеров взносов и выплат и управления такими фондами.

440. В некоторых случаях выплаты пособий многодетным семьям, выплаты в связи с временным увольнением и выходные пособия, а также выплаты

в связи с утратой трудоспособности и отпуском по беременности, пенсии и другие подобные выплаты производятся нанимателем непосредственно без создания какого-либо специального фонда или резерва. В соответствии с СНС эти выплаты не включаются в заработную плату в момент осуществления выплат; вместо этого условный взнос для покрытия этих обязательств включается во взносы нанимателей в частные пенсионные страховые фонды наряду с другими фактически выплачивае-мыми взносами.

441. Определения и соответствующие методы отражения в отчетности других элементов вознаграждения работников помимо заработной платы наличными в настоящее время изучаются, и в следующем пересмотренном варианте СНС методы их учета, возможно, будут изменены.

2. Общие источники

442. Информацию по заработной плате, выплачиваемой наличными, как правило, можно получить из материалов обследований рабочей силы и занятости, которые могут проводиться довольно часто (обычно на месячной основе). Если такие данные собираются на основе анализа выборки домашних хозяйств, то они будут охватывать заведения любых размеров и во всех видах деятельности. Довольно часто, однако, они охватывают лишь городские районы. В некоторых случаях такие обследования могут проводиться по определенной выборке заведений или предприятий. При этом охват мелких и неофициальных видов деятельности может оказаться весьма ограниченным. Иногда обследования рабочей силы и занятости включают лишь информацию о занятости или отработанных часах, но не о выплаченной заработной плате.

443. Если охват отдельных регионов или видов деятельности или более мелких заведений является недостаточным, базисную информацию о заработной плате по видам деятельности часто можно получить из результатов обследований доходов и расходов домашних хозяйств. Для сельских районов такая информация может содержаться в многоцелевых выборочных обследованиях сельских районов. Данные переписи населения часто содержат информацию о размерах заработной платы, полученной в год переписи; по крайней мере в них будут содержаться показатели численности занятых, как правило, по видам деятельности, которые затем могут быть использованы в сочетании с данными по заработной плате менее значительных обследований.

444. В странах, где системы социального страхования охватывают значительную часть населения, оптимальную текущую информацию о выплачиваемой заработной плате часто можно найти в отчетности по социальному страхованию, поскольку страховые взносы обычно пропорциональны размерам заработной платы.

445. Информация о заработной плате в натуре редко включается в текущие обследования рабочей силы и занятости. Такая информация за базисные годы может быть получена из обследований доходов и расходов домашних хозяйств, обследований структуры расходов заведений и других подобных углубленных обследований. Годовые экстраполяции могут быть основаны на численности занятых в тех видах деятельности, в которых выплаты в натуре являются обычной практикой и на информации о ценах.

446. Информация о взносах нанимателей на социальное обеспечение должна находиться у администраторов систем социального обеспечения. В некоторых случаях может возникнуть проблема разграничения взносов нанимателей и взносов работников. Если в государственной отчетности такого разграничения не проводится, его можно провести на основе относительных ставок взносов.

447. Данные о взносах нанимателей в частные пенсионные фонды и фонды социального обеспечения обычно легче получить у соответствующих пенсионных фондов и страховых компаний. Альтернативным источником данных за базисные годы могут послужить подробные обследования структуры расходов заведений. В большинстве случаев наиболее удобным методом оценки условных невыплачиваемых взносов нанимателей на социальное обеспечение является метод, основанный на учете сумм, фактически выплаченных в виде пособий в текущем году. (Однако такой метод может привести к занижению оценок в случае, если ожидается, что обязательства будут ежегодно возрастать, как, например, в условиях увеличения численности или старения рабочей силы). Базисные оценки произведенных выплат могут быть получены из результатов обследований доходов и расходов домашних хозяйств или структуры расходов заведений, а экстраполяции на текущие годы могут при необходимости основываться на показателях численности занятых.

E. Прибыль

I. Содержание и общие замечания

448. Прибыль отдельного заведения определяется в качестве остаточной величины после вычитания из валового выпуска показателей промежуточного потребления, косвенных налогов без учета субсидий, потребления основного капитала и вознаграждения работников. В соответствии с определением прибыль могут получать только заведения, выпуск которых оценивается по рыночным ценам; если выпуск оценивается по себестоимости, как, например, у производителей государственных услуг, прибыль соответственно равна нулю.

449. Специалисты по национальным счетам могут сами осуществлять различные этапы оценки прибыли и производить необходимые вычеты из валового выпуска с целью определения показателей прибыли по экономике в целом и для каждой группы видов деятельности, или же при наличии соответствующей информации могут использовать оценки объема прибыли и чистой прибыли, которые расчитываются отдельными предприятиями и которые публикуются в отчетности компаний или могут быть получены из отчетности налоговых органов. Если расчет производится специалистом по национальным счетам, то остаточный характер показателя прибыли абсолютно очевиден: необходимо иметь оценку валовой добавленной стоимости из какого-либо другого источника, поскольку суммирование компонентов расходов не является действительно независимым методом определения ВНП. Однако если данные по прибыли взяты из отчетности заведений или предприятий, такой источник с точки зрения специалиста по национальным счетам может быть независимым (даже если на уровне заведения прибыль все же рассчитывается в виде остаточного показателя).

2. Общие источники

450. Информация о прибыли (или чистой прибыли) часто может быть получена из публикуемой отчетности компаний, докладов в соответствии с законами о единообразной отчетности, докладов государственных органов и из отчетов о поступлениях подоходных налогов. В целом, однако, эта информация отличается от тех данных, которые необходимы для составления национальных счетов, в двух отношениях. Во-первых, охват понятия "чистой прибыли" в таких источниках часто отличается от охвата категории прибыли СНС, а, во-вторых, данные о чистой прибыли часто касаются предприятий в целом, и данные о прибылях, входящих в их состав заведений, отдельно не сообщаются.

451. Что касается первого момента, то бухгалтеры коммерческих предприятий рассчитывают чистую прибыль в целом так же, как специалисты по национальным счетам рассчитывают показатель прибыли, т.е. как остаток после вычитания всех издержек производства из стоимости валового выпуска, однако между этими методами имеются существенные различия в детализации данных. Поэтому при использовании источников, основанных на отчетности коммерческих предприятий, необходимо обращать внимание на то, чтобы привести эти данные в соответствие с определением национальных счетов. Например, довольно часто необходимо исключать чистые, получаемые доходы от собственностии (проценты, дивиденды, земельную ренту, роялти и т.д.), инвестиционные субсидии и другие государственные капитальные дотации, доходы от прироста и убытки от потери капитала, резервы на просроченные долги, а также страховые премии и выплаты по страховке. Необходимо будет также внести поправки с учетом различий между показателями отчетности предприятий и национальными счетами при оценке потребления основного капитала. Кроме того, необходимо также перевести данные, основанные на показателях продаж, в данные, основанные на показателях производства с учетом изменения в запасах I4/.

452. Что касается второго момента, то данные о чистой прибыли довольно часто относятся к предприятиям, состоящим из нескольких заведений. В случае, когда требуется определить показатель прибыли по видам деятельности, такую прибыль необходимо распределить по заведениям, входящим в состав данного предприятия. Проведение такого рода точного распределения часто оказывается невозможным как в статистическом, так и в концептуальном плане, и поэтому необходимо использовать усредненные показатели. Оценки, например, могут быть произведены путем распределения прибыли предприятий между входящими в их состав заведениями пропорционально сумме других элементов добавленной стоимости этих заведений.

453. Следует отметить, что между прибылью, получаемой производителями-резидентами, и прибылью, получаемой резидентами, существует различие, точно также, как существует различие между вознаграждением работников, выплачиваемым производителями-резидентами, и вознаграждением работниками, получаемым домашними хозяйствами резидентов. Для расчета ВВП требуется именно показатель прибыли производителей-резидентов.

II. ИСТОЧНИКИ И МЕТОДЫ РАСЧЕТОВ ПО ВИДАМ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

A. Сельское хозяйство, охота, лесное хозяйство и рыболовство

I. Сельское хозяйство и сельскохозяйственные услуги

a) Базисные оценки

454. Выборочные обследования доходов и издержек ферм или обследования по вопросам управления фермерскими хозяйствами являются наиболее адекватной основой для базисных оценок компонентов добавленной стоимости в сельском хозяйстве. Полезными могут оказаться также сельскохозяйственные обследования или обследования сельских районов более широкого, но менее подробного охвата. Иногда информация о заработной плате в сельском хозяйстве собирается в рамках выборочных обследований занятости и заработной платы, однако сельское хозяйство часто не включается в такие обследования.

455. Выборочные обследования доходов и издержек ферм обычно проводятся только в базисные годы и охватывают лишь крупные, хорошо организованные фермы. В идеальном случае их проведение можно планировать таким образом, чтобы они позволяли получать основную часть информации за охватываемые годы и по охватываемым заведениям, необходимой для оценки компонентов добавленной стоимости, однако некоторым статьям еще необходимо будет уделять внимание. Могут быть не учтены, например, платежи натурой. Обычно в отношении сельскохозяйственных рабочих в развивающихся странах предприниматели не вносят взносы в фонды социального обеспечения и в личные пенсионные фонды, системы пособий многодетным семьям и аналогичные системы повышения благосостояния, однако там, где это имеет место, такие взносы необходимо оценивать на основании других источников, таких как данные о социальном обеспечении и отчеты страховых компаний.

456. Маловероятно также, что те, кто будут отвечать на вопросы обследований, смогут сделать оценки потребления основного капитала в отношении фермерских сооружений и оборудования, которые используются для целей национальных счетов. В лучшем случае они смогут представить оценки первоначальной стоимости и ожидаемого срока службы. Для целей национальных счетов необходимо преобразовать эти оценки в оценки, основанные на показателях восстановительной стоимости за счет применения индексов динамики цен на основные виды сельскохозяйственного капитального оборудования в период между средним годом приобретения соответствующего оборудования и текущим годом.

457. Необходимо также проанализировать данные о налогах и убедиться в том, что между косвенными и прямыми налогами и между субсидиями (выплатами фермерам как производителям) и переводами (выплатами надбавок к доходам сельских домашних хозяйств) в соответствии с определениями этих категорий о национальных счетах.

458. Если запасы сельскохозяйственной продукции и кормов, семян и удобрений, хранящиеся на фермах, являются значительными, то показатель объявленной прибыли, вероятно, будет включать доходы от пристра и убытки от потери капитала в результате изменения этих запасов, и его необходимо будет скорректировать в целях исключения

таких изменений. Для этого необходимо скорректировать показатель изменения стоимости запасов с начала по конец периода с тем, чтобы он отражал физические изменения, произошедшие между этими двумя моментами времени, в средних ценах за рассматриваемый период. Такой приблизительный результат может быть получен, если имеются соответствующие индексы цен на рассматриваемый период.

459. Наконец, возможно потребуется корректировка выплат земельной ренты. Чистая земельная рента в СНС рассматривается как доход от собственности. Поэтому прибыль арендатора включает чистую ренту, выплаченную землевладельцу. Тем не менее, любые эксплуатационные издержки и косвенные налоги, уплачиваемые за владение землей (например, имущественные налоги), включаются в издержки арендатора, даже если фактически эти платежи осуществляют землевладелец. Таким образом валовая земельная рента, выплачиваемая арендаторами, может для целей СНС подразделяться на три компонента, которые должны включаться в промежуточное потребление арендатора (эксплуатационные издержки), уплачиваемые им косвенные налоги и его прибыль.

460. Поскольку обследования по вопросам управления фермерскими хозяйствами, как правило, охватывают лишь крупные фермы, необходимо будет использовать информацию выборочных сельскохозяйственных обследований или обследований доходов и расходов сельских домашних хозяйств, имеющих более широкий охват, с тем чтобы получить базисные данные о компонентах добавленной стоимости по более мелким фермам. Если данных обследований по вопросам управления фермерскими хозяйствами не имеется, но имеются данные обследований последнего типа, всю информацию о компонентах добавленной стоимости, возможно, придется выводить из этих данных. Эти источники, вероятно, не дадут столь адекватных данных, как обследования по вопросам управления фермерскими хозяйствами. Эти данные могут включать все виды деятельности домашних хозяйств, таким образом трудно определить разные выпуски и связанные с ними издержки. Классификация издержек может быть недостаточно точной для того, чтобы отделить текущие издержки от капитальных издержек или промежуточное потребление от конечного потребления. Прибыль, вероятно, будет оцениваться в валовом выражении от снабжения основного капитала. В этой связи, возможно, будет необходимо проводить обследования с незначительным охватом или единовременные проверки для проведения приблизительного подразделения и корректировки данных.

461. Если же данные, по крайней мере, по некоторым компонентам добавленной стоимости могут быть получены в рамках обследований по вопросам управления фермерскими хозяйствами или других обследований, полученные в ходе таких обследований, средние показатели по этим компонентам могут применяться в отношении всех ферм на основании данных об общем количестве ферм, полученных из налоговых или других реестров, либо на основе данных переписей населения.

б) Ежегодные оценки

462. Для экстраполяции оценок компонентов добавленной стоимости на небазисные годы необходимо будет использовать менее общие и регулярные источники. Если вообще не имеется базисных обследований сельского хозяйства, такие источники необходимо использовать при оценке добавленной стоимости за все годы.

463. Обследования занятости и заработной платы иногда охватывают сельское население. Результаты этих обследований позволяют определить численность сельскохозяйственных наемных работников и средние ставки заработной платы сельскохозяйственных работников. Однако эти обследования, как правило, не дают никакой информации об оплате натурой. Если не имеется данных обследований занятости и доходов сельского населения, средние размеры заработной платы могут быть получены на основе специальных выборочных обследований небольшого охвата, единовременных проверок, оценок специалистов по сельскому хозяйству и других правительственные сельскохозяйственных экспертов, а число наемных рабочих в сельском хозяйстве может считаться неизмененным по сравнению с показателем за базисный период, полученным в результате сельскохозяйственной переписи или переписи населения.

464. Наилучшими источниками информации о получаемых сельским хозяйством субсидиях и выплачиваемых косвенных налогах являются данные государственных органов. Обычно для получения необходимой информации следует анализировать неопубликованные данные, поскольку публикуемые данные обычно являются недостаточно подробными.

465. Единственным практически осуществимым методом получения оценки валовой прибыли является определение остаточного показателя путем вычитания суммы заработной платы и чистых косвенных налогов из суммы добавленной стоимости, оцениваемой в рамках производственного метода.

466. Что касается сельскохозяйственных услуг, то ежегодные данные о заработной плате могут оцениваться на основе обследований занятости и доходов. Оценки косвенных налогов могут быть получены из правительственные источников. Для некоторых видов сельскохозяйственных услуг (например, сдачи в аренду сельскохозяйственного оборудования с операторами) потребление основного капитала будет весьма существенным, и этот показатель должен основываться на оценках общего количества машин, предназначенных для этих целей, по текущей восстановительной стоимости. Данные о прибыли часто необходимо будет получать методом остаточного показателя. Если не имеется информации, которая может быть использована для оценки компонентов добавленной стоимости сельскохозяйственных услуг, для ее получения редко бывает целесообразно проводить специальные обследования. В таких случаях можно исходить из того, что распределение соответствующих издержек аналогично распределению издержек в других аналогичных видах деятельности в сфере услуг.

2. Охота

467. Коммерческая охота большей частью осуществляется независимыми работниками, единственным капитальным оборудованием которых являются охотничье оружие, капканы многоразового пользования и транспортные средства. Таким образом, основным компонентом добавленной стоимости является прибыль, которая по практическим соображениям должна рассчитываться в валовом выражении без учета потребления основного капитала в отношении используемого оружия и капканов. Однако можно оценить потребление основного капитала в отношении используемых транспортных средств, если будет получена информация об общем парке транспортных средств, используемых для таких целей.

Кроме того, добавленная стоимость для независимых охотников может включать плату за охотничьи лицензии, которые классифицируются как косвенные налоги. Охотники могут также получать субсидии в форме государственных премий, которые должны вычитаться из выплачиваемых косвенных налогов. (В тех случаях, когда такие премии являются значительными, прибыль может превышать добавленную стоимость).

a) Базисные оценки

468. Наиболее удобным источником базисных данных о средней прибыли охотников, вероятно, является обследование доходов и расходов домашних хозяйств. Это обследование следует проводить таким образом, чтобы доходы от охоты учитывались отдельно от других доходов. В большинстве случаев наемная рабочая сила используется весьма ограниченно. Информация об охотничьих лицензиях и премиях может быть получена от соответствующих государственных органов. Оценки среднегодовых валовых прибылей и чистых косвенных налогов в расчете на одного охотника и данные о численности коммерческих охотников, содержащиеся в документах о выдаче лицензий и регистрации, позволят вывести оценки общего объема всех компонентов добавленной стоимости.

б) Ежегодные оценки

469. Поскольку обследования доходов и расходов домашних хозяйств могут проводиться лишь через определенные промежутки времени, при экстраполяции базисных оценок необходимо будет использовать индексы. Можно использовать, например, данные о тенденциях изменения стоимости валового выпуска в сочетании с комбинацией индексов физического объема годового производства и цен на мясо и шкуры животных. Государственные органы, ведающие выдачей лицензий и регулирующие охотничий промысел, или предприятия, закупающие продукцию, должны быть в состоянии представить данные, необходимые для компилиации индексов физического объема продукции, а также, возможно, соответствующих индексов цен. Государственные органы должны также быть в состоянии представить данные о косвенных налогах и субсидиях. Если не имеется данных обследований доходов и расходов домашних хозяйств за базисные годы, необходимо будет полностью полагаться на эти источники.

470. Информация, необходимая для оценки компонентов добавленной стоимости разведения дичи, также должна содержаться в отчетности предприятий или государственных органов. Если никаких косвенных налогов не взимается, однако субсидии предоставляются, показатель чистых косвенных налогов может быть отрицательным. Для подразделения валовой прибыли на потребление основного капитала и чистую прибыль необходимо будет, как указывалось в разделе I, провести оценку текущей восстановительной стоимости основного капитала.

З. Лесное хозяйство и лесозаготовка

a) Базисные оценки

471. Специальные обследования структуры издержек крупных лесозаготовительных предприятий и предприятий лесного хозяйства, а также

обследования доходов и расходов домашних хозяйств, которые позволяют получить аналогичные данные в отношении мелких предприятий и независимых работников, являются наилучшими источниками базисных оценок компонентов добавленной стоимости в этих видах деятельности.

б) Ежегодные оценки

472. Для экстраполяции показателей заработной платы, а также других элементов вознаграждения работников могут использоваться данные о тенденциях изменения численности занятых, содержащиеся в обследованиях рабочей силы или занятости, либо в отчетности органов социального обеспечения, в сочетании с показателями средней заработной платы, полученными на основе специальных обследований малого охвата, единовременных проверок и информации ассоциаций лесопромышленников и трудовых ассоциаций, либо государственных лесохозяйственных органов. Обследования рабочей силы могут позволить получить данные об общей численности занятых в лесной промышленности, однако такие обследования занятости или данные органов социального обеспечения могут свидетельствовать лишь о показателях занятости на крупных лесохозяйственных предприятиях. Данные органов социального обеспечения могут также служить источником данных о взносах нанимателей в фонды социального обеспечения. В тех случаях, когда такие данные охватывают лесохозяйственную деятельность, они, вероятно, являются также лучшим источником для получения показателей динамики средней заработной платы по сравнению с другими указанными источниками.

473. Доклады и отчеты государственных органов являются наилучшим источником данных о выплачиваемых в лесной промышленности косвенных налогов и получаемых субсидиях как за базисные годы, так и на ежегодной основе.

474. В целях экстраполяции базисных оценок прибыли и потребления основного капитала иногда можно использовать отчеты и доклады государственных органов, касающиеся подоходных налогов и лицензионных платежей, либо отчетность самих предприятий. Имеющиеся и пригодные для использования данные о подоходных налогах, как правило, будут относиться только к крупным предприятиям, и в представляемые данные необходимо будет вносить обычную корректировку для получения показателей, которые могут быть использованы для национальных счетов. После внесения соответствующих изменений можно рассчитать отношение показателей потребления основного капитала и прибыли к прибавочной стоимости, которое можно использовать применительно к ежегодным оценкам совокупной добавленной стоимости в лесной промышленности, полученным на основе производственного метода. Таким образом, будут рассчитаны ежегодные оценки потребления основного капитала и прибыли для значительной части предприятий лесной промышленности, за исключением предприятий, производящих незначительную часть продукции лесной промышленности, главным образом для собственного потребления или для строительства собственными силами. Альтернативным, но менее удовлетворительным методом получения текущих оценок по этим статьям является экстраполяция данных показателей за базисный год с помощью индексов тренда, полученных на основе статистики подоходного налога. Оба эти подхода предполагают, что соответствующие показатели для крупных лесозаготовительных

предприятий и предприятий лесной промышленности приблизительно соответствуют аналогичным показателям для более мелких предприятий или что на мелкие предприятия приходится незначительная доля деятельности в данной отрасли. Если же считается, что эти предположения далеко не соответствуют действительности, было бы желательно провести обследования малого охвата или единовременные проверки по более мелким предприятиям или, по крайней мере, получить информацию от государственных органов, ведающих вопросами лесной промышленности, с целью корректировки этих коэффициентов или индексов по крупным предприятиям с тем, чтобы они охватывали более мелкие предприятия.

475. Можно предположить, что добавленная стоимость незначительной лесохозяйственной деятельности, осуществляющейся главным образом для собственного потребления или строительства собственными силами, включает лишь прибыль, поскольку для такой деятельности наемная рабочая сила и капитальное оборудование используются в незначительных масштабах или не используются вовсе. Добавленная стоимость большинства этих видов деятельности в свою очередь может считаться равной валовому выпуску, поскольку промежуточное потребление является несущественным. Основным исключением из этого является изготовление древесного угля, в отношении которого необходимо учитывать промежуточное потребление древесины.

4. Рыболовство

a) Базисные оценки

476. Базисную информацию о заработной плате, выплачиваемой на средних и крупных рыболовных предприятиях, должны содержать обследования структуры необходимых ресурсов рыболовной промышленности. Иногда заработка плата, выплачиваемая в рыболовной промышленности, дополняется или даже заменяется выплатой "дели" или определенного процента от стоимости улова. Такая доля может различаться в зависимости от стоимости оборудования, предоставляемого самими рыбаками. Поскольку фиксированная заработка плата обычно является довольно низкой, в тех случаях когда выплачивается доля от стоимости улова, долевые выплаты, как правило, классифицируются как заработка плата, хотя они содержат элемент прибыли. Решение данного вопроса должно основываться на анализе конкретных обстоятельств

477. Мелкомасштабным рыболовством обычно занимаются либо отдельные рыбаки, либо небольшие группы рыбаков, совместно владеющих судами и снастями. Их доходы следует рассматривать как прибыль.

478. Косвенные налоги в рыболовной промышленности взимаются редко, и предприятия этой отрасли редко получают субсидии. В тех случаях, когда такие выплаты производятся, соответствующие суммы можно определить на основе анализа документов государственного учета.

479. Если имеются данные о составе рыболовного флота по типам и времени постройки судов, в принципе, по-видимому, можно рассчитать базисные оценки потребления основного капитала в данной отрасли. Однако возможность подготовки всеобъемлющих оценок маловероятна, поэтому в некоторых случаях лучше не отделять потребления основного капитала от прибыли. В данном случае валовую прибыль можно

определить как остаточный показатель, получаемый путем вычитания заработной платы и косвенных налогов без учета субсидий из добавленной стоимости, оцениваемой на основе производственного метода.

б) Ежегодные оценки

480. Получение данных для экстраполяции базисных оценок строимостных компонентов добавленной стоимости в рыболовной промышленности может быть сопряжено с определенными трудностями. Возможно, необходимо будет исходить из того, что удельный вес таких компонентов остается неизменным, и рассчитывать совокупный показатель на основе производственного метода.

В. Добыча полезных ископаемых

481. В отчетности и административной документации крупных государственных или частных предприятий горнодобывающей промышленности обычно содержатся годовые показатели вознаграждения работников и оплата за право разработки недр. Плата за право разработки недр является частью прибыли заведений горнодобывающей промышленности. В отчетности может также содержаться информация о потреблении основного капитала, а иногда и о чистой прибыли за вычетом платы за право разработки недр, однако эти статьи довольно часто не соответствуют определениям национальных счетов и поэтому будут нуждаться в корректировке. Если в отчетности прибыль как таковая не отражается, ее можно определить в виде остаточной величины на основе показателей поступлений и издержек производства, а также информации об изменениях в запасах.

482. Может существовать значительное число мелких горнодобывающих и карьерных предприятий, по которым не имеется никакой отчетности. Базисные данные о средних значениях компонентов добавленной стоимости, предпочтительно с разбивкой по размерам предприятий, могут быть получены на основе выборочных обследований небольшого охвата или обследований доходов и расходов домашних хозяйств. Общие показатели могут быть получены путем перемножения этих средних показателей на общее число заведений. Число заведений может быть определено на основе списков, предоставляемых государственными лицензионными и регистрационными органами или торговыми ассоциациями. Весьма редко имеется возможность получения отдельных оценок потребления основного капитала для таких мелких заведений, и соответствующие оценки могут ограничиваться валовой прибылью. Ежегодные экстраполяции могут быть основаны на изменениях количества заведений или численности работников.

С. Обрабатывающая промышленность

I. Базисные оценки

483. Если позволяют ресурсы, как базовые переписи, так и ежегодные обследования обрабатывающей промышленности, должны включать информацию о структуре издержек, по крайней мере, для наиболее крупных заведений. Желательно, чтобы эти обследования охватывали все компоненты добавленной стоимости и включали данные о надбавках к

заработной плате, выплачиваемой наличными, например о взносах на-
нимателей в фонды социального обеспечения, личных пенсиях и стра-
ховании, а также о заработной плате натурой. В связи с важностью
обрабатывающей промышленности как фактора экономического развития
большинства стран обследованиям или переписям обрабатывающей про-
мышленности по меньшей мере в базисные годы следует придавать пер-
востепенное значение.

484. Оценки структуры издержек мелких традиционных заведений обра-
батывающей промышленности и кустарных мастерских за базисный год
можно получить за счет специальных выборочных обследований или
многоцелевых обследований домашних хозяйств. В этих заведениях
имеется небольшое число наемных работников помимо членов семей, и
их добавленная стоимость поэтому состоит, главным образом, из ва-
ловой прибыли. В тех случаях, когда имеются наемные работники, ин-
формация об их численности может быть получена из переписей насе-
ления и использована в сочетании с оценками средней заработной пла-
ты, которые могут быть получены на основе специальных обследований
малого охвата, единовременных проверок и т.д., которые проводятся
для получения базисных оценок заработной платы, выплачиваемой эти-
ми заведениями. Оценки валовых прибылей основываются иногда на
информации, полученной на основе обследований доходов и расходов
домашних хозяйств или на основе аналогичных базисных обследований.
Затем могут быть использованы показатели отношения валовой прибы-
ли к валовому выпуску для заведений, включенных в выборку для по-
лучения базисных оценок валовых прибылей по всем мелким заведениям
обрабатывающей промышленности. Однако во многих странах для мел-
ких заведений обрабатывающей промышленности можно получить лишь
оценку валовой прибыли в виде остаточного показателя, рассчитывае-
мого путем вычетания вознаграждения работников и чистых косвенных
налогов из добавленной стоимости.

2. Ежегодные оценки

485. Весьма желательно проведение ежегодных обследований по край-
ней мере крупных заведений. Когда такие обследования не проводят-
ся, каждый компонент добавленной стоимости необходимо будет экстра-
полировать независимо от других.

486. Возможные источники данных для ежегодной экстраполяции показа-
телей вознаграждения работников частных заведений рассматриваются
в разделе I выше. Что касается традиционных мелких заведений обра-
батывающей промышленности, то можно предположить, что вознаграждения
работников за небазисные годы изменялись также, как и аналогичный
показатель для наиболее мелких заведений, охватываемых ежегодными
обследованиями. Ежегодные данные по заработной плате, выплачивае-
мой государственными заведениями обрабатывающей промышленности,
могут быть получены путем анализа их отчетности или непосредственно
от государственных органов, осуществляющих руководство этими заве-
дениями. Если государственные заведения занимают господствующее
положение в определенных отраслях обрабатывающей промышленности, об-
щий объем заработной платы по этим категориям заведений может быть
оценен исходя из предположения, что соотношение между заработной
платой и валовым выпуском на государственных заведениях одинаково
для всех заведений данной группы.

487. Ежегодные обследования редко содержат информацию о заработной плате натураой. Данные за базисный год могут быть экстраполированы на текущие годы с использованием данных об изменении численности занятых в тех группах видов деятельности, в которых часть вознаграждения работникам обычно выплачивается натураой, в сочетании с информацией о приблизительных изменениях в ценах производителей на товары и услуги, предоставляемые в качестве заработной платы натураой.

488. Данные о взносах нанимателей в фонды социального обеспечения работников могут быть получены непосредственно через систему социального обеспечения в форме, которая позволяет получить оценки по группам видов деятельности. Обычно учет ведется таким образом, что возможно проведение разграничения между взносами нанимателей и взносами самих работников. Информация о взносах нанимателей в процентах от заработной платы наличными за базисные годы может быть получена также на основе переписей обрабатывающей промышленности. Если невозможно получить информацию непосредственно через систему социального обеспечения, эти удельные показатели наряду с известными изменениями коэффициентов или покрытия могут применяться при расчете приблизительных оценок взносов нанимателей за текущие годы.

489. Косвенные налоги, взимаемые с заведений обрабатывающей промышленности, состоят из налогов на добавленную стоимость и налогов с оборота, акцизных сборов с выпуска сигарет, табака, крепких спиртных напитков, соли и т.д., налогов на недвижимую собственность, платы за коммерческие лицензии и т.д. Прибыли государственных монополий следует также рассматривать как косвенные налоги. Частным заведениям обрабатывающей промышленности субсидии могут предоставляться в самых различных целях, например, если правительство желает содействовать развитию определенных видов деятельности, обеспечить их конкурентоспособность с импортом или добиться снижения цен на их продукцию для потребителя; такие субсидии часто будут связаны с выпуском конкретных товаров. Наилучшим источником информации о косвенных налогах и субсидиях являются данные государственных органов. Характер косвенных налогов и субсидий часто свидетельствует о том, к какой группе видов деятельности их следует отнести. Для определения принадлежности тех косвенных налогов и субсидий, в отношении которых сделать это не удается, могут потребоваться специальные обследования малого охвата за базисные годы. Другие методы распределения рассматриваются в разделе I, выше. В случае необходимости косвенные налоги и субсидии могут распределяться пропорционально валовому выпуску различных товарных групп.

490. Ежегодная информация о прибылях и амортизации может быть получена из отчетности крупнейших заведений обрабатывающей промышленности. Такая отчетность может либо публиковаться, либо в соответствии с законом предоставляться государственным органам для целей налогообложения, регулирования или для других целей. В целом данные о прибылях и амортизации, отражаемые в отчетности компаний, будут нуждаться в существенной корректировке прежде, чем их можно будет использовать для целей национальных счетов. Методы осуществления этой корректировки рассматриваются в разделе I, выше; обычно они предполагают подготовку новых оценок потребления основного капитала по восстановительной стоимости. В противном случае иногда можно непосредственно получить скорректированные оценки

потребления основного капитала по небольшой выборке крупных заведений обрабатывающей промышленности, обратившись к соответствующим заведениям с просьбой предоставить дополнительные данные. Коэффициенты, полученные путем сопоставления этих оценок с добавленной стоимостью в заведениях данной выборки, можно затем использовать для оценки прибылей и потребления основного капитала по всем крупным заведениями обрабатывающей промышленности.

491. Для мелких заведений обрабатывающей промышленности ежегодные экстраполяции могут основываться на изменениях валового выпуска таких мелких заведений.

D. Электричество, газ и вода

492. Информация о вознаграждении работников (включая надбавки), косвенных налогах и субсидиях, выплачиваемых или получаемых крупными государственными или частными заведениями, занимающимися деятельностью в данной области, почти всегда может быть получена либо из их публикуемой отчетности, либо из их отчетов, которые они должны представлять компетентным регулирующим учреждениям. Для определения показателей потребления основного капитала и прибыли потребуются обычные корректировки, о которых говорится в разделе I, однако следует иметь информацию, необходимую для осуществления таких корректировок.

493. Информация о компонентах добавленной стоимости, связанных с производством электроэнергии заведениями, которые в основном занимаются другими видами деятельности, может быть получена из публикуемой отчетности этих заведений, поскольку они, как правило, являются крупными предприятиями. В тех случаях, когда не имеется разбивки издержек, обычно невозможно отдельно учесть деятельность по производству электроэнергии, и такие издержки будут включаться в издержки по основному виду деятельности заведения.

494. Существенная проблема, вероятно, возникнет при получении оценок компонентов стоимости переноски воды в сельских районах. Можно предполагать, что весь валовой выпуск при переноске воды является прибылью, поскольку маловероятно, что имеются какие-либо издержки за исключением труда женщин, занимающихся переноской воды и обычно не получающих вознаграждения. Может быть получена оценка затрат времени на эту деятельность либо на основе сельских обследований, либо на основе специальных обследований или единовременных проверок. В таком случае для получения оценок валового выпуска, добавленной стоимости и прибыли количество часов, затрачиваемых на эту деятельность, может быть помножено на средние ставки заработной платы в сельских районах.

E. Строительство

I. Базисные оценки

495. Для получения информации о компонентах добавленной стоимости по различным видам крупных строительных предприятий, по-видимому, могут быть проведены небольшие базисные выборочные обследования

структуры издержек. Коэффициенты, полученные на основе выборочных обследований, при перемножении на общую сумму добавленной стоимости в строительстве позволяют получить базисные оценки элементов добавленной стоимости по каждому виду крупных строительных предприятий за годы проведения обследований.

496. Что касается мелких некорпоративных строительных предприятий, включая ремесленников, работающих в строительстве, вопросы о структуре издержек могут быть включены в базисные обследования доходов и расходов домашних хозяйств. Затем эти данные могут быть использованы для расчета среднего удельного веса каждого компонента добавленной стоимости в общем объеме добавленной стоимости для предприятий, включаемых в обследование. Эти удельные показатели могут быть перемножены на добавленную стоимость всех некорпоративных строительных предприятий, что в результате даст общие показатели компонентов добавленной стоимости для этих предприятий.

497. В случае отсутствия соответствующей базисной информации о мелких строительных предприятиях из других источников необходимо будет воспользоваться данными ряда разрозненных обследований. Данные о численности занятых и заработной плате на мелких строительных предприятиях могут быть получены из обследований заведений или обследований занятости. Если же имеются данные о численности работников на крупных строительных предприятиях, численность работников на мелких предприятиях может быть рассчитана путем вычитания этих показателей из общего числа занятых в строительстве в соответствии с переписями населения или обследованиями рабочей силы. Необходимая информация о средних размерах заработной платы отдельных работников может быть получена от профессиональных ассоциаций, профессиональных союзов, государственных министерств или в ходе посещения представительных фирм.

498. Что касается мелкомасштабного строительства собственными силами, особенно в сельских районах, общая стоимость валового выпуска должна рассматриваться как прибыль, извлекаемая в связи с использованием труда самого собственника. Однако поскольку обычно необходимо получить оценку такого сельского строительства собственными силами на основе издержек (в связи с отсутствием показателя рыночной стоимости), необходима оценка стоимости труда собственника. Когда можно оценить затраты времени, для подсчета может быть использована обычная ставка заработной платы в сельском хозяйстве.

2. Ежегодные оценки

499. Данные о косвенных налогах и субсидиях, выплачиваемых и получаемых в отраслях строительства в целом, могут быть получены из государственных учетных документов.

500. Базисные данные, необходимые для оценки общей суммы вознаграждения работников на строительных предприятиях, могут быть получены из реестров социального обеспечения или же представлены в ежегодных обследованиях заведений.

501. Данные о вознаграждении работников, связанных с деятельностью по строительству собственными силами тех государственных предприятий, которые главным образом занимаются другими видами деятельности,

по-видимому, могут быть получены из отчетности соответствующих предприятий. Для крупных частных предприятий данные о вознаграждении работников, занимающихся деятельностью в области строительства, также могут быть получены из их отчетности. Если это невозможно, но если оценивается сам выпуск в строительстве, вознаграждение работников (и потребление основного капитала) для заведения в целом может быть распределено между строительством собственными силами и другими видами деятельности пропорционально валовому выпуску.

502. Источником полезных базисных данных о прибылях и амортизации по крупным строительным предприятиям могут послужить ежегодные отчеты, представляемые правительственным органам согласно законам о подоходных налогах, компаниях и отчетности и другими аналогичными законами и положениями. После проведения корректировок, необходимых для приведения этих данных в максимальное соответствие с определениями национальных счетов, эти данные могут использоваться для расчета показателей удельного веса потребления основного капитала и прибыли в общем объеме добавленной стоимости для всех предприятий, представляющих такие отчеты. В сочетании с оценками общей добавленной стоимости, получаемыми на основе производственного метода, эти удельные показатели дадут приблизительные общие показатели для всех крупных строительных предприятий.

503. По мелким строительным предприятиям, по-видимому, удастся получить и использовать лишь весьма ограниченные данные государственных административных органов. Эти предприятия довольно часто не обязаны представлять отчеты в соответствии с законами о компаниях, и, если они представляют отчеты о размерах подоходного налога, они могут быть недостаточно надежными для использования в статистических целях. Если законы об отчетности требуют, чтобы мелкие компании представляли соответствующие отчеты, то такие отчеты могут быть использованы в качестве источника так же, как и для крупных строительных предприятий, хотя следует проявлять большую осторожность в отношении возможности занижения данных или представления ложных данных. Однако оценки, основанные на этом источнике, могут быть неполными, поскольку на независимых ремесленников требования в отношении отчетности могут не распространяться, или, если такие требования распространяются, эти ремесленники могут представлять отчеты, которые невозможно использовать.

504. Если подготовка отдельных оценок валовой прибыли по мелким строительным предприятиям не представляется возможной, валовая прибыль данной отрасли в целом может быть рассчитана путем вычетания прямых оценок других компонентов добавленной стоимости в строительстве из общей добавленной стоимости, получаемой на основе производственного метода.

F. Оптовая и розничная торговля, рестораны и гостиницы

I. Оптовая и розничная торговля

а) Базисные оценки

505. Относительно немногие страны проводят обследования, специально направленные на получение исходных данных для оценки компонентов добавленной стоимости в отраслях распределения. В отсутствие

таких обследований могут быть использованы данные из административных документов государственных органов и разрозненных результатов обследований, проводимых в других целях. Поскольку такие данные, как правило, не являются адекватными, было бы желательно проводить специальные обследования структуры издержек крупнейших заведений данной отрасли, по меньшей мере за базисные годы. Аналогичные данные по более мелким заведениям могут быть получены на основе обследований доходов и расходов домашних хозяйств.

506. Исходные данные, необходимые для получения оценок заработной платы и надбавок к ней за базисные годы, иногда собираются в ходе переписей распределения по заведениям свыше определенных размеров. Если эти обследования не охватывают более мелкие предприятия, базисные оценки по ним могут основываться на показателях численности занятых, определяемых по данным последних переписей населения, а также на данных о средней заработной плате, собираемых в рамках специальных обследований малого охвата или в ходе единовременных проверок, либо на основе оценок профессиональных ассоциаций, профессиональных союзов или министерств труда.

б) Ежегодные оценки

507. Для экстраполяции оценок вознаграждения работников за базисные годы на текущие годы могут использоваться данные о заработной плате и занятости из обследований занятости. Если такие обследования не проводятся или не охватывают мелкие предприятия, экстраполяция может основываться на информации об изменениях численности занятых и изменениях в заработной плате, оцениваемых на основе различных источников. Если все, или по крайней мере крупнейшие, заведения розничной и оптовой торговли охвачены обязательными системами социального обеспечения, могут быть использованы данные о заработной плате, взносах нанимателей и численности работников, полученные от органов социального обеспечения.

508. Информация о косвенных налогах и субсидиях может быть получена из учетных документов государственных органов.

509. Информация о средних показателях удельного веса прибыли и амортизации в валовой прибыли для крупных предприятий может быть получена из отчетов, представляемых в соответствии с законами о подоходном налоге или отчетности. Эти данные необходимо подвергнуть обычной корректировке, рассмотренной в разделе I. Отчеты, представляемые в соответствии с законами об отчетности иногда могут также позволить получить необходимые данные по более мелким предприятиям. Для оценки удельного веса валовой прибыли в валовом выпуске мелких предприятий может использоваться информация из обследований доходов и расходов домашних хозяйств, обследований малого масштаба и единовременных проверок. Если имеется большое количество мелких предприятий, не ведущих отчетности, валовую прибыль по всей отрасли, возможно, потребуется рассчитывать путем вычитания прочих компонентов издержек из добавленной стоимости, определяемой на основе производственного метода.

2. Рестораны и гостиницы

510. Компоненты добавленной стоимости ресторанов и гостиниц редко отражаются в данных обследований, за исключением обследований туризма в странах, где он является важным источником дохода. Если специальные базисные обследования не проводятся, можно использовать административные документы государственных органов и разрозненную информацию из других обследований. Данные о вознаграждении работников и его компонентах могут быть получены из реестров социального обеспечения или от профессиональных ассоциаций, профессиональных союзов или министерств труда и туризма. Основой для экстраполяции могут послужить обследования занятости. Информация о косвенных налогах и субсидиях может быть получена из документов государственных органов. В административных документах может также содержаться некоторая информация о прибыли крупнейших ориентированных на обслуживание туристов гостиниц и ресторанов, однако эти данные вряд ли будут охватывать мелкие заведения. Для этих заведений непосредственная оценка прибыли может быть практически нецелесообразной.

G. Транспорт, складское хозяйство и связь

511. В странах, где все или большая часть железных дорог, авиакомпаний, судоходных компаний и предприятий связи принадлежат государству, годовые отчеты этих предприятий обычно содержат информацию, необходимую для оценки основных компонентов добавленной стоимости; в противном случае такая информация может быть получена непосредственно от государственных заведений, контролирующих эти предприятия. Крупные частные предприятия, занимающиеся деятельностью в области транспорта и связи, обычно должны представлять налоговым и регулирующим государственным органам отчетные декларации, содержащие информацию, аналогичную той, которая требуется от государственных предприятий. Данные о потреблении основного капитала и о прибыли, содержащиеся в отчетности, как указывается в разделе I, могут нуждаться в существенной корректировке для приведения их в соответствие со стандартами национальных счетов.

512. Серьезные проблемы могут возникнуть при изыскании соответствующих источников информации о компонентах добавленной стоимости мелких и средних частных заведений, занимающихся деятельностью в области автомобильного и водного транспорта. Для этих целей могут использоваться обследования структуры издержек, если такие обследования имеются, однако в них обычно не охвачены более мелкие заведения.

513. Оценки общей заработной платы за базисные годы могут основываться на выборочных обследованиях занятости и заработной платы. В противном случае данные о средней заработной плате в расчете на одного работника транспорта и связи, полученные из обследований за базисные годы, могут быть перемножены на численность работников данной отрасли в соответствии с последней переписью населения.

514. Для экстраполяции оценок вознаграждения работников за базисный год на текущие годы могут быть использованы индексы численности занятых, рассчитанные на основе ежегодных обследований

рабочей силы и тенденций в области заработной платы по выборке транспортных заведений. В отсутствие обследований рабочей силы индексы численности занятых могут основываться на индексе числа заведений. При наличии данных социального обеспечения такие данные позволяют сделать альтернативную оценку, хотя охват в отношении мелких заведений может быть довольно низким.

515. Если за услуги в области транспорта и связи взимаются косвенные налоги, наилучшим источником данных, по-видимому, являются документы государственных органов. Сумму таких налогов, уплачиваемых всеми заведениями отрасли, можно также оценить на основе общего объема доходов, с которого взимаются косвенные налоги и на основе ставки налогообложения. В случаях, когда сумма налога рассчитывается на основе объема, а не стоимости услуг, налоговая ставка должна применяться в отношении количества единиц, на котором основывается сумма налога, таких как количество поездок, пассажиро-километров, тонно-километров или почтовых отправлений. Сумма субсидий, выплачиваемых заведениям транспорта и связи, может быть определена по документам государственных органов. Все государственные дотации по текущему счету государственным корпорациям, например железнодорожным, автобусным компаниям и авиакомпаниям, а также телеграфным, телефонным и почтовым службам, должны рассматриваться как субсидии. Государственные переводы государственным предприятиям, не являющимся корпорациями, также должны рассматриваться как субсидии, если их цель состоит в снижении цен. Оцениваемые таким образом косвенные налоги и субсидии, по всем заведениям должны сопоставляться с данными по государственным и крупным частным предприятиям, которые берутся из их отчетности с целью проверки обоснованности этих двух оценок.

516. Для оценки средней валовой прибыли мелких и средних предприятий, вероятно, потребуется проведение обследований малого охвата или единовременных проверок, либо получить эту оценку в виде остаточного показателя.

Н. Финансирование, страхование, недвижимое имущество и услуги по коммерческой деятельности

I. Финансовые учреждения

517. Отчетность финансовых учреждений, публикуемая или представляемая налоговым властям или другим государственным регулирующим органам, может послужить источником адекватных данных о заработной плате (возможно, с учетом надбавок в форме взносов нанимателей в фонды социального обеспечения и в аналогичные частные системы) о всех косвенных налогах и получаемых субсидиях. Как обычно, данные об амортизации, вероятно, будут выражены в показателях первоначальной стоимости или стоимости покупки. Однако поскольку основной капитал финансовых учреждений (за исключением собственного или арендуемого недвижимого имущества), как правило, является незначительным, внесение каких бы то ни было поправок за исключением поправок, вносимых в периоды высоких темпов инфляции, может оказаться нецелесообразным. Необходимо убедиться в том, что прибыль, отраженная в отчетности, не включает прирост или потери капитала при продаже ценных бумаг и аналогичных сделках и что она не включает никаких процентов, дивидентов или других доходов от собственности.

518. Вспомогательные операции с недвижимостью или другие нефинансовые операции финансовых учреждений могут быть не отражены или зарегистрированы лишь в самом общем виде в отчетах, представляемых регулирующим или контролирующим органам. Если такая деятельность проводится в широких масштабах, ее необходимо охватить в специальном базисном обследовании. Такое обследование может также быть необходимо для оценки компонентов добавленной стоимости при предоставлении финансовых услуг, не подпадающих под регулирование и контроль со стороны государственных органов. Это прежде всего касается развивающихся стран, где кредитной и аналогичной деятельностью занимаются мелкие учреждения, в которых используется главным образом труд самого собственника. Для ежегодных экстраполяций такой мелкомасштабной деятельности можно исходить из того, что базисное соотношение компонентов добавленной стоимости и валового выпуска остается неизменным.

2. Страхование

519. Страховые компании обычно должны представлять регулирующим органам отчеты, в которых содержится основная часть необходимой информации о вознаграждении работников, косвенных налогах и субсидиях. Показатели прибыли, сообщаемые компаниями, необходимо скорректировать для исключения доходов от собственности и доходов от прироста капитала. Потребление основного капитала, вероятно не является значительным, за исключением тех случаев, когда можно отделить деятельность этих компаний от их операций с недвижимостью. В последнем случае весьма важно скорректировать сообщаемую сумму амортизации на основе восстановительной стоимости, как это указывается в разделе I, выше. Что касается страховых агентов и аналогичных мелких операторов, то информация о заработной плате может быть получена из обследований занятости или рабочей силы, либо из данных органов социального обеспечения, могут быть также использованы данные переписей или обследований отраслей сферы услуг. Данные о косвенных налогах и субсидиях, если таковые имеются, могут быть получены из документов государственных органов.

3. Недвижимое имущество

520. Отчеты о поступлениях подоходных налогов, данные органов социального обеспечения и реестры лицензированных предприятий по операциям с недвижимостью могут послужить источником исходных данных для оценки элементов добавленной стоимости крупных заведений в области недвижимости. Отчеты о поступлениях подоходных налогов часто могут использоваться для расчета средних показателей амортизации и средней прибыли предприятий, классифицированных, если это возможно, по масштабам деятельности. В таком случае необходимо будет скорректировать показатели амортизации в целях отражения текущей стоимости замещения основного капитала и внести соответствующие изменения (обычно сокращения) в показатель прибыли. Отчеты о поступлениях подоходных налогов должны также содержать информацию о среднем вознаграждении работников, средних косвенных налогах и среднем размере субсидий крупных предприятий в области недвижимости. Затем эти средние показатели могут быть умножены на число предприятий, зарегистрированных в документах государственных органов. Этот

метод обеспечит более полный охват, если не имеется отчетов о поступлениях подоходных налогов по всем предприятиям.

521. Средние показатели за базисные годы по каждому компоненту добавленной стоимости мелких фирм, занимающихся операциями с недвижимостью, могут рассчитываться на основе выборочных обследований малого охвата. Реестры лицензированных предприятий, занимающихся операциями с недвижимостью, или данные о численности предпринимателей и независимых работников, занимающихся операциями с недвижимостью, полученные на основе переписи населения, могут явиться источником информации о количестве мелких предприятий. Источником которой полезной информации могут послужить обследования доходов и расходов домашних хозяйств. Оценки за базисные годы могут экстраполироваться с помощью данных из ряда различных источников. Например, данные о численности занятых, получаемые из обследований рабочей силы и корректируемые для исключения крупных предприятий, могут использоваться в сочетании с информацией о средней заработной плате, получаемой на основе единовременных проверок. Имеющиеся индексы заработной платы или обследования занятости в заведениях также могут использоваться для оценки изменений в вознаграждении работников. Если система социального обеспечения охватывает эти мелкие предприятия, можно использовать ее данные. Изменения в ставках налогов на собственность могут использоваться для экстраполяции этих налогов. Исследования малого охвата, единовременные проверки, информация профессиональных ассоциаций и отчеты о поступлениях подоходных налогов в сочетании с реестрами лицензированных фирм, занимающихся операциями с недвижимостью, могут использоваться для оценки изменений в валовой прибыли с учетом амортизации.

522. Компонентами добавленной стоимости жилищ, занимаемых владельцами, являются чистые косвенные налоги, потребление основного капитала и прибыль. Должно быть возможным получение информации о косвенных налогах, уплачиваемых жильцами-владельцами, из документации о налоге на собственность, а информации о любых получаемых ими субсидиях - из других учетных документов государственных органов. Некоторые данные о среднем возрасте и первоначальной стоимости наиболее крупных жилищ, занимаемых владельцами, могут быть получены из данных о подоходном налоге. Для оценки потребления основного капитала показатели первоначальной стоимости могут корректироваться до уровня текущей стоимости замещения с использованием данных государственных органов об оценках недвижимости для целей налогообложения. Прибыль от жилищ, занимаемых владельцами, равна проценту (фактически выплачиваемому по ипотекам и условно начисляемому на долю собственника) от их текущей рыночной стоимости. Текущая стоимость замещения и обычная ставка процента по ипотечным ссудам может использоваться для оценки процента по доле владельца. Что касается традиционных жилищ, строящихся из местных материалов, оценка потребления основного капитала может производиться на основе оценочной стоимости и среднего срока эксплуатации, а число таких жилищ может оцениваться на основе переписей и других обследований жилищного сектора или обследований домашних хозяйств. Следует считать, что с услугами, касающимися традиционных строящихся владельцами жилищ, возводимых из местных материалов, не связана никакая прибыль.

4. Услуги по коммерческой деятельности

a) Базисные оценки

523. Самым хорошим источником информации для базисных оценок добавленной стоимости услуг по коммерческой деятельности являются обследования структуры издержек в форме специальных обследований в случае крупных заведений и в качестве части обследований доходов и расходов домашних хозяйств в случае мелких заведений и самостоятельных хозяйств. Однако обследования структуры в отраслях сферы услуг проводятся немногими странами, в связи с чем обычно возникает необходимость в использовании других разрозненных источников.

524. Оценки вознаграждения работников за базисные годы часто основываются на данных о числе занятых, содержащихся в переписях населения, а также информации о заработной плате рабочих и служащих и дополнительных выплатах, которую можно почерпнуть из таких источников, как обследования доходов и расходов домашних хозяйств, специальные обследования малого охвата, единовременные проверки, данные министерств труда или профессиональных ассоциаций. Базисные данные о заработной плате рабочих и служащих крупных предприятий, занимающихся оказанием услуг по коммерческой деятельности и ремонтных услуг могут быть получены из материалов переписей отраслей распределения и смежных отраслей обслуживания. Переписи заведений могут быть источником информации о численности занятых как крупных, так и мелких заведений сектора услуг, которая может использоваться в качестве дополнения к данным переписей населения.

525. Оценки средних размеров амортизации и прибыли для выборочной совокупности крупных предприятий могут быть получены из налоговых деклараций и скорректированы в целях приведения в соответствие с концепциями национальных счетов. Для оценки общих показателей на основе этих средних данных, число крупных предприятий может быть установлено с использованием таких источников, как переписи заведений, данные социального обеспечения или регистры лицензирования. Если проводятся обследования доходов и расходов домашних хозяйств, то они могут послужить источником базисных данных о средней прибыли мелких предприятий и самостоятельных хозяев в отраслях обслуживания. Затем, с помощью этих данных на основе числа заведений, устанавливаемого по материалам обследований домашних хозяйств, данным социального обеспечения, регистрам лицензирования и т.д. можно рассчитать совокупные показатели для всех мелких заведений сектора услуг.

б) Ежегодные оценки

526. Источники данных для экстраполяции оценок за базисный год для заведений, предоставляющих услуги по коммерческой деятельности, вероятно, весьма ограничены. В случае крупных предприятий данные о заработной плате рабочих и служащих за текущий год могут быть получены из материалов обследований занятости или из документов социального обеспечения. Для экстраполяции базисных средних показателей для мелких предприятий возможно, будет необходимо использовать индексы средней заработной платы рабочих и

служащих на крупных предприятиях. Если нет данных о занятости на мелких единицах, можно предполагать, что число занятых на этих единицах остается неизменным по сравнению с базисными годами.

527. Базисные данные о косвенных налогах и субсидиях, соответственно выплачиваемых и получаемых предприятиями отрасли обслуживания, можно почерпнуть из учетных документов государственных органов.

528. Ежегодные экстраполяции могут при необходимости предполагать, что валовая прибыль изменяется соответственно изменению валового выпуска. В качестве альтернативы валовую прибыль можно вычислить как разность от вычитания вознаграждения работников и чистых косвенных налогов из добавленной стоимости, оцениваемой на основе производственного метода.

I. Коммунальные, социальные и личные услуги

I. Социальные и персональные услуги предприятий

529. Источником информации о крупных действующих на коммерческой основе образовательных и медицинских заведениях могут послужить отчеты, заполняемые для государственных регулирующих и лицензирующих учреждений, или отчеты самих предприятий. Обследования структуры издержек отраслей услуг проводятся редко, поэтому в случае других заведений данного сектора для получения информации о компонентах добавленной стоимости обычно бывает необходимо полагаться на разрозненные источники.

a) Базисные оценки

530. Оценки вознаграждения работников за базисный год могут быть основаны на данных о численности занятых, которые берутся из переписей населения или переписей заведений, а также на информации о средней заработной плате рабочих и служащих и дополнительных выплатах, которую можно получить из таких источников, как обследования доходов и расходов домашних хозяйств, специальные обследования малого охвата, одновременные проверки и данные профессиональных ассоциаций. Базисные данные по крупным заведениям сектора услуг, таким как кинотеатры, могут быть получены с использованием переписей предприятий сферы распределения и смежных услуг. Обследования доходов и расходов домашних хозяйств могут послужить источником базисных данных о средней валовой прибыли мелких единиц данного сектора. При отсутствии материалов таких обследований для получения этих данных, возможно, будет необходимо проводить выборочные обследования малого охвата. Информация о числе единиц, необходимая для получения общих показателей на основе средних данных, может быть получена из материалов переписей заведений, переписей населения или регистров лицензий.

б) Ежегодные оценки

531. Данные для экстраполяции оценок размеров вознаграждения работников за базисный год для крупных заведений могут содержаться в материалах ежегодных обследований занятости. Что касается более мелких единиц, то некоторую информацию можно получить в рамках

обследований рабочей силы. Хорошим источником информации часто являются реестры социального обеспечения.

532. Данные о косвенных налогах и субсидиях могут быть получены из учетных документов государственных органов.

533. Оценки потребления основного капитала и прибыли крупных заведений могут производиться на основе налоговых деклараций, с корректировкой последних в целях приведения в соответствие с концепциями национальных счетов. Средние показатели по каждому крупному заведению, полученные из этого источника, перемножаются на общее число крупных заведений, полученное из таких источников, как переписи заведений, реестры социального обеспечения или регистры лицензирования. Налоговые декларации в сочетании с регистрами лицензий могут быть адекватным источником базисных данных для оценки валовой прибыли независимых практикующих медиков, если они будут должным образом скорректированы с учетом занижения данных. Что касается мелких заведений сектора услуг, то в основе экстраполяций валовой прибыли могут лежать регистры лицензий или индекс валового выпуска. При отсутствии адекватных данных, возможно, предпочтительно выводить валовую прибыль в виде остатка для отрасли обслуживания в целом.

2. Государственные и частные некоммерческие услуги

534. Наилучшим источником данных о компонентах добавленной стоимости для производителей государственных услуг был бы полный комплекс учетных документов по каждому уровню правительственный учреждений, в котором используемые статистические единицы и показанные сделки соответствовали бы требованиям к национальным счетам. Как отмечалось, государственные счета являются также наилучшим источником данных по некоторым компонентам добавленной стоимости, включая косвенные налоги и субсидии и, зачастую, вознаграждение работников и прибыль неправительственных заведений. По этой причине государственные счета играют весьма важную роль в оценке для целей национальных счетов, и их корректировка для обеспечения соответствия концепциям национальных счетов заслуживает самого пристального внимания. Этот вопрос подробно рассматривается в следующем томе серии Руководство по статистике государственного сектора. В настоящем томе можно лишь кратко изложить некоторые наиболее важные соображения.

535. Традиционная схема счетов большинства государств все еще требует проведения широкой реклассификации для группировки сделок согласно разбивке видов экономической деятельности, принятой в СНС. В некоторых странах в рамках пересмотра центрального государственного учета в последние годы в некоторой мере принимаются во внимание требования системы национальных счетов, а министерства финансов в настоящее время иногда следуют практике дополнения традиционных счетов счетами по бюджетным и внебюджетным фондам центрального правительства, составленными в соответствии с экономическими классификациями. Однако даже в таких случаях обычно требуется дополнительная реклассификация.

536. Помимо закрытых государственных счетов для реклассификации могут быть полезными решения о платежах и другая дополнительная

информация, полученная от государственных налоговых органов. Если в счетах представлены лишь общие показатели, такие дополнительные источники могут быть использованы для разбивки расходов по группам экономической деятельности. Проекты, финансируемые за счет иностранной помощи, не всегда включаются в государственные счета или в бюджет, и в тех случаях, когда данных по ним не имеется, необходима дополнительная информация, которую часто можно получить от учреждений-доноров. Оплата труда персонала технической помощи, работающего в стране по меньшей мере в течение одного года (за исключением лиц, труд которых оплачивается частными предприятиями) должна включаться в выплаты правительства служащим. Любые дополнения, которые такой персонал может получать в форме бесплатного жилья, транспорта и т.д., должны рассматриваться как заработная плата натурой.

537. В качестве основы оценок для целей национальных счетов за текущие годы часто приходится использовать бюджеты правительства вместо закрытых государственных счетов, поскольку иногда даже предварительные счета правительства могут быть получены лишь по прошествии значительного интервала времени. Предварительные данные о фактических расходах за предшествующий год могут включаться в текущие бюджеты, однако эти показатели могут не классифицироваться достаточно подробно, и они могут существенно пересматриваться. В тех случаях, когда предварительные государственные счета содержат менее подробную информацию, чем бюджет, для разбивки данных в предварительных счетах могут использоваться данные бюджета и документов, на основе которых он разрабатывается. Проверенные счета обычно представляются лишь по прошествии еще большего периода времени и могут быть даже менее подробными, чем предварительные счета. Однако они весьма полезны, поскольку в них содержатся контрольные общие показатели для окончательных пересмотренных оценок национальных счетов, даже несмотря на то, что подробная разбивка должна основываться на пропорциях, представленных в предварительных счетах или бюджете. Если используются бюджетные данные, в первую очередь необходимо провести корректировку вероятных различий между данными бюджета и данными отчетности за тот же период на основе анализа предшествующего опыта. Сопоставление за ряд предшествующих лет может позволить выявить систематическую переоценку или недооценку отдельных статей.

538. Во многих странах штаты, провинции, муниципалитеты и города подготавливают свои собственные отдельные счета. Обычно не имеется стандартной модели представления этих счетов, и они могут быть весьма многочисленными и разнородными по структуре. Таким образом комплексные реклассифицированные счета редко имеются по всем уровням государственного управления. Однако в некоторых странах с ограниченным числом органов государственного управления штатов или провинций своевременные отчеты этих органов реклассифицируются таким же образом, как подготавливаются счета центрального правительства.

539. Некоторые страны собирают ежегодные данные об общих расходах местных правительств и оценивают реклассифицированные показатели по всем уровням государственного управления, исходя из предположения, что расходы местных государственных органов распределяются в соответствии с экономическими и функциональными категориями в той же пропорции, что и расходы центрального правительства. Это

предположение весьма условно, поскольку функции центрального правительства и местных органов власти редко являются аналогичными. Предпочтительнее проводить обследование выборки местных органов власти с интервалами в 5-10 лет для получения базисных данных о структуре расходов местных органов власти. Это процентное распределение может затем использоваться для последующих лет. Данные, собираемые в рамках таких обследований, должны классифицироваться в соответствии с теми же категориями, которые используются для счетов центрального правительства, таким образом будет возможна компиляция сопоставимых данных для правительственные органов в целом и для различных уровней государственного управления.

540. В различных странах понятие "финансовый год", который является периодом отчетности, используемым для целей бюджета, понимается весьма не одинаково. Очевидно, что для сопоставимости в международных масштабах необходимо использование стандартизированного периода отчетности. Поскольку в большинстве стран принят григорианский календарь с 1 января по 31 декабря, он используется Организацией Объединенных Наций для целей международной статистики и практически более четырех пятых стран используют этот календарный год для составления своих национальных счетов. В тех случаях, когда страны для своих правительственные счетов используют некалендарные финансовые годы, необходимо внесение корректировок.

541. Простейшим методом внесения корректировок является простая интерполяция. Если, например, финансовый год кончается 31 марта, данные за календарный 1985 год могут быть получены путем сложения трех четвертей показателя за финансовый год, заканчивавшийся 31 марта 1986 года, и одной четверти показателя за финансовый год, заканчивавшийся 31 марта 1985 года. Эта процедура связана с рядом недостатков. Данные за календарный год не могут оцениваться, пока не имеется данных за последний из двух отчетных лет. Таким образом завершение составления национальных счетов задерживается. Кроме того, этот метод основывается на предположении, что потоки поступлений и издержек в течение двух соответствующих отчетных лет изменяются по линейной тенденции. Очевидно, что это не соответствует действительности, если вводится новый налог, изменяются налоговые ставки или изменяются структуры издержек. Таким образом, если изменение в ставках заработной платы в государственных органах вводится с 1 января 1986 года, три четверти дополнительных расходов за период с 1 января по 31 марта 1986 года будут ошибочно перенесены на 1985 год. Если дата вступления в силу такого изменения известна, а его финансовые последствия могут быть оценены, возможно внесение соответствующей корректировки в процессе интерполяции.

542. Более целесообразным подходом является использование подробных "промежуточных" отчетных документов, которые в большинстве стран заполняются на ежемесячной или даже на еженедельной основе. В общем они предназначены для финансового контроля отдельных единиц, осуществляющих затраты, и таким образом отражают издержки и поступления на очень подробном уровне. Во многих странах эти данные в настоящее время обрабатываются ЭВМ, таким образом получение необходимых агрегированных показателей не связано с какими-либо трудностями. Даже когда ЭВМ не используются, некоторые агрегированные показатели часто выводятся на периодической основе для

целей финансового управления. Возможно обеспечение более подробной разработки этих агрегированных показателей к концу календарного года с тем, чтобы они служили основой для первой оценки основных статей, необходимых для национальных счетов. Такие агрегированные показатели могут использоваться и на последующем этапе, когда представляется полная подробная информация за финансовый год для внесения более точной корректировки на основе календарного года.

543. Наилучшим решением, применяемым в ряде стран, является агрегирование данных в конце каждого календарного квартала и их перегруппировка в форме квартальных счетов, которые могут включаться в национальные счета. Как только будут разработаны квартальные цифры за достаточно длительный период, могут использоваться методы сезонной корректировки.

544. База регистрации данных в государственных счетах также может нуждаться в корректировке. Государственные счета часто подготавливаются на основе учета кассовых операций, когда регистрируются фактически уплаченные или полученные деньги во время их выплаты или получения. С другой стороны, в бюджетах правительства часто отражаются разрешения или ассигнования, то есть утвержденные суммы, которые еще не обязательно затрачены. Национальные счета требуют регистрации на кумулятивной основе, отражающей время, когда предоставляются услуги, или законные основания на движение товаров, а это редко совпадает с ассигнованиями или выплатами наличными. Однако, что касается компонентов издержек в добавленной стоимости, различия между наличной и возрастающей основой обычно не будут весьма значительными.

545. Данные о потреблении основного капитала в отношении правительственных сооружений и оборудования часто не представляются в государственных счетах, если же они представляются, используемые принципы не соответствуют принципам, необходимым для целей национальных счетов, и для подготовки национальных счетов обычно необходима будет подготовка совершенно новых оценок. Методы такой оценки государственного основного капитала являются такими же, как общие методы, о которых говорится в разделе I, выше. Однако, возможно, проще провести обследование доли государства в совокупном основном капитале, чем соответствующей доли частного сектора экономики.

546. СНС рекомендует подсчет потребления основного капитала для общих правительственных зданий, предприятий, оборудования и транспортных средств. С другой стороны, предполагается, что дороги, плотины и мосты при соответствующем обслуживании не снашиваются, и не требуется никаких оценок потребления основного капитала в отношении этих сооружений. Если очевидно, что необходимое обслуживание не осуществляется, более правильный подход должен включать также оценку потребления основного капитала в отношении и этих сооружений. Опыт последних лет подсказывает также, что как бы хорошо эти сооружения не обслуживались, со временем они ветшают.

547. Отчеты, заполняемые для налоговых или регулирующих органов, или публикуемые в печати, часто являются наилучшим источником в отношении частных некоммерческих услуг, однако обычно их можно получить лишь по выборке таких единиц. Однако часто имеются регистры частных некоммерческих услуг, и результаты выборки могут быть преобразованы для охвата всех единиц на основе числа занятых.

ЧАСТЬ ЧЕТВЕРТАЯ. ВАЛОВОЙ ВНУТРЕННИЙ ПРОДУКТ: ПОДХОД, ОСНОВАННЫЙ НА ИСЧИСЛЕНИИ РАСХОДОВ

548. Третим способом определения ВВП является суммирование показателей конечного использования выпускаемой продукции: конечных потребительских расходов государственных органов управления, домашних хозяйств и частных некоммерческих организаций валового накопления и чистого экспорта.

549. Как отмечалось в части первой, компоненты конечных расходов на ВВП могут быть рассчитаны на основе показателей предложения товаров и услуг со стороны производителей и их использования на основе системы, изложенной в схеме 3. Как правило, подобный подход первоначально применяется в развивающихся странах, и именно его рассмотрению посвящена часть четвертая. Тем не менее такой подход фактически не позволяет получить независимую оценку ВВП, поскольку он является результатом попыток проследить, каким образом предложение товаров и услуг со стороны производителей распределяется по видам конечного использования. Фактически же рабочие таблицы, изложенные в схеме 3, позволяют распределить соответствующий совокупный показатель, полученный за счет применения других методов, по видам конечного использования; при этом независимой оценки совокупного показателя не производится.

550. Для получения такой независимой оценки необходимо непосредственно оценить конечные расходы домашних хозяйств, государства, частных некоммерческих заведений, валовые накопления таких организаций и других финансовых и нефинансовых учреждений хозяйства, а также чистый экспорт. Подобный подход и подход, описанный в предыдущем пункте, как правило, не применяются независимо друг от друга; вместе этого, они обычно в большей или меньшей степени совмещаются для получения оценки конечных расходов.

I. АНАЛИЗ ТОВАРНЫХ ПОТОКОВ

551. Методология, лежащая в основе получения схемы 3, известна под названием анализа товарных потоков. Ее исходным моментом является определение общего объема внутреннего предложения каждого вида товаров и услуг. Если производственный метод оценки ВВП позволяет определить объем валового выпуска, промежуточного потребления и добавленной стоимости заведений, классифицированных по различным категориям МСOK, на основе исчисления потоков по каждой колонке схемы I, анализ товарных потоков предусматривает распределение объема выпуска заведений по конкретным видам товаров и услуг. В тех случаях, когда заведения занимаются производством товаров и услуг, нехарактерных для тех отраслей, к которым их относят, то показатели выпуска необходимо реклассифицировать по видам товаров и услуг. Для определения совокупного объема предложения каждого вида товаров и услуг такого рода нехарактерный выпуск следует отнести к той категории, для которой он является характерным. Кроме того, при классификации товаров и услуг требуется гораздо большая детализация, чем при классификации предприятий. Как правило, необходимо определить валовой выпуск по меньшей мере 200–300 отдельных товаров.

552. Оценки совокупного объема валового выпуска каждого вида товаров и услуг, определяемые на основе анализа деятельности производителей в соответствии с процедурой, изложенной в пункте 551, как правило, исчисляются в ценах производителей. В то же время для распределения по видам конечного использования показатели валового выпуска должны выражаться в ценах покупателей. Разница между стоимостными показателями, рассчитанными на основе цен производителей и цен покупателей, равна сумме выплат предприятиям оптовой и розничной торговли, а также транспортным организациям за перемещение товаров от производителей к покупателям, и, таким образом, следующий этап состоит в добавлении к стоимости товаров и услуг каждой категории такого рода торговых и транспортных наценок. Для этого необходимо тщательно проанализировать те пути, по которым каждый вид товаров и услуг поступает от производителя к конечному потреблению. Некоторые виды продукции реализуются оптовым торговцам, которые продают ее розничным торговцам, а они, в свою очередь, перепродают эту продукцию конечным потребителям. В то же время другие виды продукции - например, большая часть услуг и многие экспортные товары - минуют одну или обе эти стадии. Кроме того, некоторые виды продукции перевозятся на большие расстояния, а другие не перевозятся вообще.

553. Следующий этап состоит в добавлении импортируемых ресурсов. Эти ресурсы после добавления импортных пошлин и любых соответствующих торговых и транспортных наценок суммируются с внутренними ресурсами данного вида для получения совокупного объема ресурсов по каждой позиции. В тех случаях, когда внутреннего производства ресурсов, аналогичных импортным, не существует, создаются новые категории товаров и услуг.

554. После этого необходимо рассмотреть каждый вид товаров и услуг для определения видов их использования. Именно на этом этапе процесса оценки может потребоваться информация из множества различных источников. Оценки добавленной стоимости с помощью производственного метода позволяют получить существенную информацию относительно использования различных товаров и услуг в процессе промежуточного потребления производителей. Информация о государственных закупках, как правило, содержится в государственных бюджетах и счетах. Данные об экспорте могут быть получены из статистики внешней торговли. Значительную часть валовых накоплений можно определить по характеру соответствующей продукции, и довольно часто можно воспользоваться такими источниками, как обследования деятельности отдельных заведений или анализ вложений в основной капитал. Данные для определения показателей частного конечного потребления получить гораздо труднее, и поэтому каждого рода данные в некоторых случаях определяются на основе остаточных показателей на первых этапах составления национальных счетов. Тем не менее подобных результатов следует по возможности избегать, и для получения вышеупомянутых данных могут быть разработаны соответствующие источники. Подобные источники рассматриваются в последующих разделах.

555. Методология распределения полученного с помощью других подходов совокупного показателя по видам конечного использования, по мере улучшения источников данных, на которых основывается такое распределение, будет постепенно превращаться в подлинно независимую методологию непосредственной оценки конечного использования без ссылки на источники ресурсов. При этом возникнет истинное

статистическое расхождение, и анализ товарных потоков уже не будет играть сколько-нибудь значительной роли. Тем не менее лишь немногие страны, даже из числа тех, где имеются наиболее развитые статистические системы, достигли такой стадии, на которой можно было бы полностью отказаться от анализа товарных потоков.

556. В последних разделах рассматриваются категории конечных потребительских расходов, валовых накоплений, а также экспорта и импорта. В каждом из разделов прежде всего рассматриваются проблемы определений и классификации, а затем источники данных и методы оценки.

II. КОНЕЧНЫЕ ПОТРЕБИТЕЛЬСКИЕ РАСХОДЫ

557. Как отмечалось в таблице 3 в части первой, конечными пользователями потребительских товаров могут выступать государство, домашние хозяйства и частные некоммерческие организации.

A. Государственные конечные потребительские расходы

I. Содержание и общие замечания

558. Государственные конечные потребительские расходы 15/ определяются в СНС как стоимость валового выпуска производителей государственных услуг за вычетом стоимости государственных продаж и стоимости капиталовложений, осуществляемых за собственный счет и включаемых в показатели валового выпуска. Таким образом, государственные конечные потребительские расходы равны стоимости товаров и услуг, производимых государственными учреждениями для собственного текущего использования.

559. Поскольку продукция, выпускаемая государственными заведениями, как правило, не реализуется, в СНС ее стоимость определяется исходя из затрат на ее производство, то есть путем суммирования промежуточного потребления, заработной платы, потребления основного капитала и выплачиваемых косвенных налогов. Определения этих стоимостных компонентов для государственных учреждений в основном аналогичны общим определениям этих компонентов, которые уже приводились в частях второй и третьей. В большинстве случаев хозяйствственные единицы, классифицируемые в качестве государственных, не платят косвенных налогов и не получают субсидий, поэтому необходимо рассмотреть лишь первые три компонента. Государственное промежуточное потребление включает по определению все военные расходы, независимо от ожидаемого срока службы. Наряду с расходами на вооружение к этой категории относятся расходы на все виды авиационной и наземной военной техники, а также на строительство объектов военного назначения. Как отмечается в последующем разделе при рассмотрении конечных потребительских расходов домашних хозяйств, в процессе выделения государственных расходов на промежуточное потребление из общей суммы трансфертных платежей могут возникнуть определенные проблемы разграничения. Эти проблемы рассматриваются в настоящем разделе.

560. Для получения оценки государственных конечных потребительских расходов необходимо вычесть из оценки валового выпуска государственных заведений все его составные элементы, не являющиеся конечным потреблением. К их числу прежде всего относятся любые расходы, относящиеся скорее к валовым накоплениям, а не к потреблению, а также суммы, получаемые за любую часть валового выпуска государственных заведений, которая фактически реализуется на рынке.

561. Определения компонентов валовых вложений в основной капитал приводятся в разделе III, ниже. Для государственных учреждений наиболее существенным компонентом, по-видимому, является строительство за собственный счет и капитальный ремонт зданий, дорог, дамб и так далее, производимый, как правило, отдельным министерством строительства. Другим примером может служить сооружение лесных дорог министерством лесного хозяйства, строительство складских помещений рабочими, находящимися в ведении министерства сельского хозяйства, или же сооружение емкостей для дезинфекции скота сотрудниками ветеринарной службы. Все эти расходы классифицируются в качестве текущих расходов, независимо от ожидаемого срока службы сооружений.

562. Валовые государственные накопления включают также изменения в государственных товаро-материальных запасах. В СНС учитываются лишь стратегические запасы (например, продовольствия, нефти или сырьевых товаров), хранимые государственными учреждениями в политических целях, хотя страны могут счесть целесообразным для собственных целей иметь более полные данные о наличных запасах государственных учреждений, подобные данным, собираемым по отдельным предприятиям.

563. Государственные продажи включают такие статьи, как поступления от продаж музеями почтовых карточек и репродукций, продаж изделий кустарного промысла, изготовленных в учреждениях для инвалидов, продаж товаров и услуг, производимых заключенными, лесоматериалов, реализуемых государственными учреждениями лесного хозяйства, публикаций, реализуемых статистическими службами, платежи (включая nominalные) за медицинское и клиническое обслуживание и за фармацевтические препараты, предоставляемые непосредственно государственными органами, плата за школьное обучение, платежи за дезинфекцию скота и другие виды ветеринарного обслуживания, поступления от продаж топографических карт и планов и платежи, взимаемые за пользование услугами государственных служб по автоматизированной обработке данных. Продажи могут также включать существенные сделки с иностранными государственными органами. В то же время к продажам не относятся платежи, взимаемые в связи с исполнением функций по регулированию, например, выдачей паспортов или водительских удостоверений.

564. При оценке общего объема государственных конечных потребительских расходов практически не возникает никаких проблем, с которыми приходится сталкиваться при проведении разграничения между производителями государственных услуг и государственными предприятиями. Перевод отдельных статистических единиц из одной категории в другую изменяет удельные веса промежуточного потребления и вознаграждения работников, однако не затрагивает суммарной величины этих показателей, а именно этот совокупный показатель включается в государственные конечные потребительские расходы.

565. В таблице 2.1 вопросника по национальным счетам предусматривается классификация государственных потребительских расходов по

функциональному признаку. Эта классификация приводится в таблице 5; более подробно она рассматривается в публикации "Классификация функций государственных органов" 16/, а также в издании справочника из серии по счетам государственного сектора, который вскоре будет опубликован.

Таблица 5. Основные группы классификации функций государственных органов

01	Государственные службы общего назначения
02	Оборона и связанные с ней услуги
03	Общественный порядок и безопасность
04	Образование и связанные с ним услуги
05	Здравоохранение и связанные с ним услуги
06	Социальное обеспечение и связанные с ним услуги
07	Жилищные и коммунальные услуги
08	Вопросы и услуги в области организации отдыха, культуры и религии
09	Вопросы и услуги в области топлива и энергии
10	Вопросы и услуги, относящиеся к сельскому хозяйству, лесному хозяйству, рыболовству и охоте
11	Вопросы и услуги, относящиеся к горнодобывающей промышленности и минеральным ресурсам, кроме вопросов и услуг, относящихся к топливной и обрабатывающей промышленности и строительству
12	Вопросы и услуги, относящиеся к транспорту и связи
13	Другие экономические вопросы и услуги
14	Расходы, не распределенные по основным группам

566. В идеальном случае классификацию функций государственных органов (КФГО) следует применять в отношении операций; иными словами, каждой выплате заработной платы, каждой закупке товаров для промежуточного потребления, каждому начислению для целей потребления основного капитала и так далее следует присваивать код в соответствии с КФГО. Вместо этого на практике, как правило, необходимо относить общий объем конечных потребительских расходов каждого государственного подразделения – министерства, управления, бюро, сектора и т.д. – к определенной функции в соответствии с КФГО, на которую приходится наибольшая значительная доля его расходов.

2. Источники и методы оценки

567. Источники и методы оценки валового выпуска государственных учреждений и государственных конечных потребительских расходов будут более подробно рассмотрены в издании справочника из серии

статистики государственного сектора, который вскоре будет опубликован. Можно также сослаться на проект руководства МВФ по статистике государственных финансов.

568. Общие принципы применения государственных счетов для исчисления национальных счетов были рассмотрены в части третьей, которая была посвящена анализу строимостных элементов добавленной стоимости. Валовые государственные накопления рассматриваются ниже в разделе III. Поэтому в настоящем разделе остается рассмотреть вопрос об определении показателей государственного промежуточного потребления и государственных продаж.

а) Промежуточное потребление

569. В финансовых счетах государственных органов, как правило, не дается достаточно подробной классификации расходов на промежуточное потребление по видам товаров и услуг. Многие позиции таких счетов касаются прочих расходов или же содержат совокупные показатели по конкретным проектам, равных сумме выплат заработной платы и различных расходов на товары и услуги. Для получения данных о промежуточном потреблении с классификацией по различным видам товаров и услуг необходимо проанализировать платежные свидетельства каждой административной единицы, полномочной осуществлять расходы. Такие свидетельства, как правило, могут быть получены; в некоторых странах весьма подробные перечни поручений на осуществление государственных платежей составляются ежедневно. Подробный анализ платежных свидетельств может обеспечить основу для распределения соответствующих совокупных показателей. Это может потребовать проведения значительного объема работы, и для относительно небольших статей, возможно, достаточно будет проанализировать лишь ограниченную выборку таких свидетельств, или же запросить квалифицированное мнение соответствующих государственных властей. Тем не менее по крупным статьям целесообразно провести подробный анализ свидетельств, по меньшей мере, за базисные годы. В случае, если система платежей автоматизирована, эта задача является относительно простой; необходимо лишь убедить компетентный административный орган в необходимости введения соответствующих кодов в программу учета платежей. Тем не менее, если такая система еще не автоматизирована, удастся проанализировать лишь ограниченную выборку свидетельств.

570. Государственные расходы на промежуточное потребление зачастую учитываются по методу кассовых операций, который может существенно отличаться от метода кумулятивных затрат, предусмотренного для составления национальных счетов. По меньшей мере некоторые данные,ываемые на основе кассовых операций, как правило, можно скорректировать для получения приблизительных показателей кумулятивных затрат. Во многих странах в счетах по какому-либо конкретному году отдельно отражаются платежи, связанные с закупками, произведенными в предыдущие годы, и эти суммы могут быть перенесены в те годы, в течение которых производились соответствующие закупки. В то же время гораздо труднее получить информацию об авансовых платежах. Если расходы за другие годы не получили четкого отражения в счетах (или в других документах государственной отчетности, например, по разрешенным ассигнованиям или осуществленным ассигнованиям), необходимо провести специальные исследования при содействии соответствующих государственных учреждений. Эти исследования

необходимо проводить ежегодно, поскольку объем счетов, подлежащих получению и оплате, с каждым годом может существенно изменяться. В тех случаях, когда необходимо использовать данные о бюджетных ассигнованиях, возникает особая необходимость в проведении специальных исследований для установления соотношений между объемом ассигнований и объемом фактических расходов, поскольку между этими показателями, как правило, имеются существенные расхождения.

571. Особые проблемы возникают при распределении расходов на различные вспомогательные услуги, например на эксплуатационное обслуживание и ремонт, уборку, арендные платежи и телефонную связь между отдельными административными подразделениями. Такое распределение можно производить на основе численности сотрудников, площади занимаемых помещений и т.д.

572. Последняя проблема связана с проведением разграничения между текущими расходами и капиталовложениями. В целом ряде стран подобного разграничения не проводится ни в бюджетах, ни в финансовых счетах, и достаточно подробные данные, необходимые для реклассификации расходов по такому принципу, могут отсутствовать. Единственным действительным удовлетворительным решением в подобной ситуации может явиться лишь реформа систем бухгалтерского учета, в результате которой можно будет проводить четкое разграничение между текущими расходами и капиталовложениями по материалам государственной финансовой отчетности. В противном случае для проведения как можно более четкого разграничения необходимо подробно изучить платежные свидетельства.

б) Государственные продажи

573. Задачу оценки государственных продаж можно разделить на два компонента. Межправительственные продажи, как правило, являются относительно крупными отдельными операциями, объем которых довольно легко определить по отчетности соответствующего органа или учреждения. При этом следует проявлять особую осторожность, с тем чтобы не допустить включения в показатели таких продаж отдельных элементов капиталовложений; показатели продаж товаров производственного назначения вычитаются непосредственно из объема закупок таких товаров, а продажи стратегических товаров, по которым ведутся счета государственных запасов, учитываются при расчете изменений в таких запасах. При этом могут возникнуть лишь проблемы, связанные с конфиденциальным характером информации. В тех случаях, когда соответствующие позиции имеют важное значение с точки зрения внешней политики, государственные органы могут отказаться предоставить такие данные.

574. Государственные продажи населению, как правило, состоят из большого количества незначительных операций. Для получения данных о таких операциях необходимо выявить те государственные подразделения, которые занимаются такими продажами, и проанализировать их отчетность. В данном случае вновь следует проявлять осторожность, с тем чтобы исключить учет продаж товаров производственного назначения. Например, поступления от продажи или списания государственных зданий или оборудования следует непосредственно вычесть из объема государственных закупок по аналогичным позициям, равно как и поступления от реализации лицензионных или концессионных прав на эксплуатацию принадлежащих государству месторождений нефти, лесных угодий, пастбищных земель и т.д.

B. Конечные потребительские расходы домашних хозяйств

I. Содержание и общие замечания

575. Компоненты конечных потребительских расходов домашних хозяйств приводятся в таблице 6. Конечные потребительские расходы домашних хозяйств на внутреннем рынке являются наиболее крупным компонентом и зачастую могут выступать единственным компонентом, в отношении которого имеется сколько-нибудь надежная информация. Тем не менее, показатели конечных потребительских расходов домашних хозяйств-резидентов, приводимые в строке 4, отнюдь не равны конечным потребительским расходам домашних хозяйств на внутреннем рынке, и следует попытаться соответствующим образом скорректировать эти показатели.

Таблица 6. Конечные потребительские расходы домашних хозяйств

1.	Конечные потребительские расходы домашних хозяйств на внутреннем рынке
2. Плюс:	Прямые закупки за границей домашними хозяйствами резидентов
3. Минус:	Прямые закупки на внутреннем рынке домашними хозяйствами нерезидентов
4. Равно:	Конечные потребительские расходы домашних хозяйств

576. Конечные потребительские расходы домашних хозяйств на внутреннем рынке включают расходы домашних хозяйств на новые товары и услуги за вычетом их чистых продаж подержанных товаров и скрапа. Они включают закупки невоспроизводимых материальных активов (за исключением земли), например, произведений искусства, объектов коллекционирования и антиквариата. Они включают также закупки потребительских товаров длительного пользования, например, мебели, автомобилей и телевизоров. Приобретение жилья рассматривается в качестве валовых вложений в основной капитал условных некорпоративных предприятий и не включается в конечные потребительские расходы домашних хозяйств, тем не менее включению подлежит условная рента на жилье, занимаемое владельцами. Конечные потребительские расходы домашних хозяйств включают также стоимость других товаров и услуг, произведенных для собственного потребления, например, сельскохозяйственных культур, продуктов животноводства, дров и другой непредназначенной для сбыта или производимой для внутреннего потребления продукции, а также товаров и услуг, получаемых в качестве оплаты натурой. В конечные потребительские расходы домашних хозяйств включаются платежи за услуги, предоставляемые некоторыми домашними хозяйствами другим, например, за услуги по управлению хозяйством, приготовлению пищи, уходу за детьми и услуги садовников. Однако, если деятельность по приготовлению пищи, мытью полов или уходу за детьми выполняется представителями данного домашнего хозяйства, то она не относится к производственной категории и поэтому выходит за рамки конечных потребительских расходов домашних хозяйств.

577. При проведении разграничения между конечными потребительскими расходами домашних хозяйств и затратами производителей на промежуточное потребление определенные проблемы могут возникнуть вследствие особого режима учета некоторых статей в коммерческих счетах. Работодатель зачастую предоставляет своему персоналу товары и услуги, например, жилье, продовольствие или одежду, бесплатно или же по существенно заниженным ценам. Когда такие товары и услуги представляют собой очевидные блага для персонала и предоставляются не для удобства работодателя, их стоимость следует учитывать в качестве заработной платы натураой и включать в конечные потребительские расходы домашних хозяйств, даже несмотря на то, что работодатели, предоставляющие такие товары и услуги своему персоналу, могут учитывать их стоимость в своей отчетности в качестве промежуточных потребительских расходов. В то же время расходы на товары и услуги, которые, представляя собой определенные блага для персонала, главным образом предназначены для повышения эффективности, улучшения общественного мнения о данном работодателе или поддержания настроения персонала следует учитывать в качестве промежуточных потребительских расходов работодателей. Примерами таких расходов являются затраты на учебные программы, спортивные соревнования и медицинские осмотры. В тех случаях, когда существует неясность в отношении того или иного режима учета, соответствующие расходы следует относить к той категории, в которой они учитываются в коммерческих операциях, т.е., как правило, к промежуточному потреблению.

578. С другой стороны, персоналу может быть предложено обеспечивать некоторые инструменты и другое оборудование или форму за собственный счет. Примерами таких затрат являются расходы на лампы для шахтерских фонарей и взрывчатые вещества, на сельскохозяйственные орудия и форму горничных. Для целей национальных счетов сметная стоимость таких расходов должна вычитаться из заработной платы и включаться в промежуточное потребление работодателя. Таким образом, она исключается из конечного потребления домашних хозяйств.

579. Владельцы некорпоративных предприятий могут в некоторых случаях преднамеренно смешивать свои коммерческие и домашние расходы с целью уклонения от уплаты налогов. Для корректировки этих показателей могут быть использованы заключения налоговых инспекторов.

580. При распределении различных статей расходов между конечными потребительскими расходами домашних хозяйств и промежуточным потреблением или валовыми капиталовложениями производителей в основной капитал проблемы возникают в тех случаях, когда одни и те же товары используются профессиональными дельцами или другими индивидуальными владельцами как для личных, так и для коммерческих целей. Такие проблемы возникают, например, в случае закупки и эксплуатации автомобилей, топлива и помещений, используемых как для коммерческих, так и для личных целей. В качестве основы для распределения рассматриваемых расходов между различными видами использования могут послужить показатели степени использования, определяемые с учетом количества километров пробега, количества часов использования и т.д.

581. Особая проблема возникает при классификации жилых помещений, занимаемых владельцами. В СНС использование жилого фонда владельцем рассматривается иначе, чем другие виды потребления домашних хозяйств. Владелец-жилец, выступая в роли владельца, рассматривается в качестве заведения, занимающегося арендой жилого

помещения для себя как жильца (см. пункт 355). Это требует установления для учета подобной деятельности категории условного заведения. Валовой выпуск такого воображаемого заведения равен условной валовой сумме платежей за аренду данного жилого помещения, и именно этот условный показатель валовых арендных платежей учитывается в конечных потребительских расходах домашних хозяйств. Отсюда следует, что фактические расходы домашних хозяйств на эксплуатацию и ремонт жилых помещений не включаются в потребительские расходы домашних хозяйств, а учитываются в качестве промежуточного потребления этого условного заведения, которое, как предполагается, владеет соответствующим жилим фондом и эксплуатирует его. В принципе условная валовая арендная плата должна быть равна арендным платежам, получаемым за аналогичные помещения, арендуемые на рынке и занимаемые не их владельцами. Тем не менее во многих случаях, в особенности в пригородах и в сельских районах, аналогичной арендуемой недвижимой собственности может не оказаться. В таких случаях специально рассчитываются показатели затрат; принимаемые во внимание показатели расходов должны включать эксплуатационные затраты, затраты на ремонт, расходы на страхование, налоги на недвижимую собственность, условные амортизационные отчисления и условную чистую прибыль. Определяемые таким образом условные валовые арендные платежи могут отличаться от фактических расходов домашних хозяйств на сумму двух последних статей, т.е. условных амортизационных отчислений и условной чистой прибыли. Учет в СНС жилья, занимаемого владельцами, является одним из вопросов, которые рассматриваются в настоящем обзоре СНС. Предлагаемый альтернативный метод заключается в регистрации в качестве расходов домашнего хозяйства фактически осуществленных затрат, а не условных арендных платежей. Это позволит переключиться при расчете выпускаемой продукции с условного воображаемого заведения по операциям с недвижимой собственностью на поставщиков закупаемых товаров и услуг, а соответствующие расходы будут относиться скорее к категории конечного, а не промежуточного потребления. Тем не менее этот показатель будет ниже рассчитываемого в настоящее время показателя расходов на арендную плату на сумму условных амортизационных отчислений и чистой прибыли, что приведет к соответствующему сокращению объема ВВП.

582. При учете продукции для внутреннего потребления могут возникнуть проблемы, связанные с разграничением выпускаемой продукции, которая должна включаться в текущие потребительские расходы, и продукции, которая должна классифицироваться в качестве капиталовложений, производимых за собственный счет. Такое разграничение, как и в общем случае, следует основывать на ожидаемой продолжительности срока службы производимой продукции. Во многих случаях определение этих показателей может оказаться невозможным в отношении продукции незначительной стоимости. Тем не менее следует попытаться исключить из конечного потребления не только сооружение жилых зданий, фермерских построек, изгородей и других подобных объектов, но также и наиболее значительные виды оборудования, например инструменты, различные емкости и другую аналогичную продукцию с ожидаемым сроком службы в один год и более, которые изготавливаются производителями для собственных нужд.

583. Наконец, могут возникнуть различные проблемы при проведении разграничений между конечными потребительскими расходами домашних хозяйств и отдельными потоками, связанными с государственными

счетами. Первый вопрос связан с принципами учета комиссионных платежей. Если какой-либо комиссионный платеж осуществляется за предоставление определенной услуги, не связанной с регулированием, например за радио- и телевизионное вещание, в СНС данный платеж классифицируется в качестве конечного потребительского расхода на данную услугу; однако если данный платеж взимается в связи с проведением мероприятий по регулированию, как это имеет место при взимании паспортных сборов, авиационных сборов и оплате разрешений на содержание собак, такой платеж классифицируется в качестве перевода и исключается из конечных потребительских расходов.

584. Второй вопрос связан с закупкой товаров и услуг государством от имени домашних хозяйств, например при бесплатном распределении продовольствия в рамках программ повышения благосостояния или при возмещении домашним хозяйством определенных расходов, связанных, например, с медицинским обеспечением. В тех случаях, когда данное домашнее хозяйство пользуется свободой выбора поставщика товаров и услуг, а также условий, на которых они будут поставляться, такой платеж рассматривается в СНС как потребительские расходы домашнего хозяйства, а платеж государства учитывается в качестве перевода домашним хозяйствам. Тем не менее в тех случаях, когда определение условий поставки и назначение поставщика производятся государством, такой платеж рассматривается в качестве государственного потребления и не учитывается на счетах домашних хозяйств. Тем не менее установление подобных границ оказывается весьма трудным, и в обзоре СНС рассматриваются различные предложения относительно других методов учета.

585. Потребление новых товаров и услуг для целей конечного потребления домашних хозяйств следует оценивать в ценах покупателей, учитывая транспортные расходы, расходы на установку и аналогичные затраты, однако исключая выплаты процентов за просроченные платежи и другие финансовые расходы потребителей, которые связаны с приобретением товаров и услуг. Стоимость чистых продаж подержанных товаров и скрапа, которая вычитается из стоимости закупок новых товаров для получения показателей конечного потребления, равна поступлению домашних хозяйств от таких продаж за вычетом стоимости подержанных товаров, приобретенных домашними хозяйствами, по ценам покупателей. Во многих странах значительной статьей в этой категории являются подержанные автомобили. Накенки дилеров и другие дополнительные расходы, а также любые платежи за обслуживание, которые осуществляются домашними хозяйствами при проведении сделок с подержанными товарами, классифицируются в качестве приобретения услуг.

586. Товары и услуги, получаемые в качестве заработной платы натура, должны оцениваться по ценам, которые выплачиваются работодателями, если эти товары приобретаются на рынке, и по ценам производителей, если такие товары производятся непосредственно самими работодателями. Если данных о ценах производителей получить не удается, можно воспользоваться показателями денежных затрат (стоимость материалов и заработка). Товары и услуги, производимые для собственного потребления, должны оцениваться аналогичным образом как при получении оценочной добавленной стоимости по различным видам деятельности, так и при определении конечного потребления домашних хозяйств. Как отмечалось в части второй, для этих целей

следует использовать цены производителей, хотя они не всегда могут являться ценами франко-фабрика или франко-завод.

587. В целом расходы на конечное потребление домашних хозяйств следует учитывать в тот момент, когда производятся закупки, независимо от задержек в поставке товаров. В случае сделок аренды-купли или закупок с последующей установкой моментом закупки следует считать время подписания контракта или, если официального соглашения не имеется, время поставки товара. Продажи и закупки подержанных товаров следует учитывать в момент перехода права собственности. Товары, производимые за собственный счет для потребления домашним хозяйством производителя, следует учитывать в качестве потребления в момент производства.

588. Прямые закупки за границей домашними хозяйствами резидентов и на внутреннем рынке домашними хозяйствами нерезидентов включают расходы дипломатов и военного персонала, а также туристов, студентов и сезонных или пограничных рабочих, которые находятся в иностранном государстве менее одного года. Расходы за границей тех лиц, затраты которых возмещаются их работодателями, не должны учитываться; они представляют собой промежуточное потребление работодателей. Прямые закупки резидентов за границей следует учитывать вместе с конечным потреблением домашних хозяйств на внутреннем рынке, а закупки нерезидентов на внутреннем рынке вычитать из этого показателя для получения общего объема конечных потребительских расходов домашних хозяйств резидентов.

589. Конечные потребительские расходы домашних хозяйств на внутреннем рынке (строка I, таблица 6) классифицируются в таблице 2.5 вопросника по национальным счетам в соответствии с объектом (назначение или цель) и в соответствии с видом (длительного пользования, недлительного пользования, услуги) расходов. При этом не требуется классифицировать прямые закупки за границей резидентов или прямые закупки на внутреннем рынке нерезидентов, поскольку вероятность получения данных для такой классификации представляется маловероятной. Необходимая классификация в соответствии с вопросником по национальным счетам воспроизводится в таблице 7. Более подробная классификация с пояснением содержания отдельных категорий приводится в приложении IV. Следует отметить, что в отличие от классификации функций государственных органов эта классификация потребительских расходов домашних хозяйств не обновлялась с середины шестидесятых годов, и в настоящее время имеется большое количество новых товаров, которые в ней конкретно не упоминаются. Тем не менее, как правило, случаи, когда такие новые товары следует классифицировать, являются довольно очевидными. Так, например, видеомагнитофоны следует включать наряду с телевизорами в класс 7.I.1, а электронные калькуляторы и персональные ЭВМ наряду с пишущими машинками — в класс 7.I.2. Тем не менее в некоторых случаях при учете такого рода новых товаров могут возникнуть проблемы, связанные с исчислением индекса цен. Абсолютно неприемлемым, например, является определение, как это делалось в целом ряде стран в течение определенного периода времени, изменения в ценах ЭВМ на основе изменения цен на пишущие машинки, поскольку самый поверхностный анализ позволяет установить, что цены на эти товары изменились в диаметрально противоположном направлении.

Таблица 7. Классификация конечных потребительских расходов домашних хозяйств на внутреннем рынке

I	Продовольствие, напитки и табак
2	Продовольствие
3	Безалкогольные напитки
4	Алкогольные напитки
5	Табак
6	Одежда и обувь
7	Валовая рента, топливо и энергия
8	Топливо и энергия
9	Прочее топливо
10	Мебель, домашние принадлежности и оборудование и пользование ими
II	Домашняя работа
12	Прочее
13	Расходы по медицинскому обслуживанию и прочим видам здравоохранения
14	Транспорт и связь
15	Личное транспортное оборудование
16	Прочее
17	Услуги в области отдыха, развлечения, образования и культурные мероприятия
18	Образование
19	Прочее
20	Прочие товары и услуги
21	Личные услуги и уход
22	Расходы в ресторанах, кафе и гостиницах
23	Прочие услуги
24	Общий объем потребительских расходов домашних хозяйств на внутреннем рынке

590. Определенные в данной классификации "объекты" главным образом представляют собой отдельные товары и услуги, однако в некоторых случаях они состоят из набора товаров или услуг, приобретаемых населением на комплексной основе для достижения какой-либо одной цели. Например, "больничный уход и аналогичные статьи" (статья 5.4) может включать продовольствие, напитки и предоставляемые больницами места, фармацевтические препараты, услуги по уходу, операционные услуги и даже услуги по захоронению. Эти различные товары и услуги могут быть приобретены индивидуально, и в счетах, оплачиваемых населением за больничный уход, они, как правило, отражаются отдельно. Тем не менее, в некоторых случаях дается лишь один показатель. Аналогичным образом расходы на гостиницы и ресторанное обслуживание могут не подразделяться на различные компоненты, например продовольствие, гостиничный номер, путевые расходы и т.д. Как будет показано ниже, некоторые методы исчисления позволяют получить совокупный показатель, в то время как другие - показатели индивидуальные. В результате использования метода анализа товарных потоков, как правило, получают оценочные показатели по отдельным товарам и услугам.

591. Для анализа и прогнозирования тенденций в области потребительских расходов целесообразно, как показала практика, применять

типовую классификацию, основанную на продолжительности срока службы товаров и услуг. Осуществление расходов на замену товаров длительного пользования, как правило, может быть отложено на месяцы и даже годы, в результате чего такие расходы в значительной степени зависят от конъюнктурных условий. С другой стороны, затраты на товары недлительного пользования, как правило, являются относительно стабильными в реальном выражении, независимо от краткосрочных изменений в показателях уровня доходов. Эта классификация позволяет также определить те товары длительного пользования, которые страны, возможно, пожелают включить в балансовую статистику 17/.

592. Потребление товаров, производимых домашним хозяйством, которые их потребляют, следует отличать от потребления всех категорий товаров, приобретаемых на рынке. В странах, находящихся на ранних стадиях экономического развития, многие домашние хозяйства производят для собственных нужд значительную часть потребляемых ими товаров. К их числу может относиться продукция сельского хозяйства, горнодобывающей промышленности, лесного хозяйства и рыболовства или же мелкие готовые изделия. Домашние хозяйства могут также производить такие услуги, как услуги по транспортировке, водоснабжению и снабжению топливом. В более развитых странах выпуск таких товаров и услуг для собственных нужд, как правило, имеет несколько иной характер, но все же может быть весьма существенным в количественном отношении. Так, существенными компонентами являются услуги по ремонту зданий и автомобилей, а урожай, получаемые на садовых участках, зачастую являются весьма важным источником продовольствия. Так или иначе, независимо от применяемого метода оценки потребления товаров и услуг собственного производства, по всей вероятности, будут менее надежными по сравнению с показателями потребительских расходов рыночного характера.

593. Кроме того, разграничение между так называемым вспомогательным производством (и, следовательно, потреблением) и чисто внутренними домашними работами по существу является абсолютно произвольным и основывается на традиционных ограничениях объема продукции, предназначенной на сбыт в развитых странах. Тем не менее подобные ограничительные представления быстро изменяются, поскольку все большее число видов деятельности, например ремонт домов и автомобилей, которые ранее проходили через рынок, приобретают все более ярко выраженный внутренний характер в рамках домашних хозяйств. В то же время по мере расширения участия женщин на рынке труда и все более значительного перемещения на рынок таких видов деятельности, как приготовление пищи, подобные традиционные ограничения могут изменяться в противоположном направлении. В связи с подобными изменениями в показателях того, что проходит и не проходит через рынок, возникают довольно сложные проблемы сопоставимости данных во времени и пространстве. До последнего времени еще не выработано единого мнения относительно соответствующих пределов расширения производственных границ в этой области, однако этот вопрос в настоящее время изучается. Независимо от того, какие решения будут приняты по данному вопросу, первым требованием для сохранения сопоставимости данных является раздельное определение рыночного и нерыночного компонентов конечного потребления.

594. Подобные разграничения имеют также весьма важное значение для аналитических целей. Экономические факторы и инструменты экономической политики, оказывающие воздействие на рыночные сделки,

в значительной степени отличаются от тех факторов и инструментов, которые влияют на показатели внутреннего потребления, и объединение этих двух величин в один недифференцированный показатель может привести к абсолютно необоснованным выводам.

2. Источники и методы оценки

595. На ранних этапах развития статистики национальных счетов совокупные показатели частных конечных потребительских расходов, как правило, рассчитываются в качестве остаточной величины, получаемой в результате вычитания из общего объема предложения, определяемого в качестве суммы валового внутреннего продукта и импорта, индивидуальных оценок других видов конечного использования (конечных потребительских расходов государственных органов, валовых вложений в основной капитал и экспорта). Поскольку частные конечные потребительские расходы, как правило, являются наиболее значительной категорией спроса, следует избегать применения подобной процедуры в случаях, когда можно воспользоваться какими-либо другими методами. Остаточная оценка неудовлетворительна по двум основным причинам: она позволяет определить лишь совокупные показатели, и остаточный показатель содержит все погрешности, присущие оценкам, на основе которых он был получен. Иными словами, остаточные оценочные показатели содержат такую статистическую погрешность, которая получается в том случае, если проводятся независимые оценки валового внутреннего продукта на основе учета производимого продукта и осуществляемых расходов.

596. Предварительные оценки потребительских расходов домашних хозяйств, как правило, основываются на результатах анализа товарных потоков. Такие результаты, получаемые на основе статистических данных о внутреннем производстве и внешней торговле, затем сопоставляются с информацией о спросе, получаемой из таких источников, как обзоры домашних хозяйств, перепись предприятий торговли и сферы обслуживания, статистические публикации по розничной торговле, транспорту и финансовым учреждениям, а также на основе данных из административных источников. Источниками для оценки прямых закупок резидентов за границей и нерезидентов на внутреннем рынке являются статистические данные по платежным балансам и статистика туризма.

a) Товарные потоки

597. В анализе товарных потоков используется информация относительно предложения товаров и услуг, производимых внутри страны и импортируемых из-за границы, а также информация о видах их использования для потребительских расходов домашних хозяйств и других видов конечных расходов. Метод товарных потоков позволяет оценить конечные потребительские расходы домашних хозяйств на внутреннем рынке (строка I таблицы 6), поскольку он позволяет проанализировать распределение предлагаемых товаров и услуг на внутреннем рынке.

598. Расчет конечных потребительских расходов домашних хозяйств на основе метода товарных потоков производится следующим образом:

а) определение в общем объеме предложения товаров и услуг, производимых внутри страны и импортируемых из-за границы, тех статей, которые полностью или частично используются для конечного потребления домашних хозяйств;

б) оценка той доли совокупного предложения этих групп товаров и услуг, которые фактически используются для потребления домашних хозяйств в тех случаях, когда имеются альтернативные виды использования;

с) в тех случаях, когда внутреннее предложение товаров и услуг оценивается в ценах производителей, а импорт – в ценах сиф, определение торговых и транспортных наценок и импортных пошлин для получения стоимостных показателей в ценах покупателей;

д) определение объема предложения в ценах покупателей товаров и услуг, потребляемых домашними хозяйствами, которые не охвачены статистикой внутреннего производства и внешней торговли.

599. Анализ товарных потоков уже по своему характеру позволяет воспользоваться преимуществами информации, получаемой из любого источника. Например, результаты обзоров расходов домашних хозяйств могут быть использованы для распределения предложения конкретных товаров между потреблением домашних хозяйств и другими видами использования. Обзоры предприятий розничной торговли выполняют аналогичные функции и одновременно позволяют определить ту часть предложения товаров, которая влияет скорее на изменение запасов дилеров, а не на объем потребления домашних хозяйств. Примерами товаров и услуг, которые одновременно являются предметом потребления домашних хозяйств и используются в других целях, являются запасные части для автомобилей, ткани, топливо, электроэнергия, а также услуги в области транспорта и связи; продовольствие и напитки не только являются предметом прямых расходов домашних хозяйств, но также могут выступать статьей промежуточного потребления, например, гостиниц и ресторанов, больниц и пансионов.

б) Обзоры расходов домашних хозяйств

600. Для получения базовых оценок распределения потребительских расходов домашних хозяйств могут быть использованы данные о потребительских расходах домашних хозяйств, получаемые в ходе выборочных обзоров домашних хозяйств. Такие обзоры, как правило, проводятся на нерегулярной основе и поэтому они могут обеспечить условия для текущих годовых оценок. Эти данные позволяют измерить потоки товаров и услуг, получаемых домашними хозяйствами в момент их закупки по ценам покупателей. Эти данные в принципе позволяют обеспечить полный охват товаров и услуг, а также классифицировать потребительские расходы домашних хозяйств по видам товаров и услуг и целям расходов. Эти данные позволяют также провести классификацию с учетом особенностей домашних хозяйств, например с учетом уровня доходов и социально-экономического статуса. Данные, получаемые в ходе обзора домашних хозяйств, как правило, касаются конечных потребительских расходов домашних хозяйств резидентов (строка 4, таблица 6). При этом учитываются прямые закупки домашних хозяйств резидентов за границей и исключаются прямые закупки на внутреннем рынке домашних хозяйств нерезидентов, поскольку домашние

хозяйства нерезидентов, как правило, исключаются из выборки, используемой при проведении обзоров расходов домашних хозяйств. Более подробная информация о целях, форме, проведении и оценке результатов обзора домашних хозяйств приводится в издании *Handbook of Household Surveys 18/*, подготовленном Статистическим бюро Секретариата Организации Объединенных Наций в рамках Программы выявления возможностей в области национальных обзоров домашних хозяйств (NHSCP).

601. Несмотря на эти преимущества, использование результатов обзора расходов домашних хозяйств в качестве независимого источника для оценки уровня совокупных потребительских расходов домашних хозяйств сопряжено с некоторыми ограничениями. Такие обзоры, как правило, основаны на обследовании ограниченной выборки домашних хозяйств и могут не охватывать все население. При этом не учитываются лица, находящиеся в больницах, тюрьмах и других учреждениях. Определенные расхождения могут возникнуть в результате нежелания давать ответ или в связи с трудностями, которые возникают при получении надежной информации по товарам и услугам, которые закупаются на нерегулярной основе или потребление которых вызывает общественное осуждение. Опрашиваемые, например, могут давать заниженную оценку своих расходов на такие товары, как алкогольные напитки, лекарства и табак. Для обеспечения надлежащего учета расходов на дорогие и нерегулярно закупаемые товары по данной выборке необходимо осуществлять повторные посещения опрашиваемых лиц или же просить их вспомнить о расходах на такие товары в течение продолжительного периода времени, например, в течение трех-пяти лет.

602. Кроме того, данные о некоторых элементах конечных потребительских расходов в соответствии с определением СНС не могут быть получены от самих домашних хозяйств. Такие статьи, как условная арендная плата за жилье, занимаемое владельцем, и условные показатели сборов по страхованию жизни и от несчастных случаев не могут быть надлежащим образом определены лицами, опрашиваемыми в ходе обзоров расходов домашних хозяйств; они должны рассчитываться составителями национальных счетов с использованием данных из других источников. Как правило, в ходе обзоров доходов домашних хозяйств задается вопрос об общем объеме премий по страхованию жизни и от несчастных случаев, а в некоторых случаях также и о полученных страховых возмещениях. Для дополнения информации, получаемой от домашних хозяйств, специалисту по национальным счетам следует определить объем комиссационных сборов, с использованием информации, полученной от страховщиков. Аналогичным образом, в ходе обзоров домашних хозяйств, как правило, требуется информация о фактических расходах по эксплуатации жилья, занимаемого владельцами, а не об условном валовом объеме арендных платежей, и последний из этих показателей приходится рассчитывать на основе данных из других источников.

603. Поэтому данные, получаемые в ходе обследований доходов и расходов домашних хозяйств, наиболее эффективно можно использовать в сочетании с результатами анализа товарных потоков для выявления тех видов товаров и услуг, которые составляют конечные потребительские расходы домашних хозяйств, и для установления их относительных долей в течение данного базового года.

с) Розничные продажи

604. Весьма ценной информацией относительно конечных потребительских расходов домашних хозяйств являются статистические данные о продажах, получаемые от розничных торговцев и других учреждений по сбыту товаров и услуг непосредственно потребителям. Основой для базисных оценок могут послужить результаты переписей предприятий оптовой и розничной торговли и сферы услуг; для экстраполяции базовых оценок могут быть использованы данные менее полных ежегодных или более частых обследований. В тех случаях, когда поставщиком выступает какое-либо государственное учреждение или крупное предприятие, могут быть получены ежегодные данные по объему продаж.

605. Основная часть розничных закупок осуществляется на предприятиях розничной торговли. При оценке потребительских расходов домашних хозяйств на основе данных обследований предприятий розничной торговли общий подход состоит в корректировке показателей для исключения розничных закупок государственных органов или предприятий, а также для исключения продаж подержанных товаров. Некоторые виды товаров, которые могут быть закуплены другими клиентами, помимо домашних хозяйств, в некоторых случаях можно определить, исходя из характера соответствующих товаров, например, здания и строительные материалы, кабинетское оборудование, автомобили и бензин. Данные обследования домашних хозяйств могут оказаться весьма полезными при распределении закупок таких товаров между домашними хозяйствами и другими пользователями. Кроме того, следует определить объем закупок домашних хозяйств непосредственно у оптовых торговцев, производителей и фермеров. К стоимости розничных продаж следует добавлять акцизные налоги и налоги с оборота, если такие налоги еще не включены в данный показатель.

606. Показатели розничных продаж, подобные данным обследований расходов домашних хозяйств, позволяют измерить потребительские расходы домашних хозяйств в момент закупки и по ценам, фактически уплачиваемым покупателями. Тем не менее, предприятия розничной торговли и другие сбытовые учреждения вряд ли смогут регулярно предоставлять информацию по своим продажам с классификацией по видам товаров и услуг. Поэтому ежегодные оценки с классификацией по видам товаров следует получать путем экстраполяции показателей за базовый год. Коэффициенты, используемые при экстраполяции, могут быть рассчитаны на основе ежегодных обследований продаж предприятий розничной торговли и сферы обслуживания, классифицируемых по их основному виду деятельности. Тем не менее, подобные коэффициенты являются лишь приблизительными показателями тенденций изменения объема продаж данного вида товаров и услуг, и присущая предприятиям розничной торговли тенденция к меньшей специализации и расширению номенклатуры реализуемых товаров без ведения отдельной отчетности для каждого сбытового отдела снижает их полезность.

607. Поскольку многие виды услуг реализуются, минуя розничную торговую сеть, для оценки потребления таких услуг могут потребоваться дополнительные источники. Закупки, осуществляемые без привлечения розничных торговцев, зачастую можно оценить благодаря использованию методов, основанных на информации о продажах, получаемой непосредственно от тех, кто предоставляет подобную услугу. Например, показатели платежей домашних хозяйств за коммунальные услуги,

радио- и телевизионное вещание, школьное обучение и больничное обслуживание могут быть рассчитаны на основе государственной отчетности или же получены непосредственно от компетентного государственного органа. Расходы домашних хозяйств на электричество, газ, водоснабжение, телеграф, телефон и почтовое обслуживание также могут быть получены из счетов производителей. В подобных случаях основная проблема заключается в распределении совокупных показателей между домашними хозяйствами и другими пользователями; для этих целей весьма полезными могут оказаться данные обследований домашних хозяйств.

608. Различные источники, например, обследования финансовых учреждений, банковская статистика, годовые отчеты страховых компаний и переписи предприятий сферы обслуживания могут быть использованы для определения оценочных показателей потребления домашними хозяйствами финансовых услуг за базисные годы. Оценки за базисные годы можно экстраполировать на основе информации о заработной плате в соответствующих учреждениях, получаемой из обзоров занятости и заработной платы, или же с помощью коэффициентов физического объема и цен для каждого компонента таких расходов.

609. Расходы домашних хозяйств на рестораны, гостиницы и кафе за базисные годы могут быть рассчитаны на основе результатов обследования предприятий сферы обслуживания и экстраполированы на текущие годы на основе данных о налогах с оборота или статистики занятости с использованием индекса цен, соответствующего данной группе расходов. Оценки по туристическим поездкам за базисные годы могут быть основаны на данных о валовых поступлениях туристических агентств и операторов, получаемых в ходе обследований предприятий транспорта или заведений в целом. Эти оценки могут быть экстраполированы при помощи данных о занятости и наиболее приемлемых индексов цен. Некоторые данные об услугах по ремонту могут быть получены в ходе переписи предприятий сферы обслуживания, однако оценки объема такого рода услуг, возможно, необходимо будет основывать на данных о численности занятых и ожидаемых годовых валовых доходов. Расходы на азартные игры могут быть определены на основе фактических валовых доходов игорных учреждений за вычетом денежных сумм, выплаченных в качестве выигрыша.

610. Показатели потребления домашними хозяйствами некоторых товаров, в отношении которых имеется первичная информация в количественном выражении, в некоторых случаях могут быть определены путем умножения количественных показателей потребления на розничные цены, уплачиваемые потребителями. Такой метод иногда используется в отношении продовольствия и напитков, топлива и некоторых товаров длительного пользования, например автомобилей, радиоприемников и телевизоров. Он может быть также использован в отношении газет и журналов. Информацию о количестве таких товаров, закупаемых домашними хозяйствами, зачастую можно получить у правительственные учреждений, занимающихся вопросами налогообложения и регистрации. Так, например, данные о продаже товаров, по которым взимаются специальные акцизные налоги, например алкогольных напитков и табака, могут быть получены от государственных налоговых властей. Тем не менее определение соответствующих средних розничных цен для исчисления стоимости данного количества товаров, приобретаемых домашними хозяйствами, может быть сопряжено с определенными проблемами. Лишь немногие категории потребительских расходов являются абсолютно

однородными, и статистические данные в количественном выражении зачастую скрывают существенные структурные различия. Поэтому для выбора соответствующей средней цены необходимо знать, какие произошли структурные сдвиги. Нельзя, например, применять среднюю цену для легковых автомобилей в отношении количества проданных автомашин, не имея представления о структуре продаж с точки зрения количества больших и маленьких, дорогих и дешевых автомобилей. На практике единственным приемлемым методом расчета средней цены является деление совокупной стоимости розничных продаж на количество проданного товара, однако, если показатель совокупной стоимости розничных продаж известен, необходимость в последующих расчетах отпадает.

611. Методы, основанные на данных о розничных продажах, дополняемых при необходимости информацией обследования домашних хозяйств и из других источников, дают возможность получить действительно независимую оценку конечного потребления как по базовым годам, так и на ежегодной основе. Поэтому страны, как правило, считут вполне целесообразным как можно раньше начать сбор таких данных и постоянно выделять ресурсы на их дополнение и улучшение.

C. Частные некоммерческие учреждения, обслуживающие домашние хозяйства

I. Содержание и общие замечания

612. СНС включает в качестве некоммерческих учреждений учреждения, которые финансируются или контролируются частными лицами и основная цель которых состоит в обслуживании домашних хозяйств. В эту группу не входят некоммерческие организации, занимающиеся главным образом обслуживанием торговли, а также финансируемые и находящиеся под контролем деловых кругов. Эти учреждения относятся к категории коммерческих предприятий. В эту группу не входят также рассматриваемые в качестве коммерческих предприятий предприятия, организованные в форме кооперативов и взаимных обществ, но функционирующие по типу коммерческих предприятий и покрывающие свои расходы за счет поступлений от продаж. Некоммерческие организации, финансируемые и контролируемые главным образом государством, также не учитываются и включаются в категорию органов государственного управления. Подход к учету некоммерческих учреждений в настоящее время рассматривается в обзоре СНС, и выдвигаются различные предложения относительно его изменения.

613. Частными некоммерческими учреждениями, обслуживающими домашние хозяйства, могут являться общества, профессиональные союзы, религиозные учреждения, школы, больницы, фонды, товарищества, клубы или политические партии, созданные объединением частных лиц и не преследующие целей по извлечению прибыли, а также фактически не покрывающие свои расходы за счет продажи своих услуг. Так, школы и больницы, как правило, покрывающие свои расходы за счет взимаемой ими платы, нельзя включать в категорию некоммерческих, а следует классифицировать в качестве коммерческих.

614. Конечные потребительские расходы частных некоммерческих учреждений, обслуживающих домашние хозяйства, равны по определению,

подобно аналогичным расходам государственных органов, их валовому выпуску за вычетом стоимости их поступлений от продаж товаров и услуг и за вычетом любых капиталовложений, которые они могут осуществлять за свой счет. Как и в случае с государственными органами, валовой выпуск исчисляется на основе стоимости его производства в виде суммы промежуточного потребления (включая стоимость переводов, получаемых натурой), заработной платы, потребления основных фондов и косвенных налогов. Для некоммерческих производителей эти компоненты определяются так же, как и для других заведений, и соответствующие определения рассматриваются в частях второй и третьей выше.

615. Поступления от реализации товаров и услуг могут включать поступления от продажи продовольствия и напитков, продажи музейных почтовых карточек и репродукций, плату за медицинское обслуживание и образование, поступления от проведения лотерей и реализации предметов кустарного промысла, изготовленных лицами, проживающими в домах для инвалидов. С другой стороны, членские взносы в профессиональных союзах, политических объединениях, товариществах или общественных клубах рассматриваются в качестве текущих переводов из домашних хозяйств некоммерческим учреждениям, а не в качестве продаж и поэтому не вычитаются из валового выпуска при определении конечных потребительских расходов.

616. В отличие от домашних хозяйств считается, что при закупке товаров длительного пользования частные некоммерческие производители осуществляют капиталовложения. В конечное потребление следует включать лишь товары и услуги недлительного пользования; товары длительного пользования независимо от того, приобретаются ли они у других производителей, или изготавливаются самостоятельно, учитывать не следует.

617. В таблице 2.5 вопросника по национальным счетам предлагается классифицировать конечные потребительские расходы частных некоммерческих учреждений, обслуживающих домашние хозяйства, по целевому признаку. Соответствующие основные категории приводятся в таблице 8, а полная классификация дается в приложении III.

Таблица 8. Конечные потребительские расходы частных некоммерческих учреждений, обслуживающих домашние хозяйства

- | | |
|---|--|
| I | Исследования и разработки |
| 2 | Образование |
| 3 | Медицинское обслуживание и другие услуги в области здравоохранения |
| 4 | Услуги по повышению благосостояния |
| 5 | Отдых и соответствующие культурные услуги |
| 6 | Религиозные организации |
| 7 | Профессиональные и трудовые организации и общественные объединения |
| 8 | Прочие расходы |
| 9 | Совокупные конечные потребительские расходы частных некоммерческих организаций, обслуживающих домашние хозяйства |

2. Источники и методы оценки

618. Наилучшим источником информации по частным некоммерческим учреждениям, обслуживающим домашние хозяйства, по-видимому, являются годовые отчеты таких учреждений, будь то публикуемые отчеты или отчеты, представляемые налоговым органам и органам управления. В тех случаях, когда подобные отчеты не охватывают деятельности более мелких организаций, можно, как правило, воспользоваться регистром или перечнем таких организаций, который можно использовать в качестве основы для проведения обзора по небольшой выборке. В противном случае для соответствующего количества организаций, установленных по таким регистрам, могут быть использованы средние показатели, полученные из имеющихся отчетов с классификацией по видам и размерам организаций. В тех случаях, когда данные по видам расходов являются недостаточно подробными, можно проводить непосредственные опросы более крупных организаций.

III. ВАЛОВЫЕ КАПИТАЛОВЛОЖЕНИЯ

619. Валовые капиталовложения состоят из двух основных компонентов: валовые вложения в основной капитал и прирост запасов материальных оборотных средств.

A. Валовые вложения в основной капитал

I. Содержание и общие замечания

620. Валовые вложения в основной капитал представляют собой расходы производственных единиц на увеличение их воспроизводимого основного капитала за вычетом суммы их продаж подобных подержанных или вышедших из употребления товаров. Эти товары могут быть куплены у других или произведены самой хозяйственной единицей; эти две категории целесообразно рассматривать отдельно, по крайней мере, в "рабочих листах", на основе которых составляются счета. В более детальном плане валовые вложения в основной капитал включают:

- a) чистые приобретения производителями воспроизводимых материальных активов (новых или подержанных), срок службы которых составляет один год и более и которые предназначены для использования в невоенных целях;
- б) расходы производителей на улучшение и изменение средств производства, приводящие к значительному увеличению срока их службы или повышению их производительности;
- с) расходы на мелиорацию и улучшение земли, развитие и расширение лесных участков, шахт, плантаций, садов и аналогичных сельскохозяйственных угодий, а также на подготовку прудов для разведения рыбы;
- д) чистые закупки и разведение тяглового, мясного, молочного скота и овец, а также других животных, выращиваемых для настрига шерсти;

е) торговые наценки, гонорары адвокатов, гербовый сбор с документов, юридические сборы и другие трансфертные расходы по операциям с землей, полезными ископаемыми, лесными участками и аналогичными невоспроизводимыми материальными активами, нематериальными нефинансовыми активами и подержанными активами.

621. В валовые вложения в основной капитал не входят:

а) расходы на такие невоспроизводимые материальные активы, как земельные угодья, залежи природных ископаемых или лесные участки, хотя в эту категорию включаются трансфертные расходы, связанные с передачей собственности на эти товары;

б) расходы правительства на строительство и оборудование длительного пользования, предназначенные, прежде всего, для использования в военных целях, которые рассматриваются как текущие закупки и включаются в промежуточное потребление;

с) расходы на изыскание и разведку полезных ископаемых, которые также рассматриваются как текущие расходы и включаются в промежуточное потребление;

д) переоценка материальных активов в связи с открытием новых залежей полезных ископаемых и естественным увеличением других природных ресурсов, либо в результате потери материальных активов.

622. На уровне отдельного производителя валовые вложения в основной капитал исчисляются путем вычитания из расходов на воспроизводимые материальные активы суммы поступлений производителя от продажи подержанных и вышедших из употребления активов. На уровне отрасли валовые вложения в основной капитал включают, таким образом, чистую сумму закупок подержанных активов у других отраслей. На уровне экономики в целом валовые вложения в основной капитал включают лишь чистую сумму закупок подержанных активов за границей.

623. Государственные вложения в основной капитал, осуществляемые за счет правительства, могут включать расходы на оборудование и все виды строительства, причем не только зданий, но и дорог, дамб, мостов, гаваней и аэропортов. Однако, как указывалось при рассмотрении государственных расходов на конечное потребление, все расходы на сооружение объектов, предназначенных для военных целей, классифицируются как текущие расходы, а не капиталовложения. В данном контексте "военные цели" определяются довольно узко: к этой категории относится военный аэропорт, но не бульдозер, который использовался при его строительстве. Кроме того, в эту категорию не входят также определенные объекты, имеющие четко выраженный невоенный характер, даже если они финансируются из военного бюджета. К их числу относятся жилые дома на одну семью, школы, больницы как для гражданских лиц, так и для военнослужащих, а также шоссейные дороги, портовые сооружения и аэропорты, если их использование не ограничивается военными целями.

624. Основные средства, приобретаемые у других предприятий, следует оценивать по ценам покупателей, включая расходы, непосредственно связанные с приобретением активов, например, транспортные и монтажные расходы, гонорары архитекторам и другим техническим

консультантам, расходы на расчистку территории и другие подготовительные работы, юридические расходы, таможенные сборы и другие косвенные налоги. Однако сюда не входят расходы на финансирование приобретения основных средств, например, комиссионное вознаграждение маклеров и расходы на регистрацию выпускаемых ценных бумаг, а также расходы на погашение займов. В отношении строительных работ цена покупателя не должна, в принципе, включать стоимость земли, хотя на практике это и трудно осуществить. Расходы на улучшение земельных угодий и других невоспроизводимых активов учитываются в валовых вложениях в основной капитал за отчетный период, в течение которого они осуществляются, однако затем они включаются в стоимость самих земельных угодий, и во всех последующих операциях их следует учитывать как часть стоимости земли. Однако трансфертные расходы, включая торговые наценки, всегда рассматриваются как валовые капиталовложения.

625. В принципе, стоимость самостоятельно произведенных основных средств также должна определяться по рыночным ценам, однако такая операция может быть трудноосуществимой из-за отсутствия соответствующих рыночных цен. Такая ситуация может возникнуть, например, в отношении расходов на строительство зданий, развитие и расширение сельскохозяйственных и лесных угодий, а также в случае значительного обновления других основных средств. В этом случае собственные валовые вложения в основной капитал, видимо, следует оценивать по себестоимости, включая стоимость затрат потребовавшегося для этого труда и соответствующую долю накладных расходов, исключая, однако, любые отчисления в резервный капитал.

626. Закупки следует, в принципе, регистрировать на счетах основного капитала покупателей в момент, когда они вступают в законное владение активами. Собственность на закупаемые готовые изделия, как правило, переходит к покупателю при подписании контракта на закупку. Приобретение товаров в соответствии с финансовым соглашением об аренде представляет особый случай, который приобретает все большее распространение и изучается в ходе пересмотра СНС. В тех случаях, когда арендатор осуществляет контроль за выбором товаров и использует их в течение всего срока службы, подобные операции предлагается рассматривать в качестве продажи в момент, когда товары переходят под контроль арендатора (такая операция сопровождается предоставлением займа на покрытие финансовых аспектов сделки). Что касается производства товаров на заказ, то в отличие от других элементов валовых капиталовложений строительство рассматривается особым образом. Во всех случаях, за исключением строительства, покупатель считается вступившим в законное владение товарами после завершения их производства; промежуточные выплаты по таким заказам следует регистрировать в качестве торговых ссуд. Однако в строительстве покупатель считается вступившим во владение любым сооруженным по проекту объектом, так что в данном случае промежуточные выплаты можно рассматривать в качестве меры стоимости сооруженного объекта и включать их в валовые капиталовложения. Строительство за счет собственных средств следует рассматривать таким же образом, т.е. стоимость объекта, сооруженного в течение отчетного периода, следует классифицировать как валовые капиталовложения за указанный период. Однако ввиду важности строительных работ и продолжительности времени, необходимого для завершения крупных проектов, в вопроснике по национальным счетам предлагается вести отдельную отчетность по работам, выполненным по незавершенным проектам.

627. В отношении момента регистрации может возникнуть еще одна сложность в связи с тем, что содержащиеся в основных источниках данные относятся к периодам, отличающимся от календарного года. Наиболее часто такая ситуация складывается в отношении правительственные счетов и сельского хозяйства, однако она может возникнуть и в других случаях. Принятые нормы перевода таких данных в данные за календарный год зачастую носят произвольный характер; например, они могут предусматривать пересчет валовых вложений в основной капитал за два соседних бюджетных года в данные за календарный год пропорционально числу соответствующих месяцев. Более точную информацию о распределении по крайней мере основных элементов валовых вложений в основной капитал можно иногда получить из ежемесячных или ежеквартальных данных о закупке или поставке товаров.

628. Валовые вложения в основной капитал включают расходы заведений-резидентов на строительство судов, самолетов, плавучих буровых платформ и платформ, которые предназначены, главным образом, для использования в международных водах или для сдачи в аренду нерезидентам на срок меньше одного года. Некоторые заведения эксплуатируют железные дороги, дорожный транспорт и трубопроводы, а также занимаются производством и передачей электроэнергии и газа в нескольких странах. Их расходы на недвижимое имущество (здания, трубопроводы, железнодорожные пути) следует относить на счета той страны, в которой эти активы расположены, однако расходы на транспортные средства и другое движимое имущество, которое используется в нескольких странах, следует регистрировать на счетах страны, в которой расположено головное предприятие. Если валовой продукт смешанных предприятий распределяется между двумя странами, то аналогичным образом следует поступать и с движимым имуществом.

629. Валовые вложения в основной капитал посольств, консульств и других дипломатических органов следует относить на счета их соответствующих стран, а не страны пребывания. Валовые вложения в основной капитал международных учреждений, таких как Организация Объединенных Наций и международные банки развития, также исключаются из капиталовложений страны их пребывания. (Капиталовложения таких организаций должны отражаться на счетах экстратerritorialных органов, если подобные счета ведутся, и их следует включать в сметы "международных" счетов). Что касается строительных работ, осуществляемых по поручению экстратerritorialных органов, то валовые вложения в основной капитал должны отражаться как экспорт страны, в которой они расположены. Закупка такими организациями машин и оборудования должна рассматриваться как экспорт страны, в которой фактически произведена закупка; если такие закупки осуществляются посольством в его соответствующей стране, то они представляют собой операции между резидентами этой страны. Валовые вложения в основной капитал, финансируемые за счет иностранной помощи и основных средств, получаемых в качестве субсидий от других стран, следует рассматривать как валовые вложения в основной капитал принимающих стран и как экспорт стран-доноров, финансируемые с помощью займов или перевода капитала в принимающие страны.

630. При проведении разграничения между валовыми вложениями в основной капитал и промежуточным потреблением могут возникнуть определенные проблемы. Согласно общему правилу, расходы на станки, оборудование, контейнеры и аналогичные товары, срок службы которых составляет один год и более, следует включать в валовые вложения

в основной капитал. Производители, однако, могут отражать стоимость этих товаров, особенно если она незначительна, как промежуточное потребление. Канцелярские принадлежности и аналогичные товары с низкой стоимостью также зачастую рассматриваются в качестве промежуточного потребления, даже если срок их службы может составлять несколько лет. В целом нецелесообразно составлять оценку, необходимую для отражения этих товаров на национальных счетах в качестве валовых вложений в основной капитал.

631. Иногда на счетах предприятий все расходы на ремонт и эксплуатацию основных средств рассматриваются как промежуточное потребление. В этом случае необходимо определить ту часть ремонтных работ, которая увеличивает срок службы основных средств или повышает их производительность, и перенести расходы по капитальному ремонту в статью валовые вложения в основной капитал. В промежуточном потреблении следует оставлять расходы на ремонт и эксплуатацию, необходимые для устранения поломок или поддержания основных средств в надлежащем рабочем состоянии, например, замена колес на грузовиках, покраска домов и замена изношенных деталей машин и оборудования, которые, как правило, неоднократно меняются в течение всего срока службы этого оборудования. В конечном счете, различие проводится между тем, что осуществляется на регулярной основе, и тем, что производится на нерегулярной основе, а это, в свою очередь, зависит от налогового права и его применения.

632. Крупные расходы на расширение и развитие плантаций, виноградников, ферм, лесоразработок и шахт следует классифицировать как валовые вложения в основной капитал. В эту категорию входят расходы на расчистку и мелиорацию земли, ирригационные работы, посадку и культивацию новых лесных участков, новых фруктовых и медоносных деревьев, виноградников и т.д., которые начинают плодоносить через несколько лет, а также расширение горнодобывающих участков и удлинение стволов шахт. Однако, когда леса, а также фруктовые и медоносные деревья, виноградники и т.д. достигают стадии продуктивности, дальнейшие расходы на культивацию следует классифицировать как промежуточное потребление.

633. Расходы на такие виды деятельности, как разведка природных ископаемых, разработка новых товаров или технологий, углубление научных знаний, изучение рынков, реклама и мероприятия, направленные на повышение условий стоимости деловых связей хозяйственных единиц, в нынешней СНС относятся к промежуточному потреблению, а не к валовым вложениям в основной капитал. Однако в ходе обзора СНС такая процедура пересматривается.

634. В вопроснике по национальным счетам валовые вложения в основной капитал классифицируются по видам экономической деятельности и институциональных секторов владельцев, а также по видам товаров. В классификации по видам экономической деятельности используется МСОК, и в вопроснике по национальным счетам эта классификация приводится в таблицах 2.9 и 2.II. Разбивка по институциональным секторам, используемая в таблицах по капиталовложениям, предназначена главным образом для проведения различия между государственными предприятиями и частными предприятиями, с тем чтобы отразить влияние государственной политики в этой области. Поэтому данные о деятельности правительства приводятся отдельно, а корпоративный и

полукорпоративный секторы подразделяются на государственные и частные предприятия. Частные корпоративные и полукорпоративные предприятия объединяются с частными некорпоративными предприятиями и частными некоммерческими учреждениями в единую категорию "частные предприятия". Классификация по видам товаров, приводимая в вопроснике в таблице 2.7, воспроизведена в таблице 9. В этой классификации строительство подразделяется на завершенное и незавершенное, с тем чтобы можно было провести отдельный анализ незавершенного строительства. В приложении У приводится разъяснение основных категорий.

Таблица 9. Валовые вложения в основной капитал по видам товаров

I	Строительство
2	Жилых домов
3	Завершенное
4	Незавершенное
5	Производственных зданий
6	Завершенное
7	Незавершенное
8	Прочее строительство
9	Завершенное
10	Незавершенное
II	Улучшение земель, посадки и разведение садов
I2	Товары длительного пользования производителей
I3	Транспортное оборудование
I4	Пассажирские автомобили
I5	Прочее
I6	Другие машины и оборудование
I7	Мясной, молочный и другой скот
I8	Валовые вложения в основной капитал, всего

635. Оценка валовых вложений в основной капитал зачастую основывается на анализе товарных потоков, благодаря чему затем можно сравнительно легко произвести классификацию капиталовложений по видам товаров. Для классификации по видам экономической деятельности оценка должна основываться на информации, полученной от покупателей активов; ее нельзя получить с помощью метода анализа товарных потоков, поскольку в данном случае придется прибегнуть к весьма произвольному распределению активов. Характер некоторых средств производства, например, сельскохозяйственное оборудование, железнодорожный подвижной состав и жилые дома, позволяет определить покупающую отрасль, однако большинство видов оборудования и строительства нельзя классифицировать достаточно подробно, чтобы определить группу видов экономической деятельности покупателей.

636. Для некоторых целей анализа, например, оценки капиталоемкости, было бы чрезвычайно полезно иметь данные о валовых вложениях в основной капитал с разбивкой по видам экономической деятельности пользователей, а не владельцев. Однако классификацию такого рода трудно осуществить. Например, в одном и том же производственном здании часто располагаются заведения, осуществляющие самые

различные виды деятельности, например, торговлю, перевозку товаров, медицинское обслуживание и т.д. Кроме того, владельцы зданий зачастую не знают будущих арендаторов до завершения строительства зданий. В ряде случаев (телефонное оборудование, железнодорожный подвижной состав) "пользователей" трудно определить с концептуальной точки зрения.

2. Основные источники и методы оценки

637. При оценке валовых вложений в основной капитал используются следующие основные методы: прямой или стоимостной метод и различные косвенные методы, основанные на анализе товарного потока или других данных о поставках. Для оценки жилищного строительства, а иногда и всех видов строительства, в качестве основного источника информации часто используются разрешения на строительство. Анализ потока товаров зачастую применяется для оценки расходов на машины и оборудование, а иногда и всех валовых вложений в основной капитал в частном секторе и даже экономике в целом.

638. При оценке валовых вложений в основной капитал центральных органов власти и государственных корпораций практически всегда можно использовать стоимостной подход. С относительно небольшой задержкой можно получить, как правило, ежегодные счета по этим хозяйственным единицам, содержащие необходимые данные. Стоимостной метод можно также использовать в отношении других производителей в тех случаях, когда информация о приобретении основных средств включается в ежегодную статистику производства или в ежегодные обзоры капиталовложений.

639. При использовании комплекса методов для оценки валовых вложений в основной капитал может произойти двойной учет в силу того, что охватываемые различными методами области могут в некоторой мере совпадать. Для избежания двойного учета следует прибегать к соответствующей корректировке. Например, при комбинировании оценки общей суммы валовых вложений в основной капитал по статье машины и оборудование, полученной на основе анализа потока товаров, с оценкой общей суммы валовых государственных вложений в основной капитал, полученной на основе государственных счетов, валовые государственные вложения в основной капитал по статье машины и оборудование будут включены дважды, если их не вычесть из оценки потока товаров.

640. Как указывалось в части два, по крайней мере часть валового объема производства в строительстве можно оценить с точки зрения расходов, т.е. на основе полученных от покупателей данных. В этом случае будут автоматически получены данные, необходимые для оценки валовых вложений в основной капитал в строительстве. Однако следует иметь в виду, что валовой объем производства строительной индустрии превышает размер валовых вложений в основной капитал в строительстве на сумму расходов на мелкий ремонт и эксплуатацию, осуществляемые в строительной индустрии. Эти элементы валового объема производства строительной индустрии следует в принципе рассматривать как потребление, а не вложения в основной капитал, однако на практике могут возникнуть большие трудности в деле их разграничения.

641. Если позволяют данные, то желательно произвести раздельную оценку валового объема производства строительной индустрии и валовых вложений в основной капитал в строительстве. Однако практически невозможно осуществить две различные оценки некоторых элементов строительства, которые входят в сбе категории, из-за трудностей, связанных с получением основных данных для двух различных оценок. Такую разбивку можно, например, осуществить в отношении строительства за счет собственных средств, которое включается в валовой объем производства строительной индустрии таким образом, что это позволит рассматривать данную деятельность по отдельным заведениям. Оценка этой части собственного строительства должна содержаться в "рабочих листах" для оценки добавленной стоимости по группам видов экономической деятельности. В принципе стоимость той части собственного строительства, которую нельзя рассмотреть, хотя она и была осуществлена отдельным предприятием, также следует включать в валовые вложения в основной капитал в строительстве, даже если ее нельзя включить в валовой объем производства строительной индустрии. Если источником информации для оценки валовых вложений в основной капитал служат обзоры производства или капиталовложений, то вопросы можно составлять таким образом, чтобы выделить эту часть строительства за счет собственных средств. Можно также получить оценку самостоятельного строительства фермерами оград, амбаров и т.д. Такая оценка может также применяться и в отношении расходов на развитие плантаций.

642. При оценке валовых вложений в основной капитал практически всегда используется смешанный метод. В следующей части данного раздела рассматривается вопрос о том, в каких случаях лучше использовать стоимостной метод, а в каких - метод оценки потока товаров.

a) Стоимостной метод

643. Для оценки валовых вложений в основной капитал с помощью стоимостного метода необходимо собрать информацию о приобретении основных средств, содержащуюся в обследованиях предприятий, ежегодных обследованиях производства или в специальных обследованиях фактических и запланированных капиталовложений, либо при проведении оценки брать за основу информацию, имеющуюся в счетах предприятий и правительственные счетах, и данные о капиталовложениях, содержащиеся в налоговых декларациях о доходах.

644. Данные о валовых вложениях в основной капитал, содержащиеся в обследованиях предприятий и производств и специальных обследованиях капиталовложений, как правило, в достаточной мере соответствуют определениям, установленным для национальных счетов. Однако данные о валовых вложениях в основной капитал, которые можно получить на основе отчетов и счетов предприятий или правительств, могут быть занижены в силу того, что ряд товаров, которые в национальных счетах рассматриваются как капиталовложения, в этих счетах отражаются как текущие расходы. В их число входят расходы на перестройку и расширение зданий и другие строительные работы, капитальный ремонт, расширение районов добычи полезных ископаемых, мелиорацию земель, а также различные сборы и гонорары, выплачиваемые в связи с осуществлением строительных проектов и закупкой земли. Кроме того, промежуточные выплаты по строительным проектам могут не отражаться на счетах предприятий как капиталовложения. Поэтому

следует осторожно подходить к использованию счетов предприятий и государственных счетов в качестве источников информации и осуществлять соответствующую корректировку данных, полученных из этих источников, с тем чтобы они как можно более точно соответствовали определениям, установленным для национальных счетов.

645. Главными источниками информации о валовых государственных вложениях в основной капитал служат государственные счета, которые дополняет информация, предоставляемая правительственными учреждениями, занимающимися осуществлением различных проектов. Для получения как можно более всеобъемлющих оценок необходимо проанализировать счета государственных органов на всех уровнях за базисные годы, т.е. счета центральных органов власти, органов власти штатов и местных органов власти, а также внебюджетные средства. Годовые данные можно получить путем экстраполяции оценок за базисные годы с помощью репрезентативных показателей валовых вложений в основной капитал центральных органов власти и выборочной группы органов власти другого уровня.

646. Различие, проводимое в государственных счетах между капиталовложениями и текущими расходами, может не соответствовать принципам, установленным для национальных счетов. В счетах некоторых стран вообще не делается никакого различия между текущими расходами и капиталовложениями. Даже если какое-то различие и делается, то многие статьи представляют собой совокупность текущих расходов и капиталовложений, вследствие чего необходимо проводить соответствующую разбивку этих статей. Иногда в государственных счетах статьи описаны недостаточно четко, чтобы можно было установить, содержат ли они какие-либо капиталовложения. Общие расходы по какому-либо конкретному проекту могут отражаться как одна сумма, включающая как капиталовложения, так и текущие расходы на товары, элементы добавленной стоимости и даже трансфертные платежи. Разбивку статей такого рода необходимо проводить на основе информации, содержащейся в бюджете или полученной от осуществляющих проекты органов, с тем чтобы можно было провести соответствующую классификацию каждого компонента.

647. Государственные счета, как правило, ведутся на основе наличных средств, т.е. они отражают фактически выплаченные суммы, а в национальных счетах оценка валовых вложений в основной капитал должна выполняться на основе накопленных средств и отражать стоимость работ, выполненных по строительным проектам, и стоимость других средств производства, приобретенных за отчетный год. В связи с этим необходимо делать соответствующую корректировку на промежуточные выплаты по строительным проектам и отсроченные платежи, которые могут быть весьма значительными, особенно в области строительства. Такую корректировку можно осуществлять на основе информации, непосредственно полученной от соответствующих правительенных учреждений.

648. Государственные счета, а также счета крупных государственных и частных компаний, как правило, содержат подробную информацию о валовых вложениях в основной капитал с разбивкой по видам активов, например, здания, другие строительные объекты, транспортное оборудование и машины. Дополнительную информацию можно получить на основе изучения выборочной группы покупателей средств производства с целью дальнейшей разбивки каждого вида активов. Вид

экономической деятельности покупателя может иногда указывать на вид приобретенных основных активов. Например, практически все валовые вложения в основной капитал в судоходстве представляют собой суда, а во многих отраслях сферы обслуживания - канцелярское оборудование и принадлежности, парикмахерские кресла и т.д.

649. Оценка валовых вложений в основной капитал в строительстве может также основываться на статистических данных о разрешениях на строительство или, что более предпочтительно, завершенных объектах. Однако этот метод сопряжен с серьезными трудностями. Например, а) фактическая стоимость строительства может существенно отличаться от стоимости, указанной в разрешениях, б) между выдачей разрешения и фактическим строительством, как правило, проходит значительное время, с) некоторые разрешения не используются, д) значительная часть строительства не охватывается этими разрешениями. Эти трудности часто игнорируются, однако для получения реальной оценки их следует учитывать. Эти разрешения нужны лишь для небольшой части строительных работ, например, для строительства в некоторых жилых районах, то использование статистических данных о разрешениях на строительство может носить весьма ограниченный характер даже в качестве показателей, необходимых для экстраполяции оценок за базисные годы.

650. В некоторых странах все большее значение приобретает строительство по общинным проектам в сельских районах. В отношении проектов такого рода необходимо проводить отдельную оценку, и их можно надлежащим образом охватить лишь с помощью выборочных обследований. Данные о количестве занятых людей и часов работы, затраченных при общем строительстве, а также о виде и количестве использованных материалов можно получить путем включения в выборочные обследования сельских районов и сельского хозяйства дополнительных вопросов. Оценку затраченных часов работы можно сделать на основе средней заработной платы сельскохозяйственных работников в данном районе. Как правило, можно установить стоимость лишь той части использованных материалов, которые продаются на рынке и, таким образом, имеют рыночную цену.

б) Анализ потока товаров

651. В тех случаях, когда прямая информация о расходах на валовые вложения в основной капитал отсутствует, применяется косвенный метод. При использовании метода, основанного на анализе потока товаров, автоматически производится классификация валовых вложений в основной капитал по группам товаров. Однако, как указывалось выше, этот метод не позволяет провести классификацию по видам экономической деятельности владельца. Как правило, анализ потока товаров легче использовать для оценки машин и оборудования, чем строительства, хотя иногда приходится прибегать к нему и для оценки строительства ввиду отсутствия других источников информации.

652. Для оценки валовых вложений в основной капитал с помощью анализа потока товаров требуется а) полная информация об общем объеме поставок всех видов товаров, которые используются частично или полностью для валовых вложений в основной капитал, б) информация о распределении товаров по различным целям использования, в том числе альтернативным целям, включая любые имеющиеся данные о закупках

таких средств производства, с) информация о торговых и транспортных наценках и д) применительно к строительству, дополнительная информация о структуре расходов с указанием доли материалов в общей стоимости.

653. Оценка валовых вложений в основной капитал в строительстве с помощью анализа потока товаров производится по следующим этапам:

- а) выявление и определение в статистике импорта и национального производства тех товаров, которые могут использоваться в качестве строительных материалов;
- б) отнесение соответствующих материалов к области строительства и их распределение по другим целям использования;
- с) поправка на материалы, используемые для обычных ремонтных работ и эксплуатации;
- д) оценка процентной доли стоимости материалов в общей стоимости строительства;
- е) поправка на неполный охват ввиду того, что в строительстве традиционных жилищ и ферм могут использоваться главным образом или исключительно местные материалы, например жерди и бамбуковые стволы, которые не учитываются в данных о производстве и импорте.

654. В тех случаях, когда для оценки валового объема производства в строительстве и валовых вложений в основной капитал в строительстве используется анализ потока товаров или, что бывает чаще, сочетание анализа потока товаров и стоимостного подхода, главным источником информации для оценки служат статистические данные о национальном производстве и импорте основных строительных материалов. С помощью этого метода сначала производится оценка общего объема поставок максимально возможного числа материалов, используемых в строительстве, например, цемента, кирпичей, леса, кровельных материалов и труб, а также их распределение по различным видам возможного использования: личное потребление, государственное потребление, капиталовложения и экспорт. Информация о поставках импортных строительных материалов содержится в статистике внешней торговли. Для того чтобы получить цену покупателей, импортные пошлины, а также торговые и транспортные наценки (включая налог на продажу) следует добавить к цене сиф на импортные материалы. Цену покупателей производимых в стране строительных материалов можно определить на основе ежегодных обзоров производства досок, кирпичей, цемента, гофрированного железа и т.д. по ценам производителей, прибавив торговые и транспортные наценки. Торговые и транспортные наценки для импортных и национальных товаров можно получить из специальных обзоров. Если годовые обзоры предприятий, производящих строительные материалы, отсутствуют, то при экстраполяции данных за базисный год можно использовать менее полные данные о количестве производимой продукции в сочетании с показателями цен на строительные материалы. Затем можно определить валовой объем производства в строительстве, добавив процентную долю, включающую заработную плату служащих, чистые косвенные налоги и прибыли, к общей стоимости строительных материалов, использованных в отрасли. Этот показатель может основываться на подробной оценке стоимости различных видов строительства, полученной от подрядчиков, государственных учреждений или из технических анализов, либо на

обследованиях представительных элементов различных строительных проектов. Эти показатели следует рассматривать ежегодно и пересматривать через сравнительно короткие периоды времени, с тем чтобы учитывать изменения относительных цен на вводимые ресурсы в строительстве и коэффициентов прибыльности.

655. Качество оценки строительства на основе потока товаров значительно повысится, если имеются данные об оплате труда лиц, занятых в строительстве, а также о материалах, использующихся в промежуточном потреблении. Данные о заработной плате и окладах в строительстве иногда можно получить из выборочных обследований занятости и доходов.

656. Оценка потока товаров будет охватывать большую часть строительства за счет собственных средств. Однако строительство с использованием собственных трудовых ресурсов и материалов следует оценивать отдельно. Оценка стоимости общего числа жилых домов, построенных самими жителями, может основываться на количестве домов, необходимых для замены старых зданий, дополнительном количестве домов, необходимых в связи с ростом населения и его движением, а также средней стоимости новых жилых домов, минус число новых домов, охватываемых другими источниками. Количество новых жилых домов, строящихся для замены старых домов, зависит от предполагаемого среднего срока службы домов и повозрастного распределения имеющегося жилого фонда. Оценка повозрастного распределения в базисные годы может опираться на информацию, содержащуюся в переписях жилого фонда или населения. Количество новых зданий, необходимых в связи с ростом населения, можно определить на основе ежегодных оценок численности и состава населения, включая оценку миграции между сельскими и городскими районами, а также содержащихся в последних переписях жилого фонда и населения данных о среднем числе людей, которые проживают в одном жилище. Может возникнуть потребность в небольших обследованиях для получения информации о средней стоимости новых жилищ.

657. Анализ потока товаров часто используется при оценке валовых вложений в основной капитал по статье машины и оборудование на основе статистических данных о внешней торговле и национальном производстве. В некоторых развивающихся странах эти оценки могут полностью основываться на статистике импорта, поскольку внутреннее производство отсутствует. Затем основная проблема заключается в составлении подлежащих включению списков импортируемых товаров и разработке методов определения товаров, предназначенных для различных целей. В качестве отправной точки следует использовать детальную классификацию импорта и следует учитывать всю имеющуюся информацию для разграничения всех товаров, которые могут иметь многоцелевое назначение. Могут также потребоваться консультации технических экспертов или торговых посредников.

658. В странах, самостоятельно производящих механизмы и оборудование, оценку валовых вложений в основной капитал следует основывать на данных о внутреннем производстве с учетом поступлений за счет импорта и вычетов на цели экспорта по каждому виду оборудования. Следует использовать единую классификацию товаров в отношении внутреннего производства, экспорта и импорта. Приобретение оборудования для военных целей и автомобилей для личного пользования следует исключать из валовых вложений в основной капитал. Оценку доли

общего объема поставок товаров, предназначенных для военных целей, можно основывать на информации, поступающей от правительственные властей. Доля автомобилей для личного пользования можно оценить на основе ежегодной регистрации автомобилей, в ходе которой обычно указывается предполагаемый характер использования автомобилей. Если одни и те же автомобили используются в служебных и личных целях, средняя доля каждого вида использования может быть определена в результате маломасштабного обследования. Соответствующие доли могут определяться на основе времени использования или пробега.

659. Определенные виды механизмов, инструментов, мебели, инвентаря и подобного оборудования могут использоваться в некоторых иных целях, помимо валовых вложений в основной капитал. Можно предположить, что тяжелое оборудование используется лишь в целях капиталообразования (и, возможно, экспорта). Другие механизмы и инструменты обычно распределяются на основе характера этих предметов и любой другой имеющейся непосредственной информации об их использовании. Определение видов использования мебели и инвентаря можно основывать на непосредственных оценках, скорректированных с учетом информации об общем объеме поставок таких предметов. В случае приобретения таких товаров производителями они относятся к валовому вложению в основной капитал, а в случае их приобретения домашними хозяйствами - к потребительским расходам домашних хозяйств на товары длительного пользования.

660. К капиталообразованию следует относить детали, используемые для крупного ремонта. Импортные детали часто классифицируются в статистике импорта по статье импорта готовой продукции. В этом нет никакой проблемы, если готовая продукция и детали целиком относятся к валовому капиталообразованию, однако в противном случае проблема классификации комбинированных товаров приобретает особую сложность, поскольку сначала необходимо отделить детали от готовой продукции, а затем определить долю каждого из этих видов товаров, которую следует относить к капиталообразованию. Одни и те же импортные детали часто используются как в целях крупного ремонта, так и в целях отечественного производства готовых товаров производственного назначения. Следует исключать детали, используемые в качестве вводимого фактора, если имеются отдельные статистические данные о внутреннем производстве соответствующей готовой продукции. Однако при отсутствии статистики внутреннего производства может оказаться необходимым произвести приблизительную оценку внутреннего производства на основе импорта деталей.

661. Другой чрезвычайно сложной проблемой является оценка стоимости деталей, используемых в ходе текущего ремонта и обслуживания, которые следует относить к промежуточному потреблению производителей или конечному потреблению домашних хозяйств. Часто один и тот же вид деталей используется в ходе крупного ремонта и в качестве вводимого фактора внутреннего производства, а практическая оценка их распределения в соответствии с этими различными видами использования может оказаться невозможной. В этом случае общий объем можно отнести к тому виду использования, который считается наиболее важным.

В. Изменения запасов

I. Содержание и общие замечания

662. Запасы или резервы состоят главным образом из принадлежащих производителям товаров, которые были приобретены для промежуточного потребления, но еще не были использованы, выпущенных для продажи, но еще не проданных товаров, незавершенного производства и выращиваемого убойного скота. К ним также относятся государственные запасы стратегических материалов, зерна и других товаров, имеющих особое значение для страны в случае кризиса. Незавершенное производство тяжелого оборудования, судов и подобной продукции относится к запасам, а незавершенное строительство рассматривается в качестве валовых вложений в основной капитал. Естественный прирост сельскохозяйственных культур на корню и леса не относится к запасам, так же как открытие новых (или дополнительно к разведенным) месторождений таких минеральных ресурсов, как нефть.

663. На практике могут возникнуть проблемы разграничения прироста запасов и валового капитообразования в отношении тяжелого оборудования и судов, работа над завершением которых требует значительного времени. Часто базовые данные, представляемые производителями, не содержат разграничения между завершенным и незавершенным производством. Могут также возникнуть подобные проблемы в отношении скота. Племенной, рабочий, молочный скот и животные, разведение которых предназначено главным образом для настрига шерсти и волоса, следует относить к основному капиталу, а скот, выращиваемый для убоя, следует относить к запасам. Поскольку большинство животных в конечном счете забивается, разграничение следует основывать на первичной цели выращивания этих животных.

664. То, что поступает в виде валовых вложений в основной капитал, не является общим объемом резервов, а лишь приростом резервов за отчетный период. Поскольку за этот период возможно изменение цен, необходимо различать изменение стоимости запасов и стоимости их фактического изменения. Необходим именно последний показатель, пересчитанный по ценам покупателей в момент приобретения у других единиц и по ценам производителей в момент производства предприятия, располагающим этими запасами. В принципе оценку следует производить по текущим ценам на момент пополнения запасов, а расходование запасов на цели внутренней переработки или продажи следует в принципе подобным же образом оценивать по текущим ценам в момент их расходования. Незавершенное производство, в отношении которого обычно нет данных о рыночных ценах, следует оценивать по денежным затратам. Однако на практике невозможно строго придерживаться этих принципов. При разработке альтернативных методов следует стремиться обеспечить, чтобы определялось изменение фактического объема запасов по соответствующим фиксированным ценам за весь отчетный период. Пути достижения этой цели рассматриваются ниже.

665. В рамках Вопросника по национальным счетам изменения запасов классифицируются как по виду деятельности, так и по виду товара. Классификация по виду товара содержится в таблице 10. Пункт "Отрасли хозяйства, производящие продукты" охватывает основные разделы I-5 МСОК.

Таблица 10. Классификация изменений запасов

I	Общее увеличение запасов
2	Отрасли хозяйства, производящие продукты
3	Сырье и материалы
4	Незавершенное производство
5	Скот, за исключением племенного, молочного и т.д.
6	Готовые изделия
7	Оптовая и розничная торговля
8	Другие отрасли, за исключением государственных запасов
9	Государственные запасы

2. Источники и методы оценки

666. Данные о стоимости запасов собираются в ходе производственных переписей и обследований и специальных ежеквартальных или ежегодных обследований запасов. Информация о запасах также содержится в данных о поступлениях от подоходного налогообложения, отчетах управлений по сбыту и балансовых отчетах предприятий, которые представляются в соответствии с законами о компаниях. В развивающихся странах часто проводятся ежегодные обследования запасов таких важных экспортных товаров, как какао, кофе, олово, медь и древесина, и многие страны – развитые и развивающиеся – регулярно составляют статистические данные о запасах топлива, особенно нефти. Ежегодные обследования прочих запасов обычно касаются выборочных за-ведений или товаров. Данные о запасах отдельных товаров иногда представляются в количественном и стоимостном выражении, но в большинстве случаев имеются статистические данные лишь в стоимостном выражении.

667. Принципы оценки запасов, используемые в деловых счетах, обычно отличаются от тех, которые необходимы для целей составления национальных счетов, хотя данные, полученные с помощью более современных методов отчетности по запасам, иногда приближаются к желаемым данным. Традиционные методы часто не отражают текущих рыночных цен в момент пополнения или расходования запасов. Для того, чтобы оценка прироста запасов максимально соответствовала требованиям национальных счетов, представляемые данные о запасах в начале и конце отчетного периода следует пересчитывать с учетом постоянного уровня цен, желательно средних рыночных цен в течение этого периода. Разница между пересчитанными данными о запасах в конце и начале какого-либо периода будет отражать фактическое изменение запасов, выраженное в средних ценах за отчетный период, что в целом в значительной степени соответствует концепции СНС.

668. В случае отсутствия конкретной информации об изменении фактического объема запасов для пересчета по средним рыночным ценам в течение отчетного периода потребуется информация о: а) условиях отчетности, применяемых фирмами, представляющими данные о запасах, б) периоде, за который запасы были накоплены, с) товарном составе запасов. Кроме того, для перевода данных на средние цены в течение отчетного периода потребуется информация об индексах цен.

669. Поскольку быстрый рост цен приобретает все более широкое распространение, коммерческие фирмы все больше полагаются на метод учета товарных запасов, основанный на принципе "последним получен - первым выдан". Этот метод предполагает, что всегда в первую очередь расходуются запасы, которые были приобретены или произведены самыми последними, и в этой связи цены на них максимальны соответственно текущим ценам. В случае использования этого метода отчетности, возможно, нет необходимости в какой-либо корректировке зарегистрированных данных об изменении запасов, за исключением периодов чрезвычайно быстрого изменения цен.

670. Однако метод учета товарных запасов, основанный на принципе "первым получен - первым выдан", по-прежнему является наиболее распространенным, особенно в развивающихся странах. Согласно этому методу расходуемые в любое время запасы состоят из товаров, которые первыми пополнили эти запасы, и таким образом расходование оценивается по издержкам на товары, которые первыми поступили в запас. Для пересчета данных о запасах по средним рыночным ценам в течение отчетного периода необходимо оценить средний период времени содержания запасов и получить данные об изменении цен за этот период. Среднее время оборачиваемости товарных запасов можно определить по соотношению запасов к потоку различных видов имеющихся товаров. Например, если производитель использует 1000 единиц конкретных сырьевых материалов и если средний уровень запасов составляет 250 единиц, то оборачиваемость запасов составляет в среднем $250/1000 \times 12 = 3$ месяца. Таким образом, "книжная" стоимость запасов в начале отчетного периода нуждается в поправке на изменение цен за последние три месяца предыдущего отчетного периода, а "книжная" стоимость запасов в конце этого периода - на изменение цен за последние три месяца текущего периода. Затем начальные и конечные запасы следует скорректировать по средним ценам, преобладавшим в течение данного периода, путем сопоставления начальных и конечных индексов цен с средним индексом за весь период.

671. В принципе такие поправки следует применять к каждому виду товаров, находящихся в запасе, но практически это почти невозможно. Обычно необходимо определять индексы цен, применимые к группам товаров. Такие индексы следует взвешивать в соответствии с текущим товарным составом запасов, если эти данные имеются. С другой стороны, можно использовать имеющиеся данные о товарном составе закупок материалов и топлива и валового выпуска готовой продукции за последний год, по которому имеется информация.

672. Незавершенное производство обычно оценивается в виде суммы стоимости материалов, топлива и непосредственно затраченной рабочей силы с учетом определенной доли накладных расходов. В некоторых отраслях объем незавершенного производства небольшой, и период его накопления короток. В этой связи при отсутствии поправки на изменение цен за период ее существования ошибка будет незначительной. Однако в таких других отраслях, как машиностроение и авиационная промышленность, объем незавершенного производства большой, и он накапливается в течение значительного периода. В этих отраслях переоценку следует основывать на индексах материалов, издержках на трудовые ресурсы и накладные расходы, взвешенные в соответствии с изменением цен за отчетный период.

673. Во многих странах нет достаточного количества данных, позволяющих использовать при оценке изменения запасов описанные выше методы. Однако обычно можно получить данные о запасах крупных нефтяных и горнодобывающих компаний, государственных корпораций и управлений по сбыту либо непосредственно от этих заведений, либо путем анализа их счетов. Кроме того, очевидно, возможно построение индекса цен, который можно использовать для приблизительной переоценки прироста запасов по средним ценам в течение текущего года. Если также имеются результаты выборочных обследований, которые позволяют произвести оценку изменения поголовья убойного скота, и имеются определенные данные об изменении запасов крупных обрабатывающих и транспортных компаний, очевидно, разумно предположить, что неохваченные запасы составляют лишь незначительную долю от общего объема, и изменения учтенных запасов можно использовать в качестве отражения общих изменений запасов. Однако, если очевидно, что известные изменения запасов составляют лишь незначительную часть от общего объема изменений, рекомендуется отметить их в качестве "зарегистрированного прироста запасов" в соответствии со статьей 6 таблицы I.I Вопросника по национальным счетам и подобными таблицами. В этом случае незарегистрированные изменения запасов найдут отражение в издержках на конечное потребление, если таковые выводятся в качестве остатка, или в рамках статистических расхождений, если все другие виды использования оцениваются независимо друг от друга. В любом случае целесообразно сделать сноску, в которой указывается на включение неподтвержденных изменений запасов.

ІУ. ЭКСПОРТ И ИМПОРТ ТОВАРОВ И УСЛУГ

A. Содержание и общие замечания

674. Экспорт товаров и услуг является составным элементом конечно-го спроса 19/. Импорт является источником поставки товаров и предоставления услуг. Хотя импорт не основывается на внутреннем производстве, тем не менее, для получения ВВП его необходимо вычесть из общего объема. Именно так эти данные отражаются в таблице 3 в части первой и в таблице I.I Вопросника по национальным счетам.

675. В соответствии с СНС к экспорту и импорту товаров и услуг относятся товары, транспорт и связь, услуги в области страхования и такие прочие товары и услуги, как валовая сумма наценки, полученная резидентами-торговцами от перепродажи товаров, которые они купили в другой стране, в третью страну, и возмещение издержек на внутренние конторские расходы материнских компаний иностранными отделениями и вспомогательными учреждениями.

676. Прямые закупки домашними хозяйствами-нерезидентами относятся к экспорту товаров и услуг, а прямые закупки за границей домашними хозяйствами-резидентами относятся к импорту товаров и услуг. В соответствии с СНС путевые издержки, которые возмещаются работодателями, рассматриваются в качестве экспорта и импорта товаров, а не в качестве прямых закупок. Однако на практике порой невозможно отделить такие возмещаемые издержки от расходов прочих путешественников. Объем прямых закупок может быть значительным. Расходы иностранных туристов являются важным источником поступлений

иностранный валюты в ряде стран, а объем непосредственных расходов за границей, к которым относятся затраты иностранных служащих, также может быть относительно значительным для небольших стран.

677. СНС охватывает все закупки такими экстерриториальными органами, как иностранные посольства, международные организации или иностранные вооруженные силы, в качестве экспорта страны, в которой такие закупки производятся. Расходы за границей посольств и других экстерриториальных органов страны относятся к товарному импорту этой страны лишь в том случае, если такие закупки касаются основного капитала. В соответствии с СНС рекомендуется рассматривать расходы таких органов за границей по текущему счету в качестве прямых зарубежных государственных закупок по текущему счету, поскольку обычно невозможно классифицировать эти расходы по группам товаров и услуг, в то время как данные о расходах по счету основного капитала (главным образом строительные издержки) обычно содержатся в счетах центральных государственных органов или могут быть получены от соответствующих государственных департаментов.

678. Определения торговли товарами, которые используются в СНС и в статистике внешней торговли, в большинстве случаев совпадают 20%. Для отражения в национальных счетах торговля товарами должна, по возможности, относиться к категории общей торговли. Это означает, что следует учитывать все товары, пересекающие географические границы страны, включая те товары, которые поступают на таможенные склады и в зоны свободной торговли. С другой стороны, статистика внешней торговли иногда охватывает лишь особые виды торговли, которые касаются лишь товаров, пересекающих таможенные границы страны, и не охватывают товары, поступающие на таможенные склады и в зоны свободной торговли.

679. Товары, следующие прямым транзитом через страну, товары, которые не принадлежат резидентам и поступают только с целью хранения и переотгрузки, такие товары, как имущество туристов и путешественников, в соответствии с СНС и статистикой внешней торговли также не относятся к экспорту и импорту.

680. Национальные счета содержат ряд статей по товарным операциям, которые не включаются в статистику внешней торговли. К ним относятся продажа или покупка за границей топлива и припасов для судов и самолетов, принадлежащих предприятиям-резидентам и обслуживающих главным образом международные линии, продажа за границей национальными рыболовными судами рыбы и спасенного имущества и их покупка с иностранных судов, и импорт и экспорт золотой руды, нерафинированного и чистого золота для промышленных целей. Согласно СНС, к экспорту товаров также относятся продажа внутри страны нового рафинированного золота в слитках и брусках местным валютным учреждениям и местным лицам для непромышленных целей. Следует также учитывать передачу личного имущества переселенцев и даров частных лиц.

681. В статистике внешней торговли обычно регистрируются товары, временно импортируемые или экспортные для обслуживания или ремонта, в качестве товарного экспорта и импорта. С другой стороны, в СНС в качестве экспорта или импорта услуг отражается лишь стоимость проводимого ремонта. Передача сдаваемых в прокат механизмов,

оборудования и других товаров, пересекающих таможенные границы, также относится в соответствии со статистикой внешней торговли к экспорту и импорту, но в соответствии с СНС такой учет производится лишь в том случае, если период проката составляет не менее одного года. Если же этот период менее одного года, в рамках СНС регистрируется лишь внесенная за эти товары арендная плата.

682. Все товарные операции между резидентами и нерезидентами следует в принципе регистрировать в рамках национальных счетов в момент перехода собственности на соответствующие товары от продавца к покупателю. Этот принцип, который также используется в статистике МВФ по платежному балансу, соответствует методу регистрации в рамках СНС всех других операций. Однако в статистике внешней торговли экспорт и импорт товаров регистрируется в момент пересечения ими национальных границ страны. Для того чтобы избежать необходимости корректировки данных по каждой группе товаров, в классификацию экспорта и импорта вводится общий корректировочный коэффициент, который соответствует разнице между стоимостью товаров, которые остаются в стране-экспортере после перехода права собственности, и стоимостью товаров, которые пересекли таможенные границы страны без изменения права собственности. Однако на практике многие страны, очевидно, не располагают данными для проведения оценки по этому вопросу.

683. Операции по предоставлению услуг между резидентами и нерезидентами следует регистрировать в момент фактического предоставления услуг таким же образом, как операции по предоставлению услуг между учреждениями-резидентами.

684. При оценке стоимости экспорта и импорта в рамках национальных счетов следует использовать данные о фактической стоимости операций. Это соответствует принципу оценки, принятому при составлении платежного баланса и статистики внешней торговли. Некоторые страны могут использовать цены, предусмотренные контрактами, для оценки экспорта таких сырьевых материалов, как каучук, олово и пальмовое масло. Такой практики следует по возможности избегать, и использовать вместо этого фактические цены, характерные в момент продажи. Если экспортные поставки связаны с операциями между отделениями транснациональных предприятий, для определения соответствующих рыночных цен может потребоваться проведение специального исследования.

685. Экспорт товаров выражается в стоимости операций на условиях фоб. Помимо товарной цены производителей на предприятиях-экспортере стоимость на условиях фоб включает все транспортные расходы до таможенной границы экспортirющей страны, экспортные пошлины и стоимость погрузки товаров на транспортные средства международного перевозчика, если эти расходы покрываются экспортером или импортером. Если товары перевозятся наземным транспортом и используется один и тот же перевозчик на всем участке от заведения-экспортера до заведения-импортера, в принципе в стоимость экспорта на условиях фоб следует включать лишь ту долю общих транспортных расходов, которая покрывает перевозку товаров внутри страны-экспортера.

686. Импорт товаров следует оценивать на условиях сиф, т.е. к стоимости на условиях фоб следует добавить транспортные и страховые издержки, связанные с перевозкой товаров от заведения-

экспортера до таможенной границы импортера. Импортные пошлины и стоимость разгрузки товаров с транспортного средства перевозчика не включаются в стоимость на условиях сиф.

687. Стоимость импорта на условиях сиф включает транспортные и страховые издержки независимо от того, получают ли эти платежи транспортные или страховые компании-резиденты или нерезиденты. В этой связи, для того чтобы избежать завышения цифровых данных по чистому объему импорта, необходимо добавить сумму, равную стоимости фрахта и страховки, выплачиваемую национальным перевозчикам за импорт, к стоимости экспорта импортирующей страны. СНС указывает на информацию, необходимую для проведения такой отдельной корректировки путем расчленения стоимости импорта на условиях сиф на три части: а) их стоимость на условиях фоб, б) платежи нерезидентам за транспортные и страховые услуги и с) платежи резидентам за подобные услуги.

688. Классификация экспорта и импорта товаров и услуг, которая используется в таблице 2.17 Вопросника по национальным счетам, приводится в таблице II. Детальные определения содержатся ниже в приложении VI.

Таблица II. Классификация экспорта и импорта товаров и услуг

Экспорт товаров и услуг

- I Экспорт товаров на условиях фоб
- 2 Транспорт и связь
 - 3 В отношении импорта товаров
 - 4 Прочее
- 5 Расходы по страхованию
 - 6 В отношении импорта товаров
 - 7 Прочее
- 8 Прочие товары
- 9 Корректировка экспорта товаров на основе смены права собственности
- 10 Прямые закупки на внутреннем рынке нерезидентами домашними хозяйствами
- II Прямые закупки экстерриториальных организаций на внутреннем рынке
- I2 Общий объем экспорта товаров и услуг

Импорт товаров и услуг

- I3 Импортные товары на условиях сиф
 - I4 Импорт товаров на условиях фоб
 - I5 Транспортные услуги в связи с импортом товаров
 - I6 Резидентами
 - I7 Нерезидентами
- I8 Расходы на услуги по страхованию импорта товаров
 - I9 Резидентами
 - 20 Нерезидентами

Таблица II (продолжение)

- | | |
|----|---|
| 21 | Корректировка импорта товаров на основе смены права собственности |
| 22 | Прочие виды транспорта и связи |
| 23 | Расходы на прочие услуги по страхованию |
| 24 | Прочие товары |
| 25 | Прямые закупки государственных органов за границей |
| 26 | Прямые закупки за границей домашними хозяйствами-резидентами |
| 27 | Общий объем импорта товаров и услуг |
| 28 | Баланс товаров и услуг |

B. Источники и методы оценки

I. Товары

689. В большинстве стран при составлении национальных счетов данные об экспорте и импорте товаров получаются на основе статистики внешней торговли. Данные, зарегистрированные в статистике внешней торговли, иногда обладают рядом недостатков в определенных отношениях, и по возможности такие недостатки следует выявлять и соответствующим образом корректировать.

690. В принципе статистика внешней торговли должна охватывать все товарные операции между резидентами и нерезидентами, но на практике это не всегда соответствует действительности. Прямые импортные закупки государственными органами, особенно военных товаров, могут не регистрироваться. В некоторых странах контрабанда представляет собой серьезную проблему. Если экспорт и импорт товаров странами, не имеющими выхода к морю, зависит от портов в соседних странах, трудно предотвратить нелегальную продажу определенной доли экспорта или импорта во время транзитной транспортировки на участке до или от границ не имеющей выхода к морю страны. Очевидно, невозможно также зарегистрировать торговлю крупным рогатым скотом или сельскохозяйственными культурами через сухопутные границы.

691. Очевидно, невозможно ввести непосредственные поправки на эти виды недостатков отчетности. Государственные органы могут отказаться предоставлять какую-либо информацию об импорте военных товаров, хотя данные о прямых закупках других товаров могут быть предоставлены соответствующими государственными департаментами. По определенным товарам можно, очевидно, произвести косвенную оценку незаконного экспорта или импорта на основе разницы между независимыми оценками расходов и внутреннего производства. Приблизительную поправку на контрабанду такими ценными товарами, как драгоценные камни, можно получить в результате сопоставления данных об экспорте с независимыми оценками объема внутреннего производства в относительном выражении. Подобно этому, в случае экспорта товаров в ограниченное число стран или импорта из них, приблизительные поправки можно основывать на данных, содержащихся в статистике внешней торговли соответствующих торговых партнеров. Если нет непосредственных данных

о незаконном экспорте или импорте, но их объем представляется значительным, данные об экспорте или импорте можно основывать на определенной процентной доле.

692. Проблема учета может также возникнуть в случае покупки и продажи рыбы с промысловых судов в открытом море и иностранных портах, покупки и продажи топлива и припасов для судов и самолетов и экспортного и импорта золота в промышленных целях, поскольку они отражаются на национальных счетах в качестве экспорта и импорта товаров, но могут не учитываться в статистике внешней торговли 21/. Оценка большинства этих показателей также необходима для составления платежного баланса и может в этой связи быть представлена соответствующим учреждением, если производится оценка платежного баланса. Если такой источник информации отсутствует, оценку этих вопросов можно основывать на результатах специальных базисных обследований. При отсутствии текущей информации можно предположить, что объем этих видов экспорта и импорта в стоимостном выражении изменился так же, как общий объем экспорта и импорта товаров за годы между базисными годами. Все поставки нового рафинированного золота для непромышленного использования в соответствии с СНС относятся к экспорту, но не учитываются в платежном балансе. В этой связи эти виды следует всегда оценивать отдельно, если считается, что их объем достаточен для того, чтобы это оправдать.

2. Транспорт и связь

693. К транспортному компоненту экспорта услуг в области транспорта и связи относятся поступления заведений-резидентов от перевозки экспортных или импортных товаров для иностранцев и от перевозки импортных товаров для резидентов. Хотя эта последняя операция осуществляется между резидентами, ее необходимо учитывать в качестве кредита, с тем чтобы погасить дебет, который возникает при импорте товаров, поскольку последний оценивается на условиях сиф.

694. Если в стране составляется отчет о платежном балансе, можно получить данные, позволяющие произвести оценку элементов, связанных с фрахтом, которые необходимы для составления счета СНС по внешним операциям. В платежном балансе обычно отражаются отдельные данные о перевозке пассажиров и перевозке товаров.

695. Если нет данных о платежном балансе или они недостаточно подробны, данные об экспорте транспортных услуг можно получить из статистики железнодорожного, водного и воздушного транспорта или на основе специальных обследований владельцев национальных транспортных компаний, занимающихся заграничными перевозками. Иногда необходимо произвести приблизительную оценку доходов от транспорта, получаемых в рамках внешней торговли, на основе данных о соотношении грузовых и пассажирских перевозок и объема предоставленных услуг. При отсутствии данных о платежном балансе информация о выплатах национальным перевозчикам за транспортировку экспортных товаров и пассажиров-нерезидентов и иностранным перевозчикам за транспортировку импортных товаров и пассажиров можно получить в результате проведения обследований представительной выборочной группы экспортёров и импортёров и бюро путешествий. Однако, очевидно, невозможно произвести оценку платежей иностранным перевозчикам за

грузовые и пассажирские перевозки при транспортировке товаров и пассажиров-резидентов между третьими странами, если такая информация не отражается в платежном балансе.

696. Счета компаний обычно содержат данные о доходах от эксплуатации нефтяных, газовых и прочих трубопроводов в рамках международной торговли и о поступлениях и расходах в связи с зафрахтованными судами и самолетами. Государственные счета часто содержат информацию о налогах в морских портах и аэропортах, или их можно рассчитать на основе приблизительного числа остановок кораблей и самолетов и средней стоимости остановки. Международные платежи по счетам почтовых, телефонных и телеграфных служб регистрируются правительственными властями, и такую информацию можно получить от соответствующих учреждений.

3. Расходы по страхованию

697. Согласно СНС, стоимость услуг по страхованию определяется по условно рассчитанной стоимости услуг по страхованию. Однако услуги по страхованию, представляемые предприятиями-нерезидентами резидентам, осуществляются страховыми компаниями, расположенными в различных странах, и в этой связи невозможно оценить условно рассчитанную стоимость услуг по страхованию для этого вида страховки с использованием такого же метода, который применяется в отношении национальных страховых учреждений. В статистике МВФ по платежному балансу страховой взнос за вычетом выплат страхового возмещения относится к импорту услуг. Этой же практики можно придерживаться при составлении национальных счетов. При отсутствии данных о платежном балансе для получения информации о страховых операциях с остальными странами могут потребоваться специальные обследования национальных страховых компаний, основных экспортеров товаров и домашних хозяйств.

4. Прочие пункты

698. К прочим сделкам по счету внешних операций, которые могут иметь важное значение, относятся прямые затраты на внутреннем рынке домашних хозяйств-нерезидентов и государственных органов-нерезидентов, которые относятся к экспорту, и прямые расходы за границей домашними хозяйствами-резидентами и государственными органами, которые относятся к импорту. Данные, необходимые для оценки прямых затрат туристов на внутреннем рынке, можно получить с помощью специальных обследований или на основе регулярной статистики по туризму. Можно предположить, что расходы иностранных рабочих на внутреннем рынке, которые, как ожидается, пробудут в стране менее одного года, составляют определенную процентную долю от их предполагаемого дохода. Оценку затрат на внутреннем рынке иностранных посольств, представительств по оказанию помощи, вооруженных сил и т.д. можно получить непосредственно от соответствующих органов.

699. Государственные документы или платежный баланс должны содержать информацию о прямых затратах государственных организаций за границей. Прямые затраты за границей туристов, командированных официальных лиц и т.д. можно рассчитать на основе обследований в

области туризма или данных о платежном балансе. Прямые расходы за границей мигрирующих или прочих временных рабочих в других странах можно определить в качестве определенной процентной доли поступлений, которые они переводят в свои страны. Студентов, которые проживают за границей более одного года, следует рассматривать в качестве нерезидентов. Расходы лиц, направляющихся за границу в ходе ознакомительных поездок или учебных программ, которые продолжаются менее одного года, и лиц, направляющихся за границу для лечения, следует, однако, относить к прямым затратам домашних хозяйств за границей. Единственным практическим средством получения информации по этой части прямых затрат за границей, возможно, является обследование в области туризма, в ходе которого возвращающимся домой жителям задают вопросы о продолжительности и целях их пребывания за границей и об общей сумме их расходов.

700. Согласно СНС, компенсируемые деловые путевые расходы за границей рассматриваются в качестве импорта товаров, а не прямых затрат домашних хозяйств за границей, но на практике не всегда можно провести такое разграничение. Приблизительную оценку можно провести, если попросить возвращающихся после пребывания за границей жителей заполнить карточку, в которой указываются цель и продолжительность их пребывания за границей и сумма расходов, или если такие вопросы задаются в ходе выборочного обследования домашних хозяйств.

701. Могут также возникнуть проблемы при оценке стоимости ремонта, который следует относить к экспорту и импорту, поскольку в статистике внешней торговли учитывается полная стоимость с товаров, отправленных на ремонт и получаемых после ремонта. Невозможно выявить одни и те же товары в момент их вывоза и возвращения в страну. В этой связи для оценки экспорта и импорта ремонтных услуг необходимо проводить специальные обследования. Эти обследования также необходимы для оценки таких элементов, как валовая сумма наценки, получаемая национальными торговыми посредниками от перепродажи товаров, которые они покупают за границей, в третью страну, прямая подписка на газеты и журналы за границей и вещевые подарки домашних хозяйств-резидентов и нерезидентов.

Сноски

I/ Система национальных счетов (издание Организации Объединенных Наций, в продаже под № R.69.XVII.3), вопросник по национальным счетам, публикуемый ежегодно Статистическим бюро Секретариата Организации Объединенных Наций и Организацией экономического сотрудничества и развития.

2/ Издание Организации Объединенных Наций, в продаже под № R.79.XVII.5.

3/ Издание Организации Объединенных Наций, в продаже под № R.68.XVII.8.

4/ Индексы для Международной стандартной хозяйственной классификации всех видов экономической деятельности (издание Организации Объединенных Наций, в продаже под № R.71.XVII.8). В настоящее время данная классификация пересматривается, однако маловероятно, что такой пересмотр повлияет на классификацию на том уровне агрегирования, который используется в данном документе.

5/ Издание Организации Объединенных Наций, в продаже под № R.80.XVII.17.

6/ Издание Организации Объединенных Наций, в продаже под № E.83.XVII.8.

7/ Статистическое бюро Европейских сообществ, Европейская система сводных экономических счетов (ECC), второе издание, Люксембург, 1979 год).

8/ Это определение используется, например, в документе World Census of Agriculture, 1970 (Рим, Продовольственная и сельскохозяйственная Организация Объединенных Наций, 1981 год).

9/ См. Сравнения системы национальных счетов и системы баланса народного хозяйства (издание Организации Объединенных Наций, в продаже под № R.77.XVII.6).

10/ International Monetary Fund, Balance of Payments Manual, fourth edition (Washington, D.C., 1977).

II/ Издание Организации Объединенных Наций, в продаже под № E.79.XVII.5.

12/ International Monetary Fund, Draft Manual on Government Finance Statistics (Washington, D.C., 1974).

13/ См., например, Provisional International Guidelines on the National and Sectoral Balance Sheet and Reconciliation Accounts of the System of National Accounts (издание Организации Объединенных Наций, в продаже под № E.77.XVII.10), и Guidelines on Statistics of Tangible Assets (издание Организации Объединенных Наций, в продаже под № E.80.XVII.2).

14/ Рассмотрение вопроса об оценке изменения в запасах см. в части четвертой ниже.

Сноски (продолжение)

15/ В СНС "государственные конечные потребительские расходы" именуются также "конечными потребительскими расходами государственных учреждений". Во избежание путаницы в настоящем разделе используется лишь первый термин.

16/ Издание Организации Объединенных Наций, в продаже под № E.80.XVII.17.

17/ The Provisional International Guidelines on the National and Sectoral Balance Sheet and Reconciliation Accounts of the System of National Accounts (издание Организации Объединенных Наций, в продаже под № E.77.XVII.10) не содержат рекомендаций относительно целесообразности включения потребительских товаров длительного пользования в баланс национального богатства, однако в них рекомендуется показывать данные о запасах потребительских товаров длительного пользования в качестве справочной статьи.

18/ Издание Организации Объединенных Наций, в продаже под № E.83.XVII.13.

19/ Глава IV содержит резюме обсуждения этого вопроса. Более детальное рассмотрение внешних операций в соответствии с СНС и их взаимоотношения с платежным балансом содержатся в подлежащем выпуску издании из серии Handbook по внешним операциям в национальных счетах и в издании Международного валютного фонда Balance of Payments Manual. Handbook также будет содержать руководящие указания по расчету внешних операций на основе данных МВФ о платежном балансе и таблицу согласования, в которой отражается взаимоотношение между классификацией внешних операций и классификацией платежного баланса.

20/ Информацию о статистике внешней торговли см. в документе "Статистика международной торговли: концепции и определения" (издание Организации Объединенных Наций, в продаже под № R.82.XVII.14).

21/ Недавно пересмотренные руководящие принципы Организации Объединенных Наций по статистике международной торговли в настоящее время отражают эти вопросы. (Статистика международной торговли: концепции и определения (издание Организации Объединенных Наций, в продаже под № R.82.XVII.14)).

Приложение I

МЕЖДУНАРОДНАЯ СТАНДАРТНАЯ ОТРАСЛЕВАЯ КЛАССИФИКАЦИЯ
ВСЕХ ВИДОВ ХОЗЯЙСТВЕННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

Подраздел	Группа	Наименование категории
<u>Раздел I. Сельское хозяйство. Охота. Лесное хозяйство и рыболовство</u>		
II	III	Сельское хозяйство и охота
	III2	Земледелие и животноводство
	III3	Сельскохозяйственные услуги
		Охота, ловля и разведение дичи
I2	I21	Лесное хозяйство и лесозаготовки
	I22	Лесное хозяйство
I3	I30	Лесозаготовки
		Рыболовство
<u>Раздел 2. Добыча полезных ископаемых</u>		
21	210	Добыча угля
22	220	Добыча нефти и природного газа
23	230	Добыча металлических руд
29	290	Добыча прочих полезных ископаемых
<u>Раздел 3. Обрабатывающая промышленность</u>		
31	310	Производство продуктов питания, напитков и табачных изделий
	311-	Производство продуктов питания
	312	
	313	Производство напитков
	314	Производство табачных изделий
32	321	Отрасли промышленности по выпуску текстиля, предметов одежды и кожи
	322	Производство текстиля
	323	Производство предметов одежды, за исключением обуви
	324	Производство кожи, изделий из кожи, кожзаминтелей и меха, за исключением обуви и одежды
		Производство обуви, за исключением обуви из вулканизированной или литой резины или пластмасс
33	331	Производство древесины и изделий из дерева, включая мебель
	332	Производство древесины, изделий из дерева и пробки, за исключением мебели
34	341	Производство мебели и арматуры, за исключением состоящей в основном из металла
		Производство бумаги и изделий из бумаги, печать и издательское дело
		Производство бумаги и изделий из бумаги

Подраздел	Группа	Наименование категории
35	342	Печать, издательское дело и родственные отрасли
		Производство химикатов, химических продуктов и изделий из нефти, угля, резины и пластических масс
	351	Производство промышленных химикатов
	352	Производство других химических продуктов
	353	Нефтеочистительные заводы
	354	Производство разнообразных изделий из нефти и угля
	355	Производство резиновых изделий
	356	Производство изделий из пластмасс, не упомянутых в других разделах классификации
36		Производство неметаллических изделий из минералов, за исключением изделий из нефти и угля
	361	Производство гончарных изделий, фарфора и керамики
	362	Производство стекла и стеклянных изделий
	369	Производство других неметаллических изделий из минералов
37		Основные отрасли металлургической промышленности
	371	Основные отрасли черной металлургии
	372	Основные отрасли цветной металлургии
38		Производство готовых металлических изделий, машин и оборудования
	381	Производство готовых металлических изделий, за исключением машин и оборудования
	382	Производство машинного оборудования, за исключением электрического
	383	Производство электрического машинного оборудования, аппаратуры, приспособлений и запасных частей
	384	Производство транспортного оборудования
	385	Производство специального и научного контрольно-измерительного оборудования, не отраженного в других местах, а также фотографических и оптических товаров
39	390	Прочие отрасли обрабатывающей промышленности
<u>Раздел 4. Электричество, газ и вода</u>		
41	410	Электричество, газ и пар
42	420	Водопроводные сооружения и водоснабжение
<u>Раздел 5. Строительство</u>		
50	500	Строительство

Подраздел	Группа	Наименование категории
<u>Раздел 6. Оптовая и розничная торговля, рестораны и отели</u>		
61	610	Оптовая торговля
62	620	Розничная торговля
63	631	Рестораны и отели
	632	Рестораны, кафе и прочие заведения подобного типа
		Отели, меблированные комнаты, кемпинги и т.д.
<u>Раздел 7. Транспорт, хранение и связь</u>		
71	711	Транспорт и хранение
	712	Наземный транспорт
	713	Водный транспорт
	719	Воздушный транспорт
72	720	Услуги, относящиеся к транспорту
		Связь
<u>Раздел 8. Финансирование, страхование и услуги по недвижимому имуществу и коммерческой деятельности</u>		
81	810	Финансовые институты
82	820	Страхование
83	831	Услуги по недвижимому имуществу и коммерческой деятельности
	832	Недвижимое имущество
	833	Жилища, занимаемые владельцами
		Услуги по коммерческой деятельности, за исключением проката и аренды машин и оборудования
		Прокат и аренда машин и оборудования
<u>Раздел 9. Коммунальные, социальные и личные услуги</u>		
91	910	Государственное управление и оборона
	1	Общегосударственные услуги
	2	Оборона
	3	Органы государственного управления, экономическая политика и услуги
	4	Органы государственного управления, политика в области здравоохранения и услуги
	5	Органы управления, социальное обеспечение и общественная безопасность
	6	Органы управления, жилищное строительство, методы коммунального развития и услуги
92	920	Санитарное обслуживание и другие услуги в этой области
93	931	Социальное обслуживание и относящиеся к этой области услуги общественного характера
		Услуги, предоставляемые в области образования

Подраздел	Группа	Наименование категории
	932	Научно-исследовательские институты
	933	Медицинское обслуживание, услуги зубных врачей и другие услуги в области здравоохранения
	934	Учреждения, занятые вопросами социального обеспечения
	935	Коммерческие, профессиональные и трудовые организации и ассоциации
	939	Социальное обслуживание и относящиеся к этой области услуги общественного характера
94		Отдых и культура
	941	Кино и другие развлечения
	942	Библиотеки, музеи, ботанические и зоологические сады и другие культурные услуги, не нашедшие отражения в других местах классификации
	949	Услуги по организации развлечений и отдыха, не нашедшие отражения в других местах классификации
95		Услуги, оказываемые отдельным лицам и домашним хозяйствам
	951	Услуги по ремонту, не отраженные в других местах классификации
	952	Прачечные и услуги прачечных, химчистка и крашение
	953	Домашние услуги
	959	Различные индивидуальные услуги
96	960	Международные и другие экстерриториальные организации

Приложение II

КЛАССИФИКАЦИЯ ФУНКЦИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫХ ОРГАНОВ

Определения категорий и более подробную классификацию
см. "Классификация функций государственных органов" а/

01 Государственные службы общего назначения

- 01.1 Исполнительные и законодательные органы, бюджетно-финансовые вопросы и аспекты международных отношений, не связанные с иностранной помощью
- 01.2 Иностранная экономическая помощь
- 01.3 Вопросы фундаментальных исследований и связанные с ними услуги
- 01.4 Общие службы
- 01.5 Государственные службы общего назначения, не включенные в другие категории

02 Оборона и связанные с ней услуги

- 02.1 Управление и руководство деятельностью в области вооруженных сил и гражданской обороны
- 02.2 Иностранная военная помощь
- 02.3 Прикладные исследования и экспериментальные разработки в оборонных целях
- 02.4 Вопросы обороны, не включенные в другие категории

03 Общественный порядок и безопасность

- 03.1 Полиция и пожарная охрана
- 03.2 Суды
- 03.3 Управление тюрьмами и их содержание
- 03.4 Вопросы общественного порядка и безопасности, не включенные в другие категории

04 Образование и связанные с ним услуги

- 04.1 Дошкольное и начальное обучение и связанные с ним услуги
- 04.2 Среднее образование и связанные с ним услуги
- 04.3 Высшее образование и связанные с ним услуги
- 04.4 Услуги в области образования, не подразделенного по ступеням
- 04.5 Вспомогательные услуги в системе образования
- 04.6 Вопросы образования и связанные с ним услуги, не включенные в другие категории

05 Здравоохранение и связанные с ним услуги

- 05.1 Больницы и связанные с ними услуги

а/ Издание Организации Объединенных Наций, в продаже под № R.80.XVII.17.

- 05.2 Клиники, медицинские консультации, зубные врачи и ассистенты
 - 05.3 Вопросы здравоохранения и связанные с ним услуги
 - 05.4 Медикаменты, протезы, медицинское оборудование и принадлежности и другие принятые изделия, использующиеся в медицине
 - 05.5 Прикладные исследования и экспериментальные разработки, связанные с системой здравоохранения и медицинского обслуживания
 - 05.6 Вопросы здравоохранения и связанные с ним услуги, не включенные в другие категории
- 06 Социальное обеспечение и попечение и связанные с ними услуги
- 06.1 Социальное обеспечение и связанные с ним услуги
 - 06.2 Социальное попечение и связанные с ним услуги
 - 06.3 Вопросы социального обеспечения и попечения, не включенные в другие категории
- 07 Жилищные и коммунальные услуги
- 07.1 Жилищное строительство и коммунальное развитие
 - 07.2 Водоснабжение и связанные с ним услуги
 - 07.3 Санитарные вопросы и услуги, включая борьбу с загрязнением и контроль
 - 07.4 Уличное освещение и связанные с ним услуги
 - 07.5 Жилищные и коммунальные услуги, не включенные в другие категории
- 08 Вопросы и услуги в области организации отдыха, культуры и религии
- 09 Вопросы и услуги в области топлива и энергии
- 09.1 Вопросы и услуги в области топлива
 - 09.2 Электричество и другие источники энергии
 - 09.3 Топливные и энергетические вопросы и услуги, не включенные в другие категории
- 10 Вопросы и услуги, относящиеся к сельскому хозяйству, лесному хозяйству, рыболовству и охоте
- 10.1 Сельскохозяйственные вопросы и услуги
 - 10.2 Вопросы и услуги в области лесного хозяйства
 - 10.3 Вопросы и услуги в области рыболовства и охоты
 - 10.4 Сельскохозяйственные исследования и экспериментальные разработки, не включенные в другие категории
 - 10.5 Вопросы и услуги, относящиеся к сельскому хозяйству, лесному хозяйству, рыболовству и охоте, не включенные в другие категории
- II. Вопросы и услуги, относящиеся к горнодобывающей промышленности и минеральным ресурсам, кроме вопросов и услуг, относящихся к топливной и обрабатывающей промышленности и строительству

- II.1 Вопросы и услуги, относящиеся к горнодобывающей промышленности и минеральным ресурсам, кроме вопросов и услуг, относящихся к топливной промышленности
- II.2 Вопросы и услуги, относящиеся к обрабатывающей промышленности
- II.3 Вопросы и услуги, относящиеся к строительству
- II.4 Вопросы и услуги, относящиеся к горнодобывающей промышленности и минеральным ресурсам, не включенные в другие категории; вопросы и услуги, относящиеся к обрабатывающей промышленности, не включенные в другие категории, и вопросы и услуги, относящиеся к строительству, не включенные в другие категории

I2 Вопросы и услуги, относящиеся к транспорту и связи

- I2.1 Вопросы и услуги, относящиеся к дорожному строительству
- I2.2 Вопросы и услуги, относящиеся к транспортным системам, не включенные в другие категории
- I2.3 Вопросы и услуги, относящиеся к средствам связи

I3 Другие экономические вопросы и услуги

- I3.1 Вопросы и услуги, относящиеся к оптовой и розничной торговле, включая хранение и складирование; вопросы и услуги, относящиеся к содержанию гостиниц и ресторанов
- I3.2 Вопросы и услуги, относящиеся к туризму
- I3.3 Вопросы и услуги, относящиеся к проектам многоцелевого развития
- I3.4 Общие экономические и коммерческие вопросы, исключая общие вопросы, относящиеся к рабочей силе
- I3.5 Общие вопросы и услуги, относящиеся к рабочей силе
- I3.6 Прочие экономические вопросы и услуги, не включенные в другие категории

I4 Расходы, не распределенные по основным группам

- I4.01 Операции по государственному долгу
- I4.02 Прочие функции, не включенные в другие категории

Приложение III

КЛАССИФИКАЦИЯ ФУНКЦИЙ ЧАСТНЫХ НЕКОММЕРЧЕСКИХ ОРГАНОВ, ОБСЛУЖИВАЮЩИХ ДОМАШНИЕ ХОЗЯЙСТВА

I. Научно-исследовательские учреждения

Учреждения и организации, занимающиеся проведением основных и общих научных исследований в области биологии, медицины, психологии и связанных с ними физических наук; а также в области социальных наук, истории и гуманитарных наук. Сюда относятся также организации, занимающиеся финансированием и оказанием иной помощи в проведении таких научных исследований.

2. Образование а/

Университеты и колледжи; начальные и средние школы; технические, профессиональные, художественные и ремесленные школы; драматические, музыкальные, танцевальные и другие художественные школы; школы для слепых и глухих. Сюда относятся, кроме того, учреждения и организации, занимающиеся научными исследованиями в области задач, организаций, управления и методологии всех видов образования, представлением стипендий, стипендий для научных работников и других видов стипендий для целей образования и подготовки кадров и предоставлением субсидий в порядке оказания помощи в проведении научных исследований и содействия деятельности в области образования и расширения средств обучения.

3. Медицинское обслуживание и другие виды обслуживания в области здравоохранения б/

Медицинское, хирургическое обслуживание, услуги зубных врачей и другие услуги в области здравоохранения и индивидуального ухода; иммунизация, вакцинация и аналогичные программы в области общественного здравоохранения; научные исследования в области медицинской и зубоврачебной техники и методологии; оказание содействия и помощи в развитии и создании медицинских, зубоврачебных и других средств обеспечения здравоохранения, медицинского обслуживания и научных исследований. Здравоохранение и индивидуальное обслуживание являются функцией больниц, санаториев, детских яслей, учреждений для ухода за душевнобольными или умственно неполноценными больными,

а/ В тех случаях, когда речь идет об учебных заведениях, интернатах, общественных и спортивных клубах или музеях, театрах и т.д., имеющих в своем распоряжении заведения общественного питания, которые нецелесообразно выделять в самостоятельные статистические единицы, необходимо составлять дополнительные данные о расходах и поступлениях от продовольствия, напитков и предоставления помещений, включенные в общую сумму расходов и поступлений соответствующих органов.

б/ Желательно собирать отдельно данные о поступлениях и расходах этих органов в отношении продовольствия, напитков и табачных изделий, одежды и медикаментов и фармацевтических товаров для индивидуального пользования и расходах.

медицинских клиник, психиатрических лечебниц, родильных домов и зубоврачебных клиник; к функциям такого рода относятся также индивидуальное медицинское обслуживание, уход за грудными детьми, акушерская служба и зубоврачебное обслуживание.

4. Услуги в области социального обеспечения б/

Услуги и учреждения по социальному обслуживанию детей; дома для престарелых и уход за престарелыми, инвалидами, слепыми и т.д.; учреждения и услуги по социальному попечительству над семьями; приюты, общества оказания помощи путешественникам и общества оказания правовой помощи; Красный Крест и аналогичные организации; учреждения для сбора и распределения благотворительных взносов и другого обслуживания в области социального обеспечения.

5. Организация отдыха и связанное с этим культурное обслуживание а/

Драматические, оперные, концертные и аналогичные труппы и организации; библиотеки, музеи и другие аналогичные учреждения; ботанические и зоологические сады, парки, спортивные площадки, плавательные бассейны, гимнастические залы, спортивные клубы, туристические лагеря и общежития, функционирующие на некоммерческой основе.

6. Религиозные организации

Церкви и другие религиозные организации и ассоциации.

7. Профессиональные и трудовые организации и гражданские ассоциации а/

Профсоюзы, профессиональные общества и аналогичные организации; общественные клубы и общества дружбы; гражданские ассоциации; политические организации и ассоциации.

8. Прочие функции

Некоммерческие организации и учреждения, обслуживающие домашние хозяйства, деятельность и функции которых настолько разнообразны и распылены, что они не попадают ни в одну из вышеуказанных категорий.

Приложение ГУ

КЛАССИФИКАЦИЯ ПОТРЕБИТЕЛЬСКИХ РАСХОДОВ ДОМАШНИХ ХОЗЯЙСТВ

I. Продовольствие, напитки и табак (ND)

I.I Продовольствие

I.I.I Зерновые и изделия из них

Рис, глазированный или полированый, но иным образом не обработанный (включая рис-сечку); кукуруза, пшеничная мука, ячмень и другие хлебные злаки; препараты из хлебных злаков; солод (включая солодовую муку) и солодовая вытяжка; макароны, спагетти, лапша, вермишель и аналогичные продукты; хлеб, печенье, сухари, кексы и другие хлебобулочные изделия; продукты из муки, крахмал или солодовая вытяжка, применяемые для детского и диетического питания или в кулинарии, картофельный крахмал, саго, тapiока и другие виды крахмала; вафли прессованные, вафли для причастия и аналогичные продукты. Сюда же входят торты и пироги, не включая пироги с мясом и рыбой; макароны и спагетти, готовые для употребления; мучные изделия с начинкой, кроме мясной; рис отваренный, готовый к употреблению.

I.I.2 Мясо

Свежая, охлажденная и мороженая говядина, баранина, козлятина, свинина, домашняя птица, конина, дичь и пищевые субпродукты; бекон, окорок и прочее сушеное, соленое или копченое мясо и пищевые субпродукты; мясной экстракт, мясной сок, колбасные изделия, изделия из мяса; и консервированное мясо. Включая пироги с мясом; мясо лягушек; мясо морских млекопитающих, таких как тюлени, моржи, киты; мясные супы в жидким и твердом виде, и в порошке, с овощами, спагетти, рисом и т.д. или без них; макаронные изделия с мясной начинкой, такие как канеллони, равиоли и тортельни.

I.I.3 Рыба

Свежая, мороженая, консервированная рыба и прочие продукты моря и изделия из рыбы. Включая консервированную уху, улитки, пироги с рыбой.

I.I.4 Молоко, сыр, яйца

Молоко свежее, топленое, сгущеное и сухое молоко и сливки (включая пахту, сепарированное молоко, сыворотку, йогурт); сыр и сырная масса, яйца, включая обработанные.

I.I.5 Масло и жиры

Сливочное масло, маргарин, лярд и другие готовые продовольственные жиры; кухонный жир, салатное масло и прочие продовольственные жиры; арахисовое масло.

I.I.6 Фрукты и овощи, не включая картофель и аналогичные клубни

Фрукты и прочие овощи свежие, сушеные, замороженные или консервированные, соки и срехи. Включая кожуру и цедру от фруктов, орехи и плоды; консервированные сахаром (обсущенные, глазированные или засахаренные); пищевые семена; чеснок, кухонные травы; грибы; ревень, томаты; трюфеля, овощные супы без мяса или мясного экстракта или только с незначительным количеством мяса; сушеные бобы, чечевица и прочие бобовые.

I.I.7 Картофель, маниока и другие клубни

Картофель, маниока, аррорут, касавва, сладкий картофель и прочие корнеплоды, содержащие крахмал, включая консервированные и прочие продукты, такие как мука, хлопья, сушений картофель соломкой, не включая крахмала.

I.I.8 Сахар

Сахар-рафинад и прочие продукты из рафинированной свеклы и тростникового сахара, не включая сиропы.

I.I.9 Кофе, чай, какао

Кофе, чай, какао и их заменители.

I.I.10 Прочие пищевые продукты, включая консервы, варенье

Сироп для кондитерских изделий; джем, мармелад и столовое желе; мед, шоколад и изделия из сахара; соль; специи, готовый пекарный порошок; соусы;правы и специи; мороженое; уксус; дрожжи.

I.2 Безалкогольные напитки

Минеральные воды и прочие безалкогольные напитки.

I.3 Алкогольные напитки

Спиртные напитки, вино; пиво и сидр, включая пиво и сидр с небольшим содержанием спирта.

I.4 Табак

Сигары обычные и с отрезанными кончиками; сигареты; курительный и жевательный табак; сигаретная бумага; нюхательный табак.

2. Одежда и обувь (SD)

2.1 Одежда, кроме обуви, включая ремонт

2.1.1 Одежда, не включая обувь

Вся готовая одежда и ткани, включая текстильную галантерею, изготовление женских шляп, портновские работы и шитье. Включая фартуки, спецодежду и нагрудники; пояса, перчатки и рукавицы, кроме резиновых;

носовые платки, не включая бумажные носовые платки; муфты и нарукавники, спортивная одежда, включая купальники и предохранительные шлемы; помочи, принадлежности для отделки одежды, такие как пряжки, пуговицы, кнопки, застежки, молнии и т.д.; одежда на прокат.

2.1.2 Ремонт одежды, не включая обувь

2.2 Обувь, включая ремонт

2.2.1 Обувь

Вся обувь, включая резиновую обувь, гетры, гамаши, краги, обмотки; спортивная обувь, не включая ботинки и полуботинки с закрепленными на них коньками и роликами.

2.2.2 Ремонт обуви

3. Валовая рента, топливо и энергия

3.1 Валовая рента и плата за воду

3.1.1 Валовая рента (S)

Валовая рента в отношении жилищ, фактическая и условно начисленная в случае домов, занимаемых владельцем, включает ренту за земельный участок и налоги на собственность. Рента за жилище является в целом арендной платой за обогревательные и водоканализационные устройства, осветительные приборы, печи, ванные и прочее аналогичное оборудование, которое обычно устанавливается в доме до его продажи или сдачи внаем. Сюда также входят платежи за уборку мусора и отвод сточных вод и расходы арендаторов по внутреннему ремонту помещения и содержанию его в исправности, например покраска, оклейка обоями и декорирование. Включается рента за комнаты в меблированных домах, но не в отелях. Рента за жилища второго класса, такие как летние коттеджи, горные шале и т.д., также включается.

3.1.2 Плата за воду (ND)

3.2 Топливо и энергия (ND)

3.2.1 Электричество

3.2.2 Газ

Природный и искусственный газ, в том числе сжиженный нефтяной газ (бутан, пропан и т.д.).

3.2.3 Жидкое топливо

Топливо для обогрева и освещения.

3.2.4 Прочее топливо

Уголь, кокс и брикеты; дрова; древесный уголь, торф; покупные средства обогрева.

4. Мебель, домашние принадлежности и оборудование и пользование ими

4.1 Мебель, арматура, ковры, прочее покрытие для пола и ремонт (D)

4.1.1 Мебель, арматура, ковры, прочее покрытие для пола

Кровати, стулья, столы, диваны, предметы для хранения, ковры, большие циновки и линолеум; детские кровати, высокие стулья; манежи, двери и ширмы; скульптуры, резьба по дереву, фигуры, картины, рисунки, гравюры и прочие художественные украшения; жалюзи; оборудование для камина, прочая мебель и арматура.

4.1.2 Ремонт мебели, арматуры, ковров, прочего покрытия для пола

4.2 Текстильные изделия для домашнего обихода, прочее домашнее оборудование и ремонт (SD)

4.2.1 Текстильные изделия для домашнего обихода и прочее оборудование

Занавеси, простыни, скатерти и салфетки, полотенца, гобелены, матрацы для кроватей и прочие изделия из различных тканей, предметы домашнего обихода, такие как пепельницы, подсвечники и зеркала; тенты, покрывала и половики к дверям; флаги, садовые зонты; мешки для одежды и обуви; корзины и мешки для белья, подставки для обуви; сетки от москитов; дорожные ковры и ковры для пароходов; корзины для бумаги, ящики и горшки для цветов.

4.2.2 Ремонт текстильных изделий для домашнего обихода и других домашних предметов

4.3 Нагревательные приборы и приборы для приготовления пищи, холодильники, стиральные машины и подобные основные домашние приборы, включая арматуру и ремонт (D)

4.3.1 Нагревательные приборы и приборы для приготовления пищи, холодильники, стиральные машины и подобные основные приборы домашнего обихода, включая арматуру

Включает основное оборудование, подобное красильным, гладильным, швейным или вязальным машинам и машинам для мытья посуды; электромашины по циклевке и натирке пола; пылесосы, мягчитель воды, холодильники и морозильные аппараты для пищевых продуктов, комнатные установки для кондиционирования воздуха; кухонные принадлежности, не включая спиртовые и другие подогреватели; рефлекторы; обогревательные приборы в походных и лагерных условиях; и подобное оборудование;

тостеры, электрические фены и электрические кофемолки и нагревательные приборы; газонокосилки; непортативные сейфы; водяные насосы.

4.3.2 Ремонт нагревательных приборов и приборов для приготовления пищи, холодильников, стиральных машин и подобного основного домашнего оборудования

4.4 Стеклянная посуда, столовая посуда и домашняя утварь, включая ремонт (SD)

4.4.1 Стеклянная посуда, столовая посуда и домашняя утварь

Глиняная посуда, стеклянная посуда, ножевые изделия, серебряная посуда; ручной, кухонный и мелкий садовый инструмент (без механического привода); все виды кухонной утвари; портативная сантехника для внутреннего пользования, электролампы, штепсели, проволока, кабель и выключатели; обогревательные подушки, кастрюли, неэлектрические кофемолки; термосы и фляги; лейки, тачки, садовые шланги и разбрзгиватели и мелкое садовое оборудование (без механического привода), портативные шкатулки для денег и сейфы, домашние весы; лестницы; слесарные инструменты.

4.4.2 Ремонт стеклянной посуды, столовой посуды и домашней утвари

4.5 Домашняя работа, не включая домашнюю прислугу

4.5.1 Товары домашнего обихода недлительного пользования (ND)

Товары домашнего обихода с ограниченным сроком пользования, такие как спички, хозяйственное мыло, моичалки, политуры и лаки, моющие средства; бытовые бумажные изделия; свечи и фитили для ламп; вешалки для одежды; крем для обуви; булавки для одежды; швабры, метла, веники и щетка; канат, веревка, шнур и шпагат, краска для крашения одежды и текстильные изделия для домашнего обихода, гвозди, болты и гайки, винты, штифты, шайбы, крючки, ручки и т.д.; иголки и булавки; инсектициды, фунгициды и дезинфицирующие средства, алюминиевая фольга и т.д.

4.5.2 Бытовые услуги, исключая домашнюю прислугу

Мытье, крашение и стирка; прокат мебели, отдельных предметов и домашнего оборудования, включая платежи субарендаторов за пользование мебелью и т.д.; сбор за услуги по страхованию имущества домашнего хозяйства от огня, кражи и прочих несчастных случаев; платежи за услуги, такие как чистка дымохода, мытье окон, расчистка снега, уничтожение насекомых, дезинфекция и окуривание и т.д.

4.6 Домашняя прислуга (S)

Вознаграждение наличными и натурой домашних слуг, уборщиков, поваров и т.д., включая платежи наличными и натурой няням, шоферам, садовникам, гувернанткам, репетиторам и т.д.

5. Расходы по медицинскому обслуживанию и прочим видам здравоохранения

5.1 Медикаменты и фармацевтические товары (ND)

Лекарства, витамины и витаминные препараты; рыбий жир – трески и палтуса; клинические термометры, грелки и пузыри для льда; аптечки первой помощи, эластичный лечебный трикотаж и аналогичные медицинские товары.

5.2 Терапевтические приборы и оборудование (D)

Основные приборы и оборудование; очки; слуховые аппараты; стеклянные глаза, искусственные конечности, ортопедические пояса и подобные им товары; хирургические бинты, бандажи и подобные им товары; принадлежности для медицинского массажа и медицинские лампы; кресла на колесах и инвалидные коляски с мотором или без мотора.

5.3 Услуги врачей, сестер и прочих практикующих медицинских работников (S)

Вознаграждения врачам, психиатрам, сестрам, физиотерапевтам, акушеркам, зубным врачам и т.д., которые не работают в больницах; выплаты медицинским и зубоврачебным лабораториям за опыты, анализы и т.д.; арендная плата за терапевтическое оборудование.

5.4 Больничный уход и аналогичные статьи а/ (S)

Плата в больницах и клиниках, включая сборы за услуги, предоставленные врачами, сестрами и т.д., работающими по найму в этих больницах и клиниках и на каретах скорой помощи.

5.5 Сборы по обслуживанию в области страхования от несчастных случаев и на случай болезни (S)

6. Транспорт и связь

6.1 Личное транспортное оборудование

Автомобили; прицепы и трейлеры, мотоциклы и велосипеды

6.2 Эксплуатация личного транспортного оборудования

6.2.1 Шины и камеры, запасные части и принадлежности и расходы по ремонту (SD)

6.2.2 Бензин, керосин и смазочные масла (ND)

6.2.3 Прочие расходы (S)

Платежи за стоянки и гаражи; сборы на мостах, туннелях, паромах и дорогах; уроки по вождению машин; наем личного транспортного оборудования; сборы за услуги по страхованию личного транспортного оборудования.

6.3 Оплачиваемый транспорт (S)

Сборы за проезд по железной дороге, на трамвае, автобусе, такси, пароходе и самолете; сборы за перевозку личного транспортного оборудования в судах, поездах и самолетах; сборы за перевоз багажа, сборы за хранение и лишний груз, чаевые швейцарам и т.д.; сборы за услуги по страхованию багажа и от несчастных случаев на транспорте; перевозка и хранение предметов домашнего обихода.

6.4 Связь (S)

Почтовое, телефонное и телеграфное обслуживание, включая все расходы по новым почтовым маркам.

7. Услуги в области отдыха, развлечений, образования и культурных мероприятий

7.1 Оборудование и принадлежности, включая ремонт

7.1.1 Радиоприемники и телевизоры и граммофоны (D)

Радиоприемники и телевизоры; граммофоны, проигрыватели и магнитофоны, радиопередатчики и радиоприемники для любительских радиостанций, радиочасы.

7.1.2 Фотооборудование, музыкальные инструменты, лодки и прочие основные товары длительного пользования (D)

Самолеты; лодки и подвесные моторы; фотоаппараты, проекционное оборудование, прочее фотографическое оборудование, бинокли, микроскопы и телескопы; пианино, органы, скрипки, корнеты и прочие крупные музыкальные инструменты, пишущие машинки; оборудование с механическим приводом для обработки дерева, металлообработки и т.д.; лошади; разборные плавательные бассейны.

7.1.3 Прочие товары для отдыха и развлечений (SD)

Товары, закупленные в связи с развлечениями, не включенные в 7.1.2; губные гармоники и прочие небольшие музыкальные инструменты, не включенные в 7.1.2; пластинки; цветы; спортивное оборудование и предметы, не включая спортивную одежду и спортивную обувь; оборудование для палаток; пленки и прочее фотооборудование; бывшие в употреблении почтовые марки для целей филателии; детское игровое оборудование для двора; ручные животные, не включая лошадей; корм для ручных животных; оборудование для спортивных упражнений.

7.1.4 Отдельные предметы и запасные части для товаров, предназначенных для отдыха и развлечений (SD)

7.2 Обслуживание в области отдыха и развлечений и культурных мероприятий, не включая гостиницы, рестораны и кафе (S)

Расходы, связанные с театрами, кинотеатрами, спортом и другими местами общественных развлечений; расходы, связанные с личными развлечениями, такими как наем музыкантов, фокусников, клоунов и т.д. для частных вечеров; уроки танцев,

бриска, спортивные уроки; азартные игры; портретные работы и прочие услуги, такие как проявление пленки и печатание, выполняемое фотографами; прокат радиоприемников и телевизоров, самолетов, лодок, лошадей и прочих предметов развлечений; ветеринарные и прочие услуги для ручных животных; сборы за пользование подъемниками для лыж и аналогичные виды транспортировки; вознаграждение гидам в походах в горы, на лыжах, в туристических походах и прочим гидам; радио- и телевизионные лицензии, в тех случаях, когда имеются правительственные радиовещательные станции; плата за посещение музеев, художественных галерей, исторических памятников, ботанических и зоологических садов.

7.3 Книги, газеты и журналы (ND)

Книги, газеты и другие печатные издания.

7.4 Образование а/ (S)

Плата за обучение в школах, университетах и т.д., не включая, если целесообразно, платежи за пищевые продукты, напитки и жилье.

8. Прочие товары и услуги

8.1 Личные услуги и уход

8.1.1 Услуги парикмахерских и косметических кабинетов и т.д. (SD)

Услуги парикмахерских и косметических кабинетов, пользование ваннами и кабинетами массажа.

8.1.2 Товары для личных нужд (SD)

Предметы туалета и препараты, включая бритвенные приборы; электросушилки для волос и ножницы для волос (электрические или неэлектрические), инструменты для перманентной завивки в домашних условиях, зубные и туалетные щетки; ремонт таких предметов

8.2 Другая продукция

8.2.1 Ювелирные изделия, часы, кольца и драгоценные камни

8.2.2 Прочие личные товары (SD)

Туристические товары, чемоданы и аналогичные предметы; зонты, палки для ходьбы и трости; трубки, зажигалки, кисеты; перочинные ножи; солнечные очки; часы; детские коляски; ремонт таких предметов.

8.2.3 Канцелярские и чертежные принадлежности (SD)

Ручки и карандаши; линейки, логарифмические линейки, готовальни и подобные прочие принадлежности; точилки для карандашей; дыроколы, ручные штампы и печати; ленты для пишущих машинок, копировальная бумага и бумага-восковка; канцелярские принадлежности; ластики, перья и скрепки для бумаги.

8.3 Расходы в ресторанах, кафе и гостиницах а/ (S)

Включая стоимость потребляемых пищевых продуктов, напитков и табака; чаевые за услуги, оказываемые персоналом ресторанов, кафе и отелей; плата за пользование местами отдыха и оборудованием.

8.3.1 Расходы в ресторанах и кафе

8.3.2 Расходы в гостиницах и аналогичных жилых помещениях

8.4 Путешествия с багажом б/ (S)

Все путешествия, которые включают пребывание в пути, питание, проживание в помещении, услуги гидов и т.д.

8.5 Финансовые услуги и прочее (S)

Сборы за услуги по страхованию жизни и страхованию от гражданской ответственности, в связи с ущербом другим лицам или имуществу других лиц, нанесенным не в результате пользования личным транспортным оборудованием; фактические расходы по банковским услугам; вознаграждение брокерам и сборы за услуги, связанные с консультациями по инвестициям, займами финансовых компаний, домашним хозяйством и услугами аналогичных финансовых учреждений; сборы за денежные переводы и прочие финансовые услуги, предоставляемые почтовыми учреждениями, и административные сборы по частным пенсионным программам.

8.6 Прочие услуги (S)

Плата за услуги юристов, плата консультантам по налогам и учреждениям по найму; членские взносы в профессиональных ассоциациях; сборы торговцев по закупкам у ростовщиков; сборы за похоронные услуги; расходы за услуги по размножению материалов, копированию, отправке по почте и стенографированию; плата за снятие копий со свидетельств о рождении, смерти и браке; сборы за публикации в газетах и объявлениях; и т.д.

Примечание: Обозначения D, SD, ND и S обозначают позиции, классифицируемые как позиции длительного, полудлительного и краткосрочного пользования, соответственно.

а/ Кроме того, желательно выделить особо расходы на продовольствие, напитки и табак, производимые в ресторанах, кафе и гостиницах, больницах и медицинских учреждениях, а также плату за услуги в области образования, если она включается в эту категорию.

б/ Кроме того, желательно иметь данные о подразделении общих расходов на расходы по транспорту, жилищам, пищевым продуктам и другим статьям.

Приложение У

КЛАССИФИКАЦИЯ ВАЛОВЫХ ВЛОЖЕНИЙ В ОСНОВНОЙ КАПИТАЛ ПО ВИДАМ ТОВАРОВ

1. Жилые дома

Стоимость выполненных работ по строительству зданий, которые полностью или в основном состоят из жилых домов; расходы на крупную перестройку и пристройки к этим домам, а также расходы по передаче права собственности и другие аналогичные расходы при покупке (продаже) существующих жилых домов. Включаются затраты на наружную и внутреннюю покраску новых домов и на установку новой постоянной арматуры, такой как постоянные печи, центральное отопление, кондиционирование воздуха, освещение, водопровод, канализация и другое оборудование, обычно устанавливаемое еще до заселения домов. Не включается стоимость ремонта и замены изношенного или поврежденного оборудования и арматуры. В эту категорию входят также выручка от продажи и покупная стоимость (за исключением всех расходов по передаче) операций с существующими жилыми домами, кроме земельных участков, на которых они находятся. Гостиницы, гаражи и другие подобные здания, которые занимаются лишь временно, не входят в категорию жилых домов.

2. Производственные здания

Стоимость вложенных работ по строительству зданий и сооружений, используемых полностью или главным образом для промышленных или коммерческих целей; затраты по крупной перестройке или пристройкам к этим зданиям и сооружениям; расходы по передаче права собственности и другие подобные расходы, относящиеся к покупке (продаже) существующих производственных зданий. Примерами нежилых зданий могут служить фабричные здания, склады, конторы, магазины, рестораны, гостиницы, гаражи, такие сельскохозяйственные строения, как конюшни и коровники, а также здания для религиозных, образовательных целей, отдыха и других аналогичных целей. Включаются также затраты на установку, перестройку и усовершенствование арматуры, приспособлений и оборудования, являющихся неотъемлемой и неотделимой частью зданий, кроме затрат на ремонт или замену изношенных или поврежденных арматуры и оборудования. В эту категорию входят также выручка от продажи и расходы по покупке, чистая сумма любых затрат по передаче зданий, операции с существующими нежилыми зданиями, за исключением стоимости земли, которая может входить в операцию.

3. Прочее строительство, за исключением улучшения земли

Стоимость выполненных работ по строительству и перестройке или восстановлению невоенных объектов, таких как постоянные железные дороги, шоссейные дороги, улицы, канализация, мосты, виадуки, метрополитен и тоннели, порты, пирсы и другие портовые сооружения, гаражи, аэропорты, трубопроводы, нефтяные скважины и шахты, каналы и водные пути, гидроэнергетические проекты, плотины и дамбы, не являющиеся частью ирригационных проектов, акведуки, дренажные и санитарные проекты, спортивные площадки, линии электропередач, газопроводы, телефонные и телеграфные линии и т.д. Включается

также стоимость работ по подготовке участков для будущего строительства зданий, планировке улиц и канализации, за исключением земляных работ в домовладениях, которые должны входить в категорию, соответственно, жилых или нежилых зданий. Кроме того, включаются расходы по передаче права собственности и другие аналогичные расходы, относящиеся к покупке (продаже) существующих активов этого типа. В эту категорию входит также выручка от продажи и расходы по покупке, чистая сумма расходов по передаче, относящихся к операциям с этими активами, исключая, если возможно, стоимость земли.

4. Улучшение земель, посадки и разведение садов

4.1 Улучшение земель

Затраты на все виды улучшения и очистки земель, независимо от того, увеличивают ли они полезную площадь; на осуществление проектов ирригации и водоснабжения, а также на строительство плотин и дамб, являющихся частью этих проектов; на очистку и лесонасаждения лесозаготовительных участков и лесов; а также затраты по передаче земель, ферм, залежей и концессий на разработку полезных ископаемых, лесозаготовительных участков и лесов, рыболовных участков и других подобных природных ресурсов

4.2 Посадки и разведение садов и виноградников

Затраты, производимые до сбора урожая, на посадку и обработку садов, каучуковых плантаций и других плантаций, приносящих фрукты и дающих соки, которые становятся продуктивными не ранее чем через год.

5. Транспортное оборудование

Затраты в ценах покупателей на новые и импортированные, законченные постройкой, суда, самолеты, железнодорожный и трамвайный подвижной состав, трактора для дорожных перевозок, грузовые автомобили, самодвижущиеся фургоны и другие автопоездки, тележки и вагоны, приобретаемые отраслями, производящими товары и государственными организациями для использования в гражданских целях и частными некоммерческими организациями; затраты на крупные перестройки и усовершенствование имеющихся у этих организаций транспортных средств; торговые наценки, транспортные и другие расходы по передаче купленных (проданных) такого рода подержанных предметов. Транспортное оборудование, приобретаемое для военных нужд, исключается. К этой категории классификации относится выручка от продажи отечественными производителями старого и изношенного транспортного оборудования, а также стоимость покупок подержанных транспортных средств за вычетом торговых наценок и расходов по их перевозке.

6. Машины и оборудование

6.1 Сельскохозяйственные машины и оборудование

Затраты в ценах покупателей на новые и импортированные сельскохозяйственные машины и оборудование, такие как уборочные машины, молотилки, плуги, бороны и другие культиваторы, тракторы; затраты на крупные переделки и усовершенствование этих машин и оборудования; торговые наценки,

транспортные и другие расходы, связанные с покупкой (продажей) бывших в употреблении сельскохозяйственных машин и оборудования. К этой категории относится также выручка от продажи фермерами старых и изношенных сельскохозяйственных машин и оборудования и стоимость купленных ими подержанных машин за вычетом торговых наценок и других расходов по передаче машин.

6.2 Прочие

Затраты в ценах покупателей на оставшиеся неклассифицированными добавления новых и импортированных товаров длительного пользования к основным фондам отечественных производителей; их расходы на крупные перестройки, усовершенствование и восстановление этих товаров; торговые наценки, транспортные и другие расходы по покупке (продаже) бывших в употреблении еще не классифицированных основных фондов. В эту категорию входят генераторы, конторские машины, оборудование, мебель и домашние принадлежности; предметы искусства, металлообрабатывающее оборудование; горнорудное строительное и другое промышленное оборудование; подъемные краны и подъемное оборудование; контейнеры длительного пользования; оборудование и инструменты специалистов; оборудование, домашние принадлежности и мебель гостиниц, пансионов, ресторанов, больниц, исследовательских институтов, школ и других учреждений. Малоценные предметы, такие как ручные инструменты и канцелярские принадлежности на практике могут не включаться в эту категорию, если обычная система учета должна относить их к текущим расходам. В эту категорию входит также выручка от продажи отечественными производителями их использованных и списанных за негодность основных фондов такого же типа и стоимости, как и входящая в эту категорию покупка бывших в употреблении предметов отечественными предприятиями для использования их в качестве основных фондов, за вычетом торговых наценок и других расходов по передаче этих предметов.

7. Мясной, тягловый, молочный и другой скот

Стоимость прироста, за вычетом выбытия, мясного, тяглового, молочного скота, овец, лам и других животных, выращиваемых для настрига шерсти.

Приложение УІ

КЛАССИФИКАЦИЯ ЭКСПОРТА И ИМПОРТА ТОВАРОВ И УСЛУГ

Цифра 2 слева от кодового числа указывает на то, что классификация относится к экспорту, а цифра I указывает на импорт. Цифра II, стоящая на втором месте, указывает на то, что классификация относится к товарам, а цифра I2 указывает, что классификация относится к прочим продуктам и услугам.

2.II.I и I.II.I. Экспорт и импорт товаров

Эта категория охватывает в целом экспорт и импорт, учитываемый статистикой международной торговли, кроме некоторых добавлений и исключений а/. Понятие экспорта товаров какой-либо страны включает в себя (i) реэкспорт товаров, прошедших обработку на территории данной страны, а также реэкспорт товаров, переработанных предприятиями, расположенными на специальных таможенных территориях, хранящихся на таможенных складах, а также (ii) экспорт и импорт из таможенных складов страны и свободных зон продуктов, принадлежащих резидентам данной страны, или товаров, подвергающихся там расфасовке, очистке, переупаковке и т.д. Товарный импорт страны состоит из движения в эту страну из других стран (i) через ее таможенную границу продуктов для внутреннего потребления или продуктов на таможенные предприятия обрабатывающей промышленности; и (ii) товаров, направляемых на таможенные склады и в свободные зоны для их расфасовки, очистки, переупаковки и т.д. Кроме того, в эту категорию и в статистику международной торговли входят все операции (покупка и продажа), осуществляемые между резидентами данной страны и другими странами: (i) новых и бывших в употреблении судов и самолетов, хотя они могут физически и не пересечь границу страны, и (ii) электроэнергии, газа и воды. Как и в статистике международной торговли, в товарный экспорт и импорт страны не входит перемещение внутрь и из страны таких объектов, как (i) товаров, следующих прямым транзитом через страны; (ii) товаров, не принадлежащих резидентам данной страны и поступающих только в целях их хранения и перевозки; (iii) имущество туристов и путешественников и (iv) товаров для выставок или изучения образцов, подлежащих возврату или не имеющих коммерческой ценности; подлежащих возврату контейнеров; животных, предназначенных для участия в состязаниях и для целей племенного разведения.

Основными добавлениями к категории товарной внешней торговли страны в сравнении со статистикой международной торговли являются: (i) покупка и продажа топлива, припасов и балласта для судов, самолетов и т.д., (ii) продажа за границей национальными рыболовными судами рыбы, а также покупка рыбы с иностранных судов, (iii) продажа и покупка золотой руды, нерафинированного золота, а также чистого золота для промышленного использования и (iv) продажа нового рафинированного золота в слитках и брусках для других целей. Поскольку золото в слитках и брусках, которое не используется для промышленных целей, считается финансовым активом, оно включается в

экспорт страны для того, чтобы переклассифицировать такой товар, произведенный в процессе превращения не используемых в промышленных целях золотых слитков и брусков, в финансовые активы.

Основными исключениями здесь в сравнении со статистикой международной торговли являются: (i) движение товаров из страны в страну исключительно для ремонта и усовершенствования и (ii) передача сдаваемых во временное пользование (арендованных) машин, оборудования и других товаров. Данные об экспорте и импорте товаров должны быть очищены от (i) стоимости возвращенного экспорта и импорта и (ii) от стоимости потерь или ущерба, причиненного транзитным товарам во время их перевозки из экспортирующей в импортирующую страну.

Экспорт товаров страны должен оцениваться по ценам фоб таможенная граница; импорт товаров страны должен, в первую очередь, оцениваться по ценам сиф таможенная граница. Импорт также должен оцениваться по ценам фоб страна-экспортер. Цена сиф импорта товара страны должна классифицироваться по следующим группам: (i) цену импорта фоб, (ii) расходы на услуги по перевозке и страхованию, предоставляемые иностранными производителями, подразделенные на транспортные услуги и услуги по страхованию; и (iii) расходы на услуги по перевозке и страхованию, предоставляемые отечественными производителями, подразделенные на транспортные услуги и услуги по страхованию.

2.II.2 и I.II.2. Транспорт и связь

В эту категорию включены описанные ниже операции.

Фрахт

Сюда входит транспортировка на судах, самолетах, по железной дороге, автотранспортом, а также по нефтепроводам, газопроводам и другим трубопроводам.

В экспорт страны входят услуги по перевозкам, оказываемые транспортными организациями данной страны в отношении: (i) экспортируемых из страны и импортируемых в страну товаров, (ii) транзита продуктов, принадлежащих нерезидентам, через страну, (iii) перевозок продуктов и золота из одних иностранных государств в другие за счет нерезидентов и (iv) перевозок в страну и из страны продуктов и золота, не входящих в категорию товарной торговли, за счет нерезидентов, например личных вещей иностранных дипломатов или золота не для промышленного использования. Услуги по перевозкам транспортными средствами страны импортируемых ею товаров включаются в категорию экспорта этих услуг данной страны, поскольку ее товарный импорт, оцененный вначале по цене сиф, включает указанные услуги. Экспорт фрахтовых услуг страны должен подразделяться на: (i) услуги по перевозкам товаров, импортируемых в данную страну, и ii) все другие фрахтовые услуги.

В тех случаях, когда импорт товаров оценивается по ценам сиф, в импорт фрахтовых услуг той или иной страны входят услуги, оказываемые иностранными транспортными компаниями резидентам данной страны по перевозкам продуктов и золота между иностранными государствами, а также по перевозкам импортируемых продуктов и золота, не включаемых в категорию товарной торговли. Когда импорт товаров оценивается по ценам фоб, стоимость перевозки в страну импортируемых товаров транспортными средствами нерезидентов должен включаться в категорию импорта фрахтовых услуг. Выше было рекомендовано собирать данные по этой статье.

Пассажирские перевозки

В экспорт страны входят поступления от международных перевозок, то есть перевозок иностранных граждан между различными странами на транспортных средствах данной страны. В импорт страны входят также платежи за перевозки граждан данной страны иностранными транспортными средствами. Плата за проезд пассажиров включает в себя путевые и другие подобные расходы, а также сборы, взимаемые за провоз пассажирами вещей сверх установленных норм, например автомобилей. Оплата нерезидентами проезда по территории какой-либо страны или оплата жителями данной страны проезда по территории другой страны входит в категорию 2.I2.I и I.I2.I, соответственно, что определяется ниже.

Другие виды транспорта и связь

В эту категорию входят поступления и платежи за перевозку судов, портовые и аэродромные сборы, платежи за буксировку, а также оплата почтовых, телеграфных, телефонных, радио- и телевизионных услуг, взимаемая в соответствии с международными соглашениями. В операции, относящиеся к радио- и телевизионным передачам, не входят поступления и платежи, представляющие собой арендную плату за прокат фильмов и использование граммофонных записей, а также за пользование или покупку программ, на которые имеются авторские права, и т.д. Эти операции включаются ниже в категории 2.II.9 и I.II.9.

2.II.3 и I.II.3. Расходы по страхованию

(i) Сюда входят операции, указанные ниже.

Страхование международных перевозок

Экспорт страны включает в себя комиссионные сборы за страхование ее страховых компаний в отношении: (i) экспорта и импорта товаров данной страны и (ii) перевозок, за счет нерезидентов, продуктов и золота между иностранными государствами, а также золота и продуктов, не входящих в товарную торговлю данной страны. Поступления национальных страховых компаний от страхования импортируемых в

~~страну товаров включаются в экспорт услуг по страхованию, поскольку эти страховые платежи входят в цены сиф импортируемых этой страной товаров. Экспорт услуг по страхованию перевозок, оказываемых данной страной, следует подразделять на (i) комиссионные сборы за страхование импортируемых страной товаров и (ii) все прочие комиссионные сборы.~~

При оценке импорта товаров по ценам сиф импорт страны в части, касающейся услуг по страхованию международных перевозок, включает в себя комиссионные сборы (за счет ее резидентов) иностранных страховых компаний за страхование перевозок продуктов и золота между другими странами, а также за импорт золота и продуктов, не входящих в категорию товарной торговли. Когда импорт товаров в страну оценивается по ценам фоб, комиссионные сборы иностранных страховых компаний за страхование перевозок этих товаров в данную страну должны включаться в импорт услуг по страхованию международных перевозок. Выше было рекомендовано собирать данные по этому вопросу.

(ii) Другие услуги по страхованию

В экспорт страны входят комиссионные сборы национальных страховых компаний, уплачиваемых нерезидентами, а в импорт - комиссионные сборы иностранных страховых компаний, уплачиваемые резидентами данной страны по: (i) страхованию от пожаров, краж и порчи товаров и других предметов, кроме международных перевозок, (ii) перестрахованию международных перевозок, (iii) страхованию от несчастных случаев, потери дохода, а также страхованию по поводу медицинского обслуживания во время болезни и прочих несчастных случаев, которые могут наносить ущерб отдельным лицам; (iv) страхованию жизни и участию в пенсионных и других аналогичных фондах.

2.II.4 или I.II.2 и I.I2.2. Прямые закупки экстерриториальных организаций на внутреннем рынке или прямые закупки государственных органов за границей

Экспорт страны включает в себя покупки (за вычетом продаж излишков и других подержанных продуктов), оборудования и других продуктов и услуг экстерриториальными гражданскими или военными организациями, расположенными в данной стране. В импорт страны входят покупки продуктов и услуг (за вычетом продаж продуктов и других подержанных товаров) в других странах для экстерриториальных организаций, а также для других видов непосредственного использования товаров за границей правительством данной страны. В эту категорию входят расходы по строительству зданий и выполнению других работ для военных или гражданских целей; арендная плата за помещения посольств и другие сооружения; комиссионное вознаграждение гарантов эмиссии за границей государственных ценных бумаг. В экспорт и импорт страны входит также дефицит, или превышение соответственно расходов данной страны на содержание совместных военных объектов и осуществление других специальных военных проектов над расходами на покупку продуктов и услуг на территории данной страны.

Прямые закупки товаров экстерриториальными организациями на отечественном рынке страны включаются в ее экспорт товаров. При прямых покупках правительством данной страны товаров за границей покупка капитальных товаров классифицируется как импорт товаров, а прямые покупки товаров по текущему счету - как импорт прочих товаров и услуг.

2.II.9 и I.II.9. Прочие товары

В экспорт и импорт этой категории входят: (i) стоимость ремонта товаров, соответственно поступивших из-за границы и отправленных за границу для этой цели, (ii) валовая сумма наценки, полученной торговцами данной страны от перепродажи товаров, которые они купили в другой стране, в третью страну; (iii) гонорары за управленческие услуги и за консультации, а также вознаграждение за централизованные конторские расходы, полагающиеся материнским компаниям от филиалов заграничных предприятий, и другие аналогичные операции между нерезидентами и жителями данной страны, (iv) комиссионное вознаграждение гарантов эмиссии ценных бумаг и другие расходы по выпуску частных ценных бумаг за границей, (v) вознаграждение агентов, совершающих операции с золотом непромышленного назначения по поручению иностранцев, (vi) арендная плата за машины, оборудование, фильмы и др., (vii) плата за рекламу, (viii) плата за аренду служебной площади и другие расходы, оплачиваемые коммивояжерами-нерезидентами и компенсируемые работодателями, (ix) плата за прямую подписку на газеты и журналы, (x) прибыли или убытки по арбитражным операциям в иностранной валюте с иностранцами, (xi) вещевые подарки, отосланные за границу, и подарки, получаемые оттуда резидентами данной страны; (xii) личные вещи и предметы домашнего обихода, принадлежащие переселенцам, и (xiii) операции с другими товарами и услугами, не классифицированными по другим категориям.

2.II.10 и I.II.10. Корректировка на основе смены права собственности

Эта категория предназначена для использования в тех случаях, когда экспорт и импорт товаров данной страны должен быть зарегистрирован в национальных счетах в тот момент, когда право собственности на товары переходит от резидентов к нерезидентам, или наоборот. Эти записи показывают разницу между принципом смены права собственности и критерием физического перемещения товаров указанных выше категорий 2.II.1 и I.II.1 в соответствующих величинах товарного экспорта и импорта страны. По принципу смены собственности в эту категорию должны включаться товары, которые резиденты данной страны продали нерезидентам или купили у них, но которые еще не прошли таможенный досмотр, свободную зону или границы таможенного склада (например, товары, складированные в данной стране или находящиеся в пути через страну, или складированные за границей, или находящиеся в пути в данную страну, соответственно).

2.I2.I и I.I2.I. Прямые закупки на внутреннем рынке нерезидентами-домашними хозяйствами и прямые закупки за границей резидентами-домашними хозяйствами, соответственно

Расходы нерезидентов на территории данной страны и расходы за границей резидентов этой страны, а именно: туристов, бизнесменов, совершающих деловые поездки, официальных лиц, экипажей (судов, самолетов и т.д.), приграничных и сезонных рабочих, дипломатов и военнослужащих, находящихся за границей. Эти расходы включаются в категорию потребительских расходов домашних хозяйств независимо от того, потребляются ли купленные товары на месте, где-либо еще или привозятся в страну проживания. Сюда же входят расходы на оплату услуг, включая местный транспорт. Не включаются расходы бизнесменов, расходы официальных лиц, совершающих деловые поездки, расходы экипажей судов и другие расходы, которые возмещаются работодателями.

a/ Рекомендации Организации Объединенных Наций, касающиеся статистики международной торговли, приведены в Статистическом ежегоднике международной торговли, 1966 год (издание Организации Объединенных Наций, в продаже под № E.70.XVII.II), и "The treatment of the main categories of commodities in the inward and outward flows in international trade", Statistical Office of the United Nations Secretariat (IT/STAT/27, 15 April 1968).

Библиография

European Communities, Statistical Office, European System of Integrated Economic Accounts, second edition (Luxembourg, 1979).

Food and Agriculture Organization of the United Nations, 1970 World Census of Agriculture (Rome, 1981).

International Monetary Fund, Balance of Payments Manual, fourth edition (Washington, D.C., 1977).

 , Draft Manual on Government Finance Statistics (Washington, D.C., 1974).

Организация Объединенных Наций, Классификация функций государственных органов (в продаже под № R.80.XVII.17).

 , Сравнения системы национальных счетов и системы баланса народного хозяйства, часть первая (в продаже под № R.77.XVII.6), часть вторая (в продаже под № R.81.XVII.15).

 , Руководящие принципы по статистике наличных фондов (в продаже под № R.80.XVII.2).

 , Handbook of Household Surveys (Sales No. E.83.XVII.13).

 , Indexes to the International Standard Industrial Classification of All Economic Activities (Sales No. E.71.XVII.8).

 , International Recommendations for Industrial Statistics (Sales No. E.83.XVII.8).

 , Статистика международной торговли: концепции и определения (в продаже под № R.82.XVII.14).

 , Руководство по национальным счетам в постоянных ценах (в продаже под № E.79.XVII.5).

 , Временные международные руководящие принципы составления балансов национального богатства по секторам и счетов переоценок в системе национальных счетов (в продаже под № R.77.XVII.10).

 , Система национальных счетов (в продаже под № R.69.XVII.3).

United Nations and Organisation for Economic Co-operation and Development, Instructions and Definitions for the National Accounts Questionnaire, 1984 revision (New York, 1985).

كيفية الحصول على منشورات الأمم المتحدة

يمكن الحصول على منشورات الأمم المتحدة من المكتبات ودور التوزيع في جميع أنحاء العالم. استلم عنها من المكتبة التي تتعامل معها أو اكتب إلى: الأمم المتحدة، قسم البيع في نيويورك أو في جنيف.

如何购取联合国出版物

联合国出版物在全世界各地的书店和经售处均有发售。请向书店询问或写信到纽约或日内瓦的联合国销售组。

HOW TO OBTAIN UNITED NATIONS PUBLICATIONS

United Nations publications may be obtained from bookstores and distributors throughout the world. Consult your bookstore or write to: United Nations, Sales Section, New York or Geneva.

COMMENT SE PROCURER LES PUBLICATIONS DES NATIONS UNIES

Les publications des Nations Unies sont en vente dans les librairies et les agences dépositaires du monde entier. Informez-vous auprès de votre librairie ou adressez-vous à : Nations Unies, Section des ventes, New York ou Genève.

КАК ПОЛУЧИТЬ ИЗДАНИЯ ОРГАНІЗАЦІЇ ОБ'ЄДИНЕННІХ НАЦІЙ

Издания Организации Объединенных Наций можно купить в книжных магазинах и агентствах во всех районах мира. Наводите справки об изданиях в вашем книжном магазине или пишите по адресу: Организация Объединенных Наций, Секция по продаже изданий, Нью-Йорк или Женева.

COMO CONSEGUIR PUBLICACIONES DE LAS NACIONES UNIDAS

Las publicaciones de las Naciones Unidas están en venta en librerías y casas distribuidoras en todas partes del mundo. Consulte a su librero o diríjase a: Naciones Unidas, Sección de Ventas, Nueva York o Ginebra.